



# IQTISODIYOT: TAHLILLAR VA PROGNOZLAR

**ЭКОНОМИКА:  
АНАЛИЗЫ И ПРОГНОЗЫ**

**ECONOMY:  
ANALYSIS AND FORECASTS**

Рақамли иқтисодиётни ривожлантириш бўйича туб бурилиш қилиниши мўлжалланган. Қурилиш, энергетика, қишлоқ ва сув хўжалиги, транспорт, геология, кадастр, соғлиқни сақлаш, таълим, архив соҳаларини тўлиқ рақамлаштириш лозим.





# **IQTISODIYOT: TAHLILLAR VA PROGNOZLAR**

**ЭКОНОМИКА:  
АНАЛИЗЫ И ПРОГНОЗЫ**

**ECONOMY:  
ANALYSIS AND FORECASTS**

№3-4 (6-7)  
март-апрель 2020

**ТАҲРИР ҲАЙЪАТИ:**

- Б. Ҳўжаев** - Иқтисодиёт ва саноат вазири, таҳрир ҳайъати раиси  
**О. Рустамов** - Иқтисодиёт ва саноат вазирининг биринчи ўринбосари, таҳрир ҳайъати раиси ўринбосари  
**Т. Ахмедов** - Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти директори ўринбосари, таҳрир ҳайъати раиси ўринбосари  
**О. Олимжонов** - Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти Лойиҳа раҳбари  
**Д. Муинов** - Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти Лойиҳа раҳбари  
**А. Худайназаров** - Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти Лойиҳа раҳбари  
**Н. Ибрагимова** - Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти Лойиҳа раҳбари  
**И. Маматқулов** - Иқтисодиёт ва саноат вазирлиги Департамент бошлиғи ўринбосари  
**Ё. Файзуллаев** - Иқтисодиёт ва саноат вазирлиги бошқарма бошлиғи  
**А. Халиллаев** - "Иқтисодиёт: таҳлиллار ва прогнозлар" журнали таҳририяти" ДУК директори - бош муҳаррири

**ТАҲРИРИЯТ:**

- Бош муҳаррир - **А. Халиллаев**  
Муҳаррирлар - **Т. Лю, Н. Примов**  
Техник муҳаррир - **И. Одашев**  
Компьютер графикаси дизайнери - **Ф. Маҳкамов**  
Нашр учун масъул - **Н. Примов**

**Олий аттестация комиссияси журнални докторлик диссертацияларининг асосий илмий натижаларини чоп этиш тавсия этилган илмий нашрлар рўйхатига киритган**

**Таҳририят манзили:**

100000, Тошкент ш., Мовароуннаҳр кўчаси, 1. Тел.: (+998 71) 237-26-32. E-mail: info@ifmr.uz

Тарқатиш бўлими телефони: (+998 71) 237-26-32.

Журнал Ўзбекистон Республикаси Президенти Администрацияси ҳузуридаги Ахборот ва оммавий коммуникациялар агентлигида 2019 йил 17 октябрда 1043-сонли гувоҳнома бўйича рўйхатга олинган.

ISSN 2181-0567. Формат 84/60, 1/8, 17 б.т. Адади 320 нусха. Чоп этишга 05.03.20 йилда рухсат этилди. Офсет усулда босилди. \_\_\_\_\_-сонли буюртма. МЧЖ "Kolograk" босмахонасида чоп этилди.

Тошкент ш., Элбек кўчаси, 8.

Журналнинг "Matbuot tarqatuvchi" АК обуна каталогидаги индекси - 1360

Журнал ойда бир марта чиқади. Баҳоси келишилган нарҳда.

"Iqtisodiyot: tahlillar va prognozlar" журналидан кўчириб босиш фақат таҳририятнинг ёзма розилиги билан амалга оширилади.

Таҳририят фикри муаллифлар фикрига мос келмаслиги мумкин. Мақоладаги далилларнинг ҳаққонийлигига муаллифлар шахсан масъул.

Тақдим қилинган мақолалар рецензия қилинмайди ва муаллифга қайтарилмайди.

**Сергей ЧЕПЕЛЬ,  
Элёр СУННАТУЛЛАЕВ**

Макроэкономические  
и институциональные  
предпосылки роста  
конкурентоспособности:  
мировой опыт и его  
адаптация к  
национальной экономике

**-4-**

**Ilkhom MAMATKULOV**

Growth Theories And  
Foreign Direct Investment

**-17-**

**Дилдора ИБРАГИМОВА**

Оценка влияния пандемии  
коронавируса на  
транспортную отрасль  
Узбекистана и меры по  
смягчению негативных  
последствий

**-21-**



**Ботир УСМОНОВ,  
Рустам ХАСАНОВ**

Камбағалликни  
аниқлашга ёндашувлар

**-27-**

**Хикматулла  
САЙДАХМЕДОВ**

Перспективы развития сферы  
услуг  
в регионах Узбекистана

**-32-**

**Bahodir TURAEV**

A country without  
poverty

**-40-**

**Мирхамид ТУРАЕВ**

Повышение устойчивости  
развития промышленности  
строительных материалов

**-44-**

**Саида АБДУРАХИМОВА**

Иқтисодиётнинг  
ривожланишида  
инвестициялардан  
самарали фойдаланиш  
масалалари

**-50-**

**Ҳакимжон ҲАКИМОВ**

Фискал ва монетар  
сиёсатни  
мувофиқлаштиришда  
давлат қарзларининг  
оптималь чегарасини  
ўрнатиш масалалари

**-55-**



**Мухтор СУННАТОВ**

Ўзбекистон  
Республикасининг  
интеллектуал мулк соҳасида  
халқаро ҳамкорлигининг  
институционал механизми

**-64-**

**Бахтишод ХАМИДОВ**

Совершенствование  
эффективности социальных  
программ в Узбекистане

**-72-**

**Жавохирбек ШЕРАЛИЕВ,  
Элёр СУННАТУЛЛАЕВ**

Ўзбекистон Республикасида  
иқтисодий эркинлик индекси-  
ни аниқлаш масалалари

**-78-**



**Назира АБДУЛЛАЕВА**

Стратегия развития малого  
бизнеса в контексте критери-  
ев оценки условий ведения  
бизнеса с применением  
международного рейтинга

**-91-**

**Фатима НАЗАРОВА,  
Хадича ХУРАМОВА**

Мева-сабзавот маҳсулотла-  
рини етиштириш ва қайта  
ишлашни ривожлантириш  
истиқболлари

**-98-**

**Шерзод МУМИНОВ**

Сугорма деҳқончиликда сув  
етказиб бериш хизмати учун  
тўлов:  
Марказий Осиё давлатлари  
тажрибаси

**-105-**

**Саида АБДУРАХИМОВА,  
Бунёд КАРИМОВ**

Инвестиция стратегиясини  
ишлаб чиқишда хорижий  
мамлакатлар тажрибаси

**-116-**

**Акмал АКРАМОВ**

Мамлакатда заргарлик тар-  
моғидаги  
кичик бизнес ва хусусий  
тадбиркорлик субъектларини  
қўллаб-қувватлаш ҳамда  
ривожлантиришдаги муам-  
молар ва  
уларни бартараф этиш  
йўллари

**-121-**

**Мурод АБУЛКАСИМОВ**

Некоторые аспекты  
механизма изучения  
и личности

**-126-**

**РАҲБАР  
энциклопедияси**

Блокчейн нима?

Криптовалюта нима?

**-134-**





## Макроэкономические и институциональные предпосылки роста конкурентоспособности: мировой опыт и его адаптация к национальной экономике

Сергей ЧЕПЕЛЬ,  
главный научный сотрудник  
ИПМИ,  
Элёр СУННАТУЛЛАЕВ,  
старший научный сотрудник  
ИПМИ

Выступая перед Олий Мажлисом с посланием на 2020 год Президент республики Ш. Мирзиёев указал на необходимость расширения производства конкурентоспособной продукции, поиска новых международных рынков и увеличения экспорта, полноценного использования транзитного потенциала как одной из основных предпосылок достижения устойчивого экономического роста<sup>1</sup>.

Понятие конкурентоспособности является новым и комплексным показателем по-

тенциала развития экономики в условиях глоболизирующей мировой экономики. В экономической теории существует классическое понимание конкурентоспособности, определенное М. Портером<sup>2</sup> и Жилем Вартером, по мнению которых конкурентоспособность определяет такое состояние экономики, при котором создается возможность полного использования имеющихся у нее потенциальных конкурентных преимуществ.

Понятие конкурентоспособности тесно связано с эффектив-

1. газета "Правда Востока" №19 от 25.01.20.

2. [ru.wikipedia.org/wiki/Портер,\\_Майкл\\_Юджен](http://ru.wikipedia.org/wiki/Портер,_Майкл_Юджен)

ностью экономики, и в первую очередь - с производительностью труда. В настоящее время, наиболее широкое распространение получило определение конкурентоспособности экономики, сформированное экспертами Всемирного экономического форума как *совокупность институтов, политических мер и факторов обеспечивающих потенциальный уровень производительности страны*<sup>3</sup>.

Важность роста производительности труда объясняется тем, что в современной экономике внедрение новых роботизированных технологий значительно повышает выработку продукции на одного занятого и снижает долю труда в структуре себестоимости выпускаемой продукции. Так как цена труда постоянно растет, рост производительности труда как результат внедрения современных технологий и передового менеджмента сдерживает рост цен на производимую продукцию, что повышает ее конкурентоспособность на внешних рынках.

*Комплексный характер* понятия конкурентоспособности страны проявляется в том, что он охватывает *все уровни управления экономикой*. На микроуровне конкурентоспособность определяется соотношением качества и цены реализуемых на конкурентном рынке конкретных видов готовой продукции. Это соотношение зависит от большого числа факторов: начиная от применяемых технологий, издержек производства, качества менеджмента, уровня маркетинговых исследований и заканчивая правовой средой, макроэкономическими условиями и деловым климатом, в которых функционирует компания.

3. <http://www.weforum.org/issues/global-competitiveness/index.html>



**Комплексный характер понятия конкурентоспособности страны проявляется в том, что он охватывает все уровни управления экономикой. На микроуровне конкурентоспособность определяется соотношением качества и цены реализуемых на конкурентном рынке конкретных видов готовой продукции. Это соотношение зависит от большого числа факторов: начиная от применяемых технологий, издержек производства, качества менеджмента, уровня маркетинговых исследований и заканчивая правовой средой, макроэкономическими условиями и деловым климатом, в которых функционирует компания.**

Применительно к *отдельной фирме или компании* под конкурентоспособностью чаще всего понимают ее способность осуществлять рентабельное производство готовой продукции (услуг), востребованной на внешнем рынке. Ключевыми факторами здесь являются квалификация производственного персонала, эффективность и стабильность созданных кооперационных связей, наличие специфических конкурентных преимуществ, способности эффективно использовать как свои ресурсы, так и национальные общехозяйственные и отраслевые преимущества.

На отраслевом (межотраслевом или *мезоуровне*) под конкурентоспособностью отдельных отраслей (транснациональных компаний) понимают их способность производить конкурентную (по критерию цена/качество) продукцию и устойчиво занимать весомую долю на мировом (региональном) рынке этой продукции. В структуре производства таких отраслей весомую долю занимает высокотехнологичная продукция, ориентированная на внешние рынки.

При определении конкурентоспособности на макроуровне основной акцент делается на качество госинститутов, созданную макроэкономическую среду (уровень инфляции, налоговый пресс, доступность кредитных ресурсов, предсказуемость динамики курса национальной валюты и ее соответствие интересам производителей экспортно-ориентированной продукции), уровень развития инфраструктуры, качество человеческого капитала и образовательной системы, деловую среду, развитие товарных, финансовых рынков и рынка труда.

Все слагаемые конкурентоспособности экономики в целом

(макроуровень) взаимосвязаны друг с другом. Слабое развитие одного из них оказывает негативное влияние на другие. Например, инновационный потенциал не может быть реализован без хорошо развитой системы высшего образования, которые будут абсорбировать новые технологии, без эффективно функционирующей финансовой системы, который финансирует разработки и исследования. Не развитый товарный рынок не позволит довести до конечного потребителя инновационную продукцию.

Существенную роль играют также такие слагаемые, как деловая среда для предпринимателей и инвестиционный климат для инвесторов, эффективность созданной законодательной базы и механизмов обеспечения исполнительской дисциплины, низкий уровень коррупции и другие составляющие индекса качества госинститутов, эффективность текущей экономической политики, уровень развития информационных технологий и т.д.

Необходимость учета макроэкономических и институциональных аспектов в решении проблемы конкурентоспособности экономик развивающихся стран мира подтверждается и

многочисленными примерами для отдельных стран мира. Например, толчком для быстрого роста конкурентоспособности Тайваня послужили меры правительства по резкому повышению качества высшего образования в сочетании с созданием современной информационной инфраструктуры на базе научно-индустриального парка Синьдзю. Это привело к развитию вокруг него социальной инфраструктуры, созданию НИИ и открытию университетов, что повлекло снижение оттока мозгов, притоку квалифицированной рабочей силы. В конечном итоге эти меры обеспечили рост нормы прибыли по всей экономике до 25% и выход Тайваня на 3-место в мире по выпуску IT продукции.

В другой стране - Гонконге, акцент был сделан на *повышение качества государственных институтов и развитие финансовой системы*. Эффективные меры, предпринятые правительством, для решения этой задачи привели к существенному ограничению коррупции. В соответствии с индексом CPI страна всего за одно десятилетие резко улучшила свои позиции, переместившись со второй сотни стран с самым высоким уровнем кор-

рупции на 15-е место в мире. Результатом стало кардинальное улучшение инвестиционного климата и деловой среды. Уже к 2010 году Гонконг стал одним из мировых финансовых центров, а по показателю ВВП на душу населения<sup>4</sup> стал второй страной в Азии, уступая лишь Японии.

Основной международной организацией, которая формирует соответствующий индекс и оценивает его динамику, является Всемирный экономический форум (ВЭФ). Важность учета макроэкономических и институциональных предпосылок в обеспечении роста конкурентоспособности страны подчеркивается и тем обстоятельством, что, будучи композиционным, индекс конкурентоспособности ВЭФ в качестве своих основных компонентов-субиндексов включает индикаторы качества институтов, уровня развития инфраструктуры, макроэкономической стабильности, развития финансовых рынков<sup>5</sup>. При этом, не случайно в своем последнем докладе по конкурентоспособности мировой экономики ВЭФ делает акцент на фискальную политику, регулирование рынка труда и развитие инновационного сектора, способствующего росту производительности труда<sup>6</sup>.

Рост экспортного потенциала невозможен без создания новых современных секторов экономики, диверсификации ее структуры. Ключевую роль здесь играет уровень развития финансовых рынков страны и приори-



4. 32 тыс. долларов в 2010 году и 48 тыс. долл. в 2018 г.

5. Global Competitiveness Report 2019. World Economic Forum. [www.weforum.org/gcr](http://www.weforum.org/gcr).

6. Policy Pathways for the New Economy Shaping Economic Policy in the Fourth Industrial Revolution. World Economic Forum. © 2019. [www.weforum.org](http://www.weforum.org)



**В другой стране - Гонконге, акцент был сделан на повышение качества государственных институтов и развитие финансовой системы. Эффективные меры, предпринятые правительством, для решения этой задачи привели к существенному ограничению коррупции. В соответствии с индексом CPI страна всего за одно десятилетие резко улучшила свои позиции, переместившись со второй сотни стран с самым высоким уровнем коррупции на 15-е место в мире. Результатом стало кардинальное улучшение инвестиционного климата и деловой среды. Уже к 2010 году Гонконг стал одним из мировых финансовых центров, а по показателю ВВП на душу населения стал второй страной в Азии, уступая лишь Японии.**

теты проводимой монетарной политики. Высокий уровень монетизации экономики свидетельствует о способности государства мобилизовать финансовые ресурсы, что является одним из основных условий успешности решения задачи диверсификации экономики. Исследование для стран Азиатско-тихоокеанского региона, не имеющих выхода к морю, к числу которых относится и Узбекистан, выполненное ESCAP<sup>7</sup>, указывает на необходимость расширения доступа бизнеса к различным финансовым услугам, что позволяет ему повышать инвестиционную активность в новых секторах экономики.

К схожим выводам приходят и специалисты ОЭСР и МВФ. В одном из своих последних исследований по этой проблеме<sup>8</sup> ими отмечено, что хорошо функционирующий финансовый сектор является ключевым элементом поддержки диверсификации. Развитые финансовые рынки позволяют хеджировать риски, с которыми сталкиваются фирмы, принимающие решения о диверсификации своего производства. Более глубокие финансовые рынки и разнообразие источников финансирования, которые они предлагают, поддерживают диверсификацию на более сложные товары и более широкие разновидности. Они делают это, предоставляя фирмам доступ к долгосрочному капитальному финансированию и финансируя более рискованные инвестиции.

7. 2014. ESCAP. Economic diversification in Asian landlocked developing countries: prospects and challenges. ST/ESCAP/2702.

8. OECD, WTO (2019) Aid for trade at a glance 2019: economic diversification and empowerment - © Chapter 5 economic diversification: lessons from practice contributed by the world bank group 1.

В качестве негативного примера приводится Африка, где неглубокий финансовый рынок является главной преградой на пути диверсификации и роста конкурентоспособности экономик этого региона мира.

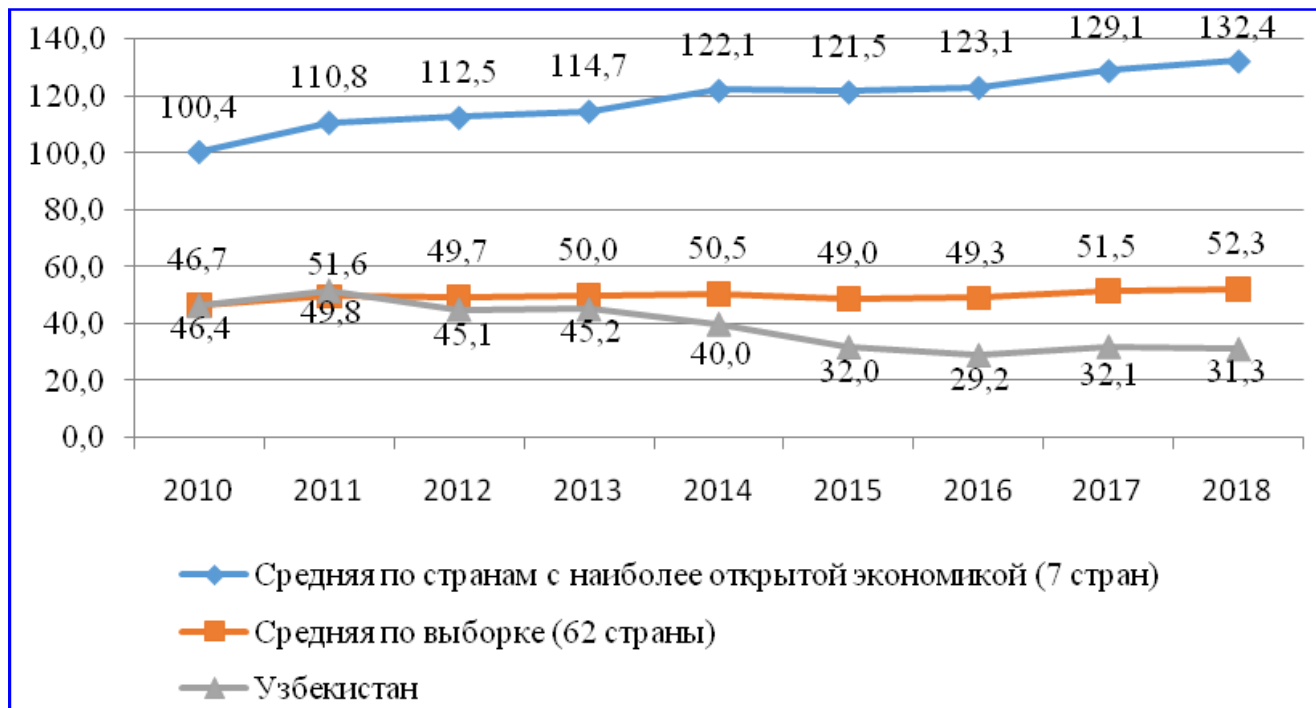
Эти и другие выводы и результаты анализа процесса глобализации мировой экономики еще раз подчёркивают важность создания необходимых для роста конкурентоспособности институциональных и макроэкономических условий. Их конкретизация требует анализа сложившихся тенденций в динамике индикаторов и факторов конкурентоспособности Узбекистана в сопоставлении с другими государствами мира.

Если для абсолютного большинства стран мира ВЭФ формирует индекс конкурентоспособности, то Узбекистан еще не присоединился к программе разработки Рейтинга глобальной конкурентоспособности. В этих условиях следует использовать другие, близкие по своей природе индексы и показатели. Важнейшим из таких показателей является экспорт. Во многих аналитических исследованиях в качестве индекса открытости экономики используется отношение экспорта к валовому выпуску или к ВВП. Являясь результирующим индикатором конкурентоспособности, экспорт отражает и достигнутый уровень ее развития при условии, что в нем не доминируют сырьевые товары и энергоресурсы. Действительно, чем выше конкурентоспособность экономики, тем больше возможностей у нее экспортировать готовую продукцию.

Информационный ресурс Всемирного банка WDI содержит широкий набор макроэкономических и институциональных индикаторов, включая экспорт, ВВП, индикаторы качества



**Рис. 1. Динамика конкурентоспособности экономики Узбекистана и развивающихся стран мира (экспорт в % к ВВП) за 2010-2018 годы**



**Источник:** расчеты на основе данных Всемирного банка ([www.worldbank.org](http://www.worldbank.org))

госинститутов и ряд других. Важным достоинством этого ресурса является и то, что он охватывает около 200 стран мира.

Для анализа сложившихся трендов нами была сформирована выборка из развивающихся стран мира с ключевыми экономическими и демографическими характеристиками, близкими к Узбекистану. Из них были исключены страны с богатыми природно-энергетическими ресурсами<sup>9</sup> с целью анализа влияния факторов макроэкономической и институциональной среды на динамику экспорта преимущественно готовой (несырьевой) продукции.

Окончательная выборка включала в себя 62 развивающейся страны. Анализ данных этих стран за 2010-2018 гг. позволил сделать следующие выводы.

1. Средние за этот период оценки экспорта в % к ВВП в этих странах варьировали в пределах от 10% до 145%. Исходя из этого, все они были разбиты на три группы: страны с низким уровнем конкурентоспособности (группа 1, от 10% до 55%); со средним уровнем конкурентоспособности (группа 2, от 55% до 100%); с высоким уровнем конкурентоспособности (группа 3, от 100% до 145%)<sup>10</sup>.

2. За последние 9 лет (2010-2018 гг.) по анализируемой выборке из 62 стран наблюдалась тенденция роста конкурентоспособности (см. рис.1). Величина экспорта возросла с 46,7% в 2010 г. до 52,3% в 2018 г. Еще больший рост продемонстрировали страны третьей группы - от 100% до 132%.

3. В Узбекистане, начиная с 2011 года, наметилась неблагоприятная тенденция сокращения экспортного потенциала. Если в 2011 г. величина экспорта в % к ВВП соответствовала средней оценке по развивающимся странам мира (около 50%) и последующие годы мало

9. Включая такие страны, как Азербайджан, Бурунди, Иран, Казахстан, Кувейт, Монголия, Оман, Россия, Саудовская Аравия, Сингапур, ОАЭ, Венесуэла.

10. При переходе от группы 1, к группе 2 и группе 3 средняя оценка индекса конкурентоспособности ЭФ, по каждой из их (рассчитанная по странам, для которых он сформиро-

ван ВЭФ), возрастала с 58,7 до 63,7 и 64,7, что свидетельствует о единой природе индексов конкурентоспособности ВЭФ и полученного на основе экспорта.

от нее отличалась, то к 2018 г. она сократилась до 31,3%. Соответственно увеличилось отставание от средних оценок по этому индикатору для развивающихся стран мира, а разрыв составил около 20 п.п., что свидетельствует о неэффективности проводи-

мой в этот период экономической политики и структурных преобразований в части развития экспортного потенциала.

4. Для выявления институциональных и макроэкономических факторов, которые могут быть связаны с экспортом (конкурент-

тоспособностью), по каждой из этих трех групп государств определены средние оценки соответствующих индикаторов и факторов (индикаторы качества госинститутов, инвестиционной активности, макроэкономической стабильности, макроэффек-

**Табл. 1. Индикаторы конкурентоспособности институционального развития и макроэкономической среды по группам развивающихся стран и Узбекистану**

№	Индикаторы	Средние значения за 2010-2018 гг.				Узбекистан 2018
		Группа 1 (10-55)	Группа 2 (56-100)	Группа 3 (101-145)	Узбекистан	
1	Экспорт (% от ВВП) – индикатор конкурентоспособности или открытости экономики	31,7	74,1	118,5	39,2	31,3
2	Верховенство закона (Rule of Law)	-0,3	0,0	0,2	-1,2	-1,1
3	Контроль коррупции (Control of Corruption)	-0,3	-0,2	-0,1	-1,2	-1,1
4	Эффективность правительства (Government Effectiveness)	-0,1	0,1	0,3	-0,7	-0,5
5	Валовые внутренние сбережения (% от ВВП) (Grossdomesticsavings (% of GDP))	15,5	19,3	26,7	27,3	30,5
6	Прямые иностранные инвестиции, чистый приток на душу населения (в текущих ценах, долл. США) (Foreign direct investment, net inflows per capita (current US\$))	232,4	314,3	331,0	34,0	18,9
7	Инфляция, дефлятор ВВП (годовой %) (Inflation, GDP deflator (annual %))	5,9	5,8	3,1	18,8	28,1
8	Сальдо по текущим операциям (% от ВВП) (Currentaccountbalance (% ofGDP)) (Узбекистан – за 2016-2018 гг.)	-3,8	-2,0	-0,1	-1,4	-7,1
9	Широкая денежная масса в % от ВВП (Broadmoneyas % ofGDP)	65,6	66,2	73,4	23,4	23,4
10	Процентная ставка по кредитам (%) (Lendinginterestrate (%)) (2010-2017 гг.)	13,1	11,8	7,6		16,0
11	Внутренний кредит частному сектору (% от ВВП) (Domestic credit to private sector (% of GDP) (2010-2015 гг.)	49,1	63,8	61,1		

**Источник:** World Development Indicators - [www.worldbank.org](http://www.worldbank.org)

**Примечание:**

Группа 1: Узбекистан, Армения, Индонезия, Китай, Турция, Украина, Польша и т.д. (всего 43 развивающихся государств мира).

Группа 2: Гондурас, Латвия, Панама, Румыния, Болгария, Беларусь, Таиланд, Таджикистан, Словения, Литва, Молдова, Малайзия.

Группа 3: Камбоджа, Чешская Республика, Эстония, Словакия, Вьетнам, Папуа-Новая Гвинея, Венгрия.

тивности и т.д., всего 15 индикаторов). Если при переходе от группы 1 к 2 и к 3 эти средние оценки по конкретному индикатору постоянно растут (падают), то с большой степенью вероятности это может отражать наличие взаимосвязи между ним и ростом экспортного потенциала.

По результатам расчетов выявлено 10 таких индикаторов (см. табл. 1). Их анализ показывает, что для развивающихся стран с высоким уровнем конкурентоспособности (по индикатору экспорта в % к ВВП, группа 3) свойственны более высокие значения (по отношению к группам 1 и 2) индикаторов качества госинститутов (по контролю коррупции, соблюдению законодательства, эффективности правительства), уровня валовых сбережения (26,7% против 15,5% для

группы 1), прямых иностранных инвестиций на д.н. (331 долл. против 324 долл.), уровень монетизации (73% против 63%), внутренний кредит частному сектору (61,1% против 49,1% ВВП). В то же время в этих странах ниже уровень инфляции (3,1% против 5,9%), более умеренный дефицит текущего счета платежного баланса (-0,1% ВВП против -3,9%), более доступные кредитные ресурсы (ставка рефинансирования составляет 7,6% против 13,1% для группы 1).

5. Страны, имеющие высокий уровень экспортного потенциала, как правило, показали в последние годы его быстрый рост. Так во Вьетнаме за отчетный период (2010-2018 гг.) значение экспорта в % ВВП повысилось на 74 п.п., в Словакии на 31,6 п.п., в Македонии на 29,4%

и т.д. (см. табл.2). Одновременно с ростом экспорта в этих странах менялись оценки институциональных и макроэкономических факторов. Так для Вьетнама существенный прирост экспортного потенциала стал следствием, в т.ч. роста качества госинститутов (на 0,6, 0,1 и на 0,3 п.п. соответственно, см. табл. приложения), прямые иностранные инвестиции возросли на 71,3 долл., инфляция снизилась на 8,7 п.п., текущий счет платежного баланса укрепился на 6,1 п.п., уровень монетизации повысился на 43,4 п.п., ставка рефинансирования снизилась на 6,2 п.п. Схожие изменения произошли и в других странах с максимальным приростом конкурентоспособности: в Словакии, Камбодже, Македонии, Чехии и т.д. (см. приложение).

**Табл. 2. Топ-10 развивающихся стран, добившихся наибольшего прогресса в росте конкурентоспособности экономики за 2010-2018 гг.**

Страна	Рост экспорта(п.п.)	Период быстрого роста (год)		В пересчете за год
		начало	конец	
Вьетнам	74,0	2010	2018	8,2
Словакия	31,6	2010	2018	3,5
Македония	29,4	2010	2018	3,3
Камбоджа	27,4	2010	2016	3,9
Словения	25,0	2010	2018	2,8
Чехия	25,0	2010	2018	2,8
Египет	24,4	2016	2018	8,1
Венгрия	18,8	2012	2017	3,1
Болгария	17,6	2010	2017	2,2
Румыния	16,0	2012	2018	2,3

6. Узбекистану, находящемуся в третьей группе, чтобы перейти, для начала во вторую группу (индикатор конкурентоспособности от 56 до 100% ВВП), необходимо существенно сократить разрывы по институциональным и макроэкономическим факторам и условиям. Наибольшие из них сложились по уровню инфляции (18,9 % в 2018 году по дефлятору ВВП против требуемых 5,8%, т.е. разрыв составил 13,1 п.п.), по индикаторам качества госинститутов (разрывы 1,1 един., 0,9 и 0,6 соответственно), по прямым иностранным инвестициям (разрыв 284 долл. на д.н.), по текущему счету платежного баланса (разрыв в 5 п.п.), по уровню монетизации экономики (разрыв 43 п.п.), по ставке рефинансирования ЦБ (разрыв 4 п.п.). По каждому из этих направлений должна быть сформирована система мер, оценка эффективности выполнения которой должна вытекать из скорости сокращения этих разрывов.

Для получения более ясного и конкретного представления о параметрах институциональной и макроэкономической среды, требуемых для достижения среднего уровня конкурентоспособности, свойственного развивающимся странам мира (см. рис.1), был выполнен эконометрический анализ временных рядов макроэкономических и качественных индикаторов развития Узбекистана<sup>11</sup> за 2000-2018 гг. В результате было установлено, что для национальной

экономики критически важными факторами роста конкурентоспособности являются снижение инфляции (см. комментарии к табл. 3), рост энергоэффективности (или снижение энергоемкости ВВП), а также поддержание высокого уровня инвестиционной активности в условиях улучшения институциональной среды (по индикаторам качества госуправления и контроля коррупции).

Вариантные прогнозы, выполненные на основе полученного уравнения, позволили установить, что в условиях сохраняющейся динамики умеренного улучшения отдельных макроэкономических и институциональных факторов (вариант 1, табл. 3) сложно рассчитывать на достижение средних оценок использованного индикатора конкурентоспособности, свойственного развивающимся странам мира. Если ожидаемая на 2020 год средняя оценка экспорта в % к ВВП для развивающихся стран мира составила около 52% с преследующим ее ростом до 55% к 2025 году и до 58% к 2030 году, то в условиях сохранения умеренного прогресса в динамике ключевых макроэкономических и институциональных индикаторов развития Узбекистана, сложившихся в последние 10 лет (вариант 1 и его описание, приведенное во вставке 1 ниже), рост экспорта национальной экономики к 2030 году не превысит 40% (табл.3), что не позволит ликвидировать разрыв с указанным выше мировым ориентиром.

11. Использовано большое число индикаторов инвестиционной активности, макроэкономической стабильности, ресурсной эффективности, структурных индикаторов, международных индексов экономической либерализации и качества госинститутов. Источниками информации были информационные

ресурсы Всемирного банка, международного энергетического агентства и других международных организаций, имеющих заполненные строки по позиции "Узбекистан".



**Узбекистану,  
находящемуся в  
третьей группе,  
чтобы перейти,  
для начала во вторую  
группу (индикатор  
конкурентоспособности  
от 56 до 100% ВВП),  
необходимо существенно  
сократить разрывы  
по институциональным  
и макроэкономическим  
факторам и  
условиям.**

**Табл.3. Результаты вариантных прогнозных расчетов роста уровня конкурентоспособности национальной экономики на период до 2030 г.**

Индикаторы	2018 (отч.)	2020 (ожд.)	Варианты	2025 (прогноз)	2030 (прогноз)
Экспорт, % к ВВП(индикатор конкурентоспособности)	31,3	31,0	1	31,7	38,3
			2	41,4	60,4
<b>Институциональные предпосылки</b>					
- эффективность правительства (0-5)	2,0	2,1	1	2,3	2,1
			2	2,5	2,9
- контроль коррупции (0-5)	1,4	1,5	1	1,5	1,7
			2	1,7	1,9
<b>Макроэкономические предпосылки</b>					
- инфляция (дефлятор ВВП), %	28,1	17,0	1	11,5	9,1
			2	10,0	7,0
- инвестиции в основной капитал, % к ВВП	29,8	32,0	1	29,8	30,8
			2	32	35
- энергоёмкость, кг н.э. на \$1000 ВВП	176	170	1	160	155
			2	145	130
Справочно:средние оценкиэкспорта (в % к ВВП) по группе развивающихся стран мира (прогноз)	52,3	53		55	58

**Источник:** прогнозы экспорта на 2025, 2030 годы выполнены на основе эконометрического уравнения вида:  $\text{export1} = 0,658 - 0,173 \cdot \text{infl} + 2,924 \cdot \text{gfcf1} \cdot (\text{ge} - 1,43) - 0,55 \cdot \text{enint1} \cdot (\text{cci} - 1,38)$ . Параметры уравнения (0,658, -0,173 и т.д.) получены по результатам эконометрического анализа соответствующих временных рядов для Узбекистана за 2000-2018 гг. (данные ВБ). Анализ показал, что факторами, повышающими уровень конкурентоспособности национальной экономики, являются снижение инфляции (**inf**, дефлятор ВВП), рост валовых инвестиций (**gfcf**), снижение энергоёмкости ВВП (**enint**). При этом воздействие факторов **gfcf** и **enint** на экспорт **export** тем сильнее, чем больше значение институционального фактора (**ge** - эффективность правительства, **cci** - контроль коррупции) превышает соответствующее пороговое значение (1,43 и 1,38). Для получения более надежных и несмещенных оценок параметров уравнений (0,658, 0,173 и т.д.) зависимая переменная **export** и факторы **inf**, **gfcf**, **enint** использованы не в исходной форме (значения в % к ВВП), а в форме изменений ( $\text{inf1} = \text{inf} - \text{inf}(-1)$ ) и т.д.), что обеспечило стационарность соответствующих временных рядов.

Прогнозные варианты 1 и 2 сформированы в соответствии со сценарными условиями, приведенными ниже в виде вставки.

Вариант 2 дает ответ на вопрос: на сколько в ближайшие 10 лет должны улучшиться параметры экономической и институциональной среды, чтобы республика обеспечила рост конкурентоспособности своей эконо-

мики до среднемирового ориентира. Расчеты показывают, что инфляция (по дефлятору ВВП), должна к 2025 году сократиться почти в 2 раза (до 10%) и до 7% к 2030 году, энергоёмкость ВВП - на 15% к 2025 г. и на почти

25% к 2030 г. (до 130 кг.н.э. против 170 кг. в 2020 г.), инвестиции в основной капитал сохранятся на высоком уровне (32% ВВП в 2025 г. и 35% в 2030 г. против 23%-30% в 2014-2018 гг.).

### **ВСТАВКА 1. Исходные предпосылки вариантов прогноза.**

**Вариант 1** – сохранение тенденций и характера динамики макроэкономических и институциональных факторов, сложившихся в отчетном периоде.

- эффективность правительства (**ge**): нестабильная динамика с общей тенденцией к росту. Колебания от 1,3 до 1,5 единиц в 2000–2008 годах с последующим ростом до 2,9 в 2009 г. и колебаниями от 1,6 до 1,95 в последующие годы. С учетом этого на прогнозный период заложен возможный рост ге до 2,3 ед. к 2025 г. до 2,4 к 2027 г. с последующими колебаниями от 2,1 до 2,3 ед.;

- контроль коррупции (**cci**): сильные колебания от 1,12 ед. до 1,5 ед. в 2000–2011 гг. с последующей тенденцией к росту (с 1,12 до 1,43). Исходя из этого предполагается стабилизация (до 2025 г.) динамики этого индикатора с последующим умеренным ростом до 1,7 в 2030 г. (против 1,5 – ожидаемая оценка 2020 г.);

- инфляция (**inf**): большая часть отчетного периода – тенденция к снижению темпа роста цен (по дефлятору ВВП) с 47% (2000 г.) до 9% (2016 г.). Начало нового этапа либерализации экономики (2017 г.) отмечено новым всплеском инфляции до 28% в 2018 г. с последующим ее снижением в 2019 г. до 19%. С учетом прохождения пика инфляции в дальнейшем предполагается ее умеренное снижение в прогнозном периоде. Сохранение внешней нестабильности и неблагоприятной мировой конъюнктуры не позволяют прогнозировать снижение инфляции ниже 11,5% в 2025 г. и 9,1% к концу прогнозного периода;

- валовые инвестиции в основной капитал (**gfcf**): циклическое чередование периодов спада и роста. Спад с 27% в 2001 г. до 20% в 2005 г. с последующим ростом до 28% в 2009 г. и новым спадом до 23% в 2016 г. В последние три года – бурный рост инвестиционной активности до 37% в 2019 г. С учетом такого характера динамики этого индикатора прогнозируется его возврат к среднегодовому уровню в ближайшие три года (32% в 2020 г., 29% в 2022 г.) с последующим его умеренным ростом до 31% к концу прогнозного периода;

- энергоемкость ВВП (**enint**): устойчивая тенденция к уменьшению энергоемкости ВВП с 774 кг.н.э. первичных энергоносителей на 1000 долл. ВВП до 176 кг в 2018г. Ее сохранение позволяет прогнозировать дальнейшее, но более умеренное снижение этого индикатора до 160 кг.в 2025 г. и до 155 кг. в 2030 г.

**Вариант 2** – повышение результативности экономических реформ путем ужесточения требований к квалификации специалистов органов государственного управления, проведения в опережающем порядке глубокой административной реформы, перехода к более последовательной кадровой политике.

- институциональная среда, в этом случае, будет в большей степени способствовать повышению конкурентоспособности национальной экономики по сравнению с вариантом 1. Конкретные ориентиры получены исходя из наилучших результатов в динамике соответствующих индикаторов в отчетном периоде. Для качества правительства это период с 2013 по 2018 гг., когда ге вырос за пять лет на 0,4 ед. Пролонгация этой тенденции на прогнозный период позволяет оценить ге величиной в 2,5 ед. к 2025 г. и 2,9 ед. к 2030 г. (против 2,3 и 2,1 ед. в варианте 1). Для контроля коррупции cci следует выделить период с 2011 по 2018 гг., за который этот индикатор улучшился на 0,3 ед. (с 1,13 до 1,43), или на 0,043 ед. в среднегодовом исчислении. Для таких темпов значение cci к 2025 г. должно составить 1,7 ед. и 1,9 ед. к 2030 г. (против 1,5 и 1,7 ед. в варианте 1);

- динамика макроэкономических факторов должна отражать повышение результативности реформ по либерализации экономики, включая более крутую траекторию снижения уровня инфляции, энергоемкости ВВП, более высокий уровень инвестиционной активности. Конкретные ориентиры по инфляции: 10% в 2025 г. и 7,0% в 2030 г. (против 11,5% и 9,1% соответственно); по энергоемкости 145 и 130 кг.н.э. соответственно (против 160 и 155 кг.н.э.); по валовым инвестициям 32% и 35% (против 30% и 31%).

Но и этого недостаточно. Обязательным условием достижения заданного ориентира конкурентоспособности является улучшение институциональной среды. Индекс эффективности правительства должен возрасти с текущих 2,1 ед. до 2,9 ед. (показатель 2018 г. таких стран, как Китай, Хорватия, Венгрия - 3,0, Таиланд, Саудовская Аравия - 2,8), индекс контроля коррупции - с 1,5 ед. до 1,9 ед. (Египет, Босния и Герцеговина, Панама, Вьетнам).

Только в этих условиях с высокой степенью вероятности к 2030 году можно ожидать превышения индекса конкурентоспособности национальной экономики (60,4%) над средней оценкой для отобранных развивающихся стран мира (58%, см. табл.3).

Величина потенциала конкурентоспособности в значительной степени зависит также и от модели (схемы) интеграции национальной экономики в мировую, или от ее специализации. В процессе интеграции национальной экономики в мировую страны могут выступать в качестве:

а. Источника сырьевых ресурсов и (или) дешевого труда (сырьевая периферия);

б. Процессингового центра по частичной переработке сырья и сборке (выпуска) готовой продукции;

с. Поставщика новых технологий и (или), патентов и лицензий, программного обеспечения, финансовых услуг;

д. Мирового центра оказания туристических, транспортных, медицинских, образовательных, проектно-аналитических, научных услуг;


е. Регионального центра по переработке бытовых и промышленных отходов (в т.ч. отходов атомной промышленности);

ф. Основного мирового поставщика энергетических ресурсов и т.д.

Если развитые страны представлены в мировой экономике преимущественно в качестве поставщиков новых технологий, патентов, лицензий, оказания научных и образовательных услуг (направления специализации - с) и d)), то развивающиеся страны - как поставщики топливно-энергетических и сырьевых ресурсов, труда или в качестве процессинговых центров по сборке и производству традиционной конечной (потребительской) и промежуточной продукции (направления специализации - а) б) е) f)).

Не является исключением и Узбекистан. В соответствии со структурой экспорта и платежного баланса основные выгоды от глобализации национальной экономики страна имеет в форме доходов от сырьевых товаров и энергоносителей с низкой долей добавленной стоимости, а также в виде переводов трудовых мигрантов.

Изменение этой модели требует корректировки текущей экономической политики, придания наивысшего приоритета задачам развития несырьевых и недобывающих отраслей национальной экономики, создания большого числа новых устойчивых и производительных рабочих мест, ограничения бедности. Основными механизмами решения этих задач являются ресурсосбережение и повышение качества (инклюзивности) экономического роста<sup>12</sup>.



**Не является  
исключением и  
Узбекистан.  
В соответствии со  
структурой экспорта и  
платежного баланса  
основные выгоды от  
глобализации  
национальной  
экономики страна  
имеет в форме доходов  
от сырьевых товаров и  
энергоносителей с  
низкой долей  
добавленной стоимости,  
а также в виде  
переводов трудовых  
мигрантов.**

12. См. С.Чепель. Долгосрочный прогноз развития национальной экономики и этапы перехода к ресурсосберегающей модели инклюзивного роста. В сборнике работ Форума экономистов Узбекистана за 2017 год. ИПМИ, Ташкент 2017.

В создании необходимой для этого макроэкономической и институциональной среды ценным для Узбекистана является опыт развивающихся стран, добившихся в последние годы наибольших достижений в решении задачи наращивания потенциала конкурентоспособности - Вьетнама, Словакии, Египта, Болгарии и ряда других (см. табл.2). Так Вьетнам за период с 2010 по 2018 гг. увеличил свой экспортный потенциал на 74 п.п. (с 95 % ВВП до 169%). При этом за эти же годы, приток прямых иностранных инвестиций на душу населения возрос на 71 долл., инфляция снизилась по-

четина 9 п.п., широкая денежная масса возросла на 43 п.п. (в % к ВВП), ставка процента по кредитам уменьшилась на 6,2 п.п., индекс эффективности правительства улучшился на 0,3 ед., а соблюдения законодательства - на 0,6 ед.

Во вставке 2 приведена краткая информация по основным направлениям формирования благоприятной институциональной среды для иностранных инвесторов Вьетнама. Опыт этой страны, в частности, свидетельствует о важности для Узбекистана мер по повышению эффективности госуправления, а также шагов по объединениям.

## **ВСТАВКА 2. Опыт Вьетнама в создании необходимой институциональной среды**

Одним из самых ярких проявлений курса "дой-мой" (обновление) вьетнамской экономики в 80-ые годы двадцатого века стал "Закон об иностранных инвестициях", который был принят Национальным собранием Вьетнама 29 декабря 1987 года, и послужил правовой основой для интеграции Вьетнама в мировую экономику. Закон Вьетнама от 29 декабря 1987 г. "Об иностранных инвестициях во Вьетнаме" был первым законом, принятым с целью создания необходимого правового поля в области привлечения иностранных инвестиций. Несмотря на сложности правоприменительной практики, курс на привлечение иностранных инвестиций и основанная на нем внешнеэкономическая деятельность сыграли положительную роль в развитии экономики Вьетнама в течение последующих 25 лет, обеспечили достижение положительных результатов во многих секторах хозяйства.

В конце августа 2001 г. было принято Постановление правительства № 09/2001/NQ-CP о привлечении и повышении эффективности прямых иностранных инвестиций (ПИИ) во Вьетнам, определяющее основные задачи и планы привлечения иностранных инвестиций, а также пути достижения поставленных задач. Первостепенными были названы следующие задачи: разработка списка проектов, требующих привлечения иностранных инвестиций; продолжение совершенствования законодательной базы, регламентирующей прямые иностранные инвестиции; повышение эффективности государственного управления, совершенствование административных процедур; ускорение мобилизации капиталов, инвестиционного процесса; работа по подготовке кадров, технического персонала, действующего в секторе экономики с прямыми иностранными инвестициями.

Вступление Вьетнама в ВТО в 2007 г. усилило интеграцию страны в мировую экономику и способствовало притоку иностранных инвестиций. Росту объема прямых иностранных инвестиций послужил большой интерес иностранных инвесторов к секторам туризма, недвижимости, СМИ и морских портов.

Правительством Вьетнама определены приоритетные сферы привлечения ПИИ - проекты с современными технологиями, экологически чистые, экономичные по расходу топлива и электроэнергии.

**Источник:** <http://economy-lib.com/strategiya-privlecheniya-pryamyh-inostrannyh-investitsiy-v-ekonomiku-sotsialisticheskoy-respubliki-vietnam>





Схожим путем движется и Болгария, улучшив за 7 лет свой показатель конкурентоспособности на 17,6 п.п. Эксперты<sup>13</sup> отмечают такие шаги и ключевые характеристики ее макроэкономической и институциональной среды, как

- вступление Болгарии в ЕС в 2007 году;
- уровень прямых налогов - один из самых низких в регионе;
- стабильная и прогнозируемая бизнес-среда;
- выгодное географическое положение;
- хорошее соотношение показателя качество/цена многих приватизируемых объектов;
- наличие необходимой нормативно-правовой базы;

- соглашения о свободной торговле с большинством стран региона и доступ к более 550 млн. иностранных потребителей;

- 55 соглашений о взаимной защите и стимулировании иностранных инвестиций.

Стратегия Агентства по инвестициям в 2006 г. предусматривала активизацию контактов с десятью wybranными ключевыми инвесторами в области легкой промышленности, машиностроения, энергетики, недвижимости и высоких технологий. При этом осуществлялся жесткий контроль по всем этим направлениям со стороны правительства Болгарии.

Кроме того, правительство реализовывало меры по совершенствованию общей административной и нормативной среды; развитию технологической инфраструктуры; повышению качества рабочей силы; стимулированию инвестиций в региональную политику; поддержке

инвестиций в инновации и высокотехнологические отрасли; инвестиционному маркетингу; улучшению финансовой среды для инвесторов.

Очевидно, все эти меры актуальны и для Узбекистана. Их эффективная реализация требует жесткого контроля и мониторинга принятых ранее по всем этим направлениям нормативно-распорядительных документов. Для расширения возможностей мониторинга процесса создания необходимой и эффективной институциональной среды представляется перспективным принятие специального постановления КМ, запрещающего в дальнейшем подавать в правительство проекты мер, программ, концепций и других распорядительно-нормативных документов без конкретных количественных критериев и ориентиров, позволяющих делать объективную оценку результативности этих мер.

13. См. [http://www.vneshmarket.ru/content/document\\_r\\_6737F7DF-1D24-4264-BA6A-A964FCA6B38B.html](http://www.vneshmarket.ru/content/document_r_6737F7DF-1D24-4264-BA6A-A964FCA6B38B.html)



## Growth Theories And Foreign Direct Investment

**Ilkhom MAMATKULOV,**  
Researcher at the Institute  
of advanced training and  
statistical studies at the State  
Committee of Statistics of the  
Republic of Uzbekistan

The foremost essential suggestion of growth theory is that there is a need for the continuous progress in technological knowledge, including the kinds of new products and markets or new processes for the purpose of maintaining a positive growth rate of output per capita in the long-term. This suggestion can be illustrated with the use of neoclassical growth model developed by Solow and Swan, which approves that the lack or absence of technological advance can lead the economic growth to be ultimately retarded caused by the impacts of diminishing returns.

Within the scope of theory, FDI can enhance economic progress through a number of ways (Herzer

et al.). Based on the arguments of several researchers it is perceived that the impacts of FDI on economic growth to be twofold (De Mello). First of all, with the introduction of new goods and foreign technology FDI can influence economic growth through capital accumulation. This is the theoretical concept of exogenous growth theory. Secondly, with the help of knowledge transfer FDI is able to improve economic growth when the supply of knowledge is expanded in the host country. This is considered by the theoretical view of endogenous growth. For this reason, when the capital accumulation and technological spillovers or advancement are

increased, FDI makes a significant role in economic growth in the theory.

The main foundation of the neoclassical model is the function of aggregate production which demonstrates constant returns in labour and reproducible capital. Initially, all the issues related to population growth and labour force were abstracted to normalize the regular workforce with equal unity. In this way, the aggregate production function can be formulated as a function of capital alone:  $Y = F(K)$ . This function emphasizes how much output  $Y$  can be produced, given the aggregate capital stock  $K$ , under a given state of knowledge, with a given range of available techniques, and a given array of different capital, intermediate and consumption goods<sup>1</sup>.  $F(K)$  is not only what can be produced, but also what will be produced based on the presumption of completely and effectively employment of capital and labour.

The existence of diminishing returns towards the accumulation of capital is considered as the vital feature of the aggregate production function. When the continuous provision of the same capital goods are applied to people more instead of creating new uses for the capital, it is highly possible that the point of the extra capital goods becoming redundant besides as the spare parts in the case of multiple equipment failure is eventually obtained, and where as a consequence, the marginal product of capital is irrelevant. This is the formally expressed idea based on the presumption that the marginal product of capital to be steadily

1. Of course,  $K$  is an aggregate index of the different capital goods, and should be interpreted broadly so as to include human as well as physical capital.

diminishing in the stock of capital:  $F'(K) > 0$  and  $F''(K) < 0$  for all  $K$ , and imposing the Inada conditions:

$$\lim_{K \rightarrow 0} F'(K) = 0, \text{ and } \lim_{K \rightarrow \infty} F'(K) = \infty \quad (1.1)$$

In this case, it is supposed that population growth and technological change are set aside and the only remaining force that can accelerate growth is capital accumulation. The amount of output will increase if only in the case the capital stock rises as well. In order to determine whether and at what rate the capital stock will grow in any given situation, it is presumed that people save a constant fraction  $s$  of their gross income<sup>2</sup>  $Y$ , and that the constant fraction  $\delta$  of the capital stock disappears each year due to depreciation. The reason is that the rate at which new capital accumulates<sup>3</sup> is  $sY$ , and the rate at which old capital wears out is  $\delta K$ , and thus the net rate of increase of the capital stock (i.e., net investment) is:

$$\dot{K} = sF(K) - \delta K \quad (1.2)$$

The differential equation (1.2) presented above is the fundamental equation of neoclassical growth theory. It specifies how the rate of change of the capital stock in any time period is found out by the quantity of capital already in existence at that date. Along with the truly given stock of capital, Eq. (1.2) figures out the complete time way of capital into the aggregate production function.

2. The theory assumes that there is no tax, so that national income and output are identical.

3. As mentioned above that with no taxes, no government expenditures, and no international trade, saving and investment are identical. That is, saving and investment are just two different words for the flow of income spent on investment goods rather than on consumption goods (De Jager, 2004).



**Within the scope of theory, FDI can enhance economic progress through a number of ways (Herzer et al.). Based on the arguments of several researchers it is perceived that the impacts of FDI on economic growth to be twofold (De Mello). First of all, with the introduction of new goods and foreign technology FDI can influence economic growth through capital accumulation.**

Diminishing returns will ultimately come off the whole economic growth within the absence of population growth and technological change. For the reason as the capital stock moves towards its stationary level  $K^*$  national income will approach its stationary level, expressed as  $Y^* = F(K^*)$ , and the growth rate of national output will fall to zero. Based on the model, economic growth can be at the best temporary circumstance. This defines that any efforts taken to increase growth through motivating people to save more would be eventually failed. Although, the rise in the saving rate  $s$  will temporarily increase the rate of capital accumulation, it will not have any long-run impacts on the growth rate, which is doomed to fall back to zero. An increase in  $s$  will, nevertheless, as an increase in the long-run levels of output and capital, shift the saving schedule upward. In the same way, an increase in the depreciation rate  $\delta$  will decrease the long-run levels of output and capital by shifting the depreciation schedule up.

The same critical summary with respect to long-run growth follows indeed with a increasing population. It is presumed that the flow of aggregate output depends on capital and labour based on a constant return to scale production function  $Y = F(K, L)^4$  with constant returns to scale, output per person  $y = Y/L$  will depend on the capital stock per person  $k = K/L$ . In more detail, the Cobb-Douglas case can be regarded as:  $Y = L^{1-\alpha} K^\alpha$ ,  $0 < \alpha < 1$ , in which the per capita production function is written as:

$$y = f(k) = k^\alpha \quad (1.3)$$

The rate at which new saving increases  $k$  is the rate of saving per person,  $sy$ . The rate at which depreciation causes  $k$  to decrease is the amount of depreciation per person  $\delta k$ . Additionally, population growth will cause  $k$  to decrease at the annual rate  $nk$ . The net rate of rise in  $k$  is the outcome of these three factors, which by Eq. (1.3) is:

$$\dot{k} = sf(k) - (n + \delta)k = sk^\alpha - (n + \delta)k \quad (1.4)$$

The differential Eq. (1.4) governing the capital-labour ratio is nearly the same as the fundamental Eq. (1.2) governing the capital stock in the previous section, except that the depreciation rate is now increased by the population growth rate, and the per-capita production function  $f$  has taken the place of the aggregate function  $F$ . This is for the reason under constant returns to scale the absolute size of the economy is irrelevant. The important thing is the relative factor of production  $k$ .

It follows that the only way to explain long-term production growth per capita is a technological change that constantly compensates for the declining effects of diminishing returns. Based on the Solow-Swan model, productivity parameter  $A$  in the aggregate production function that reflects the current situation of technological knowledge, and that this productivity parameter growth at the constant exponential rate  $g$ .

$$Y = (AL)^{1-\alpha} K^\alpha \quad (1.5)$$

The method used to define the production function makes technological development equivalent to an increase in the "effective" supply of labour  $AL$ ,

which rises not at the level of population growth  $n$  but at the level of growth of population plus productivity<sup>5</sup>:  $n+g$ . As mentioned above, the rate of increase of the aggregate capital stock is just aggregate saving minus depreciation:  $sY - K\delta$ .

Diminishing returns to the accumulation of capital, which plays a important role in limiting the growth of the neoclassical model, is an unavoidable property of the economy, which provides other determinants of aggregate output, in particular, technology and employment. However, there is a class of models in which one of these other determinants is expected to automatically rise in proportion to capital, while the rise of this other determinant will counteract the impacts of diminishing returns, thereby creating a way for output to increase proportionally to capital.

In the mid-1980s, exogenous growth theory is questioned in its incapability to explicate the determinants of long-run growth (Barro and Sala-I-Martin). The endogenous growth theory has attracted and maintained the interest of social scientists as the Romer's article was published in 1986. This interest is evidenced by the amount of research papers during the late 1980s and 1990s.

That  $A$  enters the aggregate production function multiplicatively with  $L$  is in most cases a very special assumption, amounting to what is sometimes referred to as "Harrod-neutrality", or "purely labour-augmenting technical change". There is no good reason to think that technological change takes this form; it just leads to tractable steady-state results. In the present Cobb-Douglas framework, however, the assumption is innocuous. Because all factors enter multiplicatively in the Cobb-Douglas production function it would make no observable difference if  $A$  multiplied  $L$ ,  $K$ , or both (Aghion and Howitt, 1998).

4. Constant returns to scale makes sense under this assumption that the state of technology is given, for if capital and labour are both to double, then the extra workers can use the extra capital to replicate what is done before, thus resulting in twice the output (Aghion and Howitt, 1998).

Two mainstreams of endogenous growth theories came into existence, namely those involved with technological change and those particularly dealt with human capital.

Whereas the traditional growth theory has considered as it were two factors of production, to be specific capital and labour, this new growth theory includes a third, technology. The theory of endogenous growth focuses on an extensive concept of technology represented by ideas rather than objects or products. It requires a distinctive set of institutional courses of action, such as pricing systems, tax assessment or incentives to assure the effective allotment of thoughts. These sorts of models are in some cases referred to as Schumpeterian models, as Schumpeter pointed out the significance of provisional monopolistic power over inventions, as an encouraging force for constant innovative processes (De Jager).

The Arrow and Romer models comprise human capital as the outcomes of investment instead of the intentional accumulation of knowledge. The further models define the concept of human capital accurately and portray knowledge expressly as a non-rival

productive factor, nearly a public good, similar to language or computer program, which is of utilize as it were with individuals who have comparative or the same skills (Van der Ploeg and Tang).

Nevertheless, the basic feature of this theory is the absence of diminishing returns to capital (Ho et al.). For this reason, technological advance is considered as the significant factor in the form of creating new ideas to pass towards diminishing returns to capital in the long term. It is argued in the theory that technological progress is enhanced endogenously through gaining knowledge from research and development (as an example) (R&D). The improvement of this knowledge can make favourable externalities and positive growth spillover impacts (Barro and Sala-I-Martin; Ho et al.). As a consequence, R&D, human capital accumulation and spillovers are regarded as determinants of long-run economic growth (Meyer). Spillover impacts occurred by R&D in one country generates positive influences over other countries (De Mello).

The theory of endogenous growth determines economic growth advanced within the long-run by introducing new technological processes in the host

country, expecting FDI to be more beneficial than domestic investment (DI) (De Mello; Herzer et al.). Therefore, FDI improves economic growth with the help of technological spillovers. These counterbalanced diminishing capital return influences by boosting the current set of knowledge through labour mobility, training and skills, and through managerial skills and organizational courses of action.

Overall, the existing different forms of externalities preclude unlimited decrease of the marginal productivity of capital. As a consequence, foreign investors are more likely to increase productivity in the host economy which leads to FDI to be a catalyst of domestic investment and technological development. In addition, with the help of the foremost imperative mechanism FDI advances growth in the host country and it is believed to be incredible potential of the externality effect of FDI. For this reason, economic growth is likely to grow extensively over time. However, the great assumption of this theory is that its imperfect predictive capability in growth convergence to give allowance for the heterogeneity of economies and their various growth models.

## References

1. De Mello, L.R. 1999, "Foreign direct investment-led growth: evidence from time series and panel data", *Oxford economic papers*, vol. 51, no. 1, pp. 133-151.
2. Herzer, D. & Klasen, S. 2008, "In search of FDI-led growth in developing countries: The way forward", *Economic Modelling*, vol. 25, no. 5, pp. 793-810.
3. Barro, R. & Martin, S. 1995, "Economic growth", Boston, MA.
4. Romer, C. 1986, "Spurious volatility in historical unemployment data", *The Journal of Political Economy*, pp. 1-37.
5. De Jager, J. 2004, "Exogenous and Endogenous Growth", University of Pretoria ETD.
6. Al-Sadig, A. 2013, "The effects of foreign direct investment on private domestic investment: evidence from developing countries", *Empirical Economics*, vol. 44, no. 3, pp. 1267-1275.



## Оценка влияния пандемии коронавируса на транспортную отрасль Узбекистана и меры по смягчению негативных последствий

Дилдора ИБРАГИМОВА,  
руководитель проекта по вопросам  
развития инфраструктуры,  
ИПМИ

**Аннотация:** в статье дана оценка влияния предпринятых антикризисных мер на основе анализа объемов перевозимых грузов, охарактеризованы проблемы отрасли по видам транспорта в сложившихся обстоятельствах, вызванные пандемией коронавируса в мире. Сформулированы конкретные меры по смягчению негативного влияния на развитие экономики.

**Ключевые слова:** COVID-2019, воздушный транспорт, автомобильный транспорт, железнодорожный транспорт, транзитные коридоры, мультимодальные коридоры.

В настоящее время злободневной темой дня во всём мире считается пандемия коронавируса (далее COVID-2019)<sup>1</sup>.

COVID-2019 серьезно повлиял на все сферы человеческой деятельности, буквально "парализовав" крупнейшие экономики мира. Деятельность транспортных и логистических компаний также оказалась существенно затронута карантинными мероприятиями в связи с запретом на перемещение пассажиров на всех видах транспорта<sup>2,3</sup> и ограничением грузовых перевозок на автомобильном транспорте некоторыми странами, что, в свою очередь, может привести к снижению темпов мировой торговли. Однако, безусловно, именно самоизоляция и ограничение движения населения на транспорте снижают риски повсеместного распространения вируса.


Потери в объемах пассажирских и грузовых перевозок внутри республики и за ее пределами, несомненно, могут существенно замедлить рост экономики Узбекистана. На время противовирусных мероприятий создан Антикризисный фонд<sup>4</sup> в целях поддержки предпринимательства, инфраструктурных проектов, ведущих отраслей экономики республики, в т.ч. туризма и транспорта. В качестве первоочередных мер по недопущению завоза и распространению нового типа вируса COVID-2019 в Узбекистане создана комиссия для изучения ситуации в стране и за рубежом в связи распространением данного типа коронавируса<sup>5</sup>.

В соответствии с предварительными оценками экспертов о потери до 31 млн долл. США<sup>6</sup> в туристической индустрии Узбекистана, а также введения ограничений по перевозке пассажи-

ров во внутригосударственном и межгосударственном сообщении, авиационному сектору страны, предоставлен ряд преференций: отсрочки по выплате задолженности по кредитам без начисления штрафных санкций, пересмотр графиков погашения кредитов АО "Uzbekistan Airways", освобождение от уплаты земельного налога и налога на имущество, и оплата социального налога по сниженной ставке в размере 1 процента<sup>7</sup>.

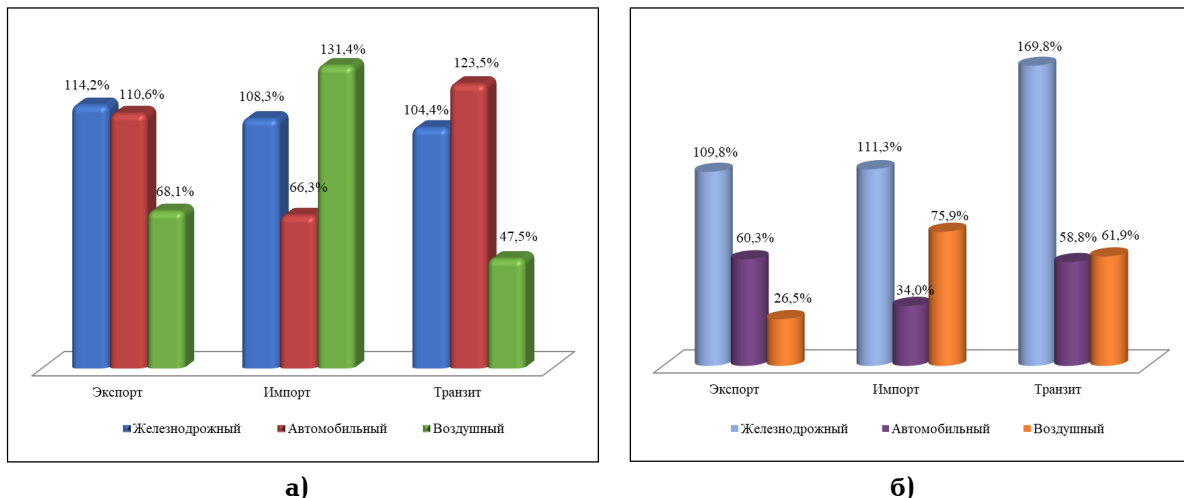
Однако, распространение COVID-2019 не повлияло на деятельность грузоперевозок республики и в целях обеспечения сроков своевременной доставки грузов и недопущения замедления процессов внешнеторговых перевозок Правительством страны принимаются усиленные меры по переориентированию части объема международных автомобильных перевозок на железнодорожные, а также мультимодальные перевозки в обход стран, закрытых для перевозок в связи с карантинными мерами.

Анализ динамики основных показателей транспорта за 1 квартал 2020 года показывает снижение объемов перевозок из-за введенных некоторыми странами ограничений в период предпринимаемых мер по борьбе с пандемией на автомобильном транспорте в импортном сообщении на 33,7%, на воздушном в транзитном сообщении - 52,5%. Если в 1 квартале текущего года показатели на воздушном (экспорт и импорт) и автомобильном (экспорт и транзит) видах транспорта имели стабильный темп роста к аналогичному периоду прошлого года, то уже за апрель месяц в разгар карантинного периода, наблюдается резкое снижение по всем видам сообщения (рис. 1).



**Анализ динамики  
основных показателей  
транспорта за 1 квартал  
2020 года показывает  
снижение объемов  
перевозок из-за  
введенных некоторыми  
странами ограничений  
в период предпринимаемых мер по борьбе  
с пандемией на  
автомобильном транспорте в импортном  
сообщении на 33,7%,  
на воздушном в  
транзитном  
сообщении - 52,5%.**

**Рис. 1. Темпы роста объемов перевозок по видам транспорта в 2020 г. в %:**  
а) к 1 кварталу 2019 г., б) к апрелю 2019 г.



**Источник:** Составлено автором согласно данным Министерства транспорта Республики Узбекистан.

В целом по всем видам транспорта наблюдается стабильность в выполнении объема перевозок в межгосударственном сообщении к прошлому году с темпом роста около 2%, а на железнодорожном транспорте наблюдается тенденция увеличения объемов перевозок грузов за счёт переориентирования перевозок с автомобильного транспорта.

Узбекистан осуществляет торговые отношения более чем с 193 странами мира, поэтому очень важно в сложившихся экстремальных для страны условиях оценить имеющий потенциал и занять свою нишу на мировом рынке транспортных услуг в целях смягчения негативных последствий на экономику страны от пандемии COVID-2019.

К падению объема грузоперевозок на автомобильном транспорте, привел ряд проблем при перевозке грузов в зарубежные страны в период пандемии:

1. Некоторые страны закрывают границы для пересечения автомобилями;

2. В тех странах, где отсутствует ограничение перевозок на автомобильном транспорте, возникает следующая ситуация: автомобили выезжают из одной страны с экспортным грузом в страну назначения, после прибытия и пересечения границы страны назначения, груз доставляется получателю. В связи с действиями карантинного режима на период действия пандемии, водителя перемещают на 2 недели в карантинную зону, затем после окончания каран-

тинного периода автомашина выезжает обратно с другим попутным грузом до места назначения, т. е. в страну первоначального отправления. Далее в месте пребывания снова водителя перемещают в карантинную зону. Таким образом, за 1 рейс туда и обратно и к времени нахождения в пути прибавляется примерно месяц из-за предпринимаемых карантинных мер;

3. Как следствие вышеуказанной проблемы, водители увели-







чивают плату за перевозку грузов, что влияет на снижение конкурентоспособности рынка автомобильных услуг.

В связи со сложившимися проблемами в автомобильных перевозках, целесообразным считается реализация ряда смягчающих мер и механизмов по устранению застоя и их дальнейшему развитию:

1. Перевозчикам грузов необходимо увеличить смены водителей на единицу автотранспорта таким образом, чтобы автомашина не простаивала в ожидании водителей на карантине путем найма других водителей из страны назначения прошедших карантинный период. После прибытия сменных водителей в

страну назначения нанимается еще одна бригада для вывоза груза из Узбекистана;

2. В целях стимулирования автоперевозчиков отменить все дорожные сборы для всех транспортных средств, в том числе плату за проезд по тоннелям и мостам до снятия угрозы распространения COVID-2019. Пример: опыт Китая<sup>8</sup>;

3. Ввести безостановочный и бесплатный режим для грузового автомобильного транспорта, перевозящего медицинские грузы и персонал, а также отменить или упростить проверки таких автомобилей. Пример: опыт Китая<sup>8</sup>.

Большая доля убытков приходится на авиационный транс-

порт республики, который ограничивается в настоящее время перевозками товаров гуманитарной помощи некоторым странам в период кризиса. В целях увеличения доходности, а также удовлетворения спроса экспортеров целесообразно переориентировать деятельность воздушного транспорта и продолжить переоборудование находящихся на временном хранении пассажирских самолетов на грузовые самолеты.

Справочно: Правлением АО "Uzbekistan Airways" было принято решение о переоборудовании Boeing-767-300-ER в грузовой вариант Boeing-767-300-PTC (passenger-to-cargo)<sup>9</sup>. Это позволит уменьшить убыточность

авиакомпания и увеличить объем перевозок.

В этой сложной ситуации, для железнодорожного транспорта открываются новые перспективы. Благодаря налаживанию сотрудничества с другими странами на новом уровне и достигнутым международным договоренностям с железнодорожными администрациями других стран, расширяются возможности развития грузоперевозок, совершенствуются существующие и открываются новые экспортные, импортные и транзитные коридоры, а также развиваются новые международные мультимодальные грузоперевозки с применением гибких тарифов.

Основное значение уделяется поддержке предпринимателей и представителей бизнес-сообществ, занимающихся внешнеэкономической деятельностью. Так, в марте и апреле текущего года отправлено три контейнерных блок-поездов с экспортными грузами акционерного общества "Алматынский горно-металлургический комбинат" с железнодорожной станции Сергели (Ташкент) по мультимодальному маршруту Баку-Тбилиси-Карс. Подобные грузоперевозки имеют еженедельный характер. По-

мимо Турции, аналогичные маршрутные поезда планируются также в Россию, государства Европейского союза, Китай и другие азиатские страны<sup>10</sup>.

Из-за закрытия туркмено-иранской границы<sup>11</sup> наблюдается резкое снижение перевозок в межгосударственном сообществе по коридору Север-Юг при достаточно развитой инфраструктуре обеих стран. Введение конвенционного запрета со стороны Туркменистана, несомненно повлечет за собой снижение объемов железнодорожных перевозок, экспортных и транзитных в среднем в 2% и 2,3%<sup>12</sup> соответственно, грузов Узбекистана назначением в Иран.

Вышеуказанная ситуация с ограничением транзита грузов по территории Туркменистана назначением в/из Иран (транспортный коридор Север – Юг), также блокирует взаимный товарооборот таких стран как Китай, прибалтийские страны, Беларусь, Украина, Россия, Казахстан, Таджикистан, Кыргызстан и др. со странами Персидского залива, Пакистаном, Индией, Бангладеш и др.

Благоприятное географическое положение Узбекистана позволяет беспрепятственно осу-

ществлять внешнеторговые перевозки по альтернативным маршрутам и влияет на стабильное функционирование отрасли.

Для выбора данных маршрутов в вышеуказанные страны есть весомый аргумент. В структуре внешнеторгового оборота Узбекистана лидирующую позицию занимает Китай (по итогам 2019-года двусторонний товарооборот превысил 7,6 млрд долл. США, доля – 18,1%), далее Российская Федерация – 15,7 % и 6,6 млрд долл. США, Казахстан – 8,0 % и 3,4 млрд долл. США, Республика Корея – 6,5 % и 2,8 млрд долл. США, Турция – 6,0 % и 2,5 млрд долл. США соответственно<sup>13</sup>.

В этих условиях возникает необходимость использования альтернативных транспортных коридоров в Юго-Восточную Азию. Одним из таких альтернативных транспортных проектов является Кабульский коридор<sup>14</sup> (Узбекистан – Афганистан – Пакистан). Целесообразным считается ускорить использование существующих международных автотрасс и организацию автомобильных перевозок грузов по существующим международным автомобильным дорогам по территории Афганистана между станциями Пешавар (Паки-



тан) и Мазари-Шариф или Га-лаба (Узбекистан) под операторством железных дорог Узбекистана, с взиманием тарифа, как за железнодорожные перевозки для организации интермодальных перевозок (железнодорожным и автомобильным транспортом). Развитие данного маршрута приведет к увеличению транзитного потенциала стран Центрально-азиатского региона, в том числе Узбекистана, и формированию новых транзитных коридоров: "Индия - Пакистан

- Афганистан - Узбекистан - Казахстан - Россия - Беларусь - Евросоюз", "Китай - Кыргызстан - Узбекистан - Афганистан - Пакистан - Индия"<sup>15</sup>. В свою очередь вышеуказанные мероприятия позволят выполнить поручения, озвученные в послании Президента Республики Узбекистан Олий Мажлису: "По мнению международных экспертов, за счет улучшения инфраструктуры, обеспечения прозрачности тарифов и открытия новых маршрутов транзитный потен-

циал нашей страны можно довести с нынешних 7 миллионов тонн до 16 миллионов"<sup>16</sup>.

Исходя из вышеизложенного, следует отметить, что наряду с предпринимаемыми антикризисными мерами в период снижения деловой активности населения, необходимо разработать организационно-экономические мероприятия, основанные на результатах научных исследований и прогнозах, по стабилизации экономики, в том числе в сфере транспорта.

### Список литературы

1. Наименование заболевания, вызванного коронавирусом (COVID-19), и вирусного возбудителя. Официальный сайт ВОЗ. Available at: [https://www.who.int/ru/emergencies/diseases/novel-coronavirus-2019/technical-guidance/naming-the-coronavirus-disease-\(covid-2019\)-and-the-virus-that-causes-it](https://www.who.int/ru/emergencies/diseases/novel-coronavirus-2019/technical-guidance/naming-the-coronavirus-disease-(covid-2019)-and-the-virus-that-causes-it).
2. Решение Специальной Республиканской комиссии. Пресс-служба Министерства иностранных дел. Available at: <https://mfa.uz/ru/press/news/2020/03/23917/>.
3. Обращение Президента к народу в связи с ситуацией вокруг коронавируса. Пресс-служба Министерства иностранных дел. Available at <https://mfa.uz/ru/press/news/2020/03/23835/>.
4. Указ Президента Республики Узбекистан от 19 марта 2020 года №УП-5969 "О первоочередных мерах по смягчению негативного воздействия на отрасли экономики коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений". Available at: <https://lex.uz/ru/docs/4770763>.
5. Распоряжение Президента Республики Узбекистан от 29 января 2020 года №Р-5537 "Об образовании Специальной республиканской комиссии по подготовке Программы мер по предупреждению завоза и распространения нового типа коронавируса в Республике Узбекистан". Available at: <https://www.lex.uz/docs/4720408>.
6. Данные Всемирной туристической организации. Available at: <https://www.unwto.org/tourism-covid-19>.
7. Указ Президента Республики Узбекистан от 3 апреля 2020 года №УП-5978 "О дополнительных мерах поддержки населения, отраслей экономики и субъектов предпринимательства в период коронавирусной пандемии". Available at: <https://lex.uz/ru/docs/4780477>.
8. Власти Китая подержали автоперевозчиков в условиях коронавируса. Информационно-аналитическое агентство "SeaNews", 27.03.2020. Available at: <https://seanews.ru/2020/03/27/ru-vlasti-kitaja-podderzhali-avtoperevozhchikov-v-uslovijah-koronavirusa/>.
9. Пресс-служба АО "Uzbekistan Airways. Available at: <https://t.me/uzbekistanairways/1032>.
10. Контейнерный поезд с экспортной продукцией Узбекистана отправился в Турцию. Информационная служба АО "Узбекистон темир йуллари", 30.03.2020. Available at: [http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya\\_sluzhba/novosti/18315/](http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/18315/).
11. Сообщение консульско-правового департамента МИД, 8 марта 2020 г. Available at: <https://mfa.uz/ru/press/news/2020/03/23692/>.
12. Расчеты автора по данным Министерства транспорта Республики Узбекистан.
13. Данные Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике. Available at: [https://stat.uz/uploads/docs/tashqi\\_savdo\\_dekabr\\_ru.pdf](https://stat.uz/uploads/docs/tashqi_savdo_dekabr_ru.pdf).
14. Результат многосторонних переговоров: "Кабульский коридор". Информационная служба АО "Узбекистон темир йуллари", 11.04.2019. Available at: [http://railway.uz/ru/informatsionnaya\\_sluzhba/novosti/14457/](http://railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/14457/).
15. Новый транспортный коридор, новые возможности и масштабные перспективы. Информационная служба АО "Узбекистон темир йуллари", 7.12.2018. Available at: [http://railway.uz/ru/informatsionnaya\\_sluzhba/novosti/12598/](http://railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/12598/).
16. Послание Президента Республики Узбекистан Шавката Мирзиёева Олий Мажлису от 21 января 2020 г. Available at: <https://president.uz/ru/lists/view/3324>

# Камбағалликни аниқлашга ёндашувлар

**Аннотация:** ушбу тадқиқотда камбағаллик, унинг ўзбекистон оилаларига таъсири таҳлил этилади. Натижалар шуни кўсатадики, Ўзбекистонда истиқомат қилувчиларнинг 15 фоизи камбағал деб ҳисоблансада, қарийб 51 фоиз камбағалликка дучор бўлиши мумкин. Аниқланишича, молиявий эркинлик ва молиявий ресурсларга эгаллик қилиш имкониятлари камбағалликка таъсири икки даражада аҳамият касб этади. Биринчидан, бу оилаларда камбағалликнинг маълум даражада камайиб бориш эҳтимоли билан боғлиқ, Иккинчидан, камбағалликка қарши чоралар оилаларнинг камбағалликка юз тутишининг олдини олади. Молиявий ресурсларга эгаллик қилиш эркинлигининг кенгайиши эвазига ёшлар ва аёллар камбағалликни кескин қисқартиришга кўмак берувчи, ҳисса қўшувчи манбага айланади. Айниқса, қулай нархларда истеъмолни таъминлаш нафақат шаҳарларда, шу билан бирга қишлоқ жойларда ҳам камбағалликни кўпроқ қисқартиришга олиб келади. Чекка қишлоқларда инновациялар ва хизматлар турини кенгайтириш хусусий сектор учун қулай муҳит яратиб бериши борасида янги сиёсатни ишлаб чиқиш ёки такомиллаштириш ҳукуматга тавсия этилади.

**Калит сўзлар:** камбағаллик, қашшоқлик, ижтимоий-иқтисодий тизим, қишлоқ ривожланиши, таъсир этиши, қишлоқ аҳолиси, шаҳар аҳолиси, молиявий эркинлик.

**Аннотация:** в этом исследовании рассматривается влияние бедности и уязвимости узбекских домашних хозяйств к бедности. Результаты показали, что, хотя 15 процентов узбеков считаются бедными, около 51 процента уязвимы перед бедностью. Мы обнаружили, что повышение финансовой доступности имеет два значения для бедности домохозяйств. Во-первых, это связано с уменьшением вероятности бедности домохозяйств на несколько процентов. Во-вторых, это предотвращает подверженность семьи будущей бедности. Молодежь и женщины более подвержены большему сокращению бедности и уязвимости к бедности благодаря большей финансовой доступности. Кроме того, доступность по цене снижает бедность и уязвимость к бедности больше в сельской местности, чем в городских районах. Правительству рекомендуется разрабатывать или совершенствовать политику, которая обеспечивает частному сектору благоприятную среду для инноваций и расширения услуг в более отдаленных местах.

**Ключевые слова:** бедность, социально-экономическое, развитие, село, воздействие, сельское население, городское население, финансовая свобода.

Ботир УСМОНОВ,  
PhD, Тошкент кимё  
технологиялари институти  
ректори,  
Рустам ХАСАНОВ,  
иқтисодиёт фанлари  
доктори, профессор ПМТИ

**Annotation:** this study examines the impact of poverty and the vulnerability of Uzbek households to poverty. The results showed that while 15 percent of Uzbeks are considered poor, about 51 percent are vulnerable to poverty. We found that increasing financial affordability has two implications for household poverty. First, this is due to a decrease in the probability of household poverty by a few percent. Secondly, this prevents the family from being exposed to future poverty. Youth and women are more likely to experience greater reductions in poverty and vulnerability to poverty through greater financial accessibility. In addition, affordability reduces poverty and vulnerability to poverty more in rural than in urban areas. The government is encouraged to develop or improve policies that provide the private sector with an enabling environment for innovation and expansion of services in more remote locations.

**Keywords:** poverty, social-economical, development, rural, impact, rural population, urban population, financial freedom.

Камбағаллик азалий муаммо ва унга қарши доимий кураш олиб борилган. Бугунги кунда бу муаммо нафақат ривожланаётган давлатларда, балки ривожланган давлатларда ҳам мавжуд. Дунёнинг кўпгина ривожланаётган давлатларида бу ҳолат ўзини кўлами, таркиби, долзарблиги ва муҳимлигини сақлаб қолмоқда. 2020 йил 24 январда Олий мажлисга мурожаатномасида Ўзбекистон Республикаси Президенти бу масалани биринчи марта очикладилар ва унинг салбий жиҳатларига қарши курашиш учун чоралар қўллашни таъкидлаб, ҳукуматга йўл харитаси ишлаб чиқиш топширигини бер-

ди. Бунда ҳукумат Бирлашган Миллатлар Ташкилоти, Жаҳон банки ва бошқа Халқаро ташкилотлар билан ҳамкорликни йўлга қўйиши таъкидланди.

Ҳозирги даврда камбағаллик глобал муаммога айланган, чунки ер юзида 720 млн. нафар камбағаллар бор. Камбағалликка қарши кураш дунё ҳамжамияти ишига айланиб қолди. Биринчи навбатда камбағалларга озиқ-овқат билан ёрдам кўрсатилади. Сўнгги 50 йилда жами 2 трилл. долларлик озиқ-овқат ёрдами берилиб камбағалларни даражаси оширилди, улар касб эгаллаб, ишлаб пул топишга ўргатилади. Камбағаллар учун иш ўринлари

яратилади. Камбағалликка қарши ҳамжихатлик билан курашиш уни меъёрида сақлаб туриш ва хатто қисқартиришга қаратилади ва бу кураш инсонпарварлик тамойилларидан келиб чиқади.

Камбағаллик тушунчасига таърифлар мамлакатлар иқтисодий-ижтимоий ривожланганлик даражасига қараб (ривожланган, ривожланаётган, ривожланиши паст мамлакатлар) фарқ қилади. Аслида камбағаллик инсоннинг минимал истеъмолни қондирилишидаги имкониятларининг чекланганлиги, яъни чекланган танлов (шахсий даромаднинг пастлиги ва ижтимоий хизматларнинг камлиги) билан изоҳлана-



ди. Бу чекланганлик объектив ва субъектив омиллар доирасида кечади. Камбағалликда субъектив омил бу инсоннинг ўзи ва оила-си учун ҳаракат қилиши, даромад келтирадиган ресурсларни шакллантира олиши, қобилияти ва бошқалар билан изоҳланади. Объектив омил эса жамият миқёсида яратилган имкониятлар даражаси, ресурсларга эга бўлиш эркинлиги, бизнес муҳитининг кенглиги, иқтисодий эркинлик-ка кенг йўл очилганлиги ва бошқалар билан белгиланади.

Барча жамиятлар ва барча тарихий даврларда камбағаллик муаммоси бўлган ва унга қарши кураш олиб борилган. Камбағаллик муаммоси, бир томондан мамлакатда ишлаб чиқариш ва хизматлар соҳасининг қай даражада ривожланганлигига боғлиқ бўлса, иккинчи томондан аҳолининг даромадлар даражасига нисбатан табақаланишига боғлиқ бўлади. Шу билан бирга, жамият аъзоларининг пул топиш, рўзгор юритиш, тинимсиз ҳаракатда бўлишга кўникма ҳосил этишлари, келажак ҳаёт фаровонлигини таъминлашга интилишлари камбағаллик муаммоси билан бевосита боғлиқдир. Шунинг учун, камбағаллик сабаблари иқтисодий, ижтимоий ва тузилмавий омиллар доирасида кечади. Бу ҳолат иқтисодийнинг ривожланганлик даражасига боғлиқ бўлади.

Ривожланган мамлакатлар учун субъектив ва нисбий камбағаллик концепцияси; нисбий камбағаллик эса аҳоли жон бошига даромад ва камбағалликни нисбий чегарасини таққослаш асосида аниқланади (ночор камбағаллик).

Ривожланаётган мамлакатлар учун абсолют камбағаллик характерлидир (муҳим). Абсолют камбағаллик яшаш минимуми ва аҳоли бошига тақсимланган даромадни таққослаш

билан аниқланса (даромад туфайли камбағал), камбағалликнинг Миллий стандартлари орқали ноцор оилаларни ижтимоий ёрдамга муҳтожлиги аниқланади.

**Европада одатда камбағаллик даражасини баҳолаш учун иккита асосий ёндашув қўлланилади:**

1. Иқтисодий ҳамкорлик ва ривожланиш ташкилоти (ИХРТ) методологиясига кўра, мамлакатда аҳоли жон бошига ўртача даромаднинг 60% дан камроқ даромадли шахс кам таъминланган одам деб ҳисобланади;

2. Европа статистика агентлиги методологиясига кўра, камбағаллар бу мамлакатда ўртача жон бошига ўртача даромаднинг 50% дан кам даромадга эга бўлган одамлардир. Ушбу даромад даражасига эга бўлган одам камбағаллик хавфига эга деб ҳисобланади.



**Ривожланган мамлакатлар учун субъектив ва нисбий камбағаллик концепцияси; нисбий камбағаллик эса аҳоли жон бошига даромад ва камбағалликни нисбий чегарасини таққослаш асосида аниқланади (ночор камбағаллик).**

Мутлоқ ва нисбий камбағаллик чегаралари бир-бирига тўғри келмайди. Мутлоқ камбағалликни жамиятда йўқ қилиш мумкин, ammo ҳар доим жамиятлар нисбий камбағаллик барча ижтимоий қатламларнинг турмуш даражаси кўтарилганда ҳам сақланиб қолади ва ҳатто ўсиб боради.

**Шундай қилиб, камбағаллик чегараси қуйидагича ҳисобланади:**

- статистик маълумотларга кўра, даромадларни тақсимлаш гуруҳининг биринчи 10-20% ёки даромадлари ўртача кўрсаткичдан паст бўлганлар тўғрисидаги маълумотлар;

- меъёрий, стандартларга мувофиқ, ҳаёт учун зарур бўлган товарларнинг энг кам савати оммавий ҳажмда ва энг мақбул нархларда ишлаб чиқарилган товарлар ва хизматларни ҳисобга олган ҳолда ҳисобланади;

- аҳолининг махсус сўровлари маълумотларини ишлатишда ўзини ўзи баҳолаш.

Халқаро хамжамят 1964 йилдан бошлаб камбағаллик ҳисоб-китобларини доллар кўринишида қўллай бошладилар. Камбағаллик даражасини таққослаш учун Бирлашган Миллатлар Ташкилоти камбағаллик чегарасини ишлатилади:

- ривожланган саноат мамлакатларида, 1985 йилда харид қилиш қобилияти (ХҚҚ) киши бошига кунига 14,40 АҚШ доллари эквиваленти;

- Шарқий Европанинг социалистик давлатлари ва МДҲ мамлакатлари учун аҳоли жон бошига ўртача даромад миқдори кунига тўрт АҚШ доллари-дан ошмаган (1990 йилда ДХҚ нархларида).

Халқаро таққослаш учун Жаҳон банки камбағаллик чегарасини 2 доллардан бошлаб, лекин кунига 4 доллардан (ойига 120 доллардан) бошлаб белгиланган ва шу асосда камбағаллик ку-

нига \$2 дан кам даромад ҳисобланади, киши бошига (ойига 60 доллардан кам).

АҚШда "камбағаллик чегараси" 1960 йилларда жорий этилган ва озиқ-овқатнинг энг кам қийматининг уч бараварига тенг бўлган тўрт кишилик оиланинг даромадини англатади. Бундай оила учун яшаш қиймати "кам таъминланганлик чегарасидан" 20-40% юқори. Бу минимал дам олиш, ўқиш, уйдан ташқарида овқатланиш ва бошқа харажатларни ўз ичига олмайди<sup>1</sup>

**Шундай қилиб, умуман олганда, камбағаллик ва камбағаллик муаммосини тушунишда учта нуқтаи назар мавжуд:**

- Income - даромад (ёки истеъмол) бўйича;
- Basic - асосий эҳтиёжлар нуқтаи назаридан;
- Human - инсон тараққиёти имкониятлари нуқтаи назаридан<sup>2</sup>.

Даромад камбағаллигини тушуниш - бу муаммонинг энг тор тушунчасидир. Агар одамнинг даромад даражаси маълум даражадан паст бўлса, у камбағал ҳисобланади. Кўпгина мамлакатлар камбағаллик чегараси сифатида маълум турдаги (минимал) озиқ-овқат маҳсулотларини (минимал озиқ-овқат савати) сотиб олиш учун зарур бўлган даромад даражасини белгилайдилар.

Қашшоқлик ва камбағаллик тушунчалари инсоннинг асосий эҳтиёжлари нуқтаи назаридан аввалгисига қараганда кенгроқ кўринади. Ушбу концепция бу эҳтиёжларни қондира оладиган даромад даражасидан эмас, бал-

ки одамларнинг қашшоқлик ва камбағаллик қаърига тушишининг олдини олиш учун жамият томонидан тақдим этилаётган имкониятлардан келиб чиқади. Бирор киши озгина пул даромадига эга бўлиши мумкин, улар озиқ-овқат саватчаси нархини қопламайди, шу билан бирга, айни пайтда озиқ-овқатнинг бир қисмини ишлаб чиқариши мумкин.

Бу ҳолда камбағаллик деганда эҳтиёжларни, шу жумладан озиқ-овқатга бўлган эҳтиёжни минимал даражада қондириш учун зарур бўлган чекланган моддий шароитлар тушунилади.

Камбағаллик муаммосига инсон ривожланиши имкониятлари нуқтаи назаридан ёндашиш инсоннинг озиқ-овқат, кийим-кечак ва уй-жойга бўлган асосий эҳтиёжларини қондириш имкониятлари чекланганлигига асос-



**АҚШда  
"камбағаллик  
чегараси" 1960 йил-  
ларда жорий этилган ва  
озиқ-овқатнинг энг  
кам қийматининг уч  
бараварига тенг бўлган  
тўрт кишилик оиланинг  
даромадини англатади.  
Бундай оила учун яшаш  
қиймати "кам  
таъминланганлик  
чегарасидан" 20-40%  
юқори. Бу минимал  
дам олиш, ўқиш, уйдан  
ташқарида овқатланиш  
ва бошқа харажатларни  
ўз ичига олмайди**

ланади. Бундан ташқари, соғлиқни сақлаш ва таълим хизматларидан, жамоат ҳаётида иштирок этишда чекловлар мавжуд, даромаднинг етишмаслиги бошқа ижтимоий-маданий эҳтиёжларни қондиришга имкон бермайди. Бошқача қилиб айтганда, инсоннинг танлови чекланган.

Ушбу ёндашувни қўллаш бизни камбағалликни бир қатор асосий имкониятларнинг йўқлиги ва инсон учун чекланган танлов сифатида аниқлашга имкон беради.

Таъкидлаш жоизки, ушбу концепция аввалги иккитасини инкор этмайди, лекин одамнинг даромади пастлиги ва унинг асосий эҳтиёжларини қондириш қобилияти чекланганлигини ҳисобга олган ҳолда уларни таркибий жиҳатдан ўз ичига олади.

Муаммога инсон тараққиёти нуқтаи назаридан қараш камбағалликни чуқур илдизларга эга бўлган кўп ўлчовли ижтимоий ҳодиса сифатида кўриб чиқишга имкон беради.

Бугунги кунда бу муаммо нафақат ривожланаётган давлатларда, балки ривожланган давлатларда ҳам мавжуд. Чунки, ҳар қандай жамиятда шахс ўзининг ижтимоий мақоми, дунёқараши ва атроф-муҳитни ўзлаштириш даражасидан келиб чиққан ҳолда тоифаларга ажралиб боради. Бу тоифалар ичида камбағаллик оддий ҳолат сифатида қаралади. Шу жиҳатдан камбағаллик тизимли муаммо сифатида юзага чиқади.

Ривожланган давлатлар имкониятларидан келиб чиқиб, бу ҳолатни камайтириш механизмларини ишлаб чиқиб, унинг кўрсаткичларини йўқолиш даражасига олиб келмоқда. Лекин ривожланаётган давлатлар ўтиш жараёнини бошдан кечириб, камбағаллик, тенгсизлик муаммолари мамлакатлар учун энг оғир ва чуқурлашаётган ижти-

1. Батракова Л.Г. Основные концепции бедности населения // Ярославский педагогический вестник - 2011 - №3 - Том 1 (гуманитарные науки). - С.117-121; то же: [http://vestnik.uspu.org/releases/2011\\_3g/26.pdf](http://vestnik.uspu.org/releases/2011_3g/26.pdf)

2. Доклад о развитии человека за 1997 год. - Оксфорд университет пресс, 1997.

мой, иқтисодий ва сиёсий муҳитга негатив (салбий) таъсир этувчи омил сифатида намоён бўлмоқда.

Камбағалликка қарши курашиш муаммосини, кам таъминланганларнинг катта қисми учун улар олган пулларни (иш ҳақи, пенсиялар, нафақалар ва бошқалар) кўпайтириш ҳисобига ҳал қилиб бўлмайди, чунки кам таъминланган гуруҳларда қўшимча маблағлар самарасиз сарфланиши мумкин ва кам таъминланганлар учун салбий иллатлар билан боғлиқ бўлиб, умуман ҳеч қандай ижобий оқибатларга олиб келмайди. Кўплаб ривожланаётган ва ривожланган мамлакатлар тажрибаси шуни кўрсатадики, агар маданий, ижтимоий ва инсон капитали чекланган бўлса, унда камбағалликдан чиқиш имконияти ҳам чекланган.

Ривожланган ва ривожланаётган давлатларни камбағаллик ҳолати билан курашиш механизмлари фарқ қилади. Бу фарқ икки механизм нисбатига боғлиқ бўлади. Биринчиси, камбағалликни қисқартиришнинг давлат механизми бўлса, иккинчиси бозор механизмидир. Улар ўзаро

уйғунликда амал қилиши керак. Фақат битта меҳазмнинг амал қилиши билан камбағалликни қисқартириб бўлмайди. Шу нуқтаи назардан ривожланган мамлакатлар учун субъектив ва нисбий камбағаллик концепцияси, ривожланаётган мамлакатлар учун абсолют камбағаллик характерлидир (муҳим). Абсолют камбағаллик яшаш минимуми ва аҳоли жон бошига тақсимланган даромадни таққослаш билан аниқланса (даромад туфайли камбағал), нисбий камбағаллик эса аҳоли жон бошига даромад ва камбағалликни нисбий чегарасини таққослаш асосида аниқланади (ночор камбағаллик). Шунга қарамай, ривожланган давлатларда миллий камбағаллик стандарти бўлиб, бу стандарт орқали ноцор оилаларнинг ижтимоий ёрдамга муҳтожлиги аниқланади. Даромад ва истеъмол тушунчаларидан келиб чиқиб, камбағаллик ва ноцорлик муаммосига бўлган ёндошиш анча тораяди ва аниқроқ ўрганилади. Шахс бой бўла туриб, аммо соғлом ва тўлақонли яшашга имконсиз бўлиши мумкин. Бошқаси саводсиз ва кам билиши, учинчи шахс эса ўз ҳаётига ижо-

бий таъсирларни аниқдай олмаслиги туфайли қарор қабул қила олмайди. Шу жиҳатдан камбағал қатлам тоифалари: камбағаллар, ўта камбағаллар ва қашшоқларга ажралиб боради.

Хулоса қилиб айтганда, камбағалликка қарши курашга қаратилган ижтимоий сиёсат самарадорлигини ошириш, бир томондан, соғлиғи заиф одамларга ҳар хил қўшимча ёрдам турларини, бошқа томондан, пул кўринишида бўлмаган ёрдам шакллари тизimini ҳам ривожлантиришни талаб қилади. Кам таъминланганларнинг ижтимоий ҳаракатчанлигини оширишга имкон берадиган асосий омиллар инсон, ижтимоий ва маданий капиталдир. Ушбу турдаги капиталга эга бўлган ўзбекистонликлар учун камбағаллик ҳолати вақтинчалик бўлиб қолади. Демак, камбағалликдан чиқиб кетиш мумкин бўлган инсон капитали, замонавий касб эгаллаш, оиланинг пул топишга йўналтирилган ички имкониятларини кенгайтириб бориш, ўзаро ҳамкорликни кўчайтириш, ресурслар самарадорлигини оширишга қаратилган тадбирларни жорий этиш мақсадга мувофиқ бўлади.

### Фойдаланган адабиётлар

1. *Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.Мирзиёевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномаси. 2020 йил, 24-январ.*
2. *Sen A. Welfare Economics and the Real World. Acceptance paper for the Frank Seidman Distinguished Award in Political Economy / published by F. K. Seidman Foundation. Memphis, 1986, 18 p.*
3. *Anand S. and Sen A. Concepts of Human Development and Poverty: A Multidimensional Perspective. Human Development Report 1997 Papers: Poverty and Human Development. United Nations Development Programme. New York, 1997.*
4. *Human Development Report 2016: Human Development for Everyone. UNDP, 2016, 272 p.*
5. *Anand S. and Sen A. Gender Inequality in Human Development: Theories and Measurement. Human Development Report Office Occasional Paper 19. United Nations Development Programme. New York, 1995, 10 p.*
6. *Human Development Report 2010 20th Anniversary Edition. The Real Wealth of Nations: Pathways to Human Development. New York: The United Nations Development Programme, 2010, 229 p.*
7. *White Paper We'll Live to 100 - How Can We Afford It? World Economic Forum 91-93 route de la Capite CH-1223 Cologny/Geneva Switzerland, 24 p.*





## Перспективы развития сферы услуг в регионах Узбекистана

Хикматулла  
САЙДАХМЕДОВ,  
к.э.н., доцент,  
руководитель группы,  
ИПММ

**Аннотация:** в статье произведен анализ современного состояния и определены тенденции развития сферы услуг в регионах Узбекистана. Осуществлена группировка регионов и определена дифференциация по развитию сферы услуг территорий страны. Дан ретроспективный анализ и определены существующие проблемы отрасли. Предложены меры и механизмы дальнейшего развития сферы услуг в регионах. Разработан повариантный среднесрочный прогноз развития этой отрасли в территориях Узбекистана.

**Ключевые слова:** регион, услуги, виды услуг, совокупные темпы роста, дифференциация, доля услуг, сельская местность, проблемы, меры, прогноз.

**Abstract:** the article analyzes the current state and identifies trends in the development of the service sector in the regions of Uzbekistan. The regions were grouped and differentiated according to the development of the service sector of the country's territories. A retrospective analysis is given and existing problems of the sector are identified. Measures and mechanisms for further development of the services sector in the regions are proposed. A variant medium-term forecast for the development of this industry in the territories of Uzbekistan has been developed.

**Key words:** region, services, types of services, aggregate growth rates, differentiation, share of services, rural area, problems, measures, forecast.

Основные направления социально-экономического развития страны, обозначенные главой государства в Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан в 2017-2021 гг.<sup>1</sup>, повышают внимание к вопросам регионального развития. Для обеспечения комплексного и сбалансированного социально-экономического развития регионов основными задачами выступают эффективное использование имеющегося потенциала территорий, качественные структурные изменения в экономике.

Для обеспечения ускоренного развития сферы услуг в регионах Узбекистана успешно реализуется программа развития сферы услуг и сервиса на 2016-2020 гг.<sup>2</sup>

За 2015-2018 гг. рост объема рыночных услуг республики составил 170,3%. Наиболее динамичное развитие по данному показателю наблюдалось в Республике Каракалпакстан (179,7%), Джизакской (190,4%), Навоийской (181,3%), Андижанской (177,3%), Наманганской (175,4%) областях и г.Ташкент(196,6%); умеренные темпы роста отмечены в Бухарской (162,5%) и Ташкентской областях (158,2%).

При этом необходимо отметить, что около 1/3 части производства услуг республики приходится в г.Ташкент, ускоренный рост отраслей, которые связаны, прежде всего, с увеличением реальных доходов населения, развитием отраслей по выпуску конечных потребительских продуктов, что дает куму-

лятивный эффект для развития различных видов услуг.

Относительно низкие темпы роста наблюдаются в Бухарской области, что связано, прежде всего, с относительно низкими показателями по услугам проживания и питания, торговли, аренды и проката, и индивидуальных услуг.

Группировка регионов по показателю сферы услуг на душу населения показывает, что высокий потенциал наблюдается в Ташкентской, Навоийской областях и г.Ташкенте (таблица 1). По показателю услуг на душу населения особенно выделяется г.Ташкент, где услуги в 4,5 раза выше среднереспубликанского показателя и 9,6 раз выше, чем в Наманганской области.

**Таблица 1**

**Сравнительная оценка объема услуг на душу населения по регионам Узбекистана**

Наименование регионов	Индекс		Изменения, (+, -)
	2015 г.	2019 г.	
Респ. Узбекистан	1,000	1,000	
г. Ташкент	3,882	4,534	0,652
<i>регионы:</i>			
Навоийская	1,035	0,866	-0,169
Ташкентская	1,042	0,830	-0,212
Бухарская	0,942	0,754	-0,188
Самаркандская	0,569	0,564	-0,005
Андижанская	0,629	0,554	-0,075
Сырдарьинская	0,536	0,552	0,016
Хорезмская	0,527	0,541	0,014
Джизакская	0,544	0,539	-0,005
Ферганская	0,565	0,535	-0,030
Респ. Каракалпакстан	0,582	0,522	-0,060
Сурхандарьинская	0,532	0,506	-0,026
Кашкадарьинская	0,559	0,474	-0,085
Наманганская	0,532	0,472	-0,060

**Источник:** Расчеты автора по данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике<sup>3</sup>.



К среднеразвитым регионам по производству рыночных услуг на душу населения по отношению к среднереспубликанскому уровню относятся Бухарская (75,6%), Самаркандская (56,4%), Андижанская (55,4%), Сырдарьинская (55,2%), Хорезмская (54,1%), Джизакская (53,9%), Ферганская (53,5%) и Республика Каракалпакстан (52,4%). Относительная неразвитость сферы услуг в Наманганской области обосновывается неразвитостью в регионе услуг в области архитектуры, инженерных изысканий, технических испытаний и анализа, проживания и питания, здравоохранения, аренды.

Несоответствие уровня развитости сферы услуг и демографического потенциала наблюдается во всех регионах, кроме г.Ташкента. Наибольшее проявление данного обстоятельства

отмечается в Ферганской и Сурхандарьинской областях. Так, в Ферганской области, наряду с развитостью услуг в сфере связи и информатизации, финансовых услуг и услуг в области архитектуры и инженерных изысканий, наблюдаются низкие показатели развития проживания и питания, здравоохранения, аренды и услуг в области архитектуры, инженерных изысканий, технических испытаний и анализа. По Сурхандарьинской области можно отметить недостаточную развитость оказания услуг здравоохранения и услуг в области архитектуры, инженерных изысканий, технических испытаний и анализа.

В формировании структуры сферы услуг определенную роль играет степень индустриализации территорий. Анализ показывает, что в индустриально раз-

““  
**По Сурхандарьинской области можно отметить недостаточную развитость оказания услуг здравоохранения и услуг в области архитектуры, инженерных изысканий, технических испытаний и анализа.**



**Позитивные изменения также происходят в развитии сферы услуг в сельской местности, что связано, прежде всего, с изменением уклада жизни сельского населения за счет роста доходов населения и развития социальной инфраструктуры.**

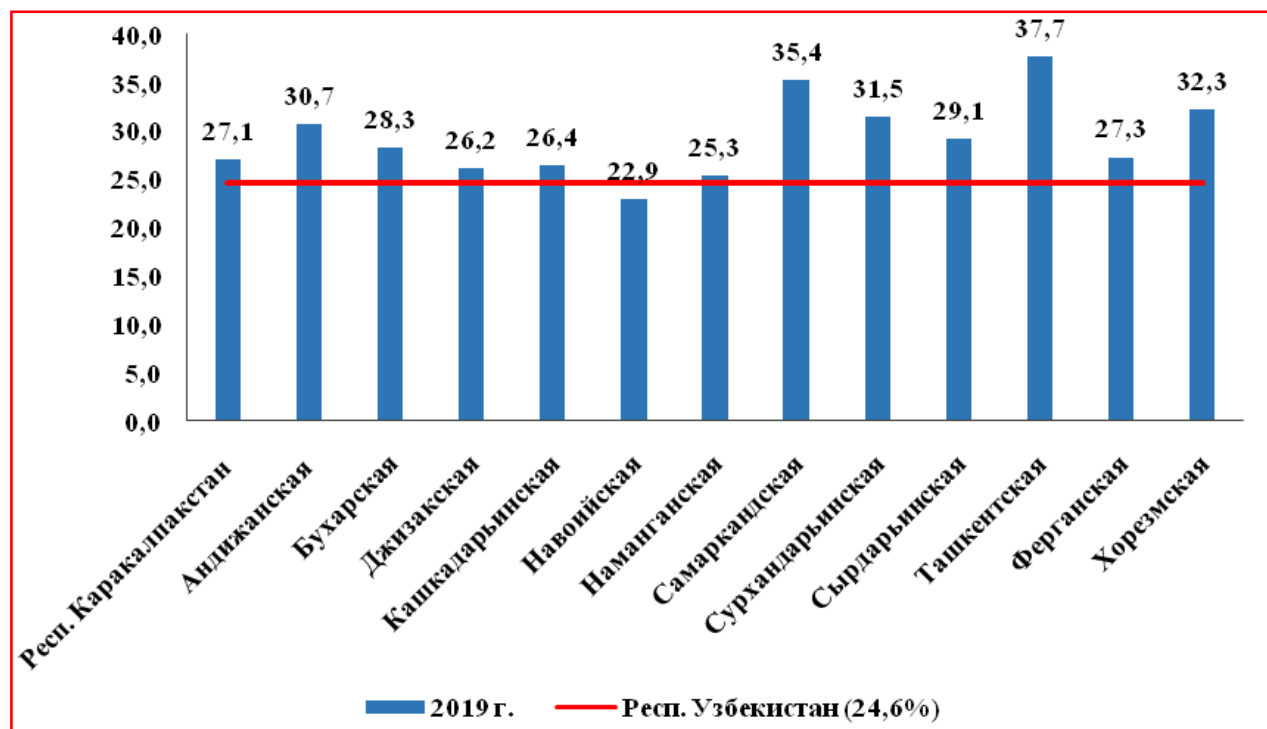
витых регионах - Навоийской, Ташкентской области и г.Ташкенте, отмечены высокие показатели сферы услуг по сравнению с такими слаборазвитыми в индустриальном плане регионами, как Джизакская и Сурхандарьинская области.

Позитивные изменения также происходят в развитии сферы услуг в сельской местности, что связано, прежде всего, с изменением уклада жизни сельского населения за счет роста доходов населения и развития социальной инфраструктуры.

В настоящее время доля оказанных услуг в сельской местности в Узбекистане составляет 24,6%. Ускоренное развитие получили новые перспективные направления: информационные, банковско-финансовые, страховые услуги. Высокий вклад сельской местности в развитие сферы услуг отмечается в Ташкентской (доля услуг в сельской ме-

стности составляет 37,7%), Самаркандской (35,4%), Хорезмской (32,3%) Сурхандарьинской (31,5%), и Андижанской (30,7%) областях. В Андижанской и Ташкентской областях это объясняется относительно близким и плотным размещением населенных пунктов, а также развитой инфраструктурой, в Хорезмской, Сурхандарьинской областях - преобладанием сельского населения и относительно развитой инфраструктурой сферы услуг. Относительно низкая доля услуг в сельской местности приходится на Навоийскую область (22,9%), что обусловлено недостаточным уровнем развития сферы услуг в Тамдынском, Навбахорском, Нурадинском и Хатырчинском районах.

Так, в развитии сферы услуг и сервиса в сельской местности сохраняются большие неиспользованные резервы и возможности (рис. 1).



**Рис. 13. Доля сферы услуг в сельской местности**

**Источник:** расчеты автора по данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.

Необходимо особо отметить, что до сих пор сохраняется высокая доля неформального сектора в торговле и общественном питании, а также транспортных услугах. Слабое развитие получают услуги связи и информатизации в сельской местности, недостаточно используются туристический и рекреационный потенциал в Республике Каракалпакстан, Сурхандарьинской, Кашкадарьинской, Андижанской, Наманганской, Джизакской областях.

Для устойчивого развития сферы услуг в регионах будут реализованы меры по дальнейшему осуществлению структурных преобразований, модернизации и диверсификации производства в отраслях и видах сферы услуг.

В среднесрочной перспективе (период до 2022 года) особое внимание будет уделено модернизации и расширению ранее созданных объектов, диверсификации оказания услуг на основе организации новых видов услуг (банковско-финансовые, транспортные, торговые, здравоохранение, образование и т.д.), эффективного использования местного потенциала, создания благоприятных условий и деловой среды для активизации предпринимательской, инвестиционной и инновационной деятельности.

**В перспективе для развития в сфере услуг регионов необходимо принять нижеследующие меры<sup>4</sup>:**

- увеличение доли сферы услуг в ВРП (валовом региональном продукте) регионов во всех регионах кроме г.Ташкента путем развития традиционных и современных видов услуг с высокой добавленной стоимостью;
- усиление интеграционных связей регионов внутри республики и на внешнем рынке. Такая возможность заключается в

рациональных межрегиональных поставках услуг (транспортных, финансовых, информационных, сервисных и др.), что в конечном итоге отразится на снижении издержек на различные виды услуг, повышении спроса и конкурентоспособности;

- развитие приграничных экономических отношений в рамках государств Центральной Азии в вопросах реализации совместных проектов по сфере услуг, механизмов взаимовыгодной приграничной торговли и пр., особенно в Андижанской, Наманганской, Ташкентской, Джизакской, Сырдарьинской, Сурхандарьинской, Хорезмской областях и Республике Каракалпакстан;

- разработка мер по предоставлению льготных кредитных ресурсов на создание новых объектов сферы услуг и технологическое оснащение действующих субъектов предпринимательства, специализирующихся на оказании услуг в сельской местности, особенно в Сурхандарьинской, Кашкадарьинской, Хорезмской, Бухарской и Джизакской областях;

- для снижения межрегиональной дифференциации требуется дальнейшее развитие высокотехнологичных (связь и информатизация, компьютерное программирование, услуги здравоохранения и т.д.) услуг за счет повышения квалификации кадров в слаборазвитых регионах, как Сурхандарьинская, Джизакская, Наманганская, Сырдарьинская областях;

- для сокращения присутствия неформального сектора в сфере услуг, особенно в торговле и на транспорте, необходимо совершенствование учёта и отчетности субъектов сферы услуг, повышение требования к соблюдению законодательных актов и усиление надзора налоговых органов во всех регионах страны;



**В среднесрочной перспективе (период до 2022 года) особое внимание будет уделено модернизации и расширению ранее созданных объектов, диверсификации оказания услуг на основе организации новых видов услуг (банковско-финансовые, транспортные, торговые, здравоохранение, образование и т.д.), эффективного использования местного потенциала, создания благоприятных условий и деловой среды для активизации предпринимательской, инвестиционной и инновационной деятельности.**



- необходимо проведение ежемесячного мониторинга выполнения действующих программ развития сферы услуг и разработка новых инициативных проектов при составлении программы комплексного развития территорий;

- при формировании спроса на рекреационные услуги целесообразно учесть такие недостаточно используемые прогрессивные виды, как экотуризм, проведения различных конференций и семинаров международными организациями, специализированный семейный отдых, оказываемый легальными оздоровительными учреждениями и др.;

- эффективное использование благоприятных условий развития и расширения туристско-экскурсионных услуг в Самаркандской, Бухарской, Хорезмской, Андижанской, Каш-

карьинской, Сурхандарьинской областях;

- на основе конкурентных преимуществ регионов необходима активизация привлечения инвестиций в отстающие территории путем развития наукоемких с высокой добавленной стоимостью отраслей и видов сферы услуг.

Прогноз развития сферы услуг регионов Республики Узбекистан на среднесрочную перспективу разработан в двух вариантах.

**I. Базовый сценарий основывается на приоритетных направлениях Стратегии действий до 2021 года и предусматривает развитие производственной и социальной инфраструктуры территорий. Согласно данному сценарию источниками роста сферы услуг регионов будут расширение возмож-**

**ностей предпринимателей, а также оказание новых нетрадиционных для территорий видов услуг.**

Активизация малого бизнеса и частного предпринимательства будет способствовать увеличению доходов населения и развитию сферы услуг. Наряду с этим, реализация крупных транспортно-коммуникационных и других инфраструктурных проектов, масштабных программ жилищного строительства в сельских районах станут ведущими факторами развития сферы услуг территорий.

При базовом сценарии прогнозирования годовые темпы роста сферы услуг составит 110,0% (таблица 2).

Следует отметить, что регионы обладают большими незадействованными резервами, потенциалом и конкурентными пре-

**Таблица 2**

**Среднесрочные перспективы развития сферы услуг регионов Узбекистана  
(в процентах к предыдущему году)**

Регионы	Факт	Сценарии	Прогноз		
	2019 г.		2020 г. (оценка)	2021 г.	2022 г.
Республика Узбекистан	112,5	базовый	110,0	110,1	110,4
		альтернативный	109,2	109,3	109,5
Республика Каракалпакстан	112,0	базовый	116,1	118,7	121,1
		альтернативный	115,3	117,9	120,2
Андижанская	110,7	базовый	106,9	106,7	106,5
		альтернативный	106,1	105,9	105,6
Бухарская	110,6	базовый	108,2	108,5	108,8
		альтернативный	107,4	107,7	107,9
Джизакская	115,1	базовый	112,5	112,9	113,2
		альтернативный	111,7	112,1	112,3
Кашкадарьинская	110,9	базовый	106,5	107,0	107,6
		альтернативный	105,7	106,2	106,7
Навоийская	111,3	базовый	112,5	113,0	113,5
		альтернативный	111,7	112,2	112,6
Наманганская	110,2	базовый	106,5	106,7	106,9
		альтернативный	105,7	105,9	106,0
Самаркандская	108,9	базовый	107,8	108,3	108,7
		альтернативный	107,0	107,5	107,8
Сурхандарьинская	111,5	базовый	112,5	113,5	114,6
		альтернативный	111,7	112,7	113,7
Сырдарьинская	118,4	базовый	107,1	107,2	107,3
		альтернативный	106,3	106,4	106,4
Ташкентская	107,7	базовый	106,7	106,8	107,0
		альтернативный	105,9	106,0	106,1
Ферганская	109,4	базовый	110,6	111,0	111,5
		альтернативный	109,8	110,2	110,6
Хорезмская	112,5	базовый	107,6	107,8	108,0
		альтернативный	106,8	107,0	107,1
г.Ташкент	117,2	базовый	111,7	111,0	110,8
		альтернативный	110,9	110,2	109,9
Средний по регионам	111,9	базовый	109,5	109,9	110,4
		альтернативный	108,7	109,1	109,5

**Источник:** расчеты автора по данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.



имуществами для активизации, которых необходимо принятие следующих мероприятий:

- снижение уровня межтерриториальной дифференциации в сфере услуг путем целенаправленного стимулирования и поддержки наиболее слаборазвитых территорий на базе эффективного использования имеющегося потенциала;

**II. Альтернативный сценарий. При разработке прогнозных параметров сферы услуг регионов учтены отрицательные факторы и риски, сдерживающие рост в среднесрочной перспективе. За 2020-2022 годы с учетом этих факторов ожида-**

**ется рост сферы услуг в среднем - 109,1% (таблицы 2).**

Основными факторами, сдерживающими развитие сферы услуг регионов, могут выступать недостаточная энергетическая обеспеченность территорий, низкий темп роста доходов населения, необоснованное повышение цен на потребительские товары и коммунальные услуги, повышение цен на импортруемые оборудования на мировом рынке, и пр.

Развитие регионов по альтернативному сценарию может привести к дальнейшему увеличению диспропорций между регионами по уровню развития сферы услуг.

## Литература

1. Указ Президента Республики Узбекистан "О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан" №УП-4947 от 7.02.2017 г.

2. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан "О программе развития сферы услуг на 2016-2020 годы" от 26 февраля 2016 г. №55.

3. Производство услуг по видам экономической деятельности за январь-декабрь 2019 г. Госкомстат Республики Узбекистан. Статистический бюллетень. Ташкент, 2020 г.

4. Туман ва шаҳар салоҳиятини баҳолаш, ижтимоий-иқтисодий ривожланишини таҳлил қилиш ва режалаштириш усуллари, (Имомов В.А. вабошқалар), ПМТИ, Тафаккурнашриёти, 2019 й. 216 б.



# A country without poverty



**Bahodir TURAEV,**  
The Ministry of Economic  
Development and Poverty  
Reduction, Deputy Head of the  
Department for Analysis and  
Forecasting of Sources of  
Financing of State Investment  
Programs

**Abstract:** *This article provides a definition of poverty in the country and its prevention, which are the priority tasks of any socially oriented state policy, as well as recommendations for addressing the problems of poverty in Uzbekistan.*

**Key words:** *poverty, population, need, income, food and non-food, supply.*

**Аннотация:** *ушбу мақолага ҳар қандай ижтимоий соҳага йўналтирилган давлат сиёсатининг устивор вазифаларидан бўлган мамлакатдаги камбағаллик ва уни олдини олиш бўйича чора-тадбирлар ҳамда Ўзбекистонда камбағаллик муаммоларини ҳал қилиш бўйича тавсиялар берилди.*

**Таянч сўзлар:** *қашшоқлик, аҳоли, эҳтиёж, даромад, озиқ-овқат ва ноозиқ-овқат, таъминот.*

**Аннотация:** *в данной статье приводятся определение бедность в стране и ее профилактика, которой являются приоритетными задачами любой социально ориентированной государственной политики, а также рекомендации по направлению решения проблем бедности в Узбекистане.*

**Ключевые слова:** *бедность, население, потребность, доходы, продовольственные и непродовольственные, обеспечение.*

## INTRODUCTION

In his message, the President of the Republic of Uzbekistan Shavkat Mirziyoyev Oliy Majlis emphasized that poverty reduction requires the implementation of a comprehensive economic and social policy - from stimulating entrepreneurial activity to mobilizing the abilities and potential of the population, creating new jobs.

In recent years, in the context of the economic development of Uzbekistan, issues of poverty reduction and income growth of all segments of the population were considered paramount.

In general, over the past 10 years, the poverty in Uzbekistan decreased by 4,5%. The unemployment rate in the country in 2019 amounted to 9% of the economically active population.

Unfortunately, the measures taken to pay benefits and material assistance or increase their size in the republic did not lead to a significant reduction in poverty. Therefore, in my opinion, additional measures are needed in order to move gradually from binding the minimum wage to the established subsistence level. It is necessary either to revise the calculation methodology in order to expand the composition of the consumer basket, or move on to the minimum consumer budget.

## DEFINITION OF A COUNTRY WITHOUT POVERTY

What is a country without poverty? This is a country in which there is no place of poverty and which we want to leave for our children, grandchildren and all our future generations.

The definition of poverty, the criteria and methods for assessing it are important factors.



**Unfortunately, the measures taken to pay benefits and material assistance or increase their size in the republic did not lead to a significant reduction in poverty. Therefore, in my opinion, additional measures are needed in order to move gradually from binding the minimum wage to the established subsistence level. It is necessary either to revise the calculation methodology in order to expand the composition of the consumer basket, or move on to the minimum consumer budget.**

The fight against poverty and its prevention are the priority tasks of any socially oriented state policy. Two main methods are known in the world. The first, used in developed countries, is aimed at providing high social guarantees worthy of minimum incomes (wages and pensions), ensuring high standards of consumption. The second method is a system of targeted social assistance to those in need. In developed countries, this method is used as an additional one, exclusively for a narrow circle of people who are in an extreme situation. In developing countries, it is the main one.

**The following poverty measurement methods are used in international statistics:**

- statistical - to characterize poverty as a relative category;
- normative (with the definition of a living wage for a consumer basket);
- combined (food is determined by standards, and the rest - by its share in total costs);
- subjective (conducted sociological surveys, what income the respondent considers low (high) for his family);
- resource (based on the possibilities of the housekeeper to provide a living wage, etc.).

There are a significant number of concepts of poverty, among which there are three main ones: absolute, relative and subjective.

In most foreign countries and CIS countries, it is customary to measure the absolute level of poverty. The absolute concept of poverty is based on a comparison of the minimum needs that must be met and the amount of resources required to meet these needs. The poor include people with incomes below the cost of minimum needs, and also if basic vital needs are not adequately met.



The main factors of poverty and the experience of foreign countries against poverty.

**The World Bank uses the absolute poverty level indicator (initially 1 USD/day Purchasing Power Parity), which is compared with the level of consumption (or per capita income), including the cost of consumption of products of own production (or an estimate of income in real terms). The level of the absolute poverty threshold is periodically reviewed:**

- until 2008 - 1 USD / day;
- 2008-2015 - 1,25 USD / day;
- after 2015 - 1,9 USD / day.

**Poverty problems should be addressed comprehensively, namely:**

- it is necessary to create conditions that allow the working population to earn enough to ensure that the family is not in a state of poverty;

- it is necessary to create an effective system of support for socially vulnerable groups of the population (people with disabilities, the elderly, families with high dependency burden, people in extreme situations);

- it is necessary to confront the discrimination of the poor when accessing free and subsidized social services.

In USA, the Poverty Line the minimum cash income necessary to provide a household with food, housing, and basic necessities and adjusted annually for inflation, are calculated and annually updated as the national absolute poverty line.

Cash income includes wages, self-employment income and pre-tax investment income, social security and unemployment benefits. The calculation of cash income does not include assistance



**In USA, the Poverty Line the minimum cash income necessary to provide a household with food, housing, and basic necessities and adjusted annually for inflation, are calculated and annually updated as the national absolute poverty line.**

provided in non-cash form (noncash benefits). The size of the threshold poverty level is differentiated depending on the size and age composition of families.

During the year, wages, pensions, scholarships and allowances will increase ahead of inflation. The population will be offered to do business, providing access to microfinance services and financial resources, as well as public procurement.

Those who are deprived of entrepreneurial abilities will be sent for professional retraining 700 million USD will be allocated for all these purposes.

The Government has been instructed to create in 2020 at least 500 thousand jobs.

**In the Czech Republic, two indicators are used as a national line of absolute poverty:**

- life minimum - a socially recognized minimum level of income to ensure livelihoods and other basic personal needs;

- cost of living - the minimum level of income recognized as necessary to ensure livelihoods and other basic personal needs at the level of human survival. The indicator does not apply to dependent children of parents, recipients of old-age pensions, persons with disabilities of the third group and persons over 68 years of age.

**In the CIS countries, the following indicators are used to assess absolute poverty:**

- cost of living;
- national line of poverty.

**The cost of living is an indicator of the volume and structure of consumption of the most important material goods and services at the minimum acceptable level necessary to maintain the active physical condition of adults, social and**

**physical development of children and adolescents. The composition of the subsistence minimum in many CIS countries is determined by law and is reviewed at different intervals and at different times:**

- in Kazakhstan, the last revision was carried out in 2006;

- In Armenia and Kyrgyzstan, the indicator was updated in 2009.

- in the Russian Federation as a whole and in the constituent entities of the Russian Federation, the subsistence minimum is determined quarterly on the basis of the consumer basket and data from the federal executive body on statistics on the level of consumer prices for food, non-food goods and services, and expenses for obligatory payments and fees.

The following types of poverty lines are used in the CIS countries:

- extreme poverty line (food poverty line) - based on the calculation of the cost of a food basket that provides a daily physiological norm per capita: in Armenia - 2232 kcal, Kyrgyzstan - 2100 kcal, Moldova - 2282 kcal, Tajikistan - 2250 kcal; - general poverty line - minimum level of consumption of food and non-food goods and services (Source: CIS Statistical Committee).

#### **AREAS OF MEASURES TO REDUCE POVERTY IN UZBEKISTAN**

**The following areas of poverty alleviation in Uzbekistan can be distinguished:**

- it is necessary to determine the real content of this phenomenon (its borders are mobile and depend on a large number of factors: fluctuations in the level of inflation and unemployment, the dynamics of the gross national product, real

incomes of the population, changes in calculation methods and other institutional decisions that can affect the behavior of individuals poor population, etc.);

- develop methods for calculating poverty in Uzbekistan (in all countries pursuing a poverty reduction policy, unified principles for establishing a cost of living is applied);

- the problem of education from the high vantage point of economic and social development strategies of the regions most viewed.

It is also necessary to ensure conditions for the independent exit of the population from poverty: to ensure institutional regulation of the labor market (improvement of mechanisms for the practical implementation of legal labor standards), to ensure the legalization of informal behavior patterns not only for workers but also for employers, and to ensure decent wages (it is necessary to eliminate the class of working poor, which is possible both due to economic growth and due to distribution relations), to reduce the real tax burden on wages, to provide employment assistance (including through public works and the creation of temporary jobs) and assistance in the event of unemployment.

As world experience shows, an effective fight against poverty is possible only in conditions of revitalization of national production, growth of entrepreneurial activity, productivity and motivation to work. All economic, financial and other government measures should be aimed precisely at this revival. Additionally, it should be chosen as a priority of social policy the provision of an acceptable standard of living for those who are not able to independently provide a decent standard of living.



## Повышение устойчивости развития промышленности строительных материалов

Мирхамид ТУРАЕВ,  
главный научный сотрудник,  
ИПМИ

### Аннотация:

*Анализ выявил наличие в промышленности строительных материалов ряда проблем, в той или иной степени вызванных негативным воздействием коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений. Освещены меры и механизмы по восстановлению деятельности и дальнейшему развитию данного сектора экономики в условиях пандемии коронавирусной инфекции, в том числе за счет использования предложенных руководством страны первоочередных пакетов помощи для максимальной поддержки предпринимательства.*

### Аннотация:

*Курилиш материаллари ишлаб чиқариш саноатида коронавирус пандемияси ва глобал инқирозий таъсирларни ҳисобига бир қанча муаммолар қайд этилмоқда. Мақолада кўрсатилган саноат шўъбасини тикланиши ва ривожланиши чора-тадбирлари ёритилган, шужумладан қабул қилинган фармон ва қарорларда-тадбиркорликга белгиланган қулай имкониятлардан оқилона фойдаланиш ҳисобига.*

**Abstract:**

The analysis revealed a number of problems in the construction materials industry caused in varying degrees by the negative impact of the coronavirus pandemic and global crisis phenomena. The measures and mechanisms for the rehabilitation and further development of this sector of the economy in the context of the coronavirus disease pandemic have been highlighted, including by using priority assistance packages proposed by the country's leadership to maximize support for entrepreneurship.



**По отрасли  
экспортировано  
продукции на  
42,8 млн. долл.,  
что превышает прогноз  
периода (30 млн. долл.)  
на 42,7%. Объем про-  
изводства продукции по  
программе локализации  
составил 136,7%. Ос-  
воено порядка  
53 млн. долл.  
инвестиций, что  
соответствует  
прогнозным  
показателям.**

В целях обеспечения строительного комплекса и экономики республики строительными материалами, приняты постановления Президента Республики Узбекистан от 20 февраля 2019 года №ПП-4198 "О мерах по коренному совершенствованию и комплексному развитию промышленности строительных материалов", а также от 23 мая 2019 года №ПП-4335 "О дополнительных мерах по ускоренному развитию промышленности строительных материалов".

В рамках принятых решений реализован ряд инвестиционных проектов по строительству новых, модернизации, техническому и технологическому перевооружению существующих мощностей. Осуществлены меры по кардинальному расширению производства современной конкурентоспособной экспортноориентированной и импортозамещающей продукции на базе глубокой переработки и более эффективного использования минерально-сырьевых ресурсов, широкого привлечения в развитие отрасли иностранных инвестиций.

Мониторинг осуществляемых в промышленности строительных материалов реформ, направленных на углубление структурных преобразований, показал достижение в целом положительных результатов развития отрасли по итогам I квартала 2020 года.

За указанный период времени объем производства продукции предприятиями Ассоциации "Узпромстройматериалы" составил 102,1% к прогнозу.

Темп роста выпуска цемента составил 104,7%, строительного стекла - 125,1%, гипсокартона - 100,7%, обоев - 307,8 %.

По отрасли экспортировано продукции на 42,8 млн. долл., что превышает прогноз периода (30 млн. долл.) на 42,7%. Объем производства продукции по программе локализации составил 136,7%. Освоено порядка 53 млн. долл. инвестиций, что соответствует прогнозным показателям.

Однако, следует признать, что вышеуказанные положительные результаты носят во многом инерционный характер за счет выполнения в 2019 году и нача-

ле текущего года мероприятий, предусмотренных вышеуказанными постановлениями.

Анализ выявил наличие в отрасли ряда проблем, в той или иной степени вызванных негативным воздействием коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений.


В связи с введением карантинных мер, некоторые предприятия отрасли вынужденно ограничили или приостановили свою деятельность. По итогам январь-марта т.г. снижены темпы роста производства к аналогичному периоду 2019 года в АО "Аханга-ранцемент" (64,9%), АО "Кува-сайцемент" (63,8%) и других. Схожая ситуация на Джизакском (47,7%) и Шерабадском (92,5%) цементных предприятиях АО "Алмалыкский ГМК".

Вынужденно остановили свою деятельность 15 предприятий, входящих в состав Ассоциации "Узпромстройматериалы". Не начат выпуск локализуемой продукции на 8 предприятиях.

Также была приостановлена реализация ряда инвестиционных проектов, предусмотренных программами развития отрасли, в том числе из-за переноса сроков поставки технологического оборудования, неприбытия иностранных специалистов для осуществления монтажных и наладочных работ, что ставит под угрозу своевременность выполнения работ, срыв сроков ввода мощностей и создания новых рабочих мест.

Значительное влияние на ухудшение деятельности отрасли оказала практически полная приостановка строительной деятельности, вызванная ограничениями на передвижение людей и транспорта, необходимостью обеспечения социального дистанционирования.

Ограничительные меры, вынужденно введенные для борь-



**Ограничительные меры, вынужденно введенные для борьбы с распространением пандемии COVID-19, вызывали спад деловой активности внутри страны, включая строительный комплекс. Это ведет к значительному сокращению совокупного потребительского спроса на продукцию строительной индустрии. Крупненные расчеты показывают, что указанное может привести к снижению в 2020 году выручки от реализации строительных материалов на сумму порядка 4 - 4,5 трлн. сум к прогнозу, что повлечет за собой сокращение объемов платежей в бюджет.**

бы с распространением пандемии COVID-19, вызывали спад деловой активности внутри страны, включая строительный комплекс. Это ведет к значительному сокращению совокупного потребительского спроса на продукцию строительной индустрии. Крупненные расчеты показывают, что указанное может привести к снижению в 2020 году выручки от реализации строительных материалов на сумму порядка 4 - 4,5 трлн. сум к прогнозу, что повлечет за собой сокращение объемов платежей в бюджет.

В зоне риска оказались и связанные с предприятиями отрасли специализированные структуры непродовольственной торговли, транспортные и логистические компании, производственные структуры других отраслей, имеющие кооперационные связи с предприятиями ассоциации на внутри и межрегиональных уровнях.

Увеличились риски сокращения экспорта вследствие замедления деловой активности экономики и закрытия границ стран, с предприятиями которых взаимодействуют предприятия отрасли.

В сложившихся тяжелых условиях, крайне важным является усиление мониторинга за развитием ситуации и использование эффективных механизмов поддержки устойчивости и восстановление деловой активности строительного комплекса, своевременного выполнения планируемых работ и мероприятий по подготовке к осенне-зимнему периоду 2020-2021 гг.

Созданная за последние годы деловая среда (финансовая, налоговая, институциональная и инвестиционная) является необходимой основой для включения механизмов восстановления устойчивого функционирования

промышленности строительных материалов и смежных с ней отраслей в условиях пандемии COVID-19.

В этой связи предлагается Ассоциации "Узпромстройматериалы", совместно с заинтересованными министерствами и ведомствами, территориальными органами управления, коммерческими банками и соответствующими хозяйствующими субъектами разработать "дорожную карту" по бесперебойному обеспечению строительными материалами объектов Инвестиционной программы на 2020 год с учетом складывающегося тренда развития отрасли и экономики в целом.

Прежде всего, это касается проектов по организации производства импортозамещающей и экспортоориентированной продукции строительной индустрии:

"базового" листового стекла, гипсокартонных изделий и сухих смесей, плиток керамических, бумаги из камня, газо- и пенобетонных изделий, ДСП, сантехизделий, цемента, теплоизоляционных материалов, железобетонных изделий и других видов, с использованием современных энергосберегающих технологий.

Предлагаемая инициатива должна опираться на Указы Президента Республики Узбекистан от 19 марта 2020 года №ПП-5969 "О первоочередных мерах по смягчению негативного воздействия на отрасли экономики коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений" и от 3 апреля 2020 года №УП-5978 "О дополнительных мерах поддержки населения, отраслей экономики и субъектов предпринимательства в период коронавирусной пандемии".

В целях осуществления упреждающих мер по обеспечению стабильности и бесперебойной работы отраслей и сфер экономики, стимулирования внешнеэкономической деятельности, эффективной социальной поддержки населения и недопущения резкого снижения доходов населения страны Указами утверждены комплексы антикризисных мер, предусматривающие всестороннюю поддержку предприятий промышленного сектора путем налоговых послаблений, кредитного стимулирования, улучшения обеспеченности сырьем и других мер. Это создает условия для эффективного маневрирования имеющимися ресурсами для восстановления и дальнейшего развития в сложных условиях.

Принимая во внимание то, что в 2019 году в строительном





комплексе порядка 75,4% от общего объема работ было выполнено субъектами малого бизнеса, принятие руководством страны столь значимых пакетов помощи и максимальной поддержки предпринимательства создают благоприятные условия для восстановления деятельности и развития данного сектора экономики в условиях пандемии коронавирусной инфекции.

Значительному повышению спроса на продукцию строительной индустрии, и соответственно, расширению возможностей для восстановления полноценной деятельности предприятий и дальнейшего развития промышленности строительных материалов будут способствовать принятые за последнее время решения о возобновлении строительства крупных объектов и деятельности целого ряда предприятий, при полном соблюдении необходимых санитарно-гигиенических условий и требований охраны здоровья.

Указанное создает широкие возможности предприятиям строительной индустрии в полной мере воспользоваться созданными благоприятными условиями для ведения бизнеса.

**В соответствии с открывающимися возможностями Ассоциации "Узпромстройматериалы" необходимо в кратчайшие сроки:**

**1. Совместно с соответствующими министерствами и ведомствами, Советом Министров Республики Каракалпакстан, хокимиятами областей и г.Ташкента принять меры по оказанию содействия хозяйствующим субъектам по:**

- своевременной реализации инвестиционных проектов, ввод которых в текущем году будет способствовать созданию новых рабочих мест, увеличению выпуска конкурентных инноваци-

онных видов продукции широкого ассортимента и её экспорта, развитию кооперационных связей и локализации производства, сокращению импорта;

- пересмотру приоритетности реализации и структуру финансирования инвестиционных проектов, осуществляемых в отрасли, ввод которых обеспечит повышение уровня занятости населения, расширение ассортимента востребованных на рынке видов строительных материалов, обратив особое внимание на проекты локализации, направленные на организацию выпуска импортозамещающей продукции с максимальным использованием местного сырья, в том числе ежегодно возобновляемого, а также техногенных отходов;

- координации реализации территориальных программ развития в части осуществления инвестиционных проектов по строительству новых и модернизации действующих мощностей по производству высококачественных, энергосберегающих строительных и отделочных материалов, увеличения объемов и расширения ассортимента конкурентоспособной экспортоориентированной продукции.

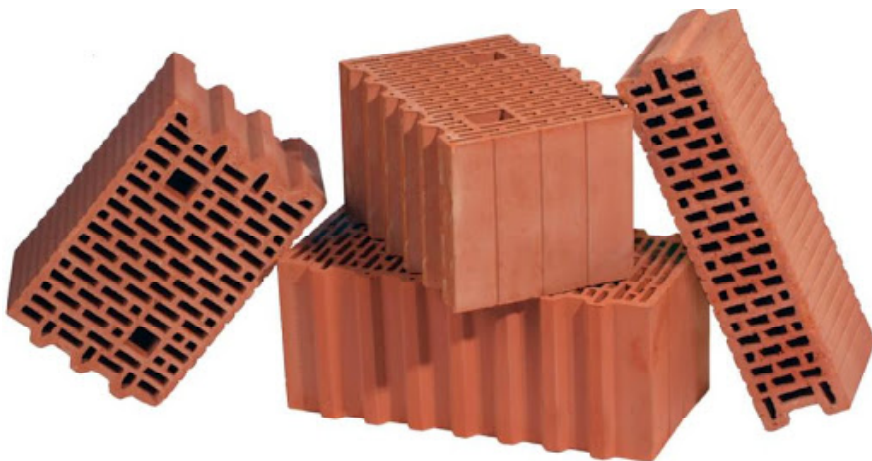
**2. Закрепить руководителей подразделений ассоциации и специалистов за конкретными проектами, для осуществления системного мониторинга хода выполнения работ, оказания содействия в своевременном выявлении и устранении возникающих проблем, ввода объектов в определенные сроки.**

**При этом необходимо принимать во внимание всё ещё сохраняющиеся риски, связанные с продолжением определенных негативных последствий коронавирусной пандемии и глобальных кризисных явлений, в том числе:**

- ухудшение финансового положения и сокращение оборотных средств предприятий промышленности строительных материалов, а также смежных отраслей и сфер экономики;

- медленное восстановление объемов спроса на продукцию отрасли вследствие неудовлетворительного состояния строительного комплекса республики, а также неустойчивого состояния экономик стран, из которых поступают наличные денежные переводы населения;

- сокращение объемов или несвоевременная поставка не-





обходимых видов сырья, материалов, комплектующих и технологического оборудования;

- неприбытие на инвестиционные объекты с иностранным участием зарубежных специалистов по монтажным и пусконаладочным работам.

**В связи с указанными, целесообразна разработка:**

- соответствующих "дорожных карт", реализация совместно с хозяйствующими субъектами и территориальными органами управления необходимых упреждающих мероприятий по подготовке предприятий отрасли к устойчивой и успешной деятельности в осенне-зимний период 2020-2021 гг.;

- прогноза деятельности отрасли на 2021 год, соответствующего темпам социально-экономического развития строительного комплекса и экономики республики в целом, с выработ-

кой мер дальнейшей своевременной реализации отраслевой и территориальных программ, проектов локализации, направленных на создание условий для более полного самообеспечения страны продукцией собственного выпуска, необходимости наполнения внутреннего рынка высококачественными материалами и выполнения экспортных обязательств.

Дальнейшему развитию промышленности строительных материалов будут способствовать возможности, связанные с процессами цифровизации и автоматизации отрасли, использования возможностей свободных экономических и малых промышленных зон.

Значительные перспективы и резервы для максимально быстрого восстановления устойчивой работы и развития отрасли имеются во внедрении информационных технологий, связанных с дистанционной де-

ятельностью работников соответствующих служб предприятий:- часть административного персонала, специалисты маркетинга, операторы баз данных и техподдержки, колл-центров, менеджеры по онлайн-продажам и работе с клиентами, службы доставки и т.д.

Полагается целесообразным оказать поддержку и содействие предприятиям строительной индустрии, в том числе за счет поэтапного вывода из реестра монополистов предприятий-производителей листового стекла и цемента (в связи со значительным увеличением географии и объемов производства данных видов продукции).

Таким образом, принятие неотложных мер окажет положительное воздействие на устойчивость работы промышленности строительных материалов и строительного комплекса в целом в перспективном периоде.

# Иқтисодиётнинг ривожланишида инвестициялардан самарали фойдаланиш масалалари

Саида АБДУРАХИМОВА,  
и.ф.н., доцент  
ПМТИ докторанти

**Аннотация:** Миллий иқтисодиётни ривожлантиришда инвестицияларнинг ўзига хос хусусиятлари очиб берилган. Жумладан, инвестицияни давлат кўмаги орқали назорат қилиш ва инвестиция жараёнларини макроиқтисодий тартибга солиш масалалари ёритиб берилган.

**Калит сўзлар:** инвестициялаш, инвестицион жозибadorлик, агрегатлаш инфляция, таваккалчилик, хатарлилик гаражалари, қопланиш муддати.





Республикада

**2019** йилда барча соҳалар сингари инвестициялар соҳасида ҳам ижобий натижаларга эришилди. Жумладан, инвестициялар ҳажми жорий йилда сезиларли даражада оширилди. Чунки, хорижий инвестициялар таркибида тўғридан-тўғри хорижий инвестицияларнинг салмоғи **4,2** млрд. долл.ни ташкил этган бўлса, **2018** йилга нисбатан **3,1** млрд. долл.га ёки **3,7** баробар ошди. Шунингдек, инвестицияларни ЯИМдаги салмоғи **37** фоизни ташкил этган.

Миллий иқтисодийetni модернизация қилиш шароитида мамлакатда макро ва микро даражада шакланган инвестиция сиёсати доирасида амалга оширилиши лозим бўлган мақсадларнинг ижросини таъминлаш нафақат ишлаб чиқариш ҳажмини ошириш, ривожлантириш ёки уларни модернизация қилиш, балки худудлар, корхоналар инвестицион жозибдорлигини ошириш, ижтимоий соҳаларни ривожлантириш, мамлакатнинг бой минерал-хомашё ресурсларини, қишлоқ хўжалик маҳсулотларини қайта ишлашни янада кўпайтириш, ишлаб чиқарилаётган маҳсулотлар сифатини яхшилаш имкониятларини яратади. Шунингдек, алоҳида таъкидлаш лозимки, инвестициялаш категорияси ўз ичига инвестицион фаолияти ҳамда инвестиция жараёнлари ибораларини уйғунлигини ёки боғлиқлигини қамраб олади.

Республикада 2019 йилда барча соҳалар сингари инвестициялар соҳасида ҳам ижобий натижаларга эришилди. Жумладан, инвестициялар ҳажми жорий йилда сезиларли даражада оширилди. Чунки, хорижий инвестициялар таркибида тўғридан-тўғри хорижий инвестицияларнинг салмоғи 4,2 млрд. долл.ни ташкил этган бўлса, 2018 йилга нисбатан 3,1 млрд. долл.га ёки 3,7 баробар ошди. Шунингдек, инвестицияларни ЯИМдаги салмоғи 37 фоизни ташкил этган<sup>1</sup>.

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда бир қатор иқтисодчи олимлар инвестиция ва инвестицион фаолият ибораларига қуйидагича ёндашганлар. Жумладан, МДҲ олими В.Р.Евстигнеев "Инвестиция фаолияти - юридик ва жисмоний шахсларнинг фойда

олиш ва ўзгача фойдали самарага эришиш мақсадида инвестициялар киритиши ва амалий ҳаракатларни бажаришидир"<sup>2</sup> деган таърифни берган. Ушбу келтирилган таърифда инвестициялаш, яъни ресурсларнинг муайян инвестиция фаолияти объектларига ўзгариши ва қўйилган маблағларнинг капитал қийматга айланиши ҳамда фойда ёки ижтимоий самарага эришиши (инвестиция фаолиятининг якуний мақсадини амалга ошириш) каби ҳаракатлар назарда тутилган.

О.С. Сухарев, С.В. Шманев, А.М. Курьяновларнинг "Экономическая оценка инвестиций" китобида "инвестиция фаолиятини бошқарув даражасига кўра таснифлаб, унинг асосий ўлчамлари, мазмуни, мақсадлари, амалга ошириш усуллари ва режалаштирилган натижалари кўриб чиқилган"<sup>3</sup>. Фарқлар инвестиция имкониятлари, потенциал сафарбар этилувчи ресурслар орқали белгиланади.

"Инвестиция фаолияти тўғрисида"ги Қонунда инвестиция фаолияти тушунчасига қуйидагича таъриф берилган, яъни "инвестиция фаолияти субъектларини инвестицияларни амалга ошириш билан боғлиқ ҳаракатлари мажмуидир"<sup>4</sup>. Шунингдек, инвестиция фаолияти ва инвестиция жараёнига берилган таърифларга эътибор қаратадиган бўлсак, рус иқтисодчиси

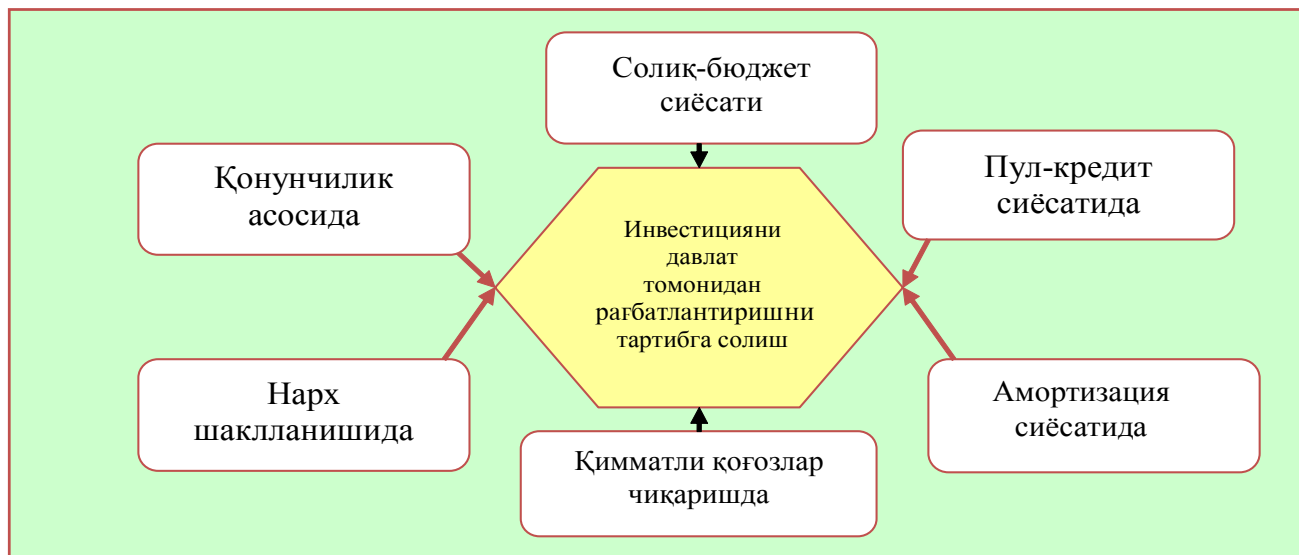
2. Евстигнеев В.Р. Финансовый рынок в переходной экономике: инвестиционные стратегии, структурная организация, перспективы международной интеграции - М.: Эдиториал УРСС, 2000. - 24 с.

3. Сухарев О.С., Шманев С.В., Курьянов А.М. Экономическая оценка инвестиций М.: ИНФРА-М, 2006. - 43с.

4. Ўзбекистон Республикасининг 2020 йил 10 январда "Инвестиция фаолияти тўғрисида"ги Қонуни. // lex.uz

1. Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиёевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномаси. // Халқ сўзи, 2020 йил 25 январь.

1-расм.

**Инвестицияни давлат томонидан рағбатлантириш ва тартибга солиш<sup>8</sup>**

В.С.Бард фикрича "инвестиция жараёни - иқтисодийнинг реал секторида жамият технологик тартибининг изчил алмашинуви билан кечувчи капитални кенгайтириш ва янгилашдир"<sup>5</sup> - деб таъриф берилган. Ушбу таърифда инвестицияларни тартибга солиш механизмининг моҳияти инвестиция фаолияти юзасидан давлат ва хусусий секторда фаолият юритувчи турли мулк шакллари ҳамда субъектлар ўртасидаги муносабатларни намоён этишга қаратилган.

У. Шарп, Г. Александер, Д. Бейлилар инвестиция жараёни тушунчасига қуйидагича таъриф берган "инвестиция фаолиятини амалга ошириш босқичлари, ҳаракатлари, тартиб тамойиллари ва операцияларининг изчилигидир"<sup>6</sup>.

Демак, инвестиция фаолияти ҳамда инвестиция жараёнлари тушунчалари турлича бўлсада, бир-бирини тўлдирувчи сифати-

да намоён бўлади. Шу маънода У. Шарп, Г. Александер, Д. Бейлилар томонидан келтирилган таъриф аниқ ва содда берилган бўлсада маълум жиҳатдан мавҳумлик мавжуд. Шу мавҳумликни бартараф этиш мақсадида бизнинг фикримизча, "Инвестиция жараёни - бу инвестицияларни амалга оширувчи талаб ва таклиф муносабатлари таҳлили, унинг жамғармасини шакллантириш, ундаги таваккалчилик ва қопланиш муддатларини ўрганиш, унинг самарадорлигини баҳолаш ҳамда инвестиция сиёсатини танлаш босқичларини амалга оширишдир"<sup>7</sup>.

Бугунги кунда республикада инвестиция жараёнларини давлат томонидан тартибга солишда асосан янги қабул қилинган "Инвестиция фаолияти тўғрисида"ги Қонун ҳамда "Солиқ кодекси" асосида акс этади. Шунингдек, монетар сиёсати асосида имтиёзли кредитлар кўринишидаги молиявий ёрдам тариқасида, нарх шаклланишида, қимматли қоғозларни чиқаришда ҳамда амортизация сиёсати орқали тартибга солинади.



**У. Шарп, Г. Александер, Д. Бейлилар инвестиция жараёни тушунчасига қуйидагича таъриф берган "инвестиция фаолиятини амалга ошириш босқичлари, ҳаракатлари, тартиб тамойиллари ва операцияларининг изчилигидир".**

5. Бард В.С. Инвестиционный потенциал российской экономики. - М.: Экзамен, 2003. -21 с.

6. Шарп У., Александер Г., Бейли Дж., Инвестиции: Пер.с англ. - М.: Инфра-М, 2010. - 28 с.

7. Муаллиф таърифи.

8. Манба: Тадқиқот натижаларидан келиб чиққанг ҳолда муаллифлар ишланмаси.

Шуни алоҳида таъкидлаш лозимки, инвестицияларни макроиқтисодий тартибга солишда бир қатор усул ва услублардан фойдаланилади. Шунинг учун кўплаб кўрсаткичларни алоҳида гуруҳларга ажратган ҳолда кўп омилли эконометрик моделлар асосида омиллар таъсирини таҳлил қилиш ўта қийин вазифадир. Шу боис бизнингча, бундай мураккаб жараёнда агрегат катталиклардан фойдаланишга асосланган тадқиқот усулидан фойдаланилиши мақсадга мувофиқдир. Бироқ, "агрегатлаш бу -бир нечта иқтисодий категория ва кўрсаткичларни ягона макроиқтисодий категория ва кўрсаткичга умумлаштириш орқали миллий иқтисодиётдаги макроиқтисодий жараёнларни тадқиқ қилиш имкониятига айтилади". Бундан кўринадики, инвестици-

яларни макроиқтисодий тартибга солишда таъсир кўрсатувчи (инфляция, таваккалчилик, хатарлилик даражалари, қопланиш муддати) кўплаб омилларни гуруҳларга ажратган ҳолда аниқланади.

Ҳозирги замон иқтисодиёти шароитида кўплаб ривожланган ва ривожланаётган мамлакатларда инвестиция жараёнларини макроиқтисодий тартибга солиш жуда ҳам муҳимдир.

Шу сабабли макроиқтисодий ўсиш моделлар ўртасидаги миқдорий, сабаб-оқибатларни тўғри ёки тескари боғланишларини аниқлашда математик формула, график ва расмларда кенг фойдаланилади. Инвестиция жараёнларини макроиқтисодий тартибга солиш жараёнларини ту-

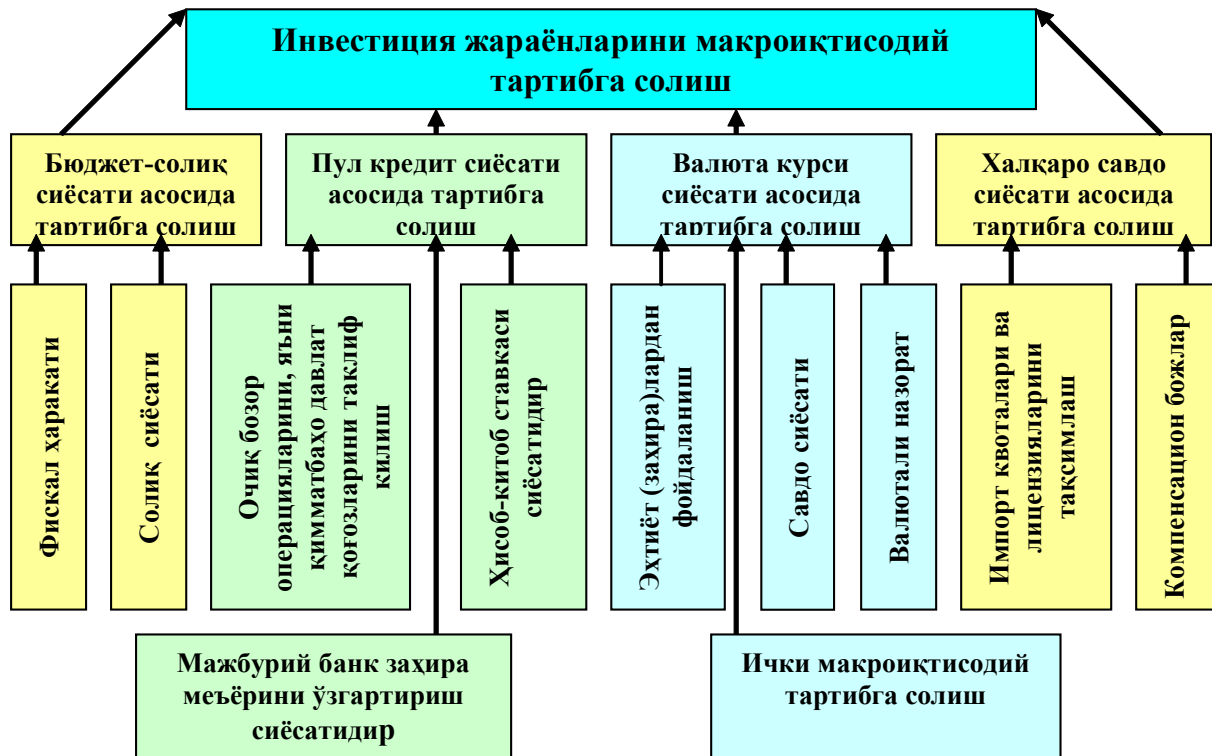
шунарли бўлиши мақсадида бизнинг фикримизча, қуйидагича расм шаклида тасвирлашни мақсадга мувофиқ деб олинди. (2-расм).

Фискал ҳаракатлар иқтисодиётни модернизация қилиш шароитида инвестиция жараёнларини макроиқтисодий тартибга солишнинг муҳим стратегик асосларидан бири саналади. Фискал сиёсатнинг асосий мақсади "ишсизлик ва инфляцияни тугатишдан иборатдир. Шу сабабли иқтисодиётни турғунлик даврида ёки инқироз юз берганда рағбатлантирувчи фискал сиёсат ўз ичига қуйидагиларни олади: давлат ҳаражатлари кўпаяди; солиқ ставкалари камаяди ва бошқалар.



2-расм.

## Инвестиция жараёнларини макроиқтисодий тартибга солиш механизмлари



Давлат иқтисодиёти инқирозга учраганда фискал сиёсати давлат бюджети камомадига олиб келади. Шунингдек, иқтисодиётда талаб инфляциясига керагидан ортиқча жой бўлса, бундай шароитга чекловчи фискал сиёсат тўғри келади, яъни, биринчидан, давлат харажатларини камайтириш, иккинчидан,

солиқларни ошириш ва учинчидан, иккаласини бирга қўшиб олиб бориш. Агарда иқтисодиёт олдида инфляция устидан назорат ўрнатиш муаммоси турган бўлса, фискал сиёсат давлат бюджетининг ижобий қолдиғига йўналтирилган бўлади. Бозор иқтисодиётида солиқлар иқтисодий ва ижтимоий тузилмалар

хатти-ҳаракатларига, уларнинг хўжалик алоқалари ва рақобат муносабатларига, ишлаб чиқариш мақсадларига ҳамда истеъмол танловига таъсир кўрсатишни мослашувчан воситаси бўлган ҳолда давлат бюджети даромадларини шакллантиришга даъват этилади.

## Фойдаланилган адабиётлар рўйхати:

1. Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиёевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномаси. // Халқ сўзи, 2020 йил 25 январь.
2. Евстигнеев В.Р. Финансовый рынок в переходной экономике: инвестиционные стратегии, структурная организация, перспективы международной интеграции - М.: Эдиториал УРСС, 2000. - 432 с.
3. Сухарев О.С., Шманев С.В, Курьяновлар А.М. Экономическая оценка инвестиций М.: ИНФРА-М, 2006. - 439с.
4. Ўзбекистон Республикасининг 2020 йил 10 январдаги "Инвестиция фаолияти тўғрисида"ги Қонуни. // lex.uz
5. Бард В.С. Инвестиционный потенциал российской экономики. - М.: Экзамен, 2003. -522 с.
6. Шарп У., Александер Г., Бейли Дж., Инвестиции: Пер.с англ. - М.: Инфра-М, 2010. - 422 с.
7. Накряреский Б.М. "Мировая экономика" М. "Международные отношения" 2004. С.312.
8. Вечканов Р.С. Вечканова Г.Р. Макроэкономика- М.: 2004 г. -378 с.



# Фискал ва монетар сиёсатни мувофиқлаштиришда давлат қарзларининг оптимал чегарасини ўрнатиш масалалари

Ҳақимжон ҲАКИМОВ,  
(ORCID ID: 0000-0002-7695-4412),  
Тошкент давлат иқтисодиёт  
университети,  
мустақил изланувчи

**Аннотация.** Ушбу тадқиқот ишида давлат қарзлари ва уларнинг асосий манбаларини ўрганildi, Ўзбекистон Республикаси давлат ташқи ва ички қарзларининг структуравий ва динамик таҳлилининг амалга оширилди ҳамда қарз чегараларининг ўрнатилиши мамлакат иқтисодий ва ижтимоий ҳаётига қандай таъсир қилиши таҳлил қилинди. Тадқиқот ишининг асосий натижаси Ўзбекистонда иқтисодий ўсишни таъминлайдиган давлат қарзининг оптимал чегарасини ўрнатишнинг илмий асосларини яратишдан иборат.

**Таянч тушунчалар:** давлат қарзлари, ташқи ва ички қарз, қарз чегаралари, иқтисодий ўсиш, оптимал чегара

**Abstract.** This study investigated the public debt and its main sources, carried out a structural and dynamic analysis of external and internal debt of the Republic of Uzbekistan and analyzed the impact of debt limits on the economic and social life of the country. The main result of the research is the creation of the scientific basis for establishing the optimal boundary of public debt, which ensures economic growth in Uzbekistan.

**Key words:** public debt, external and internal debt, debt limits, economic growth, optimal boundary



## КИРИШ (INTRODUCTION)

Мамлакатда сўнгги йилларда бошланган ислохотлар жараёнида иқтисодиётнинг турли секторларида кенг қамровли иқтисодий ўсишни таъминлаш мақсадида давлат ташаббуси билан қатор чора-тадбирлар амалга оширилди. Ушбу чора-тадбирларнинг асосий қисми давлат бюджети харажатлари ҳисобига қопланди. Бу эса ўз навбатида давлат қарзлари даражасининг ошиб боришига сабаб бўлди.

Юқоридагиларни ҳисобга олиб, мамлакатда давлат қарзлари даражасининг ҳаддан ташқари ошиб кетиши орқали иқтисодиётдаги ўсиш суръатларини пасайтиришнинг олдини олиш ва шу вақтнинг ўзида турли чекловлар орқали давлатнинг иқтисодиётни ривожлантиришдаги ташаббуслари самарадорлигини пасайтирмаслик учун давлат қарзлари бўйича оптимал чеклов даражасини аниқлаб олиш ҳамда ушбу чекловларни оғриқсиз, босқичма-босқич ўрнатиш ҳозирги кундаги ўта муҳим вазифалардан ҳисобланади.

Тадқиқотнинг мақсади сифатида Ўзбекистон Республикасида давлат қарзларининг мамлакат ялпи ички маҳсулотига нисбатан юқори чегарасини белгилаш бўйича тавсиялар ишлаб чиқиш белгиланди. Бунда, давлат қарзлари юқори чегараси мамлакатнинг иқтисодий ривожланишини чекламайдиган даражада белгилашни тамойилига амал қилинади.

Ушбу тадқиқотнинг илмий аҳамияти сифатида Ўзбекистон иқтисодиёти учун ушбу мавзу нисбатан янги эканлиги ҳамда бу соҳада илмий-тадқиқот материалларининг етарлича эмаслиги билан изоҳланади. Ишнинг амалий аҳамияти ҳозирги кундаги давлат иқтисодий сиёсатининг



келгуси йўналишини белгилашда давлат қарзларининг ҳар томонлама таҳлили амалга оширилиши заруриятдан келиб чиқади.

## МАВЗУГА ОИД АДАБИЁТЛАР ТАҲЛИЛИ (LITERATURE REVIEW)

Давлат қарзларининг иқтисодий ўсишга таъсири ҳақидаги баҳслар иқтисодчилар учун қизгин мавзулардан бири эканлигини ҳисобга олиб, ушбу мавзуда амалга оширилган илмий тадқиқотларнинг миқдори катта эканлиги тушунарли ҳолат. Marcet A., Sargent T. J., & Seppala J. (2002) ўзларининг тадқиқотида олдиндан режалаштирилмаган

давлат қарзларининг олдини олишда оптимал солиқ юки даражасининг аҳамияти ҳақида сўз юритишади. Улар давлат қарзи чегарасини аниқлаш бўйича ўз моделларини яратишда икки хил қарз лимити мавжуд деган хулосага келишади: "табиий" ("natural") ва "махсус" ("ad hoc"). Табиий қарз чегараси ўртача солиқ юки даражасида аниқ тўлаш мумкин бўлган қарзлар даражасини белгилаш бўлса, махсус қарз чегараси табиий даражадан қуйироқ чегарада чекловлар қўйилишини англатади. Муаллифлар табиий чегара қўйилиши мамлакат иқтисодиёти учун ҳар томонлама яхшироқ деган фикрга келишади<sup>1</sup>.

A. Pienkowski (2017) нинг давлат қарзи ва қарз структуравий тузилишига бағишланган илмий иши давлат қарзларининг барча учун бирдай қабул қилиш мумкин бўлган максимал чегараси мавжуд эмаслиги, аксинча бу кўрсаткичлар ривожланган, ривожланаётган ва қуйи даражада ривожланган давлатлар учун бирмунча фарқ қилишини исботлайди. Унинг асосий тавсиялари орасида даромади нисбатан паст даражадаги давлатлар қарзларини миллий валютада олишлари мақсадга мувофиқ бўлса, ривожланган давлатлар қарзининг максимал даражасини ошириш учун ЯИМга боғланган давлат қимматли қоғозларини чиқаришни тавсия этади<sup>2</sup>.

M. Dabrowski (2016) нинг фискал барқарорликни таъминлаш муаммоларига бағишланган изланишида мамлакатлар учун "хавфсиз" қарз даражаси жаҳон молиявий-иқтисодий инқирози давридан кейин анча пасайиб қолганини айтиб ўтади. Ушбу ишнинг ўзига хосликларидан яна бири - ривожланаётган давлатлар, жумладан МДХ давлатлари (Қозғоғистон, Россия, Беларус) учун максимал қарз даражаси ҳақида тадқиқотлар олиб борилганлиги ҳисобланади. М. Дабровски инқироз давридаги мамлакатларнинг давлат харажатларининг (шу билан бирга, давлат қарзларининг) оширилиши яқин келажакда ўзининг таъсирини бутун иқтисодиётга кўрсатишини айтиб ўтади<sup>3</sup>.

Қарз даражаси мавзусида энг кўп иқтибос келтириладиган ишлар С. Reinhart and К. Rogoff (2010) ларнинг ишлари ҳисобланади. Уларнинг 2010 йилдаги "Қарз даврида иқтисодий ўсиш" мавзусидаги тадқиқотида 44 та давлатнинг деярли 200 йиллик маълумотларини таҳлил қилиб чиқилган. Уларнинг асосий хулосалари шундан иборат: давлат

қарзининг ЯИМга нисбати 90%гача бўлган даражасида ЯИМ ўсиш суръати у қадар пасаймайди. Ундан кейинги ҳар бир фоизлик давлат қарзи ошиши ЯИМ ўсиш суръати бир фоиздан кўпроқ пасаяди. Ривожланаётган давлатлар учун бу кўрсаткичлар бироз бошқачароқ: давлат ташқи қарзининг ЯИМга нисбатан 60%га етганда, йиллик ўсиш суръати 2%га тушади, ундан кейинги қарз даражаси ошиши ўсиш суръатини 2 баробар пасайтиради. Шунингдек, ривожланаётган давлатлар қарзининг ошиши давлатдаги инфляция даражасининг ҳам ошишига олиб келиши бу ишнинг хулосаларидан бири бўлди<sup>4</sup>.

Pedro Leao (2015) ўзининг юқори қарз даражаси ҳақиқатан ҳам муаммо ёки йўқлигини таҳлил қилган мақоласида давлат қарзининг юқори даражасининг солиқ юки ошишига таъсири, давлатнинг дефолт ҳолатига тушиб қолиши ва инфляцияга олиб келувчи таъсирини камайтирувчи давлат фискал сиёсати механизмларини ишлаб чиқишни таклиф қилади<sup>5</sup>.

Умуман олиб айтганда, давлат қарзи ва унинг максимал чегарасининг белгилаш масаласи кўплаб хорижий илмий тадқиқот ишларида ёритилган. Уларнинг илмий-амалий хулосаларини Ўзбекистон давлат қарзи бўйича сиёсатга нисбатан қўллаш имконияти мажуд.

### ТАДҚИКОТ МЕТОДОЛОГИЯСИ (RESEARCH METHODOLOGY)

Қарзнинг оптимал даражасини топишдан олдин давлат қарзи формуласини аниқлаб олиш керак<sup>6</sup>:

$$D_t = (1+r) D_{t-1} = PB_t \quad (1)$$

бунда,  $D_t$ - $t$  даврдаги давлат қарзининг ЯИМга нисбати,  $r$  - қарзнинг йиллик фоиз ставкаси,  $PB_t$ - $t$  йилдаги давлат бюджети баланси. Бу тенгламани шундай тушуниш мумкин: жорий йилдаги давлат қарзи миқдори ўтган йилдаги қарз миқдори ва унинг шу йилдаги фоиз тўловларига шу йиллик давлат бюджетига баланси кўшилади. Бу тенгламада яна бир муҳим кўрсаткич - иқтисодий ўсишни ҳам ҳисобга олиш керак<sup>2</sup>:

$$D_t = (1+(r-g)) D_{t-1} = PB_t \quad (2)$$

юқоридаги тенгламага қўшилган  $g$  - иқтисодиётнинг йиллик ўсиш суръати.  $D$  - қарзнинг ЯИМга нисбати эканлиги туфайли кўрсаткич қарз миқдорига нисбатан тескари таъсир кўрсатиб, манфий ишорага эга бўлади.

Ўзбекистон учун оптимал давлат қарзи миқдорини топишда кўп омилли иккинчи даражали регрессия тенгламасини тузиш усулини ишлатамиз.

Бу усул давлат қарзи иқтисодий ўсишга нисбатан маълум даражагача ижобий, ундан кейин эса салбий таъсир қилиши ғоясидан келиб чиқади. Яъни, иккинчи даражали тенглама ҳосил бўлади:

$$grgdp = a_0 + a_1 r + a_2 td + w + e \quad (3)$$

Бунда,  $grgdp$  - номинал ЯИМ ўсиш суръати,  $td$  - давлат қарзининг ЯИМга нисбати,  $w$  - бошқа омиллар,  $a_1$  - параметрлар,  $e$  - хатолик даражаси.

Ушбу моделда иқтисодий ўсиш даражасини максималлаштириш учун функциянинг ҳосиласини олиб, нолга тенглаштирамиз.

**Иқтисодий ўсишга таъсир этувчи бошқа омиллар қуйидагилар:**

## 1-жадвал

## Модел учун керакли кўрсаткичлар

Ўзгарувчи номи	Белгиланиши	Тавсифи	Таъсири	Манба
ЯИМ ўсиши	<i>grgdp</i>	Номинал ЯИМ ўсиш суръати	Асосий кўрсаткич	Давлат Статистика кўмитаси
давлат қарзи	<i>td</i>	Давлат қарзининг ЯИМга нисбати	-	Жаҳон банки
ташқи қарз	<i>ed</i>	Давлатнинг ташқи қарзи ЯИМга нисбати	-	Жаҳон банки
инвестиция	<i>inv</i>	Асосий капиталга инвестиция ЯИМга нисбатан	+	Осиё тараққиёт банки
савдо очиклиги	<i>tr_open</i>	Давлатнинг экспорти ва импорти йиғиндиси	+	Осиё тараққиёт банки
инфляция	<i>Inf</i>	Йиллик истеъмол нархлари индекси ўзгариши	-	Давлат Статистика кўмитаси

## 2-жадвал

## 2019 йил ҳолатига ташқи қарзга кўра дунё давлатлари рейтинги

№	Давлат	Ташқи қарзи (млрд доллар)	№	Давлат	Ташқи қарзи ЯИМга нисбатан
1	Америка Қўшма Штатлари	17910	1	Япония	253%
2	Буюк Британия	8126	2	Греция	181.1%
3	Франция	5360	3	Ливан	152%
4	Германия	5326	4	Италия	123.4%
5	Нидерландия	4063	5	Кабо Верде	123.40%
6	Люксембург	3781	6	Португалия	121.50%
7	Япония	3240	7	Конго	117.70%
8	Ирландия	2470	8	Сингапур	112.20%
9	Италия	2444	9	Мозамбик	110.50%
10	Испания	2094	10	Бутан	108.64%
...	...	...	...	...	...
100	Ўзбекистон	16.9	...	Ўзбекистон	24%

**Манба:** Жаҳон банки маълумотлари асосида тайёрланди.

**Бу кўрсаткич  
бўйича "энг юқори"  
ўринларда  
Япония (253%),  
Греция (181%)  
ва  
Ливан (152%)  
турибди.**



Модел тузишда айнан шу кўрсаткичларнинг таланишига асосий сабаблар шундаки, мамлакатга киритилаётган инвестициялар, мамлакатнинг ташқи савдо айланмаси, яъни экспорт ва импорт салоҳияти ҳамда мамлакатдаги нархлар даражаси давлат қарзлари даражасига таъсир кўрсатади. Шунингдек, давлат қарзининг иқтисодий ўсишга таъсирини аниқлашдан ташқари биз айнан ташқи

қарзнинг ЯИМга таъсирини ҳам ўрганиб чиқамиз.

### **ТАХЛИЛ ВА НАТИЖАЛАР (ANALYSIS AND RESULTS)**

Давлат қарзи шаклланишининг асосий сабаблари давлат бюджетининг тақчилиги ҳамда жисмоний ва юридик шахсларнинг бўш пул маблағлари мавжуддигидир.

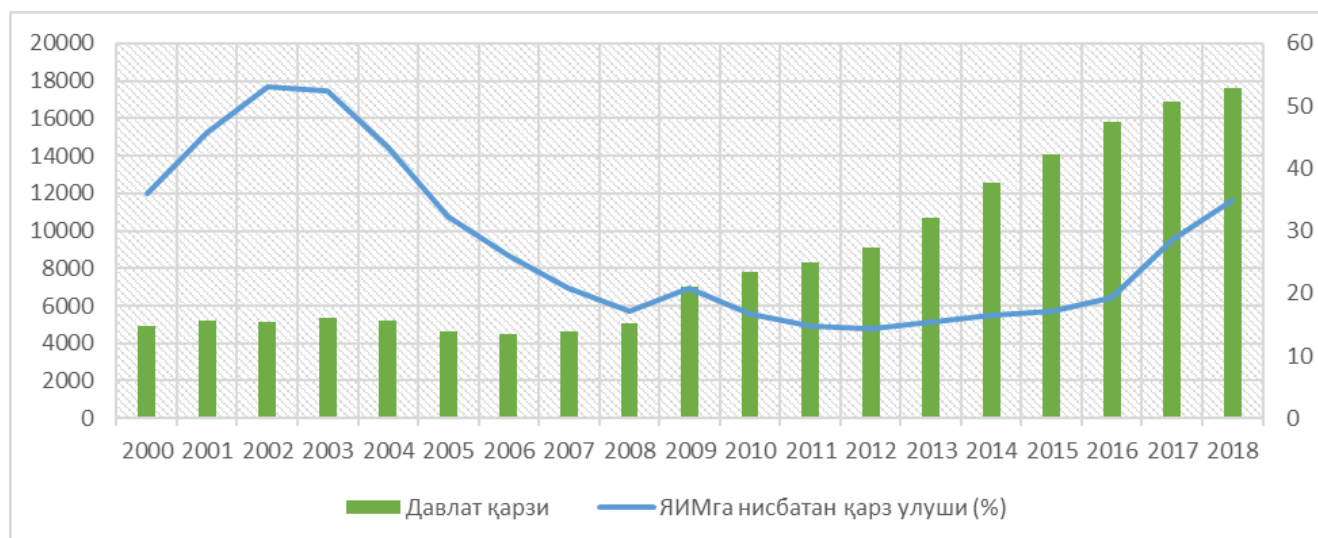
Ташқи қарзига кўра давлатлар рўйхатида АҚШ энг катта қарзга эга давлат сифатида би-

ринчи ўринда турибди. Бироқ, ҳақиқий қарз даражасини кўриш учун давлат қарзининг ЯИМга нисбатига эътибор қаратиш лозим. Бу кўрсаткич бўйича "энг юқори" ўринларда Япония (253%), Греция (181%) ва Ливан (152%) турибди.

Ривожланган давлатларда ташқи қарз даражаси юқори бўлса ҳам, ЯИМга нисбатан у қадар катта эмас, шу туфайли ушбу давлатлар учун юқори қарз даражаси катта муаммо эмас.

**Ўзбекистон Республикаси давлат қарзи динамикаси (млрд доллар)**

**1-расм.**



**Манба:** Жаҳон банки маълумотлари асосида тайёрланди.

Ўзбекистон Республикасида кейинги йилларда ташқи ва ички манбалардан давлат қарзларини олиш тенденцияси мавжуд бўлиб, ушбу маблағларнинг катта қисми иқтисодий соҳаларини ривожлантиришга, шунингдек, моддий-техник базани яхшилаш учун сарфланмоқда. Яъни, ушбу қарз миқдорини қоплаш учун келгусида етарлича маблағга эга бўлиш ҳар томонлама кафолатланмоқда.

Ўзбекистон давлат қарзи миқдори 2016 йил 1-чорагида 13 млрд АҚШ доллари миқдорида бўлган бўлса, 2019 йил 2-чорагида умумий давлат қарзи миқдори 20 млрд доллардан ошди (1-расм).

Ўзбекистоннинг давлат қарзи даражасини иқтисодий ўсишга

боғлиқ ҳолда моделлаштиришда бир қанча муаммолар мавжуд:

1. Маълумотларнинг етарли даражада кўп эмаслиги.

Ўзбекистоннинг иқтисодий кўрсаткичлари 1991 йилдан бошланса-да, 90-йиллардаги инқироз натижасида маълумотларда жуда катта фарқлар келиб чиқади. Шу туфайли, моделга яроқли маълумотлар фақат 2000 йиллардан кейин бошланади.

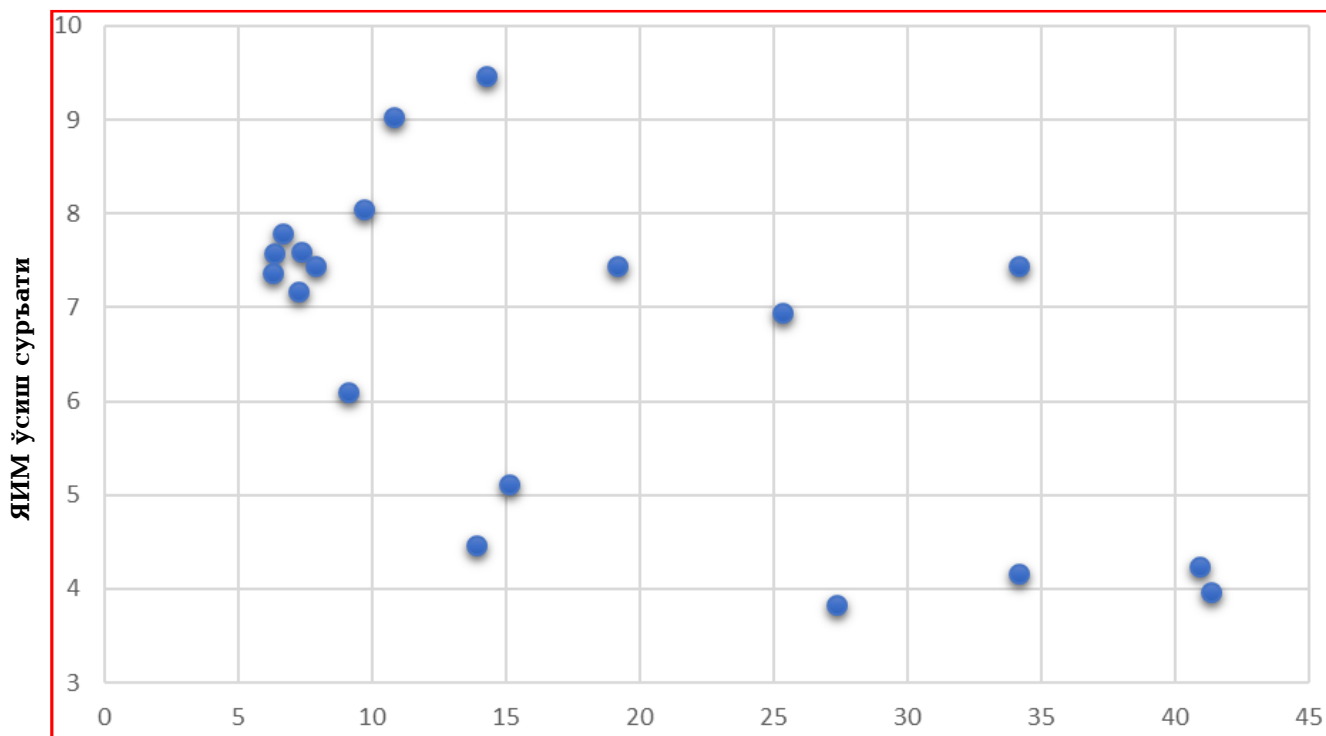
2. Статистик маълумотларнинг тўлиқ талабга жавоб бермаслиги.

Айрим йиллардаги статистик маълумотларни ҳақиқийлиги тўлиқ талабга жавоб бермаслиги моделнинг сифатига таъсир қилади.

**Ўзбекистон**  
**давлат қарзи миқдори**  
**2016 йил 1-чорагида**  
**13 млрд АҚШ доллари**  
**миқдорида бўлган бўлса,**  
**2019 йил 2-чорагида**  
**умумий давлат қарзи**  
**миқдори 20 млрд**  
**доллардан ошди**

2-расм.

**Давлат қарзининг ЯИМ ўсиш суръати билан боғлиқлиги**



**Давлат қарзининг ЯИМга нисбати**

**Манба:** Жаҳон банки маълумотлари асосида муаллиф ишланмаси.

Давлат қарзининг ЯИМдаги улуши ҳамда ЯИМ ўсиш суръати ўртасидаги боғлиқликка эътибор қаратсак (2-расм), Ўзбекистоннинг қарзи кам бўлган вақтда иқтисодий ўсиш

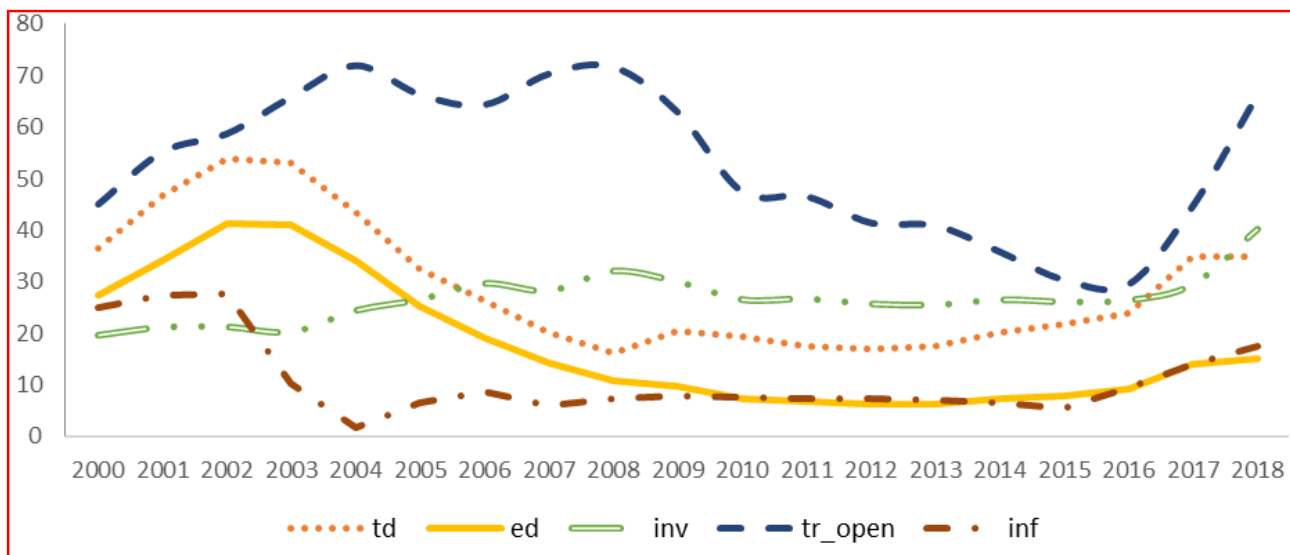
даражаси ҳам анча юқори бўлган. Кейинги даврларда статистик маълумотларнинг тўғри-ланиши даври билан давлат қарзи миқдорининг ошиши даврига тўғри келган.

Муаллиф таклиф қилган модел натижалари.

Моделни яратишда 2000 - 2018 йиллардаги маълумотлар ҳисобга олинган. Кўрсаткичларнинг барчаси фоизда ҳисобланган.

3-расм.

**Модел учун керакли кўрсаткичлар динамикаси**



**Манба:** Давлат статистика қўмитаси, Жаҳон банки ва Осие тараққиёт банки маълумотлари асосида муаллиф томонидан тайёрланган.

Ушбу кўрсаткичлар натижасида давлат қарзининг оптимал даражасини ҳисоблаймиз:

3-жадвал

**Моделни ҳисоблашдан олинган натижалар**

a0	td	td^2	ed	inv	tr_open	inf	R^2
3.145209	2.81693	-0.37005	0.207982	0.230687	0.071177	-0.20361	0.960638

Моделда бизни қизиқтирган кўрсаткич - давлат қарзи даражаси бўлганлиги учун, фақат давлат қарзи ёрдамида модел тузамиз. Бошқа омиларни ташлаб юборишга яна бир сабаб - регрессия тенгласининг максимал нуқтасини топиш учун қарз даражаси бўйича биринчи даражали ҳосила олинганда ушбу кўрсаткичлар ёрдамида модел қуйидагича кўриниш олади:

$$grgdp = 3.1452 + 2.81td - 0.37td^2 \quad (4)$$

Тенгламадан максимум нуқтани, яъни ЯИМ ўсиш даражаси максимал бўладиган қарз даражасини топиш учун биринчи даражали ҳосилани ҳисоблаймиз ва натижани 0 га тенглаштирамиз.

$$\frac{d}{d(td)}grgdp = 2.81 - 0.74td = 0 \quad (5)$$

Натижа:  $td = 45\%$ . Демак, моделнинг кўрсатишига кўра, Ўзбекистоннинг ялпи ички маҳсулоти ўсиш суръати максималлашадиган нуқта - унинг ЯИМга нисбатан улуши 45%дан ошмаган ҳолда эришилар экан.

Моделимиз Ўзбекистонда оптимал қарз даражасини баҳолаш бўйича кўрсаткични аниқлаб берди.

Юқоридагилардан хулоса қилиб, Ўзбекистонда иқтисодий ўсишга таъсир этувчи бошқа омиллар давлат қарзи даражаси ўсиб кетишидан юзага келадиган турли хавф хатарларни бар-тараф этиши мумкин.

### **ХУЛОСА ВА ТАКЛИФЛАР (CONCLUSION/ RECOMMENDATIONS)**

Давлат қарзи бир вақтнинг ўзида иқтисодиётни ривожлантириш учун муҳим омиллардан бири ҳисобланса-да, унинг ҳаддан ортиб кетиши келгуси иқтисодий ўсишга салбий таъсир кўрсатиши мумкин. Шундай саҳроитда ҳар бир давлат ўзининг ички ва ташқи қарзи миқдорига нисбатан оптимал чеклов даражасини қўйиши, бу чеклов мам-



**Европа иттифоқига  
қўшилишнинг асосий  
шартларидан бири  
давлат қарзининг  
ЯИМга нисбати  
60%дан  
ошмаслиги  
ҳисобланган**

лакатнинг иқтисодий ўсишига салбий таъсирни минималлаштирадиган нуқтада бўлиши ҳозирги кунда барча давлатларнинг иқтисодий сиёсати олдида турган вазифалардан ҳисобланади.

Турли халқаро институтлар, жумладан Халқаро валюта фонди, Жаҳон банки, Европа иттифоқи мамлакатнинг давлат қарзи лимитини белгилаш бўйича ўз тавсияларини бериб келмоқдалар. Жумладан, Европа иттифоқига қўшилишнинг асосий шартларидан бири давлат қарзининг ЯИМга нисбати 60%дан ошмаслиги ҳисобланган<sup>7</sup>.

Ушбу ишнинг мақсади сифатида давлат қарзи даражаси чекловининг ҳар томонлама қулай нуқтасини топиш эди. Бу мақсадга эришиш йўлида икки турли эконометрик моделлар тузи-





**Турли халқаро институтлар, жумладан Халқаро валюта фонди, Жаҳон банки, Европа иттифоқи мамлакатнинг давлат қарзи лимитини белгилаш бўйича ўз тавсияларини бериб келмоқдалар. Жумладан, Европа иттифоқига қўшилишнинг асосий шартларидан бири давлат қарзининг ЯИМга нисбати 60%дан ошмаслиги ҳисобланган.**

либ, уларнинг натижалари таҳлил қилинди.

Сўнгги йилларда Ўзбекистон давлат қарзининг таклиф қилинган даражадан ошиб бораётганлиги қарз даражасини чеклаш борасида аниқ йўналтирилган чора-тадбирларни амалга оширишни тақозо этади.

Ушбу таҳлил натижаларига кўра, Ўзбекистон учун ҳозирги кунда давлат қарзи даражасининг ЯИМга нисбатан улуши 45% миқдордан ошмаганлиги маъқул. Қарз даражасининг ушбу кўрсаткичдан 1 фоиз пунктга ошиши иқтисодий ўсиш суръатини 3.95 фоиз пунктга камайишига олиб келади.

Яқин истиқболда Ўзбекистон Республикаси иқтисодиётининг барқарор ўсиш суръатларини таъминлаш мақсадида давлат қарзи ва унинг структурасини оптималлаштириш бўйича қуйидаги таклифлар ишлаб чиқилди:

1. Бюджет дефицитини қоплашда давлат ички облигацияларини чиқариш ва уларни мамлакат резидентларига сотиш масаласини кўриб чиқиш. Ушбу

мавзудаги тадқиқотлар шуни кўрсатадики, давлат қарзларининг миллий валютада бўлиши давлатнинг ташқи таъсирларга нисбатан чидамли бўлишига имконият яратади;

2. Мамлакат ривожланишнинг ўтиш босқичини бошидан ўтаказётганлиги ҳисобга олиниб, давлат қарзининг ЯИМга нисбатан улушини ХВФ тавсияси (55%) дан паст даражада белгилаш мақсадга мувофиқ бўлади. Муаллиф томонидан бу кўрсаткич 45% даражасида белгилаш тавсия этилади;

3. Давлат қарзининг юқори чегараси даражаси Ўзбекистон Республикаси Бюджет кодексидан қайд этиб қўйилиши ва қарз даражасининг бу кўрсаткичдан ошиб кетмаслигини таъминлаш чораларини кўриш.

Муаллиф томонидан таклиф этиладиган ушбу тавсиялар Ўзбекистоннинг давлат қарзи миқдорини тартибга солиш ҳамда макроиқтисодий барқарорликка эришиш ва аҳоли турмуш даражасининг яхшиланишини таъминлашга хизмат қилади.

#### Фойдаланилган адабиётлар рўйхати (References)

1. Marcet, A., Sargent, T. J., & Seppala, J. (2002). *Optimal taxation without state-contingent debt*. SSRN Electronic Journal.
2. Pienkowski, A. (2017). *Debt limits and the structure of public debt*. *Journal of Globalization and Development*, 8(2).
3. Dabrowski, M. (2016). *Fiscal Sustainability: Conceptual, Institutional, and Policy Issues*. *CASE Research Paper*, (4-128).
4. Reinhart, C. M., & Rogoff, K. S. (2010). *Growth in a Time of Debt*. *American economic review*, 100(2), 573-78.
5. Le?o, P. (2015). *Is a very high public debt a problem?*. *Levy Economics Institute of Bard College Working Paper*, (843).
6. <https://www.bradford-delong.com/2010/12/economics-1-uc-berkeley-fall-2010-september-27-government-deficits-and-debts-lecture.html>
7. Chohan, U. W. (2016). *Independent Fiscal Institutions at the Supranational Level: The European Fiscal Board*. Available at SSRN 2883550.
8. [www.mf.uz](http://www.mf.uz) - Ўзбекистон Республикаси Молия вазирлиги сайти.
9. [www.stat.uz](http://www.stat.uz) - Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси сайти.
10. [www.cbu.uz](http://www.cbu.uz) - Ўзбекистон Республикаси Марказий банки сайти.
11. [www.wordbank.org](http://www.wordbank.org) - Жаҳон банки сайти.
12. [www.imf.org](http://www.imf.org) - Халқаро валюта жамғармаси сайти.
13. [www.adb.org](http://www.adb.org) - Осиё тараққиёт банки сайти.





# Ўзбекистон Республикасининг интеллектуал мулк соҳасида халқаро ҳамкорлигининг институционал механизми

Мухтор СУННАТОВ,  
ТДИУ  
мустақил изланувчи

**Аннотация:** мақолада Ўзбекистон Республикасида интеллектуал мулк бозорини тартибга солишнинг институционал механизмини ривожлантириш масалалари кўрилган.

**Таянч тушунчалар:** интеллектуал мулк, патент, инсофсиз рақобат, давлат бюджети, муаллифлик ҳуқуқи, контрафакт, институционал иқтисодиёт.

**Аннотация:** в статье рассматриваются проблемы развития институциональных механизмов регулирования рынка интеллектуальной собственности в Республике Узбекистан.

**Ключевые слова:** интеллектуальная собственность, патент, мошайническая конкуренция, государственный бюджет, авторское право, контрафакт, институциональная экономика.

**Abstract:** the development issues of institutional mechanisms of regulating market of intellectual property in the Republic of Uzbekistan are seen in the article.

**Key words:** intellectual property, patent, competition, state budget, author's right, counterfeit, institutional economy.



**1710** йилда

**муаллифлик ҳуқуқи  
бўйича биринчи  
"Қиролича Анна мақоми"  
қонуни қабул қилинди.  
Қонунга кўра муаллиф  
томонидан тақдим  
этилган асарни  
муаллифлик ҳуқуқи  
нашр этилган вақтдан  
бошлаб 14 йил давоми-  
да амал қилиши,  
зарур бўлганда  
узайтирилиши  
мумкин эди.**

**Замонавий инновацион техно-  
логиялар ва интеллектуал мулк  
савдоси шароитида давлатлар  
тегишли ҳуқуқий шарт-шароит-  
ларни яратмасдан етарли дара-  
жада жадал ривожлана олмайди.  
1980 йилларнинг охирида бош-  
ланган глобаллашув ва бозорлар-  
ни бирлаштириш интеллектуал  
соҳада ҳамкорликнинг янада са-  
марали халқаро-ҳуқуқий меха-  
низмини шакллантириш мумкин  
бўлган шароитларни яратди.  
Ҳозирги вақтда халқаро миқёс-  
да интеллектуал мулк соҳасида-  
ги муносабатларни ҳуқуқий тар-  
тибга солишни ривожлантириш  
бўйича умумий тенденциялар  
аниқланди:**

- миллий қонунчиликда ин-  
теллектуал мулкни ҳимоя  
қилишни халқаро конвенция-  
лар билан бирлаштириш ва  
уни мамлакат фуқароларига  
тақдим этишда ягона ёндашув-  
ни таъминлаш;

- барча манфаатдор жисмо-  
ний ва юридик шахслар учун  
дунёнинг барча мамлакатлари-  
да берилган ҳуқуқлар доираси-  
ни ва уларни ҳимоя қилиш им-  
кониятларини тенглаштириш-  
дан иборат.

Натижада интеллектуал  
мулкнинг ҳудудий ҳимояси аста-  
секин ўз ҳудудий хусусиятини  
йўқотишни бошлади ва халқаро  
миқёсга ўтди. Ушбу ҳимоя-  
нинг ишончли даражаси илмий  
изланишларни, маданият, ада-  
биётни ривожлантиришни, фан  
ва техника ютуқларидан амалий  
фойдаланишни, шунингдек,  
уларнинг алмашинувини рағ-  
батлантиради.

Интеллектуал мулкни ҳимоя  
қилишнинг халқаро тизими иш-  
лаб чиқилган конвенциялар ва  
битимлар тармоғига асосланган<sup>1</sup>.  
Амалдаги шартномаларни халқ-

аро эътироф этилиши ва амалий  
қўлланиши конвенция ҳуқуқла-  
рини белгилайди. Улар миллий ва  
халқаро манфаатларни ҳисобга  
олган ҳолда интитуционал му-  
ҳитнинг асосий элементларини  
белгилаб беради.

Бутунжаҳон интеллектуал мулк  
ташкilotи (БИМТ), Жаҳон сав-  
до ташкilotи (ЖСТ) ва Бир-  
лашган Миллатлар Ташкilotи  
(БМТ)нинг Таълим, фан ва ма-  
даният масалалари бўйича таш-  
кilotи (ЮНЕСКО) глобал ми-  
қёсда интеллектуал мулк (ИМ)-  
нинг ҳимояси билан шугуллана-  
диган асосий институтлардир.  
Интеллектуал мулк соҳасида  
халқаро ҳамкорлик институтла-  
рининг ўзига хос тарихи мавжуд.

Биринчи муаллифлик ҳуқуқи  
ва патент қонунлари Англияда  
қабул қилинди. 1623 йилда қирол  
Яков Стюарт бошқаруви остида  
"Монополиялар мақоми" қабул  
қилинган бўлиб, унда қиролнинг  
хоҳиш-истагига боғлиқ бўлмаган  
ва техник янгиликларни яратган  
ва қўллаган ҳар бир кишига  
унинг афзалликлари ва устун-  
ликларини монополлаштириш  
ҳуқуқи 14 йилга берилган. 1710  
йилда муаллифлик ҳуқуқи бўйи-  
ча биринчи "Қиролича Анна ма-  
қоми" қонуни қабул қилинди.  
Қонунга кўра муаллиф томони-  
дан тақдим этилган асарнинг му-  
аллифлик ҳуқуқи нашр этилган  
вақтдан бошлаб 14 йил давоми-  
да амал қилиши, зарур бўлганда  
узайтирилиши мумкин эди<sup>2</sup>.

XIX асрда Европанинг акса-  
рият мамлакатларида патент ва  
муаллифлик ҳуқуқи мулк си-  
фатида, баъзан эса кўчмас мулк  
ёндашуви бўйича муаллифлик  
ҳуқуқлари берилди. Интеллекту-  
ал мулк соҳасидаги халқаро ҳам-

2. А.А. Бовин, Л.Е.Чередникова,  
В.А. Якимомич, Управление иннова-  
циями а организации. Учебное  
пособие.-М.: "Омега-Л", 2009. - 83-  
85сс.

1. С.А.Судариков Право интел-  
лектуальной собственности.Учеб-  
ник.- М.: Проспект, 2010. -8-12сс.

корликнинг институционал асосларининг дастлабки саноат мулкани ҳимоя қилиш бўйича Париж конвенцияси бўлиб, XIX асрнинг иккинчи ярмида ташкил этилди. Бунга сабаб ихтироларни ҳимоя қилиш тизимини яратган мамлакатлар сонининг кўпайиши натижасида саноат мулкисидики қонунларни уйғунлаштириш зарурияти ҳамда давлатларо технологик алмашинувининг ривожланиши ва халқаро савдонинг ўсиши асос бўлди.

Хорижий ихтироларнинг тегишли даражада ҳимоясининг йўқлиги, айниқса, Австрия-Венгрия империяси томонидан 1873 йилда Вена шаҳрида уюштирилган халқаро ихтиролар кўргазмасида яққол кўринди. Кўплаб хорижий меҳмонлар кўргазмада ихтироларнинг ҳуқуқий ҳимоясини етарли эмаслиги сабабли ўз ихтироларини намойиш қилишни истамадилар. Шу билан бирга турли мамлакатларда бир вақтнинг ўзидики саноат мулки

ҳуқуқларини ҳимоя қилиш жуда қийин эди. Бундан ташқари патентга талабномалар деярли барча мамлакатларда бир вақтнинг ўзидики топширилиши керак эди. Бу масаларни ҳал қилиш пойдеворини ишлаб чиқиш учун халқаро конференцияни чақириш ва ягона патент ҳимояси қонунини яратиш бош мақсадга айланди. Олиб борилган бир қатор музокаралардан сўнг 1883 йилда Парижда 11 та давлат (Белгия, Бразилия, Гватемала, Италия, Испания, Голландия, Португалия, Салвадор, Сербия, Франция, Швейцария) иштирокида Саноат мулкани ҳимоя қилиш бўйича Париж конвенцияси имзоланди.

Конвенциянинг асл матни, саноат мулкани ҳимоя қилишни халқаро тизимини такомиллаштириш мақсадида бир неча бор қайта кўриб чиқилган. Жумладан, 1900 йилда Брюсселда, 1911 йилда Вашингтонда, 1925 йилда Гаагада, 1934 йилда Лондонда, 1958 йилда Лиссабонда ва

1967 йилда Стокгольмда қайта кўриб чиқилган ва охириги 28 сентябрь 1979 йилда матнда тўлдиришлар амалга оширилди<sup>3</sup>.

Конвенция ўз ичига тўртта асосий қоидалар гуруҳини олди: 1) миллий режимга оид қоидалар: Конвенцияда иштирок этаётган ҳар бир мамлакат бошқа қатнашувчи давлатлар вакилларига ўз фуқаролари учун саноат мулки ҳимоясини қандай муҳофаза қилсалар уларга ҳам шундай қоидаларни таъминлаши керак; 2) устуворлик ҳуқуқи тўғрисидаги қоидалар: Конвенцияда қатнашаётган мамлакатлардан бирида, ариза асосида рўйхатдан ўтказилган саноат мулки ҳуқуқи бўйича берилган расмий талабнома, белгиланган муддат (6 ёки 12 ой) ичида барча иштирокчи давлатлар ўртасида ҳимоя қилинади; 3) Конвенцияда иштирок этувчи давлатлар томонидан амалга ошириладиган қонунчи-

3. [https://www.wipo.int/treaties/ru/ip/paris/summary\\_paris.html](https://www.wipo.int/treaties/ru/ip/paris/summary_paris.html)



лик соҳасидаги умумий қоидалар (масалан, жисмоний ва юридик шахсларнинг ҳуқуқлари ва мажбуриятлари) қонун устуворлигида ижодкорона бошқарилиши керак; 4) Конвенцияни амалга ошириш учун бошқарув органлари ва уларнинг тузилмаси тўғрисидаги низом.

Париж конвенцияси sanoat мулкани ҳимоя қилишнинг ҳар хил турларини қамраб олади: ихтиро, савдо маркалари, sanoat намуналари ва бошқалар<sup>4</sup>. Конвенция қоидалари вақти-вақти билан кўриб чиқилади. Масалан, ривожланаётган давлатлар учун маълум афзалликларни таъминлайдиган қўшимча қоидалар жорий этилади.

Интеллектуал мулк соҳасидаги халқаро ҳамкорликнинг институционал асосларидан иккинчиси, Адабиёт ва санъат асарларни ҳимоя қилиш тўғрисидаги Берн конвенцияси бўлиб хисобланади. XIX аср ўрталарида халқаро миқёсда муаллифлик ҳуқуқини ҳимоя қилиш бошланди. Икки томонлама шартномаларнинг тузилишига асосланиб ҳуқуқларнинг таъминланиши тан олинсада, улар бир хил эмас эди. Бир хилликка бўлган эҳтиёж 1886 йилда адабиёт ва санъат асарларини ҳимоя қилиш тўғрисида Берн конвенциясининг шаклланиши ва қабул қилинишига олиб келди. Бу конвенция муаллифлик ҳуқуқи соҳасидаги энг қадимий халқаро шартнома хисобланади. Конвенциянинг асл матни адабиёт ва санъат асарларини ҳимоя қилишнинг халқаро тизимини такомиллаштириш мақсадида бир неча бор қайта кўриб чиқилган. Жумладан, 1896 йилда Парижда, 1908 йилда Берлинда қайта кўриб чиқилган

бўлса, 1914 йилда Бернда, 1928 йилда Римда тўлдирилган, 1948 йилда Брюсселда, 1967 йилда Стокгольмда, 1971 йилда Парижда қайта кўриб чиқилган ва охириги 28 сентябрь 1979 йилда матнда тўлдиришлар амалга оширилди<sup>5</sup>.

**Берн конвенциясининг асосий қоидалари қуйидагилардан иборат:**<sup>6</sup>

*Биринчидан*, миллий режим ўрнатилди, яъни Берн иттифоқига аъзо мамлакатларнинг бирида пайдо бўладиган асарлар бошқа иттифоқчи мамлакатларда ўз фуқароларининг ишлари сингари ҳимоя қилинади;

*Иккинчидан*, бундай миллий режим бирон бир расмийликни амалга оширишга боғлиқ эмас, яъни ҳимоя автоматик равишда таъминланади ва рўйхатдан ўтказилади. Депозит қўйиш ҳам шарт эмас;

*Учинчидан*, ҳимоя билан таъминлаш унинг мавжудлигига боғлиқ эмас ёки асар келиб чиққан мамлакатда амал қилиш муддатига.

Асардан фойдаланишда руҳсат бериш учун мутлоқ ҳуқуқлар қуйидагича аталади (минимал ҳуқуқлар миқдори): таржима қилиш ҳуқуқи; драматик асарни омма олдида ижро этиш ҳуқуқи; мусиқали-драматик асарлар ҳуқуқи; эфирга узатиш ҳуқуқи; асарлар асосида филмлар яратиш ҳуқуқи. Асарлар ҳимояси қоида тариқасида муаллифнинг ҳаёти давомида ва унинг ўлиmidан кейин 50 йил давомида таъминланади. Берн конвенциясининг сўнги қайта кўриб чиқилишида, асосий эътибор ривожланаётган давлатлар учун махсус қоидалар киритиш масаласига қаратилди.



**Олиб борилган  
бир қатор  
музокаралардан сўнг  
1883 йилда Парижда  
11 та давлат (Белгия,  
Бразилия, Гватемала,  
Италия, Испания,  
Голландия, Португагия,  
Салвадор, Сербия,  
Франция, Швейцария)  
иштирокида Саноат  
мулкани ҳимоя қилиш  
бўйича Париж  
конвенцияси имзоланди.**

4. Сергеев А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской Федерации. Учебник.-М.: Проспект.2004. 557с.

5. [https://www.wipo.int/treaties/ru/ip/berne/summary\\_berne.html](https://www.wipo.int/treaties/ru/ip/berne/summary_berne.html)

6. Близнец И.А. и др. Право интеллектуальной собственности. Учебник. -М.: Проспект, 2010. -659с.

Қарийб бир аср ўтиб, интеллектуал мулк соҳасидаги халқаро ҳамкорликнинг институционал асосларининг энг муҳими, Бутунжаҳон интеллектуал мулк ташкилоти (БИМТ) ташкил этилди. БИМТ, Бирлашган Миллатлар Ташкилоти (БМТ)нинг 16 ихтисослашган муассасасига 1974 йилда эришди. БИМТ конвенцияси 1967 йилда имзоланди ва 1970 йилда кучга кирди. Бироқ унинг яратилишининг келиб чиқиши 1883 йилда Саноатни ҳимоя қилиш бўйича Париж конвенцияси ва 1886 йилга келиб Адабиёт ва санъат асарларини ҳимоя қилиш бўйича Берн конвенциялари бўлиб ҳисобланади. Бу иккала конвенция офиси 1893 йилда бирлаштирилди ва 1970 йилда БИМТ конвенцияси асосида Бутунжаҳон интеллектуал мулк ташкилотига ўзгартирилди.

БИМТнинг учта асосий функцияси ажратиб кўрсатилди: булар, рўйхатга олиш фаолияти; интеллектуал мулкни бошқариш соҳасида халқаро ҳамкорликни ривожлантириш ва учинчидан, дастурий фаолият яъни шартномаларнинг давлатлар томонидан кенг қабул қилинишини рағбатлантириш. БИМТ административ

бошқарувида, тўртта халқаро классификация тизими мавжуд бўлиб, бу халқаро саноат мулк соҳасидаги фаолиятни тартибга солишга ёрдам берувчи классификация тизимидир. Буларга, ихтироларнинг халқаро классификацияси (Страсбург келишуви); товарлар ва хизматларнинг халқаро классификацияси (Ницца келишуви); белгиларнинг мажозий элеентларининг халқаро классификацияси (Вена келишуви) ҳамда саноат намуналарининг халқаро классификацияси (-Локарн келишуви) кирази<sup>7</sup>.

Сўнги йилларда ривожланаётган давлатлар ҳукуматлари шу қаторида Ўзбекистон томонидан ҳам саноат мулкни саноатни ривожлантиришнинг самарали воситасига айлантиришга қизиқиш ортмоқда. БИМТ саноат мулкни тўғрисидаги қонунчиликни ривожлантириш бўйича маслаҳатлар беради, ривожланаётган давлатлар учун ушбу соҳада намунавий қонунларни ишлаб чиқади, технологик маълумотларга кириш учун шароит яратади,

7. Оқюлов Омонбой Интеллектуал мулкнинг ҳуқуқий мақоми. Док. Дисс. -Т.:2000. -282-283б.

технологиянинг ҳозирги даражасини аниқлаш учун бепул патент қидирув ҳисоботларини тақдим этади ва ҳоказо. БИМТга 196 та<sup>8</sup> давлат аъзо бўлиб бу барча мамлакатларнинг 96 фоизи демакдир. Бунга МХДлари шу жумладан Ўзбекистон ва ривожланган, кўплаб ривожланаётган ҳамда ривожланмаган мамлакатлар ҳам аъзодир. БИМТ интеллектуал мулкни ҳимоя қилиш билан боғлиқ тижорат низоларини ҳал қилишда халқаро арбитраж сифатида фаолият юритади.

Бутунжаҳон интеллектуал мулк ташкилоти(БИМТ) аъзолари ва БИМТ, UPOV-ўсимликларнинг янги навларини ҳимоя қилиш халқаро ташкилоти(фр. *Union Internationale pour la protection des obtentions vegetales, UPOV*)<sup>9</sup>, ЖСТ ва БМТ томонидан бошқариладиган шартномаларда Ўзбекистон Республикасининг интеллектуал мулк бозори жами 14 та халқаро шартнома бўйича бошқарилади.(1-жадвал).

8. <https://www.wipo.int/treaties/ru/summary.jsp>

9. <http://www.UPOV.int>

10. БИМТ маълумотлари асосида муаллиф ишланмаси

### 1-жадвал

#### Ўзбекистон Республикасини БИМТ аъзолари, БИМТ, UPOV, ЖСТ ва БМТ томонидан бошқариладиган шартномалардаги иштироки<sup>10</sup>

ЎЗБЕК ИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ	Конвенция, битим ва шартномаларни шартли белгилари							Жами, 14 та
	W	P	B	PCT	PLT	MI	MM	
	+	+	+	+	+	-	-	
	MP	H	GH	N	LI	RO	LO	
	+	-	-	+	-	-	+	
	IPC	PH	VC	BP	S	NOS	TLT	
	+	+	-	+	-	-	+	
	WCT	WPPT	BEIJING	WAS	SG	MARRA	x	
	+	+	-	-	-	-	x	
	UN	UPOV	WTO	x	x	x	x	
+	+	-	x	x	x	x		



БИМТ аъзолари, БИМТ, UPOV, ЖСТ ва БМТ томонидан бошқариладиган шартномаларда энг юқори ўринда Молдавия Республикаси 26 та ва албатта БМТ, UPOV, ЖСТ аъзоси ҳисобланади. Кейинги ўринда Сербия давлати 25та ва БМТ, UPOV аъзоси ҳисобланади, ундан кейин Босния ва Герцеговина 24 та ва БМТ, UPOV аъзоси. Макказий Осиё давларидан Қирғизистон энг юқори 22 та ва БМТ, UPOV, ЖСТ аъзоси ҳисобланади. Ундан кейин Қозоғистон 18 та, БМТ, ЖСТ, Тожикистон 19 та ва БМТ, ЖСТ, Туркменистон 12 та ва БМТ аъзоси ҳисобланади. Юқоридаги маълумотлар таҳлилни давом эттирсак, кўриниб турибдики бугунги кунда мамлакатимизнинг интеллектуал бозори юқори даражадаги ташкилотларнинг конвенция, битим ва келишувлар қолаверса шартномалари асосида бошқарилиб келинмоқда. Масалан 1992 йил 2 мартда БМТ аъзоси ва 1991 йил 25 декабрдан бошлаб БИМТ аъзоси ҳамда 2004 йил 14 ноябрдан бошлаб UPOV аъзоси.

Маълумотлар шуни кўрсатадики, бугунги кунда Ўзбекистон

Республикасини интеллектуал мулк бозорини ривожлантиришда жами 178 та<sup>11</sup> ҳужжат бўлиб шундан 31 таси қонун, 73 таси қоида/йўриқнома имплементацияси, ИМ оид юридик адабиёт 2 та, шартномаларни тасдиқлаш тўғрисидаги ҳужжатлар 4та, шартномада давлат иштироки бўйича 68 та(шундан 14 таси БИМТ томонидан бошқариладиган шартномалар, минтақавий ИМ шартномаси бўйича 8 та, кўп тамонлама ИМ шартномаси 27 та, икки томонлама ИМ шартномаси 18 та) ва 1 та<sup>12</sup> минтақавий иқтисодий интеграция шартномаси ҳисобланади. Шу ўринда эркин савдо зонасини ташкил этиш тўғрисидаги битимни алоҳида кўриб чиқсак. Бунга сабаб глобал инқирозларни (COVID-19), қолаверса истеъмол бозориди талабларни ошиб боришини, энг асосийси ИМ бозорини институционал механизмларини ривожлантириш асос бўлиб ҳисобланади. Шарт-

номага Озарбайжон, Арманистон, Белоруссия, Грузия, Қозоғистон, Қирғизистон, Молдова, Россия Федерацияси, Тожикистон, Ўзбекистон ва Украина давлатлари киради. Шунингдек, Ўзбекистон Республикасини Мустақил Давлатлар Ҳамдўстлиги (МДҲ) билан ИМ ҳуқуқи бўйича таъсис шартномалари 9 та<sup>13</sup> ҳужжатни ўз ичига олади.

Ўзбекистон Республикаси Инвестициялар ва ташқи савдо вазирлиги, бошқа манфаатдор идоралар билан биргаликда интеллектуал мулкнинг ишончли ҳуқуқий ҳимоясини, шу жумладан Мулк ҳуқуқини ҳимоя қилиш халқаро индекси мезонларини инобатга олган ҳолда таъминлашнинг замонавий баҳолаш ва таҳлил қилиш тизимини жорий этиш бўйича Комплекс чора-тадбирлар ишлаб чиқилган ва амалда қўлланилиб келинмоқда<sup>14</sup>.

Ўзбекистон Республикасини интеллектуал мулк соҳасида

11. <https://wipolex.wipo.int/ru/legislation/profile/UZ>

12. <https://wipolex.wipo.int/ru/treaties/parties/423>

13. <https://wipolex.wipo.int/ru/treaties/profile/CIS>

14. Ўзбекистон Республикаси Президентининг ПҚ-4168-сонли Қарори. 2019 йил 8 февраль.

халқаро ҳамкорликнинг институционал механизмларини шартли равишда учга бўламиз:

1) шартномаларнинг биринчи умумий гуруҳи ҳар бир мамлакатда ИМни ҳимоя қилиш бўйича халқаро келишилган асосий шартномаларни белгилайди;

2) шартномаларнинг иккинчи ҳимоя тизими, глобал

ҳимоя тизими деб номланади. Битта халқаро рўйхатдан ўтиш ёки ариза топшириш имзоланган давлатларнинг ҳар бирида ҳақиқий хисобланади. Ушбу шартномалар бўйича БИМТ кўрсатадиган хизматлар халқаро талабномаларни топшириш ёки ИМнинг муайян ҳудуди ҳимояси талаб қилинган барча мамлакатларда рўйхатдан

ўтказишини соддалаштиради;

3) шартномаларнинг учинчиси - бу ихтиролар, савдо белгилари ва саноат намуналари тўғрисидаги маълумотларни бирлаштирган ва классификацияланган маълумотлар тизимини осонликча олиш бўйича шартномаларга бўлинади. (2-жадвал).

## 2-жадвал.

### Интеллектуал мулк соҳасида халқаро ҳамкорликнинг институционал механизмлари таснифловчи шартномалар тизими<sup>15</sup>

ИМ ҳимояси	ИМ глобал ҳимоя тизими	ИМ классификацияси бўйича
Пекин шартномаси.	Будапешт шартномаси	Локарн келишуви
Берн конвенцияси	Гаага битими	Ницц келишуви
Брюссел конвенцияси	Лиссабон битими	Страсбург келишуви
Мадрид битими.	Белгиларни халқаро рўйхатдан ўтказиш тўғрисида Мадрид битими	Вена келишуви
Марракеш шартномаси	Мадрид баённомаси	х
Найроб шартномаси	Патент бўйича коперация шартномаси	х
Париж конвенцияси	х	х
Патент ҳуқуқи бўйича шартнома	х	х
Фонограмма бўйича конвенция	х	х
Рим конвенцияси	х	х
Сингапур шартномаси	х	х
Савдо белгиси тўғрисида шартнома товар	х	х
Вашингтон шартномаси	х	х
БИМТга оид муаллифлик ҳуқуқи	х	х
БИМТнинг ижро ва фонограмма шартномаси	х	х

Муаллифлик ҳуқуқи ва турдош ҳуқуқлар соҳасидаги халқаро конвенциялар мамлакатлар ўртасидаги тенг ва адолатли муносабатлар учун асослидир<sup>16</sup>.

1996 йилда Жаҳон савдо ташкилоти (ЖСТ) билан ҳамкорлик

тўғрисидаги битим қабул қилингандан кейин БИМТнинг халқаро роли сезиларли даражада яхшиланди. ЖСТ меъёрлари ва қоидалари бутун дунё бўйлаб товарлар ва хизматлар савдосининг 90 фоизидан ортигини бошқаради. ЖСТнинг асосий принциплари ва қоидалари қуйидагилар: савдо-сотикда камситмаслик асосида энг кўп қулайлик яратиш тартиби; чет эл товарлари ва хизматларига

миллий режимни таъминлаш; савдони асосан тариф усуллари билан тартибга солиш; миқдорий чекловлардан фойдаланишни рад этиш; савдо сиёсатининг шаффофлигини таъминлаш; савдо низоларини маслаҳат ва музокаралар йўли билан ҳал қилиш ва бошқалар. ЖСТнинг таъсис ҳужжатларига қилинган илова интеллектуал мулк ҳуқуқининг савдо соҳалари бўйича битим ТРИПС битими

15. БИМТ маълумотлари асосида муаллиф ишланмаси.

16. Рустамбеков И.Р., Мусаев С.Ф. Международное авторское и патентное права. -Т.: ТГЮУ, 2016. - 144с.

деб аталиб, 7 қисм, 73 моддадан иборат<sup>17</sup>. Ушбу битимни асосий қоидалари ва тамойилларини кейинги изланишларда кўриб чиқишни мақсад қилдик.

Кўриб чиқаётган масаламиз-ни атрофлича ўрганиб, баъзи илмий қарашларни умумлаштиришга ҳамда бойитиш асосида тизимли таҳлил олиб бориш натижасида қуйидаги хулосаларга келдик: биринчидан, инновацион технологиялар ва интеллектуал мулк савдоси шароитида давлатлар тегишли халқаро ҳуқуқий шарт-шароитларни яратмасдан етарли даражада жадал ривожлана олмайди; иккинчидан, Ўзбекистон Республикасининг интеллектуал мулк соҳасида халқаро ҳамкорлигининг институционал механизмлари яратилган бўлсада, ИМ объеклари ва субъектларини тартибга солиш бўйича мукамал инфратузилма механизми етарли ривожланмаган; учинчидан, ЖСТ қоидаларини қўллаган ҳолда,

босқичма-босқич савдо сиёсатини шаффофлигини таъминлаш давр талабига айланди.

Масалани илмий-назарий ва амалий ёндашувларидан келиб чиққан ҳолда қуйидагиларни тавсия қилмоқчимиз: 1) Ўзбекистон ҳамма конвенцияларга қўшилиши лозим деган хулоса келиб чиқмаслиги керак. Ҳар бир конвенцияга қўшилиш малакатимиз зиммасига маълум маъсулият юклайди. Бунинг учун конвенция талабларини тушуна олувчи мутахассисларга эга бўлиш лозим. Тўғри бугунги кунда ТЮУда ушбу соҳа вакиллари доирасида магистратура ташкил этилди. Бизнингча, иқтисодий соҳасида ҳам ушбу мутахассисликни яратиш зарур; 2) Ривожланган мамлакатларнинг қонун чиқариш идоралари атрофида лоббистлар гирди-капалак бўлиб юришади ва бу бежиз эмас албатта. Умуман олганда лоббистлар агар қонун доирасида иш кўрсалар, турли манфаат ва нуқтаи назарларни қонуншуносларга етказиб берувчи ўзига хос ахборот манбаи(трансакция) ҳисобнадилар. Бироқ айрим лоббист-

ларни баъзи ҳолларда қонун чиқарувчиларга тайзиқ ўтказиш, турли йўллар билан ўзига ағдариб олишга интилишлари уларга нисбатан салбий кайфиятти вужудга келтиришини унитмаслик керак. Бизнингча бугунги кунда лоббистлар функциясини (ижобий маънода албатта) сиёсий партиялар, жамоат ташкилотлари бажара олишлари мумкин. Бизнингча, сиёсий партиялар ўз фракцияларида интеллектуал мулк бозорини ҳимоя қилиш бўйича ўз дастурларини ишлаб чиқишса мақсадга мувофиқ бўлар эди; 3) ИМ объеклари ва субъектларини тартибга солиш бўйича мукамал инфратузилма механизмини ривожлантириш зарур. Бу ўз навбатида ҳудудий ва минтақавий ҳамкорликни таъминлайди ва ўз навбатида интеллектуал фаолиятни рағбатлантиради. Олиб борилган тадқиқотимиз шуни кўрсатадики, минтақавий иқтисодий интеграция шартномаларини кенгайтириш зарур. Бу ўз навбатида ИМ эркин савдо қилишни ва мамлакат ЯИМнинг барқарор ўсишини таъминлайди.

17. Оқюлов Омонбой Интеллектуал мулкнинг ҳуқуқий мақоми. Док. Дисс. -Т.:2000. -253б.

## Фойдаланилган адабиётлар рўйхати

1. *Ўзбекистон Республикасининг Фуқаролик Кодекси.(IV-V-VI-бўлим) 21.12.1995й.*
2. *Ўзбекистон Республикаси Президентининг ПҚ-4168-сонли қарори.2019 йил8 февраль.*
3. *Близнец И.А. и др. Право интеллектуальной собственности.Учебник. -М.: Проспект, 2010. С.945*
4. *Бовин А.А., Л.Е.Чередникова, В.А. Якимович, Управление инновациями в организации. Учебное пособие.-М.: "Омега-Л", 2009. С.415*
5. *Оқюлов Омонбой Интеллектуал мулкнинг ҳуқуқий мақоми. Док. Дисс. -Т.:2000. 305б.*
6. *Рустамбеков И.Р., Мусаев С.Ф. Международное авторское и патентное права. -Т.; ТГЮУ, 2016. С.322*
7. *Сергеев А.П. Право интеллектуальной собственности в Российской федерации. Учебник.-М.:Проспект.2004. С.745*
8. *Судариков С.А. Право интеллектуальной собственности.Учебник.-М.: Проспект, 2010. С.363*
9. <https://www.wipo.int>
10. <https://wipolex.int>
11. <http://www.UPOV.int>
12. <http://www.ima.uz>





# Совершенствование эффективности социальных программ в Узбекистане

Бахтишод ХАМИДОВ,  
главный научный сотрудник,  
Центр экономических исследова-  
ний и реформ при  
Администрации президента  
Республики Узбекистан

**Аннотация:** статья посвящена оценке эффективности реализации социальной политики правительства Узбекистана. На примере политики предоставления пособий для семей, имеющих детей до 2-х лет выявляется, что подход правительства к реализации адресной политики социальной защиты, основанный на подходе использования потенциала института махалли, является эффективным. При этом, используется инструментарий "прокси-тестирования" и данные по результатам опроса домохозяйств.

**Ключевые слова:** социальная политика, таргетирование, прокси-тестирование, ошибки включения и ошибки исключения.

**Annotation:** the article is devoted to assessing the effectiveness of the implementation of the social policy in Uzbekistan. Given the policy of providing benefits to children under 2 years old, it is shown that measures of the government to implement social policy are efficient. Proxy mean test tools and household survey data are used.

**Key words:** social policy, targeting, proxy mean test, inclusion errors and exclusion errors.

**JEL:** H53, H55, H75, I38

Повышение адресности социальных программ является основной задачей любого государства, так как каждая программа, основанная на использовании бюджетных средств, имеет двойной характер: с одной стороны, она помогает повышать доходы малоимущих людей, а с другой стороны, ограничивает использование бюджетных средств на другие цели. Следовательно, максимально эффективное использование этих средств, путем повышения адресности социальных программ способствует росту вложений в другие сферы такие, как экономика и образование.

В Узбекистане адресные программы применяются уже в течение последних двадцати лет. Особенностью таких программ в стране является использование полномочий местных органов самоуправления (махаллей) в качестве основного источника информации о состоянии семей, подающих заявление на получение государственных пособий. Однако, у этого подхода, наряду

с преимуществами, имеются и некоторые недостатки, которые в определенных условиях приводят к большим потерям с точки зрения эффективного использования бюджетных средств. Одним из недостатков можно считать субъективность принимаемых решений. В ряде случаев имеет место и несоблюдение моральных норм со стороны представителей махаллинских комитетов, которые могут прибегать к тем или иным видам коррупции. В то же время, в условиях развивавшихся стран, где не очень развита система регистрации доходов граждан, заинтересованным лицам иногда легко подделать документы на получение пособий.

Мировая практика показывает, что на сегодняшний день имеются несколько методов реализации адресных программ и таргетирования малоимущих домохозяйств. Среди них особо можно подчеркнуть методы meantest, прокси-тестирование, самоотбора и др. Каждый из этих методов имеет свои преимуще-



**Следовательно, максимально эффективное использование этих средств, путем повышения адресности социальных программ способствует росту вложений в другие сферы такие, как экономика и образование.**

ства и недостатки<sup>1</sup>. В данной статье используется метод "прокси-тестирование" (PMT), так как есть определенная согласованность насчет того, что этот метод наиболее эффективен в условиях развивающихся стран<sup>2</sup>.

Основным требованием метода PMT является учет показателей домохозяйства, которыми сложно манипулировать (пол, образование, состав семьи, жилищные условия и т.д.). Следовательно, этот метод требует сбора информации об активах и демографических характеристиках домохозяйств с целью создания "прокси" (заменителя) для показателя доходов (потребления) домохозяйства. При этом, предполагается, что активы домашних хозяйств сложнее скрыть от государственных инспекторов, чем доходы<sup>3</sup>.

**PMT использует эконометрический инструмент для оценки статуса бедности домашних хозяйств. В частности, использованием следующей формы регрессионной модели оцениваются коэффициенты полу-эластичности:**

$$y_i = \alpha + \beta x_i + \varepsilon_i$$

Затем, на основе оцененных коэффициентов прогнозируется уровень бедности каждого домохозяйства  $\hat{y}_i$ :

$$\hat{y}_i = \hat{\alpha} + \hat{\beta} x_i.$$

Из метода расчета очевидно, что оценочные коэффициенты следует рассматривать как вклад факторов в средний уровень бедности. Более того, поскольку факторы, включенные в модель, могут быть сильно коррелированы между собой (например, многие бедные домохозяйства одновременно проживают в сельской местности, имеют плохие жилищные условия, низкий уровень образования кормильцев и т.д.), коэффициенты интерпретируются как полу-эластичность, а не эффект сам по себе.

В качестве измерения эффективности таргетинга используются так называемые *коэффициенты точности*<sup>4</sup>. В частности, в этом анализе мы используем индекс исключения (IER) и индекс включения (IIR). Математическое выражение индексов выглядит следующим образом:

$$IER = \frac{(\sum_{i=1}^N I) \equiv (\sum_{i=1}^N (y_i > z | y_i < z))}{(\sum_{i=1}^N I) \equiv (\sum_{i=1}^N (y_i < z))}$$

где,  $z$  - черта бедности,  $y_i$  - "оцененный" уровень жизни семьи,  $\hat{y}_i$  - статус бедности семьи, с использованием альтернативного способа измерения.

Числитель можно интерпретировать как число бедных семей, оцененных как небедные, а знаменатель - как все небедные, что дает долю ошибочно

1. Alain De Janvry, Elisabeth Sadoulet (2016). Development economics: theory and practice. London: Routledge.

2. Coady, D., Grosh, M. E., & Hoddinott, J. (2004). Targeting of transfers in developing countries: Review of lessons and experience (Vol. 1). World Bank Publications.

3. Alatas, V., Banerjee, A., Hanna, R., Olken, B. A., & Tobias, J. (2012). Targeting the poor: evidence from a field experiment in Indonesia. American Economic Review, 102(4), 1206-40.

4. IRIS. 2005. Note on Assessment and Improvement of Tool Accuracy. Developing Poverty Assessment Tools Project. Mimeograph, Revised version from June 2, 2005. IRIS Center, University of Maryland.



**В данной статье используется метод "прокси-тестирование" (PMT), так как есть определенная согласованность насчет того, что этот метод наиболее эффективен в условиях развивающихся стран.**



оцененных бедных (ИР может быть рассчитан таким же образом). Однако, в литературе есть определенные разногласия относительно того, сколько и какие переменные следует использовать в анализе, как оценить эффективность использованного метода таргетирования, как определить черту бедности, как оценить надежность показателей благосостояния (доходы или потребление), отмеченных самими домохозяйствами в анкетах. Вместе с тем, этот метод широко используется во многих развива-

ющихся странах и пользуется высокой популярностью.

В анализе были использованы данные обследования домохозяйств, проведенные в 2010 году Институтом социальных исследований. Тот факт, что система социальной защиты остается почти неизменной с 2010 года, - суждения, полученные на основе данных 2010 года, могут иметь аналитическое значение для разработки политики на сегодняшний день.

База данных содержит необходимую информацию о доходах

2000 домохозяйств, активах и семейном статусе, характеристиках детей, а также о статусе заявки на пособие. В частности, рассмотрим случай с пособиями на детей до двух лет.

Результаты исследования домохозяйств показывают, что 80% опрошенных домохозяйств относят себя к категории очень бедных и бедных семей (табл.1). Вместе с тем, можно наблюдать, что заявку на пособие подали почти половина домохозяйств, относящиеся к категории небедных.

**Таблица 1**  
**Уровень доходов и статус подачи заявки на пособие для детей до двух лет**

Категории	Подавшие заявку	Не подавшие заявку	Всего
1	155	125	280
2	804	525	1,329
3	182	138	320
4	30	25	55
5	8	8	16
<b>Всего</b>	<b>1,179</b>	<b>821</b>	<b>2,000</b>

Вместе с тем, используемая база не лишена некоторых недостатков. В частности, доходы выражены в ординальной форме от 1 до 5, где 1 означает самый низкий уровень доходов (от 0 до 100тыс. сум. в мес.), а 5 - самый высокий (выше 1 млн. сум. в мес.), что не дает возможности применить метод наименьших квадратов (OLS). Поэтому правильнее будет использовать подходящую форму Пробитмодели (Ordered Probit Model). Кроме этого, отсутствие информации о размере домохозяйства не дает возможности пересчитать доходы на каждого члена семьи. В результате, уровень доходов многодетных семей может оказаться завышенным. Здесь мы предполагаем, что размер доходов во всех домохозяйствах одинаковый.

Результаты показали, что ошибка исключения (когда бедные оцениваются как небедные) составляет 9% и ошибка включения (когда небедные относятся к категории бедных) - 5% (Табл.2). Однако, в процессе сопоставления разных методов таргетирования необходимо знать особенности каждого метода,

чтобы избежать сравнения несравнимых кейсов. Например, в случае сравнения РМТи традиционного метода разница в результатах может возникнуть чисто за счет разной интерпретации понятия "бедность", т.е. для государства данное понятие "бедность" означает одно, а для общественных органов, владеющих данными о той или иной семье (составе, возрасте ее членов, их доходах и т.д.) - другое.

**Однако, ссылаясь на полученные результаты на данном уровне, можно сделать определенные выводы. Так, при разработке социальных программ следует учесть следующие моменты:**

- диверсификация подходов к реализации адресных социальных программ и набор методов оценки их эффективности;

- расширение практики проведения социальных опросов среди населения с целью сбора данных на уровне домохозяйств, которые, с одной стороны, дополняют официальные статистические данные центральных органов, с другой стороны, позволяют проверить качество этих данных.



**Вместе с тем, используемая база не лишена некоторых недостатков.**

**В частности, доходы выражены в ординальной форме от 1 до 5, где 1 означает самый низкий уровень доходов (от 0 до 100тыс. сум. в мес.), а 5 - самый высокий (выше 1 млн. сум. в мес.), что не дает возможности применить метод наименьших квадратов (OLS).**

**Таблица 2**  
**Сопоставление результатов двух методов таргетирования**

	РМТ		Все
	Неприемлемо выдавать пособия	Приемлемо выдавать пособия	
Традиционный			
Получившие	95	980	1,075
В ожидании ответа	3	39	42
Не получившие	6	53	59
Нет информации	0	3	3
Все	104	1,075	1,179



## Литературы

- Alain De Janvry, Elisabeth Sadoulet (2016). Development economics: theory and practice. London: Routledge.*
- Alatas, V., Banerjee, A., Hanna, R., Olken, B. A., & Tobias, J. (2012). Targeting the poor: evidence from a field experiment in Indonesia. American Economic Review, 102(4), 1206-40.*
- Brown, C., Ravallion, M., & Van de Walle, D. (2016). A poor means test? Econometric targeting in Africa (No. w22919). National Bureau of Economic Research.*
- Coady, D., Grosh, M. E., & Hoddinott, J. (2004). Targeting of transfers in developing countries: Review of lessons and experience (Vol. 1). World Bank Publications.*
- Greene, W. H. (2012). Econometric analysis (International edition).*
- Islam Karimov. The Global Financial-economic Crisis, Ways and Measures to Overcome it in the Conditions of Uzbekistan. 2009. Tashkent.*
- Mills, Bradford, Carlo Del Ninno and Phillippe Leite (2015). Effective Targeting Mechanisms in Africa: Existing and New Methods. in Del Ninno and Mills.*
- Ravallion, M. (2015). The economics of poverty: history, measurement, and policy. Oxford University Press.*
- Schreiner, M. (2010). A simple poverty scorecard for Pakistan. Journal of Asian and African Studies, 45(3), 326-349.*
- Van de Walle, D. (1998). Targeting revisited. The World Bank Research Observer, 13(2), 231-248.*
- Weiss, J. (2004). Poverty Targeting in Asia: Experiences from India, Indonesia, the Philippines, People's Republic of China and Thailand.*
- World bank (2003). Targeting methods for transfers. Safety Net Premier Notes. No 10.*



## Ўзбекистон Республикасида иқтисодий эркинлик индексини аниқлаш масалалари

Жавохирбек ШЕРАЛИЕВ,  
ПМТИ  
катта илмий ходими,  
Элёр СУННАТУЛЛАЕВ,  
ПМТИ  
катта илмий ходими

**Аннотация:** ушбу тадқиқот ишида иқтисодий эркинлик индекси, уни ҳисоблаш йўли ва унинг асосий индикаторлари ўрганилган. Шунингдек, иқтисодий эркинлик индекси бўйича Ўзбекистон Республикасининг бошқа мамлакатлар билан структуравий ва динамик солиштирма таҳлили амалга оширилган. Тадқиқот ишининг асосий натижаси Ўзбекистон Республикасида иқтисодий эркинлик индексини ҳисоблашнинг илмий асосларини ёритишдан иборат.

**Таянч тушунчалар:** иқтисодий эркинлик индекси, Ҳукумат ҳажми, Партибга солиш тизими самарадорлиги, Бозорнинг очиқлиги, Қонун устуворлиги, Мулк ҳуқуқлари ҳимояси, Суд тизими самарадорлиги, Ҳукуматнинг яхлитлиги, Солиқ юки, Давлат харажатлари, Фискал эркинлик, Бизнес эркинлиги, Мехнат эркинлиги, Монетар эркинлик, Савдо эркинлиги, Инвестицион эркинлик.

**Abstract:** *in this study investigated the index of economic freedom, the way of its calculation and its main indicators, carried out a structural and dynamic comparative analysis of the Republic of Uzbekistan with other countries on the Index of economic freedom. The main result of the research is to highlight the scientific basis for calculating the Index of economic freedom in the Republic of Uzbekistan.*

**Key words:** *index of Economic freedom, Government Size, Effectiveness of Regulatory System, Market Openness, Rule of Law, Protection of Property Rights, Judicial effectiveness, Integrity of Government, Tax Burden, Public Expenditure, Fiscal Freedom, Business Freedom, Labor Freedom, Monetary Freedom, Trade Freedom, Investment freedom.*

## КИРИШ (INTRODUCTION)

Мамлакатимизда охириги йилларда чуқур ўйланган ижтимоий-иқтисодий ўзгаришлар амалга оширилиб келинмоқда. Бундай туб ўзгаришларнинг замирида иқтисодиётни янада эркинлаштириш, уни ҳар томонлама барқарор ривожлантириш ётибди десак, адашмаган бўламиз. Шунинг натижасида, Ўзбекистон Республикаси "The Heritage Foundation" фонди томонидан эълон қилинган ҳар йилги Иқтисодий эркинлик индекси бўйича юқори поғоналарни эгаллаб келмоқда.

Шуни алоҳида таъкидлаш керакки, Иқтисодий эркинлик индекси рейтингида Ўзбекистон кейинги йилларда янада юқори ўринларда бўлишини таъминлаш ва унда мавжуд бўлган муаммоларни босқичма-босқич баргараф этиш мамлакатимиз иқтисодиёти олдида турган асосий вазифалардан биридир.

Тадқиқотнинг мақсади сифатида Ўзбекистон Республикаси Иқтисодий эркинлик индексини ҳисоблаш методологиясини ўрганиш ва унинг самарадорлиги кўрсаткичини йилдан йилга ошириш бўйича тавсиялар иш-

лаб чиқиш деб белгиланди. Бунда, Иқтисодий эркинлик индексини ошириш мамлакат иқтисодий ривожланишининг максимал даражасини таъминлаш таъминлиги асосланади.

Ушбу тадқиқотнинг илмий аҳамияти сифатида Ўзбекистон иқтисодиёти учун ушбу мавзу нисбатан янги эканлиги ҳамда бу соҳада илмий-тадқиқот материалларининг етарлича эмаслиги билан изоҳланади. Тадқиқот ишининг амалий аҳамияти ҳозирги кундаги давлат иқтисодий сиёсатининг келгуси йўналишини белгилашда давлат иқтисодий эркинлик даражасини ҳар томонлама таҳлили амалга оширилиши заруриятидан келиб чиқади.

## МАВЗУГА ОИД АДАБИЁТЛАР ТАҲЛИЛИ (LITERATURE REVIEW)

Иқтисодий эркинлик индекси борасида жуда кўплаб иқтисодчи олимлар фикр юритганлар. Хусусан, Terry Miller, Anthony B. Kim, James M. Robertsларнинг "Index of Economic freedom" номи билан асарида (2018) иқтисодий "тўлиқ эркин" ёки "деярли эркин" давлатларнинг даромадлари қолган барча давлатларнинг



**Шуни алоҳида таъкидлаш керакки, Иқтисодий эркинлик индекси рейтингида Ўзбекистон кейинги йилларда янада юқори ўринларда бўлишини таъминлаш ва унда мавжуд бўлган муаммоларни босқичма-босқич баргараф этиш мамлакатимиз иқтисодиёти олдида турган асосий вазифалардан биридир.**





53,4 га тенг эди. Яъни 2018 йилга нисбатан ҳам яна 0,7 баллга пасайиш.

Хўш бунга сабаблар нима эди? Непал Осиё-тинч Океани минтақасидаги жами 43 та мамлакат орасида 32 ўринни эгаллади бу кўрсаткичи эса бутун дунё ўртача кўрсаткичидан паст хисобланади. 2018 йилги натижаларга кўра, Непал деярли иқтисодий эркин бўлмаган давлатлар қаторидан жой эгаллади. Бу мамлакат атрофидаги бошқа мамлакатлар билан ўралган Непалда иқтисодий ўсишни ва узоқ муддатли ривожланишга ҳалал берадиган етарлича тадбиркорлик фаолиятига тўсиқлар мавжудлигидан далолат беради.

Ҳозирги кунда Непалда энг катта индивидуал ва корпоратив солиқ 25 фоиз, жами солиқ юки эса ЯИМга нисбатан 18,3 фоизга тенг. Ўтган 3 йил давомида давлат харажатлари ЯИМга нисбатан 20,3 фоизга, давлат бюджети дефицити эса ЯИМга нисбатан 1,2 фоизга тенг. Давлат қарзи ЯИМга нисбатан 27,3 фоизни ташкил этди. Савдо эса Непал миллий иқтисодиётини асосий компоненти хисобланиб, ЯИМга нисбатан деярли 50 фоизга тенг бўлди. Ўртача тариф ставкаси 11,7 фоизни ташкил этиб, нотариф тўсиқлар баъзи савдо алоқаларига путур етказмоқда. Тартибга солиш тизими эса хорижий инвестициялар учун тўсиқ вазифасини ўтамоқда. Баъзи давлат корхоналари иқтисодиётни орқага тортиб келмоқда.

Laura Asandului, Andreea Iacobuta, Cristina Cautisanулар ўзларининг "Modelling Economic Growth Based on Economic Freedom and Social Progress" номи тадқиқотлари Европа Иттифоқига аъзо давлатларнинг иқтисодий ўсишини Иқтисодий эркинлик индекси ва ижтимоий та-



**Ҳозирги кунда  
Непалда энг катта  
индивидуал ва  
корпоратив солиқ  
25 фоиз, жами солиқ  
юки эса ЯИМга нисбатан  
18,3 фоизга тенг.  
Ўтган 3 йил давомида  
давлат харажатлари  
ЯИМга нисбатан  
20,3 фоизга, давлат  
бюджети дефицити  
эса ЯИМга нисбатан  
1,2 фоизга тенг.  
Давлат қарзи ЯИМга  
нисбатан 27,3 фоизни  
ташкил этди.**

раққиёт индексига нисбатан моделлаштиришга қаратилган бўлиб, унда қуйидагилар кўриб чиқилган:

1. Аҳоли жон бошига ЯИМ ва бир томондан Иқтисодий эркинлик индекси, иккинчи томондан Ижтимоий тараққиёт индекси ўртасидаги муносабатларнинг интенсивлигини ўрганиш;

2. Европа Иттифоқига аъзо давлатлар учун иқтисодий эркинлик ва ижтимоий тараққиётнинг нисбий кўрсаткичларини моделлаштириш.

Тадқиқотда улар, аввало, Иқтисодий эркинлик ва Ижтимоий тараққиёт индексининг Европа Иттифоқига аъзо бўлган давлатларда аҳоли жон бошига ЯИМнинг ўсиш суръатларига таъсирини ўрганиш учун бир нечта регрессия моделини ишлаб чиқишган. Шунингдек, тафовутларни таҳлил қилиш орқали Европа мамлакатларида Европа Иттифоқига аъзо бўлиш бўйича аҳоли жон бошига тўғри келадиган ЯИМ ўртасида жиддий фарқлар мавжуд деган хулосага келишган.

Шунингдек, иқтисодий ўсишни белгиловчи омиллар сифатида адабиётда келтирилган кўпгина изоҳли ўзгарувчилар орасида иқтисодий эркинлик ва ижтимоий тараққиётни ҳисобга олишган ҳамда бирор мамлакатнинг иқтисодий муҳитини билиш тегишли иқтисодиётнинг эркинлик даражасини билишни талаб қилади деб таъкидлашган. Яъни улар айтишадикки, иқтисодий эркинлик даражаси қанчалик юқори бўлса, компания ушбу бозорда ҳар қандай стратегия ва маркетинг сиёсатини шунчалик муваффақиятли амалга ошириши мумкин.

Heritage Foundation va Wall Street Journal томонидан олинган Иқтисодий эркинлик индекси ва



Social Progress Imperative томонидан эълон қилинган Ижтимоий тараққиёт индекси таҳлилий маълумотларидан фойдаланиб иқтисодий ўсишни ЕИга аъзо давлатлар даражасида моделлаштиришган.

Ўзаро тафовутни таҳлил қилиш натижалари шуни кўрсатадики, Европа Иттифоқига аъзо бўлиш бўйича аҳоли жон бошига тўғри келадиган ЯИМнинг ўртача кўрсаткичлари ўртасида сезиларли фарқ мавжуд, бу ҳолат ЯИМга сезиларли таъсир кўрсатмоқда.

Таҳлил қилинган учта ўзгарувчини таққослаб, улар Иқтисодий эркинлик индекси ва аҳоли жон бошига тўғри келадиган ялпи ички маҳсулот кўрсаткичи, шунингдек, иқтисодий эркинлик ва ижтимоий тараққиёт индекслари ўртасида ижобий ўрта боғлиқлик мавжудлигини аниқлашган. Шу билан бирга, аҳоли жон бошига ЯИМ ва иж-

тимоий тараққиёт индекси ўртасида кучли ижобий корреляцион боғлиқлик мавжуд эканлигини аниқлашган.

ЯИМнинг ўсиш суръати боғлиқ ўзгарувчи сифатида ва Иқтисодий эркинлик индекси ва Ижтимоий тараққиёт индексларини эркин ўзгарувчилар сифатида кўриб чиқсак, таҳлил ушбу ўзгарувчилар ўртасидаги ижобий ўртача алоқа мавжудлигини кўрсатади.

Бироқ, ЯИМ ўсиш суръатларининг фақат 25,2%и моделга киритилган эркин ўзгарувчилар билан изоҳланади, 100% гача бўлган фарқ эса ушбу моделдаги тасодифий омиллар туфайли юзага келади. Шундай қилиб, иккита индекс аҳоли жон бошига ЯИМнинг ўсиш суръати йўналишига тўғридан-тўғри таъсир қилмайди, бунга уларнинг моделга кирмайдиган бошқа омиллар ҳам таъсир қилишини исботлашган.

Vladimir Fernandes Maciel, Ulisses Monteiro Ruiz de Gamboa, Julian Alexienco Portillo, Mariangela Ghizzellini томонидан ёзилган "Brazilian States' Economic Freedom Index: Applying Fraser's Methodology for 2003-2016 data" номли тадқиқот ишида Шимолий Американинг иқтисодий эркинлиги номли ҳисоботида Бразилия маълумотлари асосида Иқтисодий эркинлик индекси (ИЭИ)ни ҳисоблашда Фрейзер методологиясини қўллаш усулларини тадқиқ қилишган. Шу билан бирга, олимлар Бразилияда барқарорлик бўйича давлат даражасида ҳисобланадиган индекслар мавжуд бўлсада, лекин бир-бирига ўхшаш бўлмаган Бразилия штатларининг иқтисодий эркинлик даражасини аниқлаш ва таққослаш учун бирон бир индекс ёки объектив маълумот мавжуд эмас деб ҳисоблашган.

Шу билан бирга, улар Шимолий Американинг иқтисодий эркинлиги сингари Бразилия давлат даражасидаги Иқтисодий эркинлик индекси учун маълумотларни йиғиш ва қайта ишлаш каби академик муаммолар билан бир қаторда, Бразилиядаги ҳозирги сиёсат ва иқтисодиётдаги бурилиш бундай амалий тадқиқотларни талаб қилганлигини таъкидлаб, Бразилия давлат даражасидаги Иқтисодий эркинлик индексини аниқлаш учун қўлланилган методологиясини тавсифлаб беришган ва таҳлилларни амалга оширишган. "Бразилия давлат даражасидаги Иқтисодий эркинлик индекси" Бразилия штатларининг сиёсати иқтисодий эркинликни қўллаб-қувватлай оладиган, яъни ҳар қандай чекловларсиз одамларнинг иқтисодий соҳада ҳаракат қилиш қобилиятини ўлчайдиган синтетик кўрсаткич эканлигини ёритиб беришган.

### **ТАДҚИҚОТ МЕТОДОЛОГИЯСИ (RESEARCH METHODOLOGY)**

1995 йилда "The Wall Street Journal" экспертлари ва "The Heritage Foundation" илмий-тадқиқот маркази дунёнинг турли мамлакатлари орасида Иқтисодий эркинлик индекси бўйича ҳар йилги маълумотларни эълон қилишни бошлаган эди. Ҳозирги кунда эса Иқтисодий эркинлик индекси (ИЭИ) давлатларнинг иқтисодий сиёсати таҳлилининг анча машҳур инструментларидан бири ҳисобланади.

"The Heritage Foundation" илмий-тадқиқот маркази экспертлари иқтисодий эркинликни "ҳар кимнинг ўз иши ва мулкни тасарруф этиш ўзининг асосий ҳуқуқи" деб ҳисоблашади. Шу-

нингдек, улар иқтисодий эркин давлатларда "шахслар меҳнат қилиш, товарлар ва хизматлар ишлаб чиқариш, уларни истеъмол қилиш, сармоялар киритиш эркинлигига эгадирлар", давлат эса "меҳнат, капитал ва товарларнинг эркин муомаласига тўсқинлик қилмайди ва аслида эркинликни сақлаш ва ҳимоя қилиш талаб қилинмаса -бу мажбурлаш ёки эркинликни чеклашдан сақлайди" - дейишади.

Иқтисодий эркинлик индексини ҳисоблашда 12 та компонент 4 та йирик умумий гуруҳга ажратилади ва бу гуруҳлар, Индекс муаллифлари фикрига кўра, иқтисодий эркинликнинг тўртта асосий таркибий қисмини акс эттиради. **Булар:**

Қонун устуворлиги (Rule of Law) - бу мулк ҳуқуқларини

ҳимоя қилиш (1), суд тизими самарадорлиги (2), ҳукуматнинг яхлитлиги (3) кўрсаткичларини ўз ичига олади;

Ҳукумат ҳажми (Government Size) - бу солиқ юки (4), давлат харажатлари (5), фискал эркинлик(6)каби кўрсаткичларни ўз ичига олади;

Тартибга солиш тизими самарадорлиги (Regulatory Efficiency) -бу бизнес эркинлиги (7), меҳнат эркинлиги (8), монетар эркинлик (9) кўрсаткичларини ўз ичига олади;

Бозор очиқлиги (Market openness) - бу савдо эркинлиги (10), инвестицион эркинлик (11), молиявий эркинлик (12) кўрсаткичларини ўз ичига олади.

Юқоридаги 4 умумий кўрсаткичларнинг ҳар бири 3 тадан субкўрсаткичга (кўрсаткич ости кўрсаткич) ажратилади ва ҳар бири жадвалда келтирилган формулалар ёрдамида ҳисобланади. Иқтисодий эркинлик индекси кўрсаткичларини ҳисоблашда пастдан тепага қараб, яъни шу субкўрсаткичларнинг ўртачаси 4 та умумий кўрсаткичларни алоҳида алоҳида ифодалайди, 4 та умумий кўрсаткичнинг умумий ўртача арифметик қиймати Иқтисодий эркинлик индексини англатади (1-жадвал).

Жадвалда изоҳланган кўрсаткичларнинг ҳар бири 100 баллик (очколик) тизимда баҳоланади. Табиийки Иқтисодий эркинлик индекси ҳам 100 баллик тизимда баҳоланади. Дунё мамлакатларининг ҳар бири ушбу шкалалар бўйича синфларга ажратилади:

80 дан 99.9 гача - мутлақ эркин;

70 дан 79.9 гача - деярли эркин;

60 дан 69.9 гача - ўртача эркин;

50 дан 59.9 гача - деярли эркин эмас;

0 дан 49.9 гача - жабрланган (эркин эмас).



**Иқтисодий  
эркинлик индексини  
ҳисоблашда 12 та  
компонент 4 та йирик  
умумий гуруҳга  
ажратилади ва бу  
гуруҳлар, Индекс  
муаллифлари фикрига  
кўра, иқтисодий эркин-  
ликнинг тўртта асосий  
таркибий қисмини акс  
эттиради.**

## 1-жадвал

Дунё тажрибасида Иқтисодий эркинлик индексини ҳисоблаш методологияси<sup>1</sup>

№	Кўрсаткич номи	№	Субкўрсаткич номи	Ҳисоблаш формулалари	Умумий ҳисоблаш методологияси
1.	Ҳукумат ҳажми	1.	Солиқ юки	$TaxBurden_{ij} = 100 - \alpha (Factor_{ij})^2$	Ҳукумат ҳажми = (солиқ юки + фискал эркинлик + давлат харажатлари)/n; n-субкўрсаткич сони
		2.	Фискал эркинлик	$Sub-factor Score_i = 100 - \alpha (Sub-factor_i)^2$	
		3.	Давлат харажатлари	$GE_i = 100 - \alpha (Expenditures_i)^2$	
2.	Бозорнинг очиқлиги	4.	Молиявий эркинлик	-	Бозорнинг очиқлиги = (молиявий эркинлик + савдо эркинлиги + инвестицион эркинлик)/n; n-субкўрсаткич сони
		5.	Савдо эркинлиги	$Trade Freedom_i = 100(Tariff_{max} - Tariff_i)/(Tariff_{max} - Tariff_{min}) - NTBi$	
		6.	Инвестицион эркинлик	-	
3.	Тартибга солиш тизими самарадорлиги	7.	Бизнес эркинлиги	$Sub-factor Score_i = 50 \times (Sub-factor average / Sub-factor_i)$	Тартибга солиш тизими самарадорлиги = (бизнес эркинлиги + меҳнат эркинлиги + монетар эркинлик)/n; n-субкўрсаткич сони
		8.	Меҳнат эркинлиги	$Sub-factor Score_i = 50 \times (Sub-factor average / Sub-factor_i)$	
		9.	Монетар эркинлик	$Weighted Avg. Inflation_i = \theta_1 Inflation_i + \theta_2 Inflation_{i-1} + \theta_3 Inflation_{i-2};$ $Monetary Freedom_i = 100 - \alpha \sqrt{Weighted Avg. Inflation_i - PC penalty_i}$	
4.	Қонун устуворлиги	10.	Мулк ҳуқуқлари ҳимояси	$Sub-factor Score_i = 100 \times (Sub-factor_{Max} - Sub-factor_i) / (Sub-factor_{Max} - Sub-factor_{Min})$	Қонун устуворлиги = (Мулк ҳуқуқлари + Суд тизимининг самарадорлиги + Ҳукуматнинг яхлитлиги)/n; n-субкўрсаткич сони
		11.	Суд тизимининг самарадорлиги	$Sub-factor Score_i = 100 \times (Sub-factor_{Max} - Sub-factor_i) / (Sub-factor_{Max} - Sub-factor_{Min})$	
		12.	Ҳукуматнинг яхлитлиги	$Sub-factor Score_i = 100 \times (Sub-factor_{Max} - Sub-factor_i) / (Sub-factor_{Max} - Sub-factor_{Min})$	
	<b>Жами:</b>	<b>Иқтисодий эркинлик индекси = (Ҳукумат ҳажми + Бозорнинг очиқлиги + Тартибга солиш тизими самарадорлиги + Қонун устуворлиги)/n;</b> <b>n- субкўрсаткич сони</b>			

Лекин жадвал маълумотларидан кўриниб турганидек, Молиявий эркинлик ва Инвестицион эркинлик кўрсаткичларининг алоҳида ҳисоблаш методикаси мавжуд эмас:

1. Terry Miller, Anthony B. Kim, James M. Roberts, with Patrick Tyrrell & Tori K. Whiting. Foreword by Steve Forbes. -INDEX OF ECONOMIC FREEDOM, 24 th Edition. The Heritage Foundation 214 Massachusetts Ave., N E Washington, DC 20002

**Молиявий эркинлик банк фаолияти самарадорлигини, шунингдек, молия секторини давлат назоратидан ва аралашшидан эркинлигини ифодаловчи кўрсаткичдир. Сугурталовчилар ва капитал бозорлари сингари банклар ва бошқа молиявий институтларда давлат эгаллигининг юқори бўлиши рақобатни камайтиради ва умуман кредит олиш имкониятини қисқартиради.**

## **ИНВЕСТИЦИОН ЭРКИНЛИК**

Иқтисодий жиҳатдан эркин мамлакатда инвестициялар оқимига ҳеч қандай чекловлар қўйилмайди. Бундай мамлакат индекснинг сармоявий эркинлик компоненти бўйича 100 баллга-ча олиши мумкин.

Бироқ, амалда, аксарият мамлакатларда турли хил инвестицион чекловлар мавжуд. Улардан баъзилари ташқи ва ички инвестициялар учун турли хил қоидаларга эга. Баъзилар чет эл валютасига киришни чеклайди. Баъзилар тўловлар, пул ўтказмалари ва капитал операцияларига чекловлар қўядилар. Баъзи бир соҳалар хорижий инвестициялар учун ёпиқ бўлади.

Индекс одатда инвестицияларга қўйиладиган турли хил тартибга солувчи чекловларни баҳолайди. Баллар, қуйида кўрсатилгандек, мамлакатнинг инвестиция режимида мавжуд бўлган ҳар бир чекловлар учун идеал 100 баллдан чегириб ташланади. Ҳукумат ушбу чекловларнинг барчасини максимал даражада ўрнатиши шарт эмас, инвестициялар эркинлиги чиқариб ташланган. Баъзи давлатлар шу қадар чекловлар қўядики, улар 100 баллдан кўпроқ чегирмаларга сабаб бўлиб, ўзларининг рейтинглари нолга тенг бўлиб қолади.

**Қуйидаги асосий инвестицион чекловлар балларнинг камайишига ва оқибатда инвестицион эркинлик кўрсаткичининг пасайишига сабаб бўлади:**

- *хорижий инвестицияларга нисбатан миллий тартиб;*
- *хорижий инвестициялар ко-дексидаги чекловлар;*
- *ерга эгаллик қилиш ҳуқуқини чеклаш;*
- *сармоявий чекловлар;*

- *адолатли компенсация қилинмасдан инвестицияларнинг ўзлаштирилиши;*

- *валюта назорати чекловлари;*
- *капитал оқими назорати.*

## **МОЛИЯВИЙ ЭРКИНЛИК**

Молиявий эркинлик банк фаолияти самарадорлигини, шунингдек, молия секторини давлат назоратидан ва аралаштиридан эркинлигини ифодаловчи кўрсаткичдир. Суғурталовчилар ва капитал бозорлари сингари банклар ва бошқа молиявий институтларда давлат эгаллигининг юқори бўлиши рақобатни камайтиради ва умуман кредит олиш имкониятини қисқартиради.

**Индекс бешта асосий йўналишни ҳисобга олган ҳолда иқтисодиётнинг молиявий эркинлигини ўлчайди:**

- *молиявий хизматларни давлат томонидан тартибга солиш даражаси;*
- *тўғридан-тўғри ва билвосита эгалик орқали давлатнинг банклар ва бошқа молиявий фирмалар фаолиятига аралаштириш даражаси;*
- *ҳукуматнинг кредитларни тақсимлашга таъсири;*
- *молия ва капитал бозорларининг ривожланиш даражаси;*
- *хорижий рақобат учун очиқлик.*

Ушбу беш йўналиш иқтисодий бирликлар учун молиявий имкониятлардан осон ва самарали фойдаланишни таъминлайдиган иқтисодий эркинликнинг умумий даражасини баҳолаш учун кўриб чиқилган. 0 дан 100 гача бўлган шкала бўйича жами балл иқтисодий мезонлар бўйича 100 дан идеал баллни чегириш йўли билан иқтисодиётнинг молиявий эркинлигига берилади.

## **ТАҲЛИЛ ВА НАТИЖАЛАР (ANALYSIS AND RESULTS)**

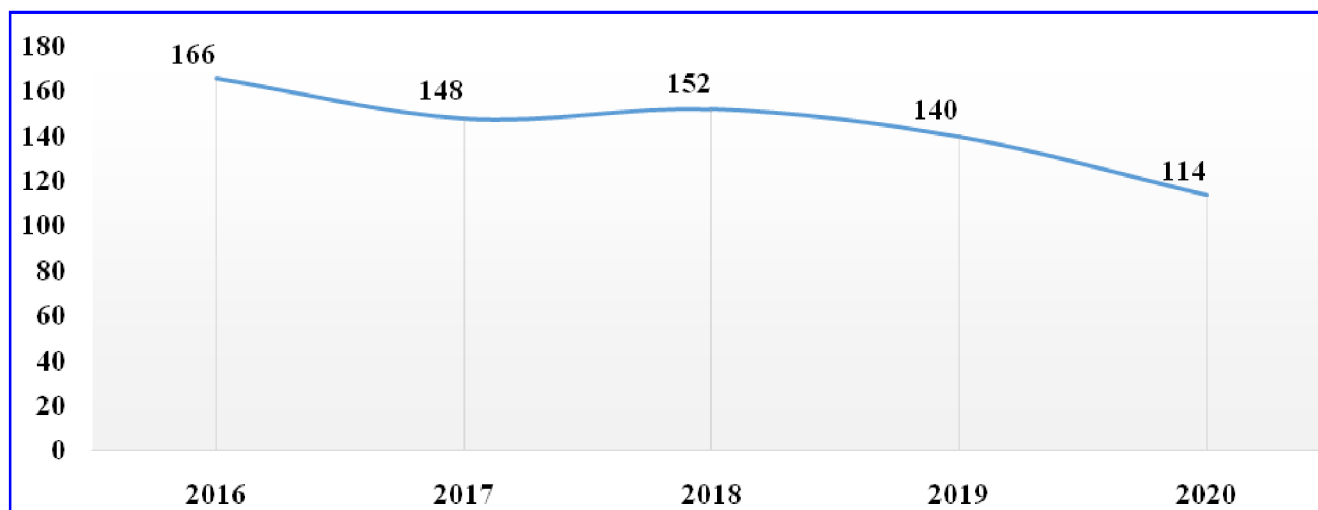
Ўзининг жамиятига янги ғоялар, махсулотлар ва инновациялар учун очиқ бўлган иқтисодий эркин давлатлар ижтимоий-иқтисодий жараёнларда жудаям юқори даражалардаги муваффақиятларга эришишган. Бу эса бойликларни оммавий қайта тақсимлаш ёки давлатнинг жудаям позитив ижтимоий натижалар устидан назорат қилиши эканлигини аңглатмайди. Бу давлатнинг аҳолининг ижтимоий мобиллигини ва тадбиркорлик соҳаларига эркинроқ ва осонроқ кириб боришини ҳамда давлатнинг бундаги аралашуви жуда паст даражада бўлиши керак эканлигини аңглатади.

Ўзбекистонда охириги йиллардаги сиёсий ўзгаришларнинг янада либераллашувининг мамлакат ЯИМнинг сезиларли даражада ошишига сабабчи бўлди. Ҳукуматнинг янги ислоҳот "йўл ҳаритаси"да макроиқтисодий барқарорликни сақлаш ва бозор иқтисодиёти тобора муҳим аҳамият касб этадиган иқтисодиётга ўтиш жараёнини жадаллаштиришга қаратилган сиёсий мақсадлар мавжудлиги қувонарли ҳолат бўлди. Ривожланишнинг ҳозирги мақсадлари давлат томонидан тартибга солишни қисқартириш ва мулк ҳуқуқи ҳимоясини таъминлаш ҳисобига қишлоқ хўжалигини, молия ва банк тизимини ислоҳ қилиш ва инвестиция муҳитини яхшилашни ўз ичига олади.

Шунингдек, 2020 йил март ойида "The Wall Street Journal" билан биргаликда "The Heritage Foundation" фонди томонидан эълон қилинган Иқтисодий эркинлик индекси рейтингида Ўзбекистон 186 мамлакат орасида 114-ўринни эгаллади ва 2019 йил билан солиштирилганда Ўзбекистон

**1-расм**

**2016-2020 йилларда Иқтисодий эркинлик индекси бўйича дунё мамлакатлари орасида Ўзбекистон Республикасининг эгаллаган ўрни<sup>2</sup>**



26 ўринга юқорилади. 2019 йилда мамлакатимиз 140-ўринни банд этган бўлса, 2018 йилда 152-ўринда жойлашган эди. Умумий олганда, 2016-2020 йилларда Ўзбекистон иқтисодий эркинлик индекси рейтингда 52 поғона юқорилашга эришди (1-расм).

**2-жадвал**

**2020 йил иқтисодий эркинлик индекси бўйича дунё мамлакатларининг ҳолати<sup>3</sup>**

Ўрин	Мамлакат	Балл
1	Сингапур	89,4
2	Гонконг	89,1
3	Янги Зеландия	84,1
...	...	...
112	Шри-Ланка	57,4
113	Камбоджа	57,3
114	Ўзбекистон	57,2
115	Никарагуа	57,2
116	Нигерия	57,2
117	Буркина-Фасо	56,7
...	...	...
176	Конго Республикаси	41,8
177	Эритрея	38,5
178	Куба	26,9
179	Венесуэла	25,2
180	КХДР	4,2

2. <https://www.heritage.org/index/visualize?cnts=uzbekistan&type=3>

3. <https://www.heritage.org/index/ranking?version=459>

Ўтган йил билан солиштирганда, иқтисодий эркинлик индекси Ўзбекистонда 3,9 баллга юқорилаб 57,2 баллни ташкил этди. Ҳозирги кунда ушбу натижа билан ҳам Ўзбекистон иқтисодий эркинлик индекси бўйича дунё давлатлари таснифланишининг 4-гурӯҳига кириб, иқтисодиёти деярли эркин бўлмаган давлатлар қаторидан жой эгаллаган. 2017 йилгача эса мамлакатимиз иқтисодий эркин бўлмаган давлатлар қаторида эди.

Иқтисодий эркинлик индекси рейтингда Сингапур (89,4 балл) етакчилик қилиб турган бўлса, Гонконг (89,1 балл) ва Янги Зелландия (84,1 балл) давлатлари эса мос равишда 2 ва 3-ўринни эгаллашган. Рейтингнинг пастки поғоналарида эса Конго (41,8 балл), Эритрея (38,5 балл), Куба (26,9 балл), Венесуэла (25,2 балл) ва КХДР (4,2 балл) мамлакатлари ўрин эгаллашган (2-жадвал).

Ўзбекистон 2020 йилда 42 та Осиё-Тинч океани минтақасидаги давлатлар орасида 26-ўринни

**“**

**2016 йилда  
рейтингда Ўзбекистон  
46 балл билан 42 та  
мамлакат ичида  
38-ўринни  
эгаллаган эди.  
Бундан келиб  
чиқадики,  
Осиё-Тинч океани  
минтақасида  
Ўзбекистон охириги  
5 йил мобайнида  
12 ўрин юқорилашга  
эришган.**

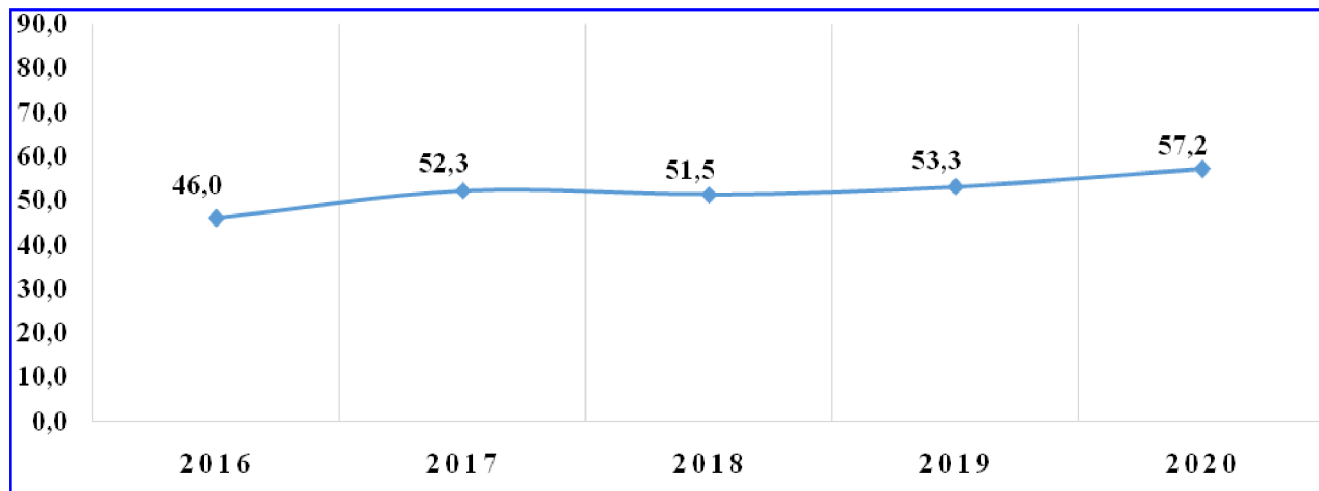
**”**

эгаллади ҳамда минтақавий (61,1 балл) ва дунё мамлакатлари (61,6 балл) ўртача кўрсаткичларидан паст даражада бўлди. 2016 йилда рейтингда Ўзбекистон 46 балл билан 42 та мамлакат ичида 38-ўринни эгаллаган эди. Бундан келиб чиқадики, Осиё-Тинч океани минтақасида Ўзбекистон охириги 5 йил мобайнида 12 ўрин юқорилашга эришган.

Шунингдек, 2020 йилда дунё мамлакатлари орасида қўшни Қозоғистон Республикаси Иқтисодий эркинлик индекси рейтингда 39-ўринни банд этган бўлса, Қирғизистон Республикаси 8-ўринни банд этган. Бу кўрсаткичлар билан қўшниларимиз иқтисодиёти деярли ёки ўртача даражада эркин бўлган давлатлар қаторига киришига сабабчи бўлган. Қўшни Тожикистон эса ушбу рейтингда 155-ўринни эгаллаган бўлиб, деярли эркин бўлмаган давлатлар қаторидан жой олган. Шунингдек, Туркменистон эса 170-ўринни эгаллаган (иқтисодиёти эркин бўлмаган мамлакат).

**2-расм.**

**2016-2020 йилларда Иқтисодий эркинлик индекси бўйича дунё мамлакатлари орасида Ўзбекистон Республикаси рейтингининг ўзгариш динамикаси<sup>4</sup>**



4. <https://www.heritage.org/index/visualize?cnts=uzbekistan&type=3>



Агар охириги 5 йилги динамикани кузатадиган бўлсак, Ўзбекистон 2018 йилда 0,8 баллик пасайишга тушган, лекин қолган йилларда фақатгина ўсишга

эришган. Энг юқори ўсиш суръати 2020 йилда (57,2 балл) кузатилган ва 2019 йилга нисбатан (53,3 балл) 3,9 баллга тенг ўсишга эришилган. Умумий ол-

ганда 2016-2020 йиллар оралигида Ўзбекистоннинг Иқтисодий эркинлик индекси бўйича натижаси 11,2 баллга юқорилаган (2-расм).

### 3-жадвал

#### Ўзбекистон Республикасининг Иқтисодий эркинлик индекси бўйича натижалари

Кўрсаткичлар	Баллар сони					2016-2020 йй.да, ўзгариш (+/-)
	2016 й.	2017 й.	2018 й.	2019 й.	2020 й.	
Иқтисодий эркинлик индекси	46,0	52,3	51,5	53,3	57,2	11,2
Мулк ҳуқуқлари ҳимояси	15,0	48,0	48,7	49,8	59,1	44,1
Суд тизими самарадорлиги	-	41,9	35,3	34,3	34,2	-7,7
Ҳукуматнинг яхлитлиги	18,0	27,5	24,2	25,2	28,2	10,2
Солиқ юки	90,4	90,7	91,0	91,3	91,6	1,2
Давлат харажатлари ҳажми	66,6	66,2	65,5	67,4	74,7	8,1
Фискал эркинлик	-	99,8	99,7	98,7	98,9	-0,9
Бизнес эркинлиги	67,1	64,8	66,9	72,5	72,6	5,5
Меҳнат эркинлиги	61,9	50,4	52,0	58,7	59,9	-2
Монетар эркинлик	65,6	61,1	61,9	58,9	59,9	-5,7
Савдо эркинлиги	65,6	66,8	62,5	62,6	67,6	2
Инвестицион эркинлик	0,1	0,1	0,1	10,0	20,0	19,9
Молиявий эркинлик	10,0	10,0	10,0	10,0	20,0	10

Таҳлил қилинаётган даврда "мулк ҳуқуқларини ҳимоя қилиш", "ҳукумат яхлитлиги", "давлат харажатлари ҳажми", "бизнес эркинлиги" каби кўрсаткичларда сезиларли яхшиланишга эришилди. Шундай қилиб, агар 2016 йилда "мулк ҳуқуқини ҳимоя қилиш" кўрсаткичи бўйича натижа 15,0 баллни ташкил этган бўлса, 2020 йилда - 59,1 балл, яъни 5 йил ичида 44,1 пунктга яхшиланишга эришилди. Гарчи 2019-2020 йилларда "меҳнат эркинлиги", "монетар эркинлик" кўрсаткичлари бўйича ўсиш таъминланган бўлсада, аммо 2016 йилга нисбатан уларнинг пасайиши кузатилди. Ҳар йили

Ўзбекистондаги вазият "суд тизими самарадорлиги" кўрсаткичи бўйича ёмонлашмоқда - сўнгги 4 йил ичида натижа 7,7 пунктга пасайган (3-жадвал).

Қозоғистон ва Қирғизистон иқтисодий жиҳатдан деярли эркин бўлган давлатлар гуруҳига киритилган ва тегишли равишда рейтингнинг 39 ва 81-ўринларида жойлашган. Таъкидлаш керакки, Қозоғистон ва Қирғизистон "солиқ юки" ва "меҳнат эркинлиги" каби кўрсаткичларда юқори натижаларга эришдилар. Ушбу кўрсаткичлар бўйича Ўзбекистон тегишлича 20 ва 94 ўринларни эгаллади.



**2016 йилда "мулк ҳуқуқини ҳимоя қилиш" кўрсаткичи бўйича натижа 15,0 баллни ташкил этган бўлса, 2020 йилда - 59,1 балл, яъни 5 йил ичида 44,1 пунктга яхшиланишга эришилди. Гарчи 2019-2020 йилларда "меҳнат эркинлиги", "монетар эркинлик" кўрсаткичлари бўйича ўсиш таъминланган бўлсада, аммо 2016 йилга нисбатан уларнинг пасайиши кузатилди.**

4-жадвал

2020 йилда Иқтисодий эркинлик индексининг алоҳида индикаторлари бўйича Ўзбекистон, Қозоғистон, Қирғизистон давлатларининг эгаллаган ўринлари<sup>6</sup>

Кўрсаткичлар	Давлатлар эгаллаган ўринлари		
	Ўзбекистон	Қозоғистон	Қирғизистон
Иқтисодий эркинлик индекси	114	39	81
Мулк ҳуқуқлари ҳимояси	81	66	104
Суд тизими самарадорлиги	126	37	144
Ҳукуматнинг яхлитлиги	143	84	123
Солиқ юки	20	17	13
Давлат харажатлари	78	45	129
Фискал эркинлик	11	83	120
Бизнес эркинлиги	56	47	51
Меҳнат эркинлиги	94	7	14
Монетар эркинлик	175	160	99
Савдо эркинлиги	130	70	80
Инвестицион эркинлик	171	128	91
Молиявий эркинлик	174	89	91

"Суд тизимининг самарадорлиги" кўрсаткичи бўйича рейтингда Қозоғистон 37-ўринни, Ўзбекистон ва Қирғизистон тегишлича 126 ва 144-ўринларни эгаллади. "Ҳукуматнинг яхлитлиги" кўрсаткичи бўйича натижалар пастлигича қолмоқда: Ўзбекистон - 143-ўрин, Қозоғистон - 84-ўрин ва Қирғизистон - 123-ўрин. Монетар эркинлиги кўрсаткичига кўра, Қирғизистон рейтингнинг 99-қаторида жойлашган. Ушбу кўрсаткич бўйича Ўзбекистон ва Қозоғистоннинг натижалари жуда паст - мос равишда 175 ва 160-ўринлар.

"Молиявий эркинлик" кўрсаткичи бўйича Қозоғистон рейтингда 89-ўринда, Қирғизистон эса 91-ўринда. Ўзбекистон ушбу кўрсаткичдан анча орқада ва рейтингда 174-ўринни эгаллаб турибди (4-жадвал).

**ХУЛОСА ВА ТАКЛИФЛАР  
(CONCLUSION/  
RECOMMENDATIONS)**

Юқоридагилардан келиб чиққан ҳолда хулоса қилиш мумкинки, "суд тизими самарадорлиги", "ҳукумат яхлитлиги", "меҳнат эркинлиги", "монетар эркинлик", "савдо эркинлиги", "инвестицион эркинлик" ва "молиявий эркинлик" кўрсаткичларининг ўсишига эришиш учун чоралар кўриш зарур. Суд эркинлигини таъминлаш, суд ишларини юриштиш самарадорлигини ошириш, меҳнат муносабатларини тартибга солишни такомиллаштириш, банк тизимидаги давлат улушини камайтириш ва рақобатни ривожлантириш устувор вазифалар қаторига киради.

Иқтисодий эркинлик индексининг 2020 йилги ҳисоботида таъкидланганидек, Ўзбекистон ҳукуматининг ислохотлари учун янги йўл харитаси макроиқтисодий барқарорликни сақлаш ва бозор иқтисодиёти тобора муҳим аҳамият касб этадиган давлатга ўтишни жадаллаштиришни ўз

ичига олади. Ривожланишнинг ҳозирги мақсадлари қишлоқ хўжалигини, молия ва банк соҳаларини ислоҳ қилиш ва давлат томонидан тартибга солишни қисқартириш ва мулк ҳуқуқини таъминлаш ҳисобига инвестиция муҳитини яхшилашни ўз ичига олади.

**Ўзбекистон Республикасининг дунё мамлакатлари орасида Иқтисодий эркинлик индекси бўйича рейтингини ошириш учун қуйидаги таклифлар берилди:**

- мамлакатимизда молия бозори ва капитал бозори субъектларини эркин фаолият юриштиши амалий таъминланиши керак. Қимматли қоғозлар бозорини эркинлаштириш, унинг фаолиятини такомиллаштиришни бозор таъминлашига таъминлаш зарур;

- давлат банклари сонини ва улушини қисқартириш зарур. Капитал бозорида давлатнинг қатнашишини қисқартириш, унинг капитал бозоридаги доминант лигига барҳам бериб, соф капитал рақобатни вужудга келтириш керак;

6. <https://www.heritage.org/index/explore?u=637202810236630291>

- мамлакатимизни Жаҳон савдо ташкилотигадаги позициясини кузатувчи мақомидан тўлиқ аъзо мақомига секин асталлик билан ўзгартириши керак. Бундан аввал эса дунё мамлакатларида рақобат ҳусусиятига эга бўлган ва мамлакатимизда мавжуд бўлган баъзи монопол соҳаларни монополикдан чиқариши ва уларда рақобат муҳитини шакллантириши зарур (масалан, автомобилсозлик саноатини);

- Ўзбекистон Республикаси "Рақобат тўғрисидаги" Қонунига Халқаро рақобат тўғрисида банд киритилиши керак;

- Марказий банкнинг амалий эркинлик даражасини ошириши зарур. Яъни бунда давлат фискал сиёсат орқали Марказий банкка босим бермаслиги керак. Шунингдек, Марказий банк барча бевосита ва билвосита инструментларидан эркин фойдаланиши, хусусан, қимматли қоғозлар бозорини ривожлантиришда асосий ролни ўз зиммасига олиши керак;

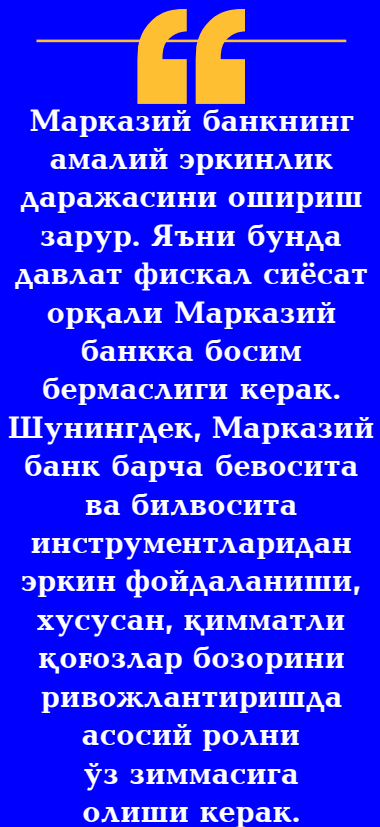
- хорижий инвестицияларга нисбатан миллий тартибнинг

аниқ мезонларини ишлаб чиқиши зарур;

- ерга эгаллик қилиши ҳуқуқини давлат бошқа субъектларга сотиши керак. Бу эса мамлакатимизда инвестицион рискнинг камайишига олиб келади. Натижада йилдан йилга давлат томонидан кафолатланган инвестициялардан кўра тўғридан тўғри хорижий инвестициялар шиддат билан ошиб боради;

- валюта назорати чекловларини камайитириши, валюта интервенциясини тўлиқ бартараф этиши керак бўлади. Марказий банк ҳам, давлат ҳам валюта бозорида қолган субъектлар сингари рақобатлашган ҳолатда валюта олди-сотдисидида қатнашиши керак.

Юқорида муаллиф томонидан келтирилган тавсиялар мамлакатимизда макроиқтисодий барқарорликни таъминлаш, уни дунё мамлакатлари Иқтисодий эркинлик индекси рейтинги бўйича юқори поғоналарда бўлишига амалий ёрдам беради.



**Марказий банкнинг амалий эркинлик даражасини ошириши зарур. Яъни бунда давлат фискал сиёсат орқали Марказий банкка босим бермаслиги керак. Шунингдек, Марказий банк барча бевосита ва билвосита инструментларидан эркин фойдаланиши, хусусан, қимматли қоғозлар бозорини ривожлантиришда асосий ролни ўз зиммасига олиши керак.**

### Фойдаланилган адабиётлар рўйхати

1. Terry Miller, Anthony B. Kim, James M. Roberts, with Patrick Tyrrell & Tori K. Whiting. Foreword by Steve Forbes. *INDEX OF ECONOMIC FREEDOM, 24th Edition. The Heritage Foundation 214 Massachusetts Ave., N E Washington, DC 20002*
2. Laura Asandului, Andreea Iacobuta, Cristina Cautisanu. *Modelling Economic Growth Based on Economic Freedom and Social Progress European Journal of Sustainable Development (2016)*
3. Vladimir Fernandes Maciel, Ulisses Monteiro Ruiz de Gamboa, Julian Alexienco Portillo, Mariangela Ghizellini. *Brazilian States' Economic Freedom Index: Applying Fraser's Methodology for 2003-2016 data. The Quarterly Journal of Austrian economics.*
4. [www.heritage.org](http://www.heritage.org) - "Heritage Foundation" халқаро жамғармаси
5. [www.mf.uz](http://www.mf.uz) - Ўзбекистон Республикаси Молия вазирлиги сайти.
6. [www.stat.uz](http://www.stat.uz) - Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси сайти.
7. [www.cbu.uz](http://www.cbu.uz) - Ўзбекистон Республикаси Марказий банки сайти.
8. [www.wordbank.org](http://www.wordbank.org) - Жаҳон банки сайти.
9. [www.imf.org](http://www.imf.org) - Халқаро валюта жамғармаси сайти.
10. [www.adb.org](http://www.adb.org) - Осиё тараққиёт банки сайти.



## Стратегия развития малого бизнеса в контексте критериев оценки условий ведения бизнеса с применением международного рейтинга

Назира АБДУЛЛАЕВА,  
старший научный сотрудник  
ИПМИ

Существует более 90 известных международных рейтингов и индексов, призванных оценивать прогресс социально-экономического развития стран, определения сфер, требующих экономических, социальных и институциональных реформ. Примерно 18 из них оценивают уровень экономического развития страны, среди которых можно назвать наиболее известные такие как:

- индекс человеческого развития (Human Development Index);

- индекс глобальной конкурентоспособности страны по версии Всемирного Экономического Форума (The Global Competitiveness Index);

- индекс экономической свободы (Index of Economic Freedom);

- рейтинг ведения бизнеса (Doing Business)

- индекс финансового развития (Financial Development Index);

- глобальный индекс предпринимательства (Global Entrepreneurship Index);

- индекс конкурентоспособности промышленного производства (Global Manufacturing Competitiveness Index);

- глобальный инновационный индекс (Global Innovation Index)

Кроме указанных выше, существуют также и малоизвестные индексы, такие как индекс Джинни или индекс справедливости (Gini coefficient), используемый для оценки экономического неравенства, индекс экономики знаний (Knowledge Economy Index), отражающий состояние основных слагаемых экономики знаний и индекс Бигмака (Big Mac Index), используемый как один из способов определения паритета покупательной способности.

Начиная с 2016 года, Узбекистан демонстрирует миру динамизм, открытость, инициативность в проведении экономических реформ, ведет целенаправленную работу по продвижению национальных интересов на международной арене.

Целенаправленная работа по формированию позитивного имиджа страны и обеспечению объективной оценки позиции Республики Узбекистан в меж-

дународных рейтингах проводится в рамках Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям дальнейшего развития страны в 2017-2021 годах.

Повышение позиций Узбекистана в авторитетных международных рейтингах и индексах будет способствовать формированию благоприятных условий для углубления и расширения торгово-экономических и инвестиционных связей с зарубежными странами, расширению экспорта национальных товаров и услуг, привлечению передовых технологий.

В настоящее время Узбекистан присутствует в 17 международных рейтингах, два из которых: рейтинг экономической свободы и рейтинг легкости ведения бизнеса, отображают состояние бизнес-климата в стране и объем притока инвестиций.

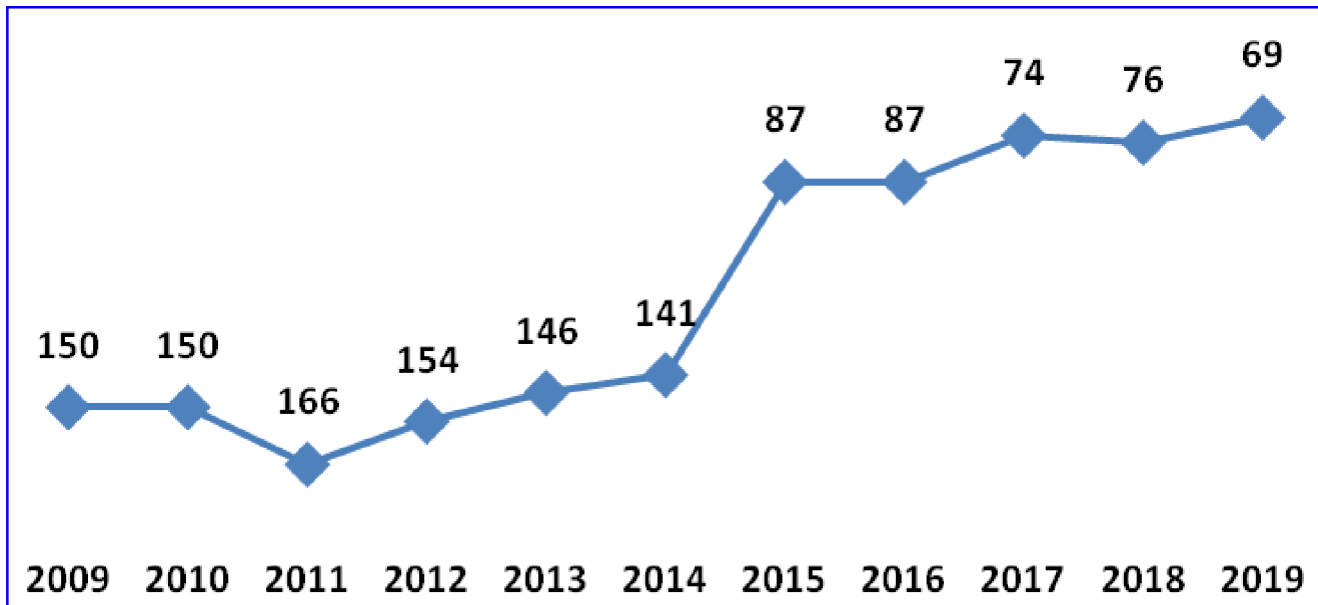
Постановлением Президента Республики Узбекистан от 5 февраля 2019 года "О дополнительных мерах по улучшению рейтинга Республики Узбекистан в ежегодном отчете "Ведение бизнеса" поставлена цель к 2022 году подняться до 20-го места в этом рейтинге.

Совершенствование нормативно-правовой базы и регулятивных процедур в области малого бизнеса и частного предпринимательства, уменьшение вмешательства государства в бизнес, формирование благоприятной бизнес-среды позволили Узбекистану подняться в рейтинге "Ведение бизнеса" за последние 5 лет на 18 позиций - с 87-го до 69-го места (см. График 1). Согласно отчету "Ведение Бизнеса", достижения Узбекистана в сфере обеспечения легкости ведения бизнеса послужили мотивацией к реформам в соседней Республике Таджикистан.



**Совершенствование нормативно-правовой базы и регулятивных процедур в области малого бизнеса и частного предпринимательства, уменьшение вмешательства государства в бизнес, формирование благоприятной бизнес-среды позволили Узбекистану подняться в рейтинге "Ведение бизнеса" за последние 5 лет на 18 позиций - с 87-го до 69-го места (см. График 1). Согласно отчету "Ведение Бизнеса", достижения Узбекистана в сфере обеспечения легкости ведения бизнеса послужили мотивацией к реформам в соседней Республике Таджикистан.**

**График 1.**  
**Динамика места Узбекистана в рейтинге "Ведение Бизнеса"**



*Источник: Ежегодные отчеты Введение Бизнеса 2010-2020.*



Согласно отчету "Ведение Бизнеса 2020", Узбекистан получил более высокие баллы по сравнению с прошлым годом по 8 субиндексам, субиндекс "Получение кредитов" остался без изменений, а субиндекс "Разрешение неплатежеспособности" набрал 43,5 балла, (-1,7% в сравнение с предыдущим годом). Но в то же время по некоторым показателям в рейтинге стран, наблюдается ухудшение в сравнение с предыдущим годом:

Подключение к системе электроснабжения - 36 место (-1 пункт /35 место в 2018 году);

Регистрация собственности- 72 место (-1 пункт / 71 место в 2018 году);

Получение кредитов - 67 место (-7 пунктов / 60 место в 2018 году);

Налогообложение- 69 (-5 пунктов/ 64 место в 2018 году);

Разрешение неплатежеспособности 100 (-9 пунктов/91 место в 2018 году).

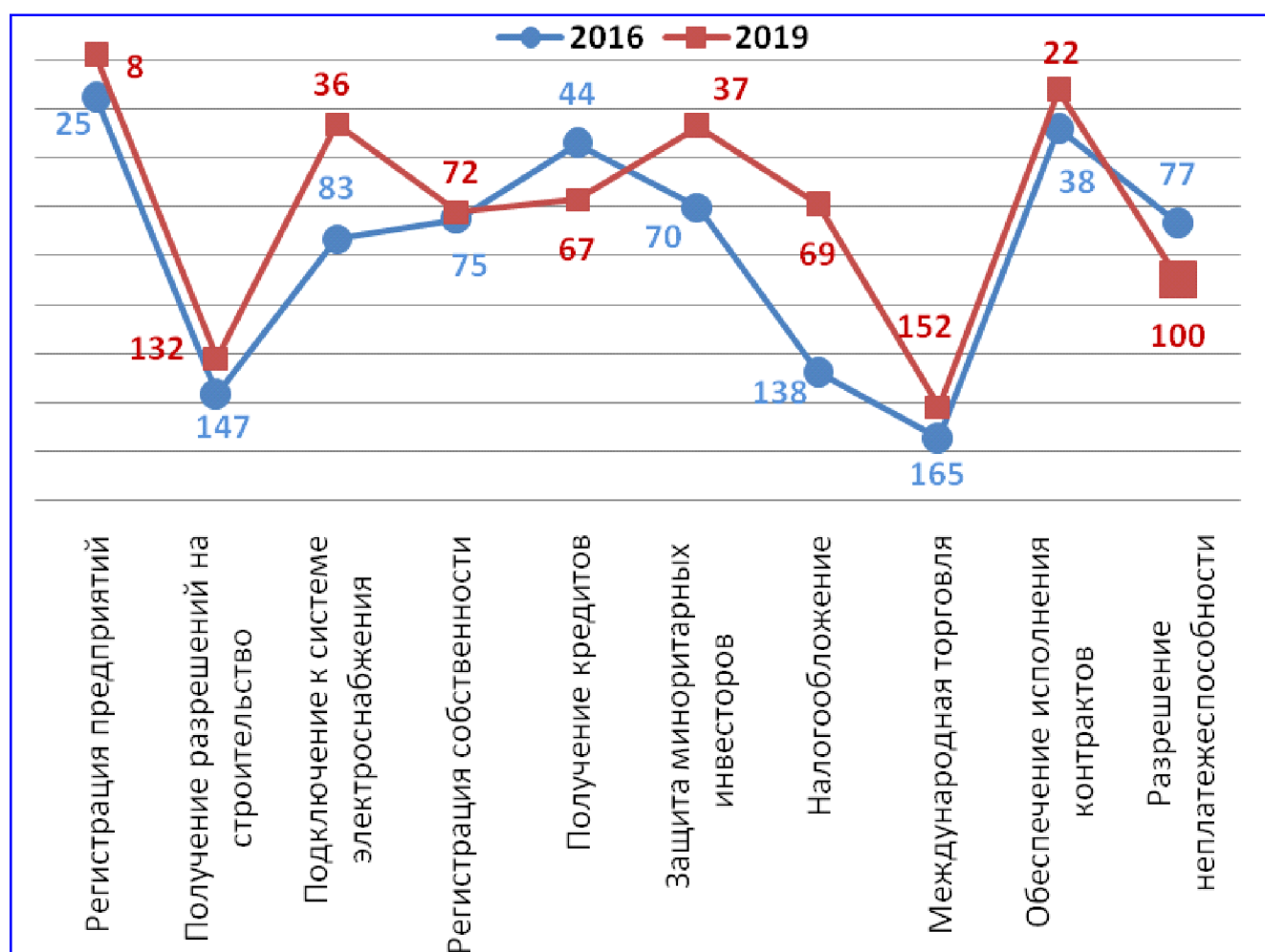
Анализ динамики рейтингов показывает, что по сравнению с рейтингом 2016 года (Доклад "Ведение бизнеса 2017") значимые улучшения произошли в субиндексах "Защита миноритарных инвесторов", где с 2016 года Узбекистан поднялся на 33 позиции (с 70 места до 37-го места) и "Обеспечение исполнения контрактов", где с 2016 года подъем составил 16

позиций (с 38 места до 22-го). Однако, некоторые субиндексы, которые были на высоких позициях в 2019 году, упали по сравнению с 2016 годом. Так, за период 2016 - 2019 гг. субиндекс "Получение кредитов" снизился на 23 пункта, также и по субиндексу "Разрешение неплатежеспособности" за период 2016 - 2019 гг. потеряны 23 пункта (см. График 2).

Согласно отчету Всемирного Банка, Узбекистан улучшил свои показатели в рейтинге "Ведение Бизнеса 2020" за счет следующих реформ и изменений:

Защита миноритарных инвесторов: усилена защита миноритарных инвесторов за счет расширения прав и роли акционеров в принятии ключевых корпоративных решений, разъяснены права собственности и конт-

**График 2.**  
**Динамика изменений показателей рейтинга "Ведение Бизнеса" Узбекистан**



*Источник: Ежегодные отчеты Введение Бизнеса 2017-2020.*

роля, повышена корпоративную прозрачность.

**Налогообложение:** упрощена уплата налогов, путем объединения налога на развитие социальной инфраструктуры с налогом на прибыль.

Международная торговля: за 2018 год принято более 40 нормативно-правовых актов, связанных с упрощением внешнеэкономической деятельности, отменено 10 видов документов разрешительного характера, выдаваемых таможенными органами при помещении под определенные таможенные режимы, внедрена Система управления рисками, которая позволяет таможенным органам автоматически определять на основе целевого отбора товары для таможенного контроля и добросовестных участников внешнеэкономической деятельности, существенно сокращено среднее время таможенного оформления экспортных и импортных деклараций, сокращены общие временные и финансовые затраты на все процедуры при осуществление импорта, требуемые таможенными, не таможенными и пограничными органами.

Обеспечение исполнения контрактов: в 2019 году вступил в силу закон "О медиации", который упростил исполнение контрактов, создал финансовые стимулы для решение споров путем медиации (при разрешении спора медиативным соглашением в порядке медиации, уплаченная государственная пошлина подлежит возврату).

Совершенствование законодательства: законом "О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Узбекистан в связи с принятием дополнительных мер по улучшению делового климата в стране" внесено дополнение в статью 11 Эко-



**Совершенствование законодательства: законом "О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Узбекистан в связи с принятием дополнительных мер по улучшению делового климата в стране" внесено дополнение в статью 11 Экономического процессуального кодекса Республики Узбекистан, согласно которому вступившие в законную силу судебные акты публикуются на официальном веб-сайте суда с согласия сторон или обезличенно, за исключением судебных актов, принятых в закрытом судебном заседании.**

номического процессуального кодекса Республики Узбекистан, согласно которому вступившие в законную силу судебные акты публикуются на официальном веб-сайте суда с согласия сторон или обезличенно, за исключением судебных актов, принятых в закрытом судебном заседании.

Однако, этих мер оказалось недостаточно, чтобы Узбекистан повысил свои позиции в рейтинге "Ведение Бизнеса". Такая ситуация ставит в повестку дня необходимость разработки и реализации Комплексной стратегии развития малого бизнеса с использования международных индикаторов рейтинга. При этом необходимо учитывать, что рейтинг "Ведение Бизнеса" не руководство по привлечению инвестиций, а лишь показатель степени легкости ведения бизнеса. Кроме него потенциальные инвесторы рассматривают национальную конкурентоспособность, макроэкономическую стабильность, развитие финансовой системы, размер рынка, верховенство закона, качество рабочей силы. Поэтому индикаторы рейтинга рекомендуется применять с учетом законных требований потенциальных инвесторов, в комплексе с другими механизмами и мерами для дальнейшего облегчения развития малого бизнеса и предпринимательства.

Малый бизнес Узбекистана демонстрирует стабильные темпы роста. Доля малого бизнеса в ВВП на 2019 г. составила 56,5% против 52,5% в 2010 г. или на 4% больше за рассматриваемый период. Следует отметить, что в 2019 году доля малого бизнеса в ВВП в сравнении с аналогичным периодом прошлого года на 3,9% меньше. Такое снижение Государственный комитет по статистике объясняет увеличением в



структуре ВВП удельного веса крупных предприятий. Вместе с этим следует отметить рост доли занятых и количества действующих субъектов малого бизнеса (График 3).

За период 2017-2019 гг. принято более 30 нормативно правовых документов, направленных на развития малого бизнеса, и два нормативно-правовых документа непосредственно связанные с улучшением места Узбекистана в рейтинге "Ведение Бизнеса".

Для придания дополнительно-го импульса развитию малому бизнесу создано Агентство по развитию предпринимательства при Министерстве экономического развития и сокращения бедности которое будет комплексно подходить к стимулированию развития

малого предпринимательства, а также созданию благоприятных условий для данной сферы.

Для более эффективной работы Агентства и дальнейшего развития малого бизнеса необходима разработка Комплексной стратегии развития малого предпринимательства в республике. По сути, это должен быть межотраслевой документ планирования развития малого бизнеса, база для разработки и реализации программно-целевых документов и дорожной карты, направленной на развитие малого бизнеса, предпринимательства наряду с улучшением делового климата.

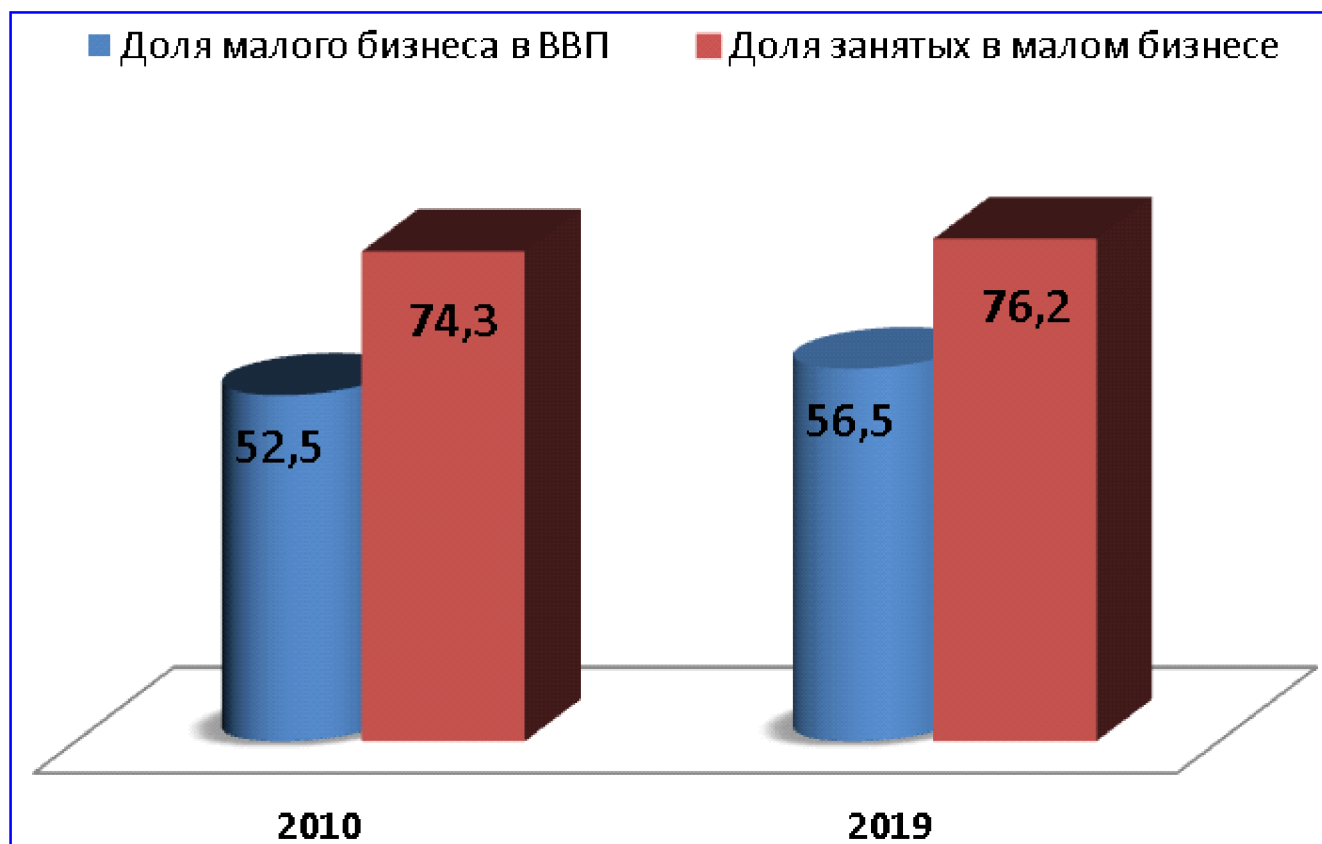
Подобные документы внедрены, во многих странах, в том числе Франции, Германии, Италии, Индии и ряде стран СНГ. В

частности, в Грузии в 2015 году принята Стратегия развития малого и среднего бизнеса на 2016-2020 годы, в России в 2016 году принята Стратегия развития малого и среднего предпринимательства (МСП) на период до 2030 года, в Украине в 2017 году принята Стратегия развития МСП на период до 2020 года, в Белоруссии в 2018 году принята Стратегия развития МСП до 2030 года.

**Исходя из мировой практики, основными задачами Комплексной стратегии развития малого бизнеса в республике, с учетом использования международных индикаторов рейтинга "Ведение Бизнеса" и Индекса "Экономическая свобода", целесообразно определить следующие:**

### График 3

#### Основные индикаторы развития малого бизнеса 2010-2019 гг., %



Источник: данные Государственного комитета по статистике РУз



- разработка мер поддержки экспорта продукции, направленных на сокращение транзакционных издержек с учетом критериев, заложенных в индикаторе "международная торговля";

- разработка мер, направленных на улучшение условий и процедур, учитываемых при оценке индикаторов "регистрация предприятия", "получение разрешений на строительство", "регистрация собственности";

- разработка мер по совершенствованию системы защиты прав и законных интересов субъектов предпринимательства с учетом критериев оценки индикаторов "защита миноритарных акционеров", "обеспечение исполнения контрактов", "разрешение неплатежеспособности";

- разработка мер и механизмов с одновременным совершенствованием инфраструктуры и документарных условий с учетом критериев оценки индикатора "подключение к системе электроснабжения";

- разработка мер по дальнейшему совершенствованию налоговой политики в сфере малого бизнеса с учетом критериев оценки индикатора "налогообложение";

- обеспечение доступности финансовых ресурсов для субъектов малого предпринимательства с учетом критериев оценки индикатора "получение кредитов";

- разработка медиа плана по пропаганде предпринимательской деятельности среди населения;

- разработка дорожной карты по стимулированию развития малого бизнеса в регионах с учетом их специализации.

В Стратегии необходимо определить базовые индикаторы, на основе которых можно оценивать состояние предпринимательства в стране и регионах, соответственно, выявлять проблемы и препятствия развития субъектов данной сферы. В частности, такие показатели как увеличение доли населения занятого в сфере малого бизнеса и ча-

стного предпринимательства, увеличение оборота предприятий малого бизнеса, увеличение производительности труда в секторе малого бизнеса, стабильный прирост доли сектора малого бизнеса в ВВП - можно взять за базовые, вокруг которых можно выстроить косвенные показатели. Необходимо учитывать, что оценка параметров должна вестись с учетом всех регионов страны, а не только "крупнейших деловых центров", как это принято в методологии составления рейтинга "Ведение Бизнеса".

С учетом изложенного выше, представляется целесообразным разработку Комплексной стратегии развития малого бизнеса в Узбекистане на период до 2025 г. с непосредственной увязкой к международным рейтингам, что будет способствовать дальнейшему совершенствованию регулятивных процедур в сфере осуществления предпринимательской деятельности и формирования благоприятной бизнес-среды.



# Мева-сабзавот маҳсулотларини етиштириш ва қайта ишлашни ривожлантириш истиқболлари

Фатима НАЗАРОВА,  
и.ф.д., профессор,  
Тошкент Молия институти  
Хадича ХУРАМОВА,  
катта ўқитувчи, Наманган  
муҳандислик-технология  
институти

### **Аннотация**

**Предмет/мавзу.** Мақолада мева-сабзавот маҳсулотларини етиштириш ва қайта ишлашнинг ҳолати таҳлил қилинган ва ривожланишининг истиқболлари белгиланган.

**Мақсад/вазифалар.** Мева-сабзавот маҳсулотлари етиштириш ва қайта ишлашни ривожлантириш йўналишларини аниқлаш.

**Методология.** Ушбу ишда назарий ва амалий маълумотлар асосида мева-сабзавот маҳсулотларини етиштириш ва қайта ишлашнинг масалалари таҳлил қилинган ва муҳим йўналишлар аниқланган.

**Натижалар.** Мамлакатимизда ва Наманган вилоятида мева-сабзавот маҳсулотларини етиштириш ва қайта ишлашнинг йўналишлари белгиланган.

**Хулосалар/аҳамияти.** Мамлакатимизда қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштиришни кластер асосида таъкил этишга алоҳида эътибор қаратиш талаб этилади.

**Калит сўзлар:** қишлоқ хўжалиги, кластер, маҳсулот сифати, қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини қайта ишлаш.

### **Аннотация**

**Предмет/тема.** В статье проанализированы и определены перспективы развития производства и переработки плодоовощной продукции.

**Цели/задачи.** Определение основных направлений перспектив развития производства и переработки плодоовощной продукции.

**Методология.** В настоящей работе с помощью теоретических и аналитических данных проанализированы и определены основные направления производства и переработки плодоовощной продукции.

**Результаты.** В работе определены основные направления развития производства и переработки плодоовощной продукции в Наманганской области и в Узбекистане.

**Выводы/значимость.** Сделан вывод о том, что в условиях рыночных отношений для повышения эффективности производства и переработки плодоовощной продукции требуется организация кластеров производства сельскохозяйственной продукции.

**Ключевые слова:** сельское хозяйство, кластер, качество продукции, переработка сельскохозяйственной продукции.

### **Abstract**

**Subject / topic.** The article analyzes and defines the prospects for the development of production and processing of fruits and vegetables.

**Goals / objectives.** Identification of the main directions for the development of production and processing of fruits and vegetables.

**Methodology.** In this paper, using theoretical and analytical data, we analyzed and determined the main areas of production and processing of fruits and vegetables.

**Results.** The paper identifies the main directions of development of production and processing of fruits and vegetables in the Namangan region and Uzbekistan.

**Conclusions / relevance.** It is concluded that in the conditions of market relations, in order to increase the efficiency of production and processing of fruits and vegetables, the organization of agricultural production clusters is required.

**Keywords:** agriculture, cluster, product quality, agricultural processing.

## **КИРИШ**

Бугунги кунда республика аҳолисини озиқ-овқат маҳсулотлари билан узлуксиз таъминлаш мақсадида маҳсулот етиштириш ҳажми ва турларини кўпайтириш шунингдек, қишлоқ аҳолисини даромадлари ва турмуш даражасини юксалтириш муҳим вазифалардан бири бўлиб ҳисобланади.

Шунинг учун мамлакатимизда қишлоқ хўжалигини кент кўламда ривожлантиришга алоҳида эътибор қаратилмоқда. Чунки, мазкур тармоқ аҳолини озиқ-

овқатга, қайта ишловчи саноат тармоқларини эса, хом-ашёга бўлган эҳтиёжини қондиришга хизмат қилади. Айниқса, 2017-2021 йилларда Ўзбекистон Республикасини ривожлантириш мақсадида бешта устувор йўналиш бўйича Ҳаракатлар стратегияси ва бошқа бир қатор қарорлар, фармонлар қабул қилинди.

Мамлакатимиз қишлоқ хўжалигини диверсификация қилиш ер-сув ресурсларидан оқилона фойдаланиш, экспортбоп маҳсулотлар етиштириш мақсадида, амалиётга замонавий илм-фан

ютуқлари, интенсив технологиялар қўлланилаётгани ва деҳқон-фермер хўжаликлари фаолияти ҳар томонлама рағбатлантирилаётганлиги бугунги кунда ўз самарасини кўрсатмоқда. Бундай шароитда мева-сабзавот маҳсулотларини етиштириш, сақлаш ва қайта ишлашнинг самарасини ошириш кун тартибидagi муҳим вазифалардан ҳисобланади.

### **МАВЗУГА ОИД АДАБИЁТЛАР ТАҲЛИЛИ**

Мазкур муаммонинг назария ва услубиёти кўпгина иқтисодчилар ва мутахассислар томонидан кенг ўрганилган. Ҳудудий кластерлаш назарияси манбаларида кўплаб таниқли олимлар туришган. Хориж олимларидан яна П.Фишер, А.Корнетт, Я. Хансен, Я. Эдвард, Дж. Даннинг, Дж.Лиотардлар худудий кластерларнинг ривожланишига ўзларининг ҳиссаларини қўшишган.

Мамлакатимиз ҳудудиди ҳам қадимда бу йўналишда қатор изланишлар олиб борилган. Қишлоқ хўжалик маҳсулотларини сақлаш ва қайта ишлаш бўйича маълумотлар Марказий Осиёда IX-XII асрларда ёритилган. Ибн ал Хайсам (965-1035), Ибн Хатиб ар Розий (1149-1209), Ибн Рашта (XII аср), Ибн Ҳаммар (942 йилда туғилган) Муҳаммад Ибн Баҳром (1194 йилда вафот этган), Абу Ҳамид Ибн Али Ибн Умар бошқаларнинг асарларида деҳқончилик маҳсулотларини қайта ишлаш тилга олинган. Улар бу маҳсулотларнинг фойдалилигини ва уларни йил давомида истеъмол қилиш зарурлигини батафсил баён этганлар.

Қишлоқ хўжалигида фаолиятнинг самарадорлигини ошириш ва бошқарувини такомиллаштириш масалалари бўйича бир қатор таниқли хорижий иқтисодчи олимлардан И.А.Алтухов,

И.Н. Буздалов, М.Баккет, В.М. Баутин, Л.Н. Девяткина, Н.А. Попов, И.Г.Ушачев ва бошқалар катта ҳисса қўшганлар.

Мамлакатимизнинг етакчи иқтисодчи олимлари Қ.Ҳ. Абдураҳмонов, Ё.А. Абдуллаев, Ш.Н. Зайнутдинов, М.Ш. Шарифхўжаев, С.С. Фуломов ва бошқа бир қатор олимлар илмий ишларида иқтисодиётнинг турли соҳа ва тармоқларини бошқаришнинг назарий ва услубий асослари атрофлича ёритилган. Ў.П. Умурзоқов, Ф. Назарова, Б.А. Акрамов, Б. Беркинов, К.А. Насирова, Р.Х. Ташматов, В.И. Талибжанова, Т.Х. Фармонов, Н.С. Хушматов, Р.Ҳ. Ҳусановлар томонидан аграр соҳа муаммолари, шу жумладан, қишлоқ хўжалиги корхоналарини бошқаришнинг назарий асослари ҳамда қишлоқ хўжалиги соҳасида тадбиркорлик фаолиятини бошқаришни такомиллаштиришга қаратилган тадқиқотлар олиб борилган.



## ТАДҚИҚОТ МЕТОДОЛОГИЯСИ

Тадқиқот жараёнида мева-сабзавот соҳасини тадқиқ қилиш асосида ривожланиш даражасини аниқлаш, соҳадаги фойдаланилмаётган ички имкониятларни аниқлаш ва такомиллаштириш йўналишларини белгилаш бўйича вазифалар белгилаб олинган. Иқтисодий таҳлил, тизимли ва қиёсий таҳлил, агрокластерларни ташкил этишга ёндашув ва таснифлаш усуллари кенг фойдаланилган.

### ТАҲЛИЛ ВА НАТИЖАЛАР

Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2015 йил 29 декабрдаги ПҚ-2460-сонли қарорига асосан, 2017-2020 йиллар давомида паст рентабеллик пахта ва галла майдонларни мақбуллаштириш ҳисобига 2020 йилгача 235 минг гектар майдонлари оптималлаштирилиб, уларнинг ўрнига 40,9 минг гектар картошка, 96,7 минг гектар сабзавот, 49,8 минг гектар озуқа экинлари, 15,1 минг гектар мойли экинлар ҳамда 20,9 минг гектар интенсив боғлар ва 12 минг гектар тоқзорларга қўшимча майдонлар қўшилади<sup>1</sup>.

Белгиланган чора-тадбирлар натижасида мева-сабзавот маҳсулотларини ишлаб чиқариш ҳажми йилдан йилга ошиб бормоқда ва мамлакатимизнинг озиқ-овқат хавфсизлиги мустаҳкамланиб бормоқда. Қишлоқ хўжалигини интенсив ривожлантириш ва модернизациялаш борасида амалга оширилаётган ишлар натижасида аҳоли жон бошига мева-сабзавот маҳсулотлари етиштириш ва истеъмол қилиш кўрсаткичлари тобора ортиб бормоқда. Истиқлол йил-



**Мамлакатимизда  
мева-сабзавотчиликни  
ривожлантириш  
борасида амалга ошири-  
лаётган ишлар натижа-  
сида 2020 йилда  
мева-сабзавот, узум ва  
полиз маҳсулотлари  
етиштириш  
2014 йилга нисбатан  
2-3 мартага  
кўпайтирилиши  
мўлжалланган.  
Бу эса, нафақат  
мева-сабзавот  
маҳсулотлари билан  
ички истеъмолни  
қондириш,  
балки қайта ишлаш  
ва экспортга чиқариш  
имкониятларини ҳам  
кенгайтиради.**

ларида мамлакатимиз аҳолиси қарийб 10 миллион кишидан кўпроққа ортишига қарамай, жон бошига тўғри келадиган сабзавотлар истеъмолини эса, деярли 4 баробарга оширишга эришилди.

Мамлакатимизда мева-сабзавотчиликни ривожлантириш борасида амалга оширилаётган ишлар натижасида 2020 йилда мева-сабзавот, узум ва полиз маҳсулотлари етиштириш 2014 йилга нисбатан 2-3 мартага кўпайтирилиши мўлжалланган. Бу эса, нафақат мева-сабзавот маҳсулотлари билан ички истеъмолни қондириш, балки қайта ишлаш ва экспортга чиқариш имкониятларини ҳам кенгайтиради. Келгусида мева-сабзавотлар ва полиз маҳсулотларини ички эҳтиёжлардан ортиқча қисмини тўғридан-тўғри ёки қайта ишланган ҳолда экспортга чиқариш Ўзбекистон учун жаҳон бозорларида кенг имкониятларнинг вужудга келиши демакдир.

Мева-сабзавотчилик тармоғида қўшимча қийматга асосланган ишлаб чиқаришни ривожлантириш ҳамда ушбу тармоқ бозорини кенгайтириш учун маҳсулот сифати, стандартларини таъминлаш қайта ишлаб чиқариш жараёнида илм ва фан ютуқларидан тўлароқ фойдаланиш, мавжуд илмий-тадқиқот институтларини ривожлантириш ҳамда ҳудудларнинг географик жойлашуви салоҳиятидан фойдаланиш талаб этилади. Ушбу йўналишда давлатнинг қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини ишлаб чиқариш, қайта ишлаш ва сотиш жараёнида фаолият юритаётган турли хўжалик субъектлари билан ўзаро ҳамкорлигини мустаҳкамлаш ва ролини оширишнинг янги институционал муҳитини яратишда агрокластерларни ташкил этиш муҳим омиллардан бири ҳисобланади.

**Кластер** - бу экин экишдан

1. [www.agro.uz](http://www.agro.uz) сайти маълумотлари.



тортиб тайёр маҳсулот ишлаб чиқаришгача бўлган жараённи ўз ичига оладиган тизим эканлигини инобатга оладиган бўлсак, уни қишлоқ хўжалигининг барча соҳаларида қўллаш мумкинлигини вақт кўрсатмоқда. Бир сўз билан айтганда, Президентимиз томонидан жорий этилаётган кластер фермерликнинг келажаги эканлигини тажриба кўрсатиб турибди. Уни ташкил этишнинг муҳим жиҳатларидан бири иштирокчиларнинг биргаликда қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини ишлаб чиқариш - қайта ишлаш - сотиш - илмий-тадқиқот жараёнларини ўзида мужассамлаштирган ҳамкорликдаги лойиҳаларини амалиётда қўллаш орқали бир-бирига ишончларининг юқорилиги ҳисобланади.

Наманган вилояти мева-сабзавот, узум маҳсулотларини етиштириш ва қайта ишлаш имкониятларининг юқорилиги би-

лан ажралиб туради. Бу вилоятда мева-сабзавотчилик тармоғини юксалтириш салоҳиятини мавжудлигини кўрсатиб беради. Шунингдек, вилоятда ташкил этилган кўп тармоқли фермер хўжаликлари фаолиятини такомиллаштириш ҳам кластерлаш учун асос бўлиб хизмат қилади. Бу мева-сабзавот маҳсулотлари етиштиришни кўпайтириш, уларни қайта ишлаш тизимини такомиллаштириш, соҳага инновацион технологияларни жорий этиш ва ривожланган мамлакатлар тажрибасидан кенг фойдаланиш заруриятини тақозо этади.

2018 йилда Россия, Қозоғистон ва бошқа хорижий давлатларга мева-сабзавот, полиз ва узум маҳсулотларини сотиш, етказиб бериш бўйича шартномалар тузилган. Вилоятнинг барча туманларида агрофирмалар томонидан фермер хўжаликлари ва томорқачиларни зарур уруғлик,

ўғит, химикатлар, техника воситалари ва маблағлар билан таъминланаётганлиги деҳқонларнинг қўшимча маҳсулот етиштириш имкониятларини янада кенгайтирмоқда.

2017 йилда 261,4 минг тонна картошка, 741,5 минг тонна сабзавот, 69,8 минг тонна мева ва резавор, 119,9 минг тонна узум, 549,0 минг тонна дон маҳсулотлари йиғиб олинди. Буларнинг барчаси аграр соҳадаги таркибий ўзгаришларни, янги технологиялардан самарали фойдаланишнинг натижасидир.

Кузатишлар шуни кўрсатмоқдаки, қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштириш, сақлаш, қайта ишлаш ва ички истеъмолдан ортиқ қисмини экспортга чиқариш масаласи ҳукуратимиз диққат марказида бўлиб келаётгани ва бу борада қулай имкониятлар яратилганлигига қарамай, бир қатор камчиликлар ва



**2017** йилда

**261,4** минг тонна

картошка, **741,5** минг

тонна сабзавот, **69,8**

минг тонна мева ва

резавор, **119,9** минг

тонна узум, **549,0**

минг тонна дон

маҳсулотлари йиғиб

олинди. Буларнинг

барчаси аграр соҳадаги

таркибий ўзгаришлар-

нинг, янги технология-

лардан самарали фойда-

ланишнинг натижасидир.

номутаносибликлар сақланиб қолмоқда. Бу масалага Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.Мирзиёевнинг Олий Мажлисга мурожаатномасида алоҳида эътибор қаратиб ўтилди: "Маълумки, ҳозирги кунда юртимизда 51 фоиздан зиёд аҳоли қишлоқ жойларида яшайди. Бироқ, қишлоқ хўжалиги маҳсулотларининг мамлакат ялпи ички маҳсулотигаги улуши 17 фоиздан ошмайди. Аграр соҳа маҳсулотларини қайта ишлаш ҳажми эса, 10 фоизга ҳам етмайди. Ҳолбуки, ривожланган давлатларда бу кўрсаткич 50 фоиздан ортиқни ташкил этади"<sup>2</sup>.

Бундай ҳолат Наманган вилоятида ҳам мавжуд бўлиб, етиштирилаётган мева-сабзавот маҳсулотларини 17 фоизигина қайта ишланади. Шу муносабат билан ривожланган мамлакатлар тажрибасидан ўтган қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштиришдан тортиб, уни қайта ишлаш, тайёр маҳсулотни жаҳон стандартларига жавоб берадиган даражада сифатли қилиб бозорга етказиш жараёнларини бирлаштирувчи агрокластерлар ташкил этиш заруриятга айланиб бормоқда. Агрокластерлар қўшимча иш ўринларини яратиш, маҳаллий бюджет даромадларини ошириш, кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субъектларининг инновацион фаолигини оширишда муҳим омил бўлмоқда.

### **ХУЛОСА ВА ТАКЛИФЛАР**

**Наманган вилоятида мева-сабзавотчилик маҳсулотларини етиштириш ва қайта ишлашни ривожлантириш учун қуйидагиларга эътибор қаратиш мақсадга мувофиқ, деб ҳисоблаймиз:**

2. Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.М.Мирзиёевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномаси. 2017 йил 22 декабрь.

- вилоят туманларининг жойлашувини ва қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини ишлаб чиқаришга ихтисослашувини ҳисобга олган ҳолда, яъни Косонсой, Чортоқ, Чуст ва Янгиқўрғон туманларида мева-сабзавот маҳсулотларини етиштирувчи ва қайта ишлайдиган корхоналарни барпо этишга алоҳида эътибор қаратиш лозим. Мазкур туманларнинг асосий ер майдони адирлик ва тоғолди ҳудудлардан иборат бўлиб, сув таъминотида маълум муаммолар мавжуд. Шуларни ҳисобга олган ҳолда, кам сув талаб қиладиган, ёнғоқ, бодом, ўрик ва узум маҳсулотларини етиштирадиган интенсив боғларни кенгайтириш;

- галладан бўшаган майдонларга такрорий экинлар экишга алоҳида эътибор қаратиш ва бу вазифаларнинг бажарилишини мутасадди раҳбарлар назоратига олиш. Шунингдек, такрорий экин экишдан деҳқонлар манфаатдорлигини ошириш;

- етиштирилган маҳсулотларни қайта ишлайдиган кичик корхоналар барпо этиш ёки мавжудларини кенгайтириш, инновацион техника ва технологиялар билан қуроллантириш ҳамда шу асосда янги иш ўринларини яратиш. Бу йилги тажриба ва кузатувлар шуни кўрсатдики, етиштирилган олма, узум маҳсулотларини тўла қайта ишлаш имкониятининг йўқлиги учун қўшни вилоятлар Тошкент, Фарғона ва Андижонга қайта ишловчи корхоналарга олиб кетилди. Шуларни ҳисобга олиб, қайта ишловчи корхоналар фаолиятига алоҳида эътибор қаратиш;

- қайта ишланган маҳсулотларни сифатли қадоқлаш ва ташқи кўринишига, яъни дизайнига алоҳида эътибор қаратиш;

- маҳсулотларни сотиш бўйича реклама қилишда оммавий ахборот воситаларидан кенг фойдаланиш;





- етиштирилган маҳсулотларни йил давомида сақлаш учун бир хил ҳароратда сақлаб турувчи махсус совутгичли омбор қуриш ёки мавжудларининг мунтазам ишлашини таъминлаш;

- етиштирилган маҳсулотларни йиғиб-теришда ва ташишдаги исрофгарчиликларни имкони борича камайтириш;

- мева-сабзавот, полиз ва узумни узоқ вақт сақлаш ва олис масофаларга ташиш учун сифати бузилмайдиган навларидан экишни йўлга қўйиш;

- мева-сабзавот маҳсулотларини етиштириш соҳасини кенг қўламда модернизациялаш ва техник-технологик жиҳатдан янгилаш;

- мева-сабзавот маҳсулотларини етиштириш ва қайта ишлашда ишлайдиган мутахассис кадрларни тайёрлашга, малака ва тажрибаларини оширишга эътибор қаратиш ва ҳоказолар.

Бизнингча, юқоридаги чоратадбирларни амалга ошириш қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштиришни ва қайта ишлаш имкониятларини кенгайтириш асосида янги иш ўринларини яратиш учун асос бўлади.

Юқоридаги муаммоларни ҳал этиш учун қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштиришни кластер асосида ташкил этишга алоҳида эътибор қаратилмоқда. Соҳада етиштирилган

маҳсулотларни қайта ишлайдиган замонавий технологияларга асосланган кичик корхоналарни, ишлаб чиқариш ва ижтимоий инфратузилмани, коммуникациялар тармогини, замонавий маиший ва сервис хизмати кўрсатиш тизимини барпо этиш ҳисобига янги иш ўринларини яратилиб, хоҳловчиларнинг деярли барчасини иш билан таъминлаш имкониятини вужудга келтиради. Бу эса, қишлоқлар қиёфасини, турмуш маданиятини тубдан ўзгартириш ва мамлакатда ижтимоий-иқтисодий вазиятни барқарорлаштиришга ёрдам беради.

### Фойдаланилган адабиётлар рўйхати

1. "Ризқ-рўзимиз бунёдкори бўлган қишлоқ хўжалиги ходимлари меҳнатини улуғлаш, соҳа ривожини янги bosқичга кўтариш - асосий вазифамиздир". *Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.М.Мирзиёевнинг 2017 йил 9 декабрдаги "Қишлоқ хўжалиги ходимлари кунига бағишланган тантанали маросимдаги маърузаси. "Халқ сўзи" газетаси, 2017 йил 10 декабрь.*

2. *Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.М.Мирзиёевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномаси. 2017 йил 22 декабрь.*

3. *Наманган вилояти статистика бошқармаси маълумотлари.*

4. *www.agro.uz сайти маълумотлари.*



## Суформа деҳқончиликда сув етказиб бериш хизмати учун тўлов: Марказий Осиё давлатлари тажрибаси

Шерзод МУМИНОВ,  
и.ф.н.,  
Тошкент давлат  
иқтисодиёт университети  
мустақил изланувчиси

**Аннотация:** мақолада суғориш суви нархлари шаклланиши бўйича илмий ёндашувлар келтирилган. Марказий Осиё давлатларида суғориш сувини етказиб бериш хизматининг иқтисодий моҳияти, тўлов тартиби ва тамойиллари, тўловни субсидиялаш механизми очиб берилган, шунингдек суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўловнинг миқдори таҳлил қилинган. Таҳлилар натижаси бўйича хулоса берилган ва таклифлар ишлаб чиқилган.

**Аннотация:** в статье представлены научные подходы по ценообразованию на оросительную воду. Раскрыта экономическая сущность, порядок и принципы услуги по доставке оросительной воды, а

также проанализирован размер платы за услуги по доставке оросительной воды и механизм субсидирования в странах Центральной Азии. По результатам анализа сделаны выводы и разработаны рекомендации.

**Abstract:** this paper presents scientific approaches to irrigation water pricing. An economic nature, procedure and principles of irrigation water delivery services are described. The amount of irrigation water delivery services fees and the subsidy mechanism in Central Asian countries are analyzed. Following the analysis results conclusions were drawn and recommendations were developed.

Сўнгги йилларда мамлакатимиз иқтисодиётида амалга оширилаётган кенг қамровли ислохотлар асосида ҳар бир тармоқ ривожланишига янги ёндошиш ва бозор механизмларини жорий қилиш ётади. Жумладан, Ўзбекистон сув хўжалигини бошқариш ва молиялаштириш борасида ҳам бозор тамойиллари ҳамда механизмларини кенг жорий этишни талаб этмоқда.

Бу борада сўнгги йилларда ҳукумат томонидан биринчи қадамлар қўйилди, яъни сув хўжалиги ташкилотларининг суғориш сувини етказиб бериш бўйича харажатларининг бир қисmini сув истеъмолчилари томонидан қоплаш механизмларини босқичма-босқич жорий этиш соҳасида давлат-хусусий шерикликни ривожлантириш ва сув хўжалиги ташкилотларини молиялаштириш республика бюджетидан Қорақалпоғистон Республикаси бюджетидан ва вилоятлар маҳаллий бюджетларига ўтказиш амалиёти жорий этилмоқда.

Айниқса, бу чора-тадбирлар Ўзбекистон суғорма деҳқончилигида долзарб ҳисобланади, ваҳоланки бугунги кунда мамлакатимизда фойдаланилаётган сувнинг қарийб 91% ушбу тармоққа тўғри келмоқда ва 2019 йилда республика бюджетидан мамлакат иқтисодиётига ажратилган маблағнинг 3 059,5 млрд.сўми ёки 54% сув хўжалигига йўналтирилган. Маблағларни суғориладиган ерга нисбатан ҳисоблаганда ўртача 711,1 минг сўм/га ва суғорма деҳқончиликда олинган сув учун эса 60,1 сўм/м<sup>3</sup>ни ташкил қилмоқда. Кўришиб турибдики, республика бюджетидан сув хўжалиги тизими харажатлари юқорилигича қолмоқда.

Шу нуқтаи назардан, суғорма деҳқончиликда сув етказиб бериш хизмати учун тўловни босқичма-босқич жорий қилиш ва

шу орқали сув хўжалиги ташкилотлари харажатларини сув истеъмолчилари томонидан қоплаш долзарб ҳисобланади.

### ТАДҚИҚОТЛАР ВА ИЛМИЙ ЁНДАШУВЛАР

Умуман олганда, суғориш суви нархлари шаклланиши бўйича назарий ва амалий аҳамиятга молик бир қатор тадқиқотлар ва илмий ёндашувлар мавжуд. Жумладан, суғориш суви нархини аниқлаш асосида иккита мураккаб соҳа, яъни бир томондан фермер хўжаликларининг миллий иқтисодиёт ва қишлоқ хўжалиги сиёсати билан, иккинчи томондан эса даладаги суғориш хусусияти, ирригация тизими ва дарё ҳавзаси ҳамда умумий сув сиёсатининг ўзаро боғлиқлиги ётади. Мамлакат умумий сув сиёсати ва сув истеъмолчилари нуқтаи назаридан Хуртадо қуйидаги фикрга келган, яъни сув нархи сув сиёсатининг турли мақсадларига эришишда жуда кучли восита ҳисобланади ва у кўпинча рағбатлантирувчи таъсирга эга. Шунингдек, бунда фермерлар суғориш самарадорлигини ошириш, экинларни камроқ суғориш, тупроқ намлиги ва суғориш вақтига кўпроқ эътибор беришлари мумкин.

Шундай қилиб, суғориш суви нархи сувни оқилона тақсимлаш ва уни тежашни рағбатлантирувчи асосий восита ҳисобланади. Демак, кўришиб турибдики бугунги кунда Ўзбекистон сув хўжалиги тизимини молиялаштиришда янги ёндошув бозор принциплари ва сув истеъмолчилари манфаатларига тўлиқ мос келадиган ҳамда бу масалани илмий-методологик жиҳатларини ўрганиш ва хорижий давлатлар, хусусан Марказий Осиё давлатлари тажрибасидан фойдаланиш муҳим аҳамият касб этади.



**Бу чора-тадбирлар  
Ўзбекистон суғорма  
деҳқончилигида долзарб  
ҳисобланади, ваҳоланки  
бугунги кунда мамлакатимизда фойдаланилаётган сувнинг қарийб  
91% ушбу тармоққа  
тўғри келмоқда ва  
2019 йилда  
республика  
бюджетидан мамлакат  
иқтисодиётига ажратилган маблағнинг  
3 059,5 млрд.сўми  
ёки 54% сув хўжалигига  
йўналтирилган. Маблағларни суғориладиган ерга нисбатан  
ҳисоблаганда ўртача  
711,1 минг сўм/га ва  
суғорма деҳқончиликда олинган сув учун эса  
60,1 сўм/м<sup>3</sup>ни ташкил  
қилмоқда.  
Кўришиб турибдики,  
республика бюджетидан  
сув хўжалиги тизими  
харажатлари юқорилигича қолмоқда.**

## НИМА УЧУН АЙНАН МАРКАЗИЙ ОСИЁ ДАВЛАТЛАРИ ТАЖРИБАСИ?

Маълумки, Амударё ва Сирдарё трансгегаравий дарёлари Марказий Осие давлатларини бир бирига чамбарчас боғлаб туради ва минтақадаги 85% сув ресурслари уларда шаклланади. Ушбу дарёлар азалдан минтақада истиқомат қилувчи халқларнинг ижтимоий ва иқтисодий, гидрологик ва гидротехник инфратузилмалар уйғунлигида ривожланиши учун хизмат қилиб келган. Шу нуқтаи назардан сув хўжалиги соҳасида олиб борилаётган ислохотлар фақат минтақавий ҳамкорлик доирасида самарали ҳисобланади ва бу минтақа суғорма деҳқончилигида сув етказиб бериш хизмати учун тўловни жорий этишда ҳам долзарб ҳисобланади.

Шуларни инобатга олиб, қўшни давлатлар суғорма деҳқончилигида сув етказиб бериш хизмати учун тўлов, унинг ўзига хос жиҳатлари, ижобий натижалари ва камчиликларини таҳлил қилган ҳолда қўйилган хатоларни Ўзбекистон шароитида такрорламаслик нуқтаи назаридан муҳим деб ҳисоблаймиз.

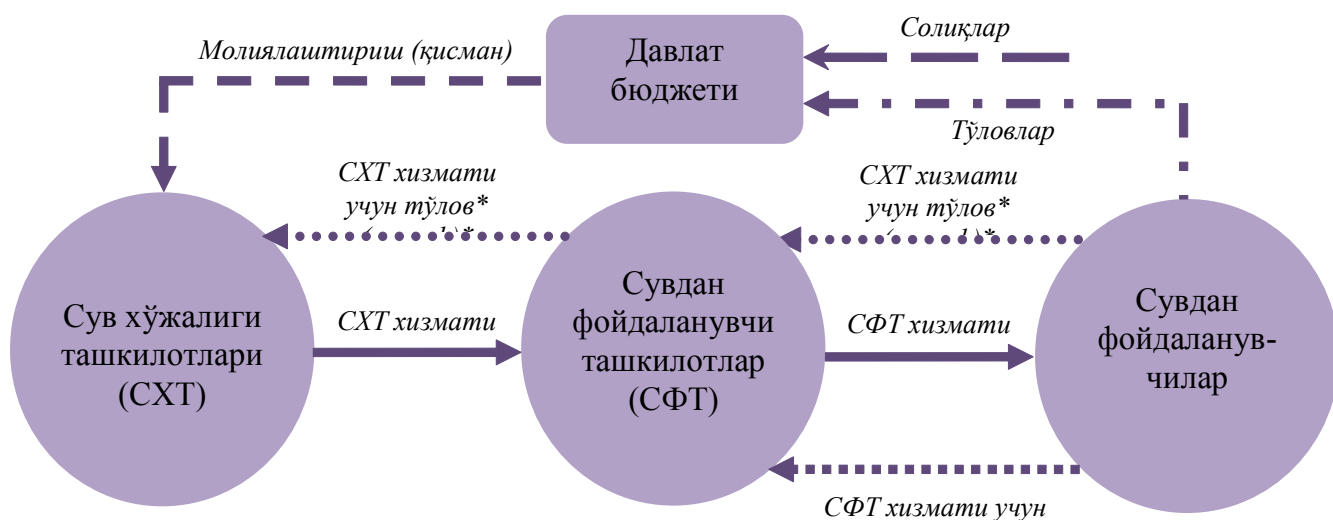
## СУҒОРИШ СУВИНИ ЕТКАЗИБ БЕРИШ ХИЗМАТИНИНГ ИҚТИСОДИЙ МОҲИЯТИ

Марказий Осие давлатларида сув ресурсларини бошқариш ва сув хўжалиги объектларидан фойдаланишнинг хавза (вилоят) ва ундан юқори бўгинлари давлат бюджетидан, тизим (туман) бўгини объектлари эса давлат бюджети ҳамда сув етказиб бериш хизмати учун белгиланган тўловлар ҳисобига молиялаштирилади (1-расм).



Маълумки, Амударё ва Сирдарё трансгегаравий дарёлари Марказий Осие давлатларини бир бирига чамбарчас боғлаб туради ва минтақадаги 85% сув ресурслари уларда шаклланади.

1-расм.  
Марказий Осие давлатлари суғорма деҳқончилигида сув етказиб бериш хизмати-  
нинг иқтисодий моҳияти



**Изоҳ:\*** - Ўзбекистон ва Туркманистонда сув хўжалиги тўлиқ давлат томонидан молиялаштирилади ва суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўловлар (тарифлар) жорий этилмаган.

**Манба:** Муаллиф тадқиқотлари асосида ишлаб чиқилган.

Кўриниб турибдики, сув ҳўжалиги (СХТ) ва сувдан фойдаланувчи ташкилотларнинг (СФТ) молиявий барқарорлиги сувдан фойдаланувчилар (истеъмолчилари<sup>1</sup>) молиявий-иқтисодий аҳволи ва салоҳиятига бево-сита боғлиқ. Жумладан, суғориш сувини етказиб бериш хизмати асосан икки турга бўлинади: сув ҳўжалиги ташкилотларининг сувдан фойдаланувчи ташкилотлар чегарасигача ҳамда сувдан фойдаланувчи ташкилотларнинг сувдан фойдаланувчилар (истеъмолчилар) чегарасигача суғориш сувини етказиб бериш хизмати.

### **СУВ ЕТКАЗИБ БЕРИШ ХИЗМАТИ УЧУН ТўЛОВ ТАРТИБИ ВА ТАМОЙИЛЛАРИ**

Марказий Осиё давлатлари ичида суғорма деҳқончиликда сув етказиб бериш хизмати учун тўлов (тариф) биринчи бўлиб 1992 йилда Қозоғистонда жорий этилган. Суғориш сувини етказиб бериш хизмати тарифи сув ҳўжалиги эксплуатация ташкилотларининг режадаги харажатлари ва етказиб бериладиган сув ҳажми ҳамда экин майдонидан келиб чиққан ҳолда аниқланади ҳамда бир ва икки ставкали тарифлар асосида белги-ланади ҳамда қўшилган қиймат солиғини (12%) ҳисобга олган ҳолда ўрнатилади.

Бир ставкали (м<sup>3</sup>) тариф су-ғориш учун сув таъминотига до-имий ва барқарор йиллик эhti-ёж бўлган ҳудудларда қўллани-лади. Бир ставкали тариф сув истеъмолчиларнинг сув олиш нуқталарига етказиб берилган сувнинг бир бирлик ҳажмига белгиланади.

Икки ставкали тариф вегета-ция даврида суғориш учун сувга эhtiёж сезиларли бўлган ҳудуд-ларда қўлланилади. Икки ставка-ли тариф сув ҳажми (ҳар бир м<sup>3</sup> етказиб берилган сув) ва экин майдонига (ҳар бир гектар суғо-риладиган майдон) белгиланади.

Шу билан бир қаторда, шўр ювиш ва нам суви учун имтиёз-ли ва меъёрдан ортиқча ва ўзбо-шимчалик билан сувдан фойда-ланганлик учун жарима тариф-лари ўрнатилади.

Бугунги кунда сувдан фойда-ланувчилар чегарасигача сувни етказиб бериш сув ҳўжалиги таш-килоти, яъни "Казводхоз" рес-публика давлат корхонаси туман филиалларининг ишлаб чиқа-риш участкаси зиммасида, бироқ амалда қишлоқ ҳўжалиги коопе-ративлари суғориш сувини еткази-б бериш хизматларини кўрсат-моқда ва сув истеъмолчилари уларнинг хизматига ҳам пул тўламоқда. Жумладан, коопе-ративлар ўз бюджетларига туман ишлаб чиқариш участкаси суғо-риш сувини етказиб бериш та-рифи билан бирга ўзларининг хизмат ҳаққини ҳам киритади. Кооперативларнинг суғориш су-вини етказиб бериш хизмати учун тўлови қишлоқ ҳўжалиги экин турларидан келиб чиққан ҳолда экин майдони ва сув ҳаж-мига нисбатан аниқланади. Су-ғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов кооператив-лар томонидан йиғилади ва ўзига тегишли қисмини олиб қолади.

Бугунги кунда суғориш суви-ни етказиб бериш хизмати учун олдиндан тўлов 90% ташкил эта-ди ва бу эса суғориш сувини ет-казиб бериш хизмати учун тўлов-ни йиғиш даражасига ижобий таъсир кўрсатмоқда.

**Қирғизистонда** 1996 йилдан бошлаб сув ҳўжалиги соҳасида бозор механизмлари ва суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тариф жорий этилган, ле-



**Марказий Осиё  
давлатлари ичида  
суғорма деҳқончиликда  
сув етказиб бериш  
хизмати учун тўлов  
(тариф) биринчи бўлиб  
1992 йилда**

**Қозоғистонда жорий  
этилган. Суғориш сувини  
етказиб бериш хизмати  
тарифи сув ҳўжалиги  
эксплуатация ташкилот-  
ларининг режадаги  
харажатлари ва етказиб  
бериладиган сув ҳажми  
ҳамда экин майдонидан  
келиб чиққан ҳолда  
аниқланади ҳамда бир  
ва икки ставкали тариф-  
лар асосида белгиланади  
ҳамда қўшилган қиймат  
солиғини (12%) ҳисобга  
олган ҳолда  
ўрнатилади.**

1. Ўзбекистон Республикаси "Сув ва сувдан фойдаланиш тўғрисида"ги қонунга мувофиқ Ўзбекистонда сув истеъмолчилари деб юритилади.



кин у 1999 йилда якуний ҳуқуқий асосга эга бўлган. Тариф сув хўжалиги эксплуатация ташкилотларининг режадаги харажатлари ва етказиб бериладиган сув ҳажмидан келиб чиқиб, табиий-иқлим шароити қулай ҳамда оғир ва ноқулай ҳудудларни инобатга олган ҳолда аниқланади. Ҳукумат қарори билан суғориш насос станциялари ва қудуқлари учун электр энергияси учун ҳам имтиёзли тариф белгиланган. Сувдан фойдаланувчиларга белгиланган тарифларнинг 30%дан юқори бўлмаган қисмини маҳсулот кўринишида тўлаш имконияти берилган. Бироқ, ушбу бошқарув қарори амалда пул кўринишидаги маблағ йиғилишига салбий таъсир кўрсатди ва сув хўжалиги ташкилотлари даромад олиш ўрнига хизмат учун йиғилган маҳсулотларни сақлаш ва сотиш учун қўшимча харажат қилиш ёки уларни ҳисобдан чиқаришга мажбур бўлмоқда.

Белгиланган тариф ставкалар истеъмол нархларининг ўсиши, миллий валюта курси ва инфляция индексларининг ўзгаришидан қатъий назар 1999 йилдан буён ўзгармасдан қолмоқда.

Агар қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчилари сув истеъмолчилари уюшмаси аъзоси бўлса, у ҳолда давлат томонидан белгиланган тариф билан бирга уюшманинг суғориш сувини етказиб бериш хизмати ҳаққини ҳам тўлайди.

Бугунги кунда суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўловларни жорий қилиш билан боғлиқ бир қатор камчиликлар кўзга ташланмоқда. Хусусан, давлат томонидан белгиланган тариф ставкалари анча паст бўлиб, ирригация инфратузилмаларидан фойдаланиш ва уларга техник хизмат кўрсатиш бўйича ҳақиқий харажатларнинг фақат бир қисмини қоплайди холос. Шунингдек, сув хўжалиги таш-

килотлари суғориш сувини етказиб бериш хизмати ҳаққини йиғиш мажбуриятлари маҳаллий сув хўжалиги ташкилотларига юклатилган ва бу эса хизмат кўрсатувчи ташкилотлар ходимларини ишлаб чиқариш функцияларини бажаришдан чалғитмоқда ва коррупцияга ундамоқда.

**Тожикистон** сув хўжалигида суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов 1996 йилдан бошлаб жорий этилган. Тўлов миқдори истеъмолчига етказиб берилган сув ҳажмига нисбатан ҳисобланади. Тариф давлат тасарруфидаги суғориш, сув олиш, коллектор-дренаж тизимлари ва улардаги иншоотларни сақлаш ҳамда таъмирлаш бўйича умумий норматив харажатлар; асосий воситалар қийматини тўлиқ тиклаш учун амортизация тўловлари; мажбурий тўловлар; сув меъёрдан ортиқча ва танқис бўлган тақдирда суғурта фонди; ишлаб чиқаришни кенгайтириш, таъ-

минотчининг илмий-техник ва ижтимоий ривожланиши учун фондларни ташкил этиш учун етарли бўлган фойда ҳамда юқорида келтирилмаган сув хўжалиги ташкилотлари ходимларининг иш ҳақи бўйича харажатларидан келиб чиқиб белгиланади. Амалиётда суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўловнинг 40% олдиндан тўлаш тизими қўлланилади.

Сувдан фойдаланувчилар сув хўжалиги ташкилотлари хизмати учун белгиланган тарифни қўшилган қиймат солиғини ҳисобга олган ҳолда (18%) ва сувдан фойдаланувчилар уюшмасининг аъзолик бадалини тўлайди. Ваҳоланки, аъзолик бадални уюшма фаолиятини юритиш, ирригация тизимини сақлаш ва бошқариш билан боғлиқ харажатлардан ташкил топиб, у уюшманинг умумий йиғилишида тасдиқланади. Сув хўжалиги ташкилотлари хизмати учун тўловлар уюшма томонидан йиғилади ва ўзига тегишли қисмини олиб қолади.

Бугунги кунда суғориш сувини етказиб бериш учун тўлов ва уюшма аъзолик бадалларини йиғиб олиш даражаси пастлигича қолмоқда. Уюшмаларнинг суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўловида ҳақиқий харажатлар акс эттирилмаганлиги уларнинг барқарор фаолият юритиши ҳамда хўжаликлараро ирригация тизimini сақлаш ва таъмирлаш ишларини тўлақонли амалга оширишга тўсиқ бўлмоқда. Шу билан бир қаторда, қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчиларининг уюшмага аъзо бўлиши ихтиёрийлик таъмоилига асосланганлиги ҳамда уюшма аъзоларига суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўловлардан бўйин товлаганлик учун жарима санкцияларини қўллаш бўйича қонуний асос мавжуд эмаслиги суғориш

сувини етказиб бериш хизматларидан бепул фойдаланишга кенг йўл очиб бермоқда.

**Туркменистонда** сувдан фойдаланиш бепул ҳисобланади, бироқ қонунчиликда назарда тутилган пуллик махсус сувдан фойдаланиш ҳоллари бундан мустасно. Қишлоқ хўжалиги ишлаб чиқариш эҳтиёжлари учун ажратилган сув режали лимит доирасида бепул етказиб берилади, бироқ режада белгилангандан ортиқча сув ҳажми учун уч барабар жарима тариф ставкаси белгиланган. Бугунги кунда қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчиларга сувни керакли ҳажмда ва узлуксиз етказиб бериш масъулияти дайхон бирлашмаларига юклатилган ҳамда улар тўлов асосида моддий-техник ресурслар ва агросервис хизматларини кўрсатадилар.

Ўзбекистон қишлоқ хўжалигида сувдан фойдаланиш бепул ҳисобланади. Қишлоқ хўжалигида сув истеъмолчилари ва давлат сув хўжалиги ташкилотлари ўртасидаги ўзаро муносабатларни тартибга солиш мақсадида нодавлат нотижорат ташкилот шаклида сув истеъмолчилари уюшмалари ташкил этилган. Бугунги кунда, уюшма фаолияти пахта-тўқимачилик кластерлари, фермер ва дехқон хўжаликлари бадаллари ҳисобига молиялаштирилади. Бунда, уюшма фаолиятини молиялаштиришнинг асосий манбаи давлат томонидан пахта-тўқимачилик кластерлари ва фермер хўжаликлари пахта хомашёси ва галла етиштириш учун ажратиладиган имтиёзли кредит воситалари ҳисобланади.

Шунингдек, уюшмалар нодавлат нотижорат ташкилот сифатида Ўзбекистон Республикаси Солиқ кодексига асосан бир қатор имтиёз ва преференцияларга эга, яъни улар даромад солиғи, мол-мулк солиғи ва ҚҚСдан озод этилган.



**Ўзбекистон  
қишлоқ хўжалигида  
сувдан фойдаланиш  
бепул ҳисобланади.  
Қишлоқ хўжалигида  
сув истеъмолчилари  
ва давлат сув хўжалиги  
ташкилотлари  
ўртасидаги ўзаро  
муносабатларни  
тартибга солиш  
мақсадида нодавлат  
нотижорат ташкилот  
шаклида сув  
истеъмолчилари  
уюшмалари  
ташкил этилган.**

### СУҒОРИШ СУВИНИ ЕТКАЗИБ БЕРИШ ХИЗМАТИ УЧУН ТЎЛОВ МИҚДОРИ

Юқорида келтирилгандек, бугунги кунда Марказий Осиё давлатлари ичида Қозоғистон, Қирғизистон, Тожикистон ва Қирғизистонда сувдан фойдаланувчилар сув хўжалиги ҳамда сувдан фойдаланувчи ташкилот-

ларнинг сув етказиб бериш хизмати учун ҳақни тўлайди. Туркманистон ва Ўзбекистонда сув хўжалиги тўлиқ давлат томонидан молиялаштирилади ва фақат сувдан фойдаланувчи ташкилотларнинг сув етказиб бериш хизмати учун тўлов амалга оширилади. Тўлов давлатлар ва етказиб берувчи ташкилотлар бўйича бир биридан фарқ қилади (1-жадвал).

1-жадвал.

#### Марказий Осиё давлатлари суғорма деҳқончилигида сув етказиб бериш хизмати учун тўлов миқдори (2019 й.)

Давлатлар номи	Суғориш сувини етказиб берувчи ташкилотлар	Суғориш сувини етказиб бериш учун тўловлар	
		Миллий валютада	Хорижий валютада, АҚШ доллари*****
Қозоғистон	Сув хўжалиги ташкилоти	11,385 тенге/м <sup>3</sup> * 0,208 тенге/м <sup>3</sup> **	2,974 цент/м <sup>3</sup> 0,054 цент/м <sup>3</sup>
	Қишлоқ хўжалиги кооперативлари	1 600-2 500 тенге/га	4,2-6,5 \$/га
Қирғизистон	Сув хўжалиги ташкилоти	1,0-3,0 тыйын/м <sup>3</sup> *** 0,2-1,0 тыйын/м <sup>3</sup> ****	0,014-0,043 цент/м <sup>3</sup> 0,003-0,014 цент/м <sup>3</sup>
	Сувдан фойдаланувчилар уюшмаси Иттифоқи	4 тыйына/м <sup>3</sup>	0,057 цент/м <sup>3</sup>
	Сувдан фойдаланувчилар уюшмаси	400-800 сом/га	5,7-11,5 \$/га
Тожикистон	Сув хўжалиги ташкилоти	1,5 дирам/м <sup>3</sup>	0,16 цент/м <sup>3</sup>
	Сувдан фойдаланувчилар уюшмаси	40-120 сомони/га	4,2-12,6 \$/га
Туркманистон	Дайхон бирлашмалари	Қишлоқ хўжалиги маҳсулоти қийматининг 3%	-
Ўзбекистон	Сув истеъмолчилари уюшмаси	25-50 минг сўм/га	2,8-5,6 \$/га

**Изоҳ:**\* - насос орқали етказиб бериш; \*\* - оқар сув; \*\*\* - табиий-иқлим шароити қулай ҳудудлар; \*\*\*\* - табиий-иқлим шароити оғир ва ноқулай ҳудудлар. \*\*\*\*\* - ўртача йиллик валюта курси: 1\$ - 382,87 тенге (Қозоғистон); 1\$ - 69,79 сом (Қирғизистон); 1\$ - 9,51 сомони (Тожикистон); 1\$ - 8 851,36 сўм (Ўзбекистон).





Шундай қилиб Марказий Осиё давлатлари сув хўжалиги ва сувдан фойдаланувчи ташкилотлар сугориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов миқдорларини таҳлил қилиб чиқамиз.

Жумладан, Қозоғистон Республикаси табиий монополияни тартибга солиш, рақобат ва истеъмолчилар ҳуқуқларини ҳимоя қилиш қўмитаси қарорига мувофиқ Қозоғистонда 2019 йил учун сув хўжалиги ташкилотларининг сугориш сувини етказиб бериш учун ўртача тарифи оқар сув бўйича 0,061 цент/м<sup>3</sup> (0,208 тенге/м<sup>3</sup>, 0,233 тенге/м<sup>3</sup> (ҚҚС билан)) ва насос орқали етказиб бериш эса 3,330 цент/м<sup>3</sup> (11,385 тенге/м<sup>3</sup>, 12,751 тенге/м<sup>3</sup> (ҚҚС билан)) даражасида белгиланган (1-жадвал). Хусусан, қўмитанинг қароридан тарифларнинг ўзгариш динамика-

си 1 август 2018 йилдан 31 июл 2023 йилгача белгилаб қўйилган.

Шунингдек, бугунги кунда Қозоғистонда охириги сув истеъмолчиларига қишлоқ хўжалиги кооперативлари томонидан сугориш сувини етказиб берилмоқда ва уларнинг хизмати учун тўлов миқдори ҳудудлар ҳамда сугориш сувини етказиб бериш усулларида келиб чиққан ҳолда 4,2-6,5 \$/га оралиғида бўлмоқда.

**Ҳозирги вақтда Қирғизистонда сув хўжалиги ташкилотларининг сугориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов (тариф) миқдори:**

- табиий-иқлим шароити қулай ҳудудлар учун: I ва IV чоракларда - 1,0 тыйын/м<sup>3</sup>; II ва III чоракларда - 3,0 тыйын/м<sup>3</sup>;

- табиий-иқлим шароити оғир ва ноқулай ҳудудлар учун: I ва

IV чоракларда - 0,2 тыйын/м<sup>3</sup>; II ва III чоракларда - 1,0 тыйын/м<sup>3</sup>. Жумладан, сугориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов (тариф) миқдори ўртача 2,0 тыйын/м<sup>3</sup> ёки 0,029 цент/м<sup>3</sup>ни ташкил қилмоқда.

Шу билан бир қаторда, ҳукумат қарори билан сугориш насос станциялари ва қудуқлари учун соатига 0,03 сом/кВт ёки 0,043 цент/м<sup>3</sup> миқдорида электр энергияси учун имтиёзли тариф белгиланган.

Жумладан, Қирғизистонда охириги сув истеъмолчисига сувни асосан иккита бўғин, сувдан фойдаланувчилар Иттифоқлари ва Уюшмалари етказиб бермоқда. Улар томондан белгиланган сугориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов миқдори сувдан фойдаланувчилар уюшмаси



**Ўзбекистон Бугунги кунда сув истеъмолчилари уюшмалари томонидан кўрсатилаётган хизмат учун тўлов миқдори ҳудудлар ва етиштирилаётган маҳсулот турларига қараб 25-50 минг сўм/га ёки 2,8-5,6 \$/гани ташкил этмоқда ва у одатда тўлиқ йиниб олинмайди. Кўриниб турибдики, тўлов миқдори қўшни давлатларга нисбатан сезиларли даражада паст.**

Иттифоқида - 0,057 цент/м<sup>3</sup> ташкил этмоқда, сувдан фойдаланувчилар уюшмасида эса 5,7-11,5 \$/га оралиқда бўлмоқда.

**Тожикистонда** 2000-2019 йиллар мобайнида сув хўжалиги ташкилотларининг суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов (тариф) миқдори 0,6 дирам/м<sup>3</sup>дан 1,5 дирам/м<sup>3</sup>гача, яъни 2,5 баробар ошди. Шу билан бирга, 2019 йилнинг 1 сентябрдан бошлаб, қувурли сув насослари ва машина суғориш насос станциялари, Мелиорация ва суғориш агентлигининг таъмирлаш-ишлаб чиқариш базалари учун электр энергия тарифлари 1 апрелдан 30 сентябргача 7,87 дирам ва 1 октябрдан 31 мартгача 22,66 дирам, мелиоратив вертикал қудуқлар, мелиоратив насос станциялари учун - 7,87 дирамни ташкил этди.

Жумладан, охириги сув истеъмолчиларига сувни сувдан фойдаланувчилар уюшмаси томонидан етказиб берилмоқда ва улар томонидан кўрсатилган хизмат учун тўлов миқдори ҳудудлар ва суғориш сувини етказиб бериш усулларидан келиб чиққан ҳолда 4,2-12,6 \$/га оралиқда бўлмоқда.

Тожикистонда суғориш суви ва электр энергия тарифларининг доимий равишда ошиб бориши яқин истиқболда насос орқали суғоришда қишлоқ хўжалиги маҳсулотларини етиштириш фойда бермаслиги мумкин. Ваҳоланки, аксарият қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчиларининг тўлов қобилияти пастлигича қолмоқда, чунки суғориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўлов етиштираётган маҳсулотлар қийматининг катта қисмини ташкил қилмоқда.

Бугунги кунда Туркменистонда қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчилар етиштирилган қишлоқ хўжалиги маҳсулотлари қийматининг 3% миқдорида суғориш сувини етказиб бериш

хизмати учун тўловни дайхон бирлашмалари орқали қишлоқ ва сув хўжалиги вазирлиги ҳисобига ўтказиб беришлари белгилаб қўйилган. Бироқ, қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчиларининг маҳсулот етиштириш бўйича шартнома мажбуриятларини сурункали бажармаслиги сув хўжалиги учун тушумларнинг сезиларли даражада паст бўлишига сабаб бўлмоқда.

Ўзбекистон Бугунги кунда сув истеъмолчилари уюшмалари томонидан кўрсатилаётган хизмат учун тўлов миқдори ҳудудлар ва етиштирилаётган маҳсулот турларига қараб 25-50 минг сўм/га ёки 2,8-5,6 \$/гани ташкил этмоқда ва у одатда тўлиқ йиниб олинмайди. Кўриниб турибдики, тўлов миқдори қўшни давлатларга нисбатан сезиларли даражада паст.

Бунинг асосий сабаби қуйидагилардан иборат: уюшмаларнинг юридик мақоми ва ҳуқуқий асослари тўлиқ ишлаб чиқилмаган; сув истеъмолчилари ва уюшмалар ўртасидаги иқтисодий муносабатлар ҳуқуқий жиҳатдан тўлиқ асосланмаган; сув истеъмолчиларни ўз вақтида тўловни амалга оширмаслиги ва фермерларни мақбуллаштириш жараёнида қўшилиб кетиши ҳисобига уюшмаларда дебитор ва кредитор, шунингдек нореал қарзларнинг ошиб кетиши; фаолият юритаётган уюшмаларнинг асосий қисми молиявий беқарорлиги; уюшмаларнинг моддий-техник базаси деярли мавжуд эмас, шунингдек техник ва бошқарув ходимлар етишмайди ва кадрлар кўнимсизлиги юқори.

Юқоридаги таҳлиллардан шуни хулоса қилиш мумкинки, Ўрта Осиё давлатларида суғорма деҳқончиликда сув етказиб бериш хизмати учун тўлов сув хўжалигини эксплуатация қилиш ва техник хизмат кўрсатишнинг ҳақиқий харажатлари ва эҳтиёж-

ларини тўлиқ қопламаяпти ҳамда сифатли хизмат кўрсатиш учун рағбатлантириш воситаси сифатида ҳали шаклланмаган.

### **СУГОРИШ СУВИНИ ЕТКАЗИБ БЕРИШ ХИЗМАТИ УЧУН ТЎЛОВНИ СУБСИДИЯЛАШ**

Марказий Осиё давлатлари ичида сугориш сувини етказиб бериш хизмати учун тўловни субсидиялаш фақат Қозоғистонда жорий этилган. Жумладан, бугунги кунда етиштирилаётган қишлоқ хўжалиги маҳсулоти таннархида сув қийматининг улуши 1 фоиздан кам (бугдой учун 0,9%, пахта учун 0,1%) бўлмоқда. Шунга қарамай, давлат томонидан етказиб бериладиган сув қийматининг бир қисми субсидия қилинади. Субсидиялаш тартибига мувофиқ, етказиб берилган 1 м<sup>3</sup> сугориш суви учун ажратилган субсидиялар миқдори табақалашган ҳолда тарифга нисбатан фоизда қўшилган қиймат солигини ҳисобга олган ҳолда белгиланади ва субсидиялар миқдори шоли етиштирувчилар учун 50%, бошқа қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчилар учун сугориш усулларидан қатъий назар қуйидагича: 0,4 дан 2,0 тенге/м<sup>3</sup>гача - 60%; 2,01 дан 4,0 тенге/м<sup>3</sup>гача - 65%; 4,01 дан 9,0 тенге/м<sup>3</sup>гача - 70%; 9,01 дан 15,0 тенге/м<sup>3</sup>гача - 75%; 15,01 дан 20,0 тенге/м<sup>3</sup>гача - 80% ва 20,0 тенге/м<sup>3</sup>дан юқори - 85% даражада ўрнатилган.

### **ХУЛОСА ВА ТАКЛИФЛАР**

Таҳлиллардан шуни хулоса қилиш мумкинки, барча Марказий Осиё давлатлари сугорма деҳқончилигида сув етказиб бериш хизматлари учун тўлов бир-биридан фарқ қилиб, ҳар бир давлатда тегишли даражада ижобий

ва салбий натижалар тўпланди ҳамда турли хил ташкилий-иқтисодий механизмлар амалиётда қўллаб кўрилди.

Бироқ, ушбу жараёнда сезиларли камчиликлар ҳам кузатишмоқда ва сув хўжалиги соҳасида давлат бошқаруви самарадорлигини ошириш, сув ресурсларини бошқариш тизимини бозор принциплари ва механизмлари нуқтаи назаридан тўлақонли такомиллашмади. Сугориш сувини етказиб бериш хизматлари учун ўрнатилган тўловлар ва уларни йиғиш даражасининг пастлиги миллий ва маҳаллий сув ресурсларни бошқариш сифатини яхшилаш, сув хўжалиги ва сувдан фойдаланувчи ташкилотларнинг молиявий барқарорлигини таъминлаш ҳамда қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчиларининг сувдан оқилона фойдаланиш ва самарадорлигини оширишга салбий таъсир кўрсатди ва рағбатлантирувчи омил сифатида намоён бўла олмади, бу эса ушбу жараёнлар ҳали ўтиш даврида эканлигидан далолат беради.

**Шунга қарамасдан, бизнинг фикримизча ушбу давлатлар эришган ижобий натижалар ва йўл қўйилган камчиликлардан хулоса қилган ҳолда Ўзбекистон сугорма деҳқончилигида сув етказиб бериш хизматлари учун тўлов жорий қилишда қуйидагиларни инобатга олиш мақсадга мувофиқ:**

- қўшни давлатларда сугориш сувини етказиб бериш хизмати тўлови (тарифи) барча сув хўжалиги эксплуатация ташкилотларининг режадаги харажатлари тўлиқ ҳисобланганлиги тарифнинг юқори бўлишига сабаб бўлмоқда ва қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчилар томонидан тўловни тўлиқ тўламасликка олиб келмоқда, шу нуқтаи назардан Ўзбекистонда қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчиларнинг молиявий-

иқтисодий аҳволининг ҳозирги ҳолатини инобатга олган ҳолда алоҳида сув хўжалиги эксплуатация ташкилотларининг режадаги харажатлари босқичма-босқич сув истеъмолчилари томонидан қоплаш механизмини қўллаш;

- мамлакатимизда сув хўжалиги эксплуатация ташкилотлари харажатларининг асосий қисми электр энергияга (65%дан юқори) тўғри келганлигини инобатга олиб, насос орқали сугориладиган майдонларда деҳқончилик қилаётган қишлоқ хўжалиги товар ишлаб чиқарувчиларга субсидиялар бериш, бунда етиштирилаётган маҳсулот турига қараб табақалаштирилиши ҳам мумкин;

- Қозоғистон сугорма деҳқончилигида сув етказиб бериш хизмати учун тўлов (тариф) белгилаш механизмлари, яъни икки табақали тариф ставкаси, имтиёзли ва жарима тарифлар, хизмат ҳаққини олдиндан тўлаш ва субсидиялаш тизимидан фойдаланиш;

- бугунги кунда сугорма деҳқончиликнинг барча бўғинларида кластер тизими жорий этилаётган бир вақтда уларда сугориш сувини етказиб бериш хизмати-ни ташкил этиш ва молиялаштиришнинг бозор механизмларини жорий этиш;

- сугориш сувини тежаш ва сув ресурсларидан оқилона фойдаланишни рағбатлантирадиган пухта ўйланган ҳаётий ташкилий-иқтисодий механизмлар ишлаб чиқиш ва бошқалар.

Юқорида келтирилган ташкилий-иқтисодий механизмлар Ўзбекистонда сув хўжалиги ташкилотларининг сугориш сувини етказиб бериш бўйича харажатларининг бир қисмини сув истеъмолчилари томонидан қоплаш механизмларини босқичма-босқич жорий этишда муҳим аҳамият касб этади.

## Фойдаланилган адабиётлар

1. Закон Кыргызской Республики от 24.03.1999 г. № 32 "Об установлении тарифов за услуги по подаче поливной воды на 1999 год".
2. Кодекс Туркменистана "О воде". Министерство Адалат Туркменистана, Ашхабад: Туркменская государственная издательская служба, TDKP №79. - 2008.
3. Постановление Кабинета Министров Республики Казахстан от 04.03.1992 г. № 182 "Об оплате за услуги по подаче воды в орошаемом земледелии".
4. Постановление Правительства Кыргызской Республики от 26.10.1995 г. № 455 "Об утверждении тарифов за услуги по подаче воды эксплуатационными водохозяйственными организациями Министерства водного хозяйства Кыргызской Республики".
5. Постановление Правительство Республики Таджикистан от 25.06.1996 г. № 281 "Об утверждении положения о порядке взимания платы за услуги по подаче воды потребителям из государственных оросительных и обводнительных систем".
6. Постановление Правительство Республики Таджикистан от 22 июня 2019 года, №329 "О тарифах на электрическую и тепловую энергию".
7. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 9 октябрдаги ПҚ-4486-сонли "Сув ресурсларини бошқариш тизимини янада такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида"ги Қарори.
8. Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг 2018 йил 28 февралдаги 149-сонли "Қишлоқ хўжалигида бозор механизмларини кенг жорий этиш чора-тадбирлари тўғрисида"ги Қарори.
9. Приказ Министра сельского хозяйства Республики Казахстан от 30 июня 2015 года № 6-3/597 "Об утверждении Правил субсидирования стоимости услуг по подаче воды сельскохозяйственным товаропроизводителям" и зарегистрирован в Министерстве юстиции Республики Казахстан 31 декабря 2015 года № 12714.
10. Приказ Комитета по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей Министерства национальной экономики Республики Казахстан от 18 июля 2018 года № 182-ОД "Об утверждении предельного уровня тарифа и тарифной сметы республиканскому государственному предприятию на праве хозяйственного ведения "Казводхоз" Комитета по водным ресурсам Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан на услугу по подаче воды по каналам на период с 1 августа 2018 года по 31 июля 2023 года".
11. Государственная программа развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2017 - 2021 годы, город Астана, 2018 год, стр. 46.
12. Gonzalez-Alvarez Y., Keeler A.G., Mullen J.D. 2006. "Farm-Level Irrigation and the Marginal Cost of Water Use: Evidence from Georgia." *Journal of Environmental Management* 80(4): 311-17.
13. Hurtado R.M. 2012. Pricing water resources to finance their sustainable management. A Think-Piece for the EUWI Finance Working Group. Retrieved from Stockholm, Sweden. p. 24
14. Molle J., Berkoff F. 2007. *Irrigation Water Pricing: the Gap between Theory and Practice*. British Library: London, UK. p. 261.
15. Perry C.J., Seckler D., Rock M.T., Seckler D.W. 1997. *Water as an Economic Good: A Solution, or a Problem? Research Report 014; International Irrigation Management Institute: Colombo, Sri Lanka, p. 17.*
16. Tsur Y., Dinar A. 1995. *Efficiency and equity considerations in pricing and allocating irrigation water. Policy Research Working Paper No. 1460. World Bank Agriculture and Natural Resources Department, Agricultural Policies Division: Washington, DC, USA.*
17. Кабилов Ф. Управление водными ресурсами на местном уровне в Таджикистане: правовые основы. *Центральноазиатский журнал исследований воды. Специальный выпуск посвященный проблемам управления использованием водных ресурсов в Центральной Азии и Афганистане (2017) 3(2): с. 82-99.*
18. Кожоев Э. *Меры и рекомендации по улучшению собираемости платы за ирригационные услуги.* Бишкек, 2009, с. 48.
19. Станчин И.М. *Водные ресурсы и водопользование в Туркменистане: история, современное состояние и перспективы развития. Электронный научно-практический журнал "Синергия" 2016. № 6. с. 69-80.*
20. <https://openbudget.uz/#/>
21. [http://www.cawater-info.net/bk/water\\_law/pdf/waterstrategy\\_rus.pdf](http://www.cawater-info.net/bk/water_law/pdf/waterstrategy_rus.pdf)
22. <https://www.osce.org/ru/bishkek/76142?download=true>



## Инвестиция стратегиясини ишлаб чиқишда хорижий мамлакатлар тажрибаси

Саида АБДУРАХИМОВА,  
и.ф.н., доцент  
ПМТИ докторанти  
Бунёд КАРИМОВ,  
катта илмий ходим,  
ПМТИ

**Аннотация:** Мақолада инвестиция стратегиясини ишлаб чиқишда хорижий мамлакатлар тажрибаси юзасидан қиёсий таҳлиллар келтирилган. Шунингдек, инвестиция стратегиясини ишлаб чиқишда хориж тажрибасидан фойдаланиш бўйича таклифлар ишлаб чиқилган.

**Калит сўзлар:** глобаллашув, стратегия, кескин тезлашиш, самарадорлик, инвестиция

Жаҳон иқтисодиётида глобаллашув суръатларининг кескин тезлашиши инвестициялар ва иқтисодий ўсиш ўртасида жиддий ва яқин муносабатлар мавжудлиги билан боғлиқ. Бироқ, бу нафақат инвестицияларнинг ҳажми, балки уларнинг сифати ва жойлаштириш самардорлиги билан миллий манфаатлар нуқтаи назаридан ҳам муҳимдир. Бу охир-оқибатда сармоявий жозибдорликнинг ижтимоий қайта ишлаб чиқаришга қўшилиш даражасини белгилайди.

Иқтисодий ўсишни таъминлашнинг муҳим шартларидан бири бу узок муддатли истиқболда иқтисодий ўсишни ва сиёсий барқарорликни сақлашга қаратилган стратегик йўналтирилган давлатнинг мувозанатли инвестиция сиёсати. Шиддатли глобал рақобат ва ҳар қандай давлат учун беқарор иқтисодий шароитларда, ўзининг ноёб инвестиция сиёсатини ишлаб чиқиш зарурати муқаррар. Миллий иқтисодиётнинг бутун ривожланиш жараёни ва унинг ижтимоий-иқтисодий натижалари инвестиция стратегияларини ишлаб чиқиш зарурлигини кўрсатади. Бундай вазиятда тўпланган жаҳон тажрибасини таҳлил қилиш жуда муҳимдир, унинг давомида инвестиция сиёсати соҳасидаги энг муҳим ютуқларни аниқлаш ва улар асосида ўзингизнинг самарали моделингизни ишлаб чиқишда қўллаш мумкин.

**Инвестицион стратегияларни ишлаб чиқиш нуқтаи назаридан ривожланаётган давлатларни бир неча гуруҳларга бўлиш мумкин.**

1. Илмий ва технологик ривожланиш ва аҳоли жон бошига тўғри келадиган ялпи ички маҳсулот ҳажми бўйича дунёнинг етакчи мамлакатларига (Жанубий Корея, Тайван, Бразилия, Мексика, Хитой, Россия ва бошқалар) яқинлашишни ўз олдига мақсад қилиб қўйган иқтисоди-

ёти ривожланган давлатлар<sup>1</sup>.

Ушбу мамлакатларнинг стратегияси илғор мамлакатлардан сотиб олинган юқори технологияларни қўллаш асосида ўз технологияларини ривожлантириш ҳамда замонавий таълим ва фан тизимини рағбатлантиришда, ЯИМга нисбатан инвестицияларнинг катта қисмини (40% гача) ўз ичига олади. Тарихан қисқа муддатларда ушбу мамлакатлар умумий ва технологик ривожланиш нуқтаи назаридан дунёнинг илғор мамлакатларига мурожаат қилишга интилдилар. Улардан баъзилари аллақачон муваффақиятга эришган - Сингапур, Финляндия, Ирландия ва Жанубий Корея мамлакатлари шулар жумласидан ва улар ривожланган давлатлар қаторида аҳоли жон бошига ялпи ички маҳсулот, ҳаёт сифати ва ўзларининг юқори технологияларини киритдилар.

2. Ривожланаётган (ўрта ривожланган давлатлар), хом ашё, ишчи кучи, иқтисодиётнинг саноат секторини ташкил этиш, аҳоли жон бошига ялпи ички маҳсулотнинг ўсиши ва турмуш даражаси ва сифати жиҳатидан (Жанубий Африка, Чили, Чехия, Словения, Венгрия, Эстония ва бошқалар) ривожланаётган мамлакатлар<sup>2</sup>.



**Шиддатли глобал рақобат ва ҳар қандай давлат учун беқарор иқтисодий шароитларда, ўзининг ноёб инвестиция сиёсатини ишлаб чиқиш зарурати муқаррар.**

Бу гуруҳга геосиёсий режада алоҳида амбициялари бўлмаган, Фарб мамлакатларининг технологияларини истеъмол қиладиган ва мустақил равишда ривожланишга даъво қилмайдиган давлатлар киради. Ушбу мамлакатларнинг стратегиясини истеъмолчилар жамиятини (ривожланган мамлакатлар ўтган босқич) ва Фарб демократиясини ривожлантириш сифатида белгилаш мумкин.

3. Инсон капитали ва саноатдан олдинги иқтисодиёт паст ривожланган давлатлар. Ушбу мамлакатлар гуруҳи ўз ривожланишида ривожланган мамлакатлардан тобора ортада қолмоқдалар ва ўзгариши мумкин бўлган реал ривожланиш стратегияларига эга эмаслар<sup>3</sup>.

Давлатнинг инвестицияларни ривожлантиришдаги роли ҳақида гапирганда, инвестиция стратегиясининг баъзи вариантларини кўриб чиқиши керак. Давлатнинг инвестиция стратегияси нуқтаи назаридан қуйидаги учта моделни кўриб чиқиш мақсадга мувофиқ (1-жадвал)

Ушбу таснифлаш бозор иқтисодиётига эга мамлакатлар тажрибасини тизимлаштиришга уринишдир. Ушбу моделларнинг барчаси жуда муваффақиятли бўлганлиги билан ҳам муҳим, шунинг учун ўтиш давридаги мамлакатларда инвестиция сиёсатининг тегишли стратегиясини ишлаб чиқиш учун уларни амалга ошириш шартларини кўриб чиқиш зарур.

Биринчи моделда "хусусий инвестициялар учун солиқ имтиёзлари асосий элемент бўлиб, иккинчиси хусусий лойиҳаларни давлат томонидан молиялаштиришга қаратилган. Учунчисида хусусий инвесторларнинг қарорларини мувофиқлаштириш ва инсон капиталига инвестицияларни рағбатлантириш механизмларини ишлаб чиқишга қаратилган.

**1-жадвал**

**Мамлакатда инвестициялар стратегиясини ишлаб чиқишда хорижий мамлакатлар моделлари<sup>4</sup>**

Хусусият белгилари	Моделлар		
	Америка	Япония	Тайван
<b>Мақсад</b>	Хусусий инвестицияларни юкори даражада жалб қилиш	Давлат ва хусусий инвестициялардан самарали фойдаланиш	Экспорт потенциални орттириш учун хусусий инвестицияларни фаоллаштириш
<b>Асосий ғоя</b>	Хусусий инвестициялар учун солиқ органлари	Хусусий инвестицияларни давлат томонидан молиялаштириш	Хусусий инвестицияларни мувофиқлаштирадиган давлат инфратузилмаси
<b>Амалга ошириш шартлари</b>	Қимматли қоғозларнинг ривожланган бозори Фонд биржасининг етакчи роли	Кучли хусусий сектор Кучли давлат девони	Хусусий экспорт қилувчи фирмаларнинг ривожланган тизими
<b>Давлатнинг роли</b>	Информацион таъминот Инфратузилмани инвестициялаш	Банк тизими устидан назорат Аҳоли маблағларини сафарбар қилиш Хусусий корпорацияларга инвестицион ресурсларни имтиёзли тақдим этиш	Янги технологияларни ишлаб чиқариш билан боғлиқ лойиҳа-конструкторлик муассасаларини молиялаштириш Хусусий инвесторларни имтиёзли кредитлаш
<b>Камчиликлари</b>	Жамғаришга рағбатнинг йўқлиги ва жамғармаларни тезкор кўпайтиришнинг имконсизлиги	Инвестицияларни режалаштириш жараёнларини сиёсийлаштириш	Ички иқтисодиёт учун инвестиция салоҳияти кўламини экспортга йўналтириш

Жаҳон миқёсида капитални жалб қилиш сиёсатини таҳлил қилишда методологик усул сифатида инвестиция стратегияси моделига кўра давлатлар типологиясидан фойдаланилади. Аммо, у ёки бошқа миллий ўзига хосликнинг муҳимлигини ҳисобга олган ҳолда, ҳар қандай чораларни кўриш учун битта воситани ажратиш олиш жуда қийин, чунки ҳатто мазкур мамлакатларга ўхшаш давлатларда ҳам қўлланиладиган воситалар ва уларнинг оқибатлари прогнозларида ҳар хил тафовутлар мавжуд. Шуни таъкидлаш керакки, тегишли институционал базага эга бўлмаган ҳолда моделлардан қарз олишга бўлган уринишлар тўлиқ

муваффақиятсизликка олиб келади. Бунга мисол қилиб, Филиппин, 1970-йилларнинг охирида инвестиция стратегиясининг мақсадлари ва усулларини эълон қилган ва асосан Япония моделидан олинган. Кейинги натижаларда эса Филиппин Жануби-Шарқий Осиёнинг иқтисодий "аждаҳо"сига айланмади. Бошқа томондан, ҳукумат мисли кўрилмаган солиқ имтиёзлари орқали инвестицияларни рағбатлантириш вариантини жадал равишда амалга оширган. Европа тажрибаларидан Шарқий Германия тажрибаси шуни кўрсатдики, инвестициялар учун қулай шарт-шароитлар ташкил этиш бўйича чора-тадбирлар муваффа-

қиятга олиб келмайди. Бинобарин, инвестицион фаолиятни давлат томонидан тартибга солиш моделини танлаш ва қўллаш, қулай инвестиция муҳитини ташкил этиш учун зарур бўлган иқтисодий ва ҳуқуқий ҳамда институционал воситаларни, минтақанинг ўзига хос хусусиятларини ҳисобга олган ҳолда миллий иқтисодиётнинг энг кучли томонларига асосланган механизмни ўз ичига олиши керак.

Инвестицион лойиҳаларни таҳлил қилиш, уларни молиялаштириш, рақобатбардошлигини ошириш бўйича инвестиция стратегияси ушбу барча хусусий стратегия ва дастурларни битта сармоявий тизимга



бирлаштириши керак. Инвестицион стратегия давлатнинг умумий стратегияси, инновацион стратегия ва бошқа хусусий стратегиялар билан узвий боғлиқ бўлиб, уларнинг мафкуравий ва молиявий асоси бўлиб хизмат қилади. Халқаро миқёсда мамлакатларнинг инвестицион жозибadorлиги халқаро институтлар, ташкилотлар ва жаҳон рейтинг агентликлари томонидан муҳим кўрсаткичлар, шу жумладан, молиявий кўрсаткичлар, коррупция даражаси, мамлакатнинг криминаллашув даражаси, кредит рейтинглари, инсон салоҳияти даражаси, иқтисодий эркинлик ва бошқалар бўйича баҳоланади.

Юқори инвестицион халқаро рейтингга эга бўлиш учун мамлакат давлат ва унинг иқтисодиёти барқарорлиги ва самарадорлигини таъминлаши керак.

Мамлакат даражасида инвестиция стратегияси устувор тармоқлар, корхоналар, ижтимоий-иқтисодий ривожланиш, инсти-

туционал ривожланиш, инфратузилмани ривожлантириш ва фуқаролик жамиятини шакллантиришни танлаш ва молиялаштириш муаммоларини ҳал қилади. Тақдим этилаётган давлатлар тарихан қисқа вақт ичида самарали ва рақобатбардош иқтисодиётни ташкил этиш муаммосини ҳал қилмоқдалар. Шунга ўхшаш муаммо, халқаро тажриба (Япония, Жанубий Корея, Тайван) кўрсатиб турибдики, фақат иқтисодиётни давлат томонидан тартибга солиш шароитида ва дунёнинг ривожланган мамлакатларининг (ҳарбий, молиявий, технологик, илмий, институционал ва бошқалар) кўмаги билан ҳал қилиниши мумкин.

**Иқтисодиёти ўсиб бораётган мамлакатларнинг узоқ муддатли стратегияси босқичма-босқич амалга оширилади. Ривожланишнинг ҳар бир босқичида давлат устувор тармоқларни белгилайди ва ҳар хил имтиёзлар кўринишида давлат томонидан қўллаб-қувватланади. Шарқий Осиё мамла-**

**катлари босиб ўтган ривожланиш йўлини Шарқий Осиёнинг ривожланиш йўли деб ҳисоблаш мумкин. Ушбу давлатларнинг ривожланиш стратегияси баъзи умумий хусусиятлар билан тавсифланади:**

- Шарқий Осиё мамлакатларининг инвестиция стратегияси экспортга йўналтирилган тармоқларни ривожлантиришга инвестицияларнинг ўсишига асосланади;

- давлат харажатларининг камлиги;

- солиқ юкининг пастлиги (одатда ЯИМнинг 1%га ҳам етмайди);

- жуда юқори ички ва ташқи инвестициялар - ЯИМнинг 40 фоизигача;

- ЯИМ ўсишининг жуда юқори суръатлари (6-11%);

- иқтисодиётни ташқи бозорларга йўналтириш;

- дунёнинг илғор мамлакатларининг энг янги технологияларига юқори даражада боғлиқлик;

- янгиликка бўлган юқори қобилият ва бошқалар;

#### Фойдаланилган адабиётлар рўйхати:

1. <https://www.cadtm.org/South-North-Developing-Countries-Developed-Countries-What-is-it-all-about>
2. *An Alternative Investment Strategy for Developing Countries in the Post-2015 Era* [https://unctad.org/meetings/en/Contribution/PS2013\\_c11\\_en.pdf](https://unctad.org/meetings/en/Contribution/PS2013_c11_en.pdf)
3. *Обзор подготовлен на основе углубленного анализа, содержащегося в Докладе о мировых инвестициях, 2018 год: инвестиции и новая промышленная политика* [https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2018\\_overview\\_ru.pdf](https://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2018_overview_ru.pdf)
4. *Исмагилова Т.В., Юсупов Р.Г., Чинаев Т.В. Развитие торговой отрасли как фактор инвестиционной привлекательности региона // Экономика и управление: научно-практический журнал. 2015. № 6 (128). С.53-56.*





**Мамлакатда заргарлик тармоғидаги кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субъектларини қўллаб-қувватлаш ҳамда ривожлантиришдаги муаммолар ва уларни бартараф этиш йўллари**

Акмал АКРАМОВ,  
лойиҳа раҳбари,  
ПМТИ

---

**Аннотация:** Мақолада бугунги кундаги глобал инқироз ҳолатларининг кичик бизнес ва хусусий тадбиркорликка таъсирини юмшатиши бўйича тегишли чоратадбирларнинг ишлаб чиқирилиши ва уларнинг амалга оширилиши юзасидан илмий таҳлилий ёндашувлар акс эттирилган. Шунингдек, мақолада заргарлик соҳасидаги тадбиркорлик субъектларини ривожлантиришдаги муаммо ва камчиликлар таҳлил қилинган. Аниқланган камчиликларни бартараф этиши ҳамда соҳада фаолият юритаётган корхоналарни техник ва технологик жиҳатдан янгилаш, замонавий заргарлик маҳсулотлари ишлаб чиқариши бўйича аниқ амалий таклифлар ишлаб чиқилган.

**Калит сўзлар:** кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субъектлари, инвестициялар, модернизация ва диверсификация, лицензия, заргарлик маҳсулотлари, норматив-ҳуқуқий ҳужжатлар.



**Ўтган йилнинг  
яқунлари бўйича кичик  
бизнес ва хусусий  
тадбиркорлик субектла-  
рининг мамалакат ялпи  
ички маҳсулотида улуши**

**56,5%,** саноат

**маҳсулотларини ишлаб  
чиқаришдаги улуши**

**қарийб**

**35** фоизни, умумий

**экспортдаги улуши**

**28,7** фоизни ташкил

**этан.**

Ҳозирги глобал инқироз ва пандемия шароитида мамлакатимиз аҳолиси бандлигини таъминлаш коронавирус инфекциясига қарши кураш доирасида юртимизда амалга оширилаётган муҳим вазифалардан бири бўлиб қолмоқда. Буннинг учун иқтисодий тармоқлари ва тадбиркорлик субъектларини қўллаб-қувватлашга доир қўшимча чоратадбирларни ўз вақтида ишлаб чиқирилиши зарур ва долзарб эканлиги барчамизга аён дидир. Ҳозирги шароитдан келиб чиқиб, аҳолини иш билан таъминлашда айнан кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субъектлари муҳим роль ўйнайди. Чунки бугунги кунда мазкур соҳада банд бўлганларни сони 10,3 млн. кишини (76,2%) ташкил этади. Ўтган йилнинг яқунлари бўйича кичик бизнес ва хусусий тадбиркорлик субектларининг мамалакат ялпи ички маҳ-

сулотида улуши 56,5%, саноат маҳсулотларини ишлаб чиқаришдаги улуши қарийб 35 фоизни, умумий экспортдаги улуши 28,7 фоизни ташкил этган<sup>1</sup>.

Юқорида кўрсатиб ўтилган рақамларни жорий йилда пасайиб кетишига йўл қўймаслик учун, тадбиркорликнинг барча соҳаларини, шу жумладан заргарлик буюмлари ишлаб чиқариш фаолияти билан банд бўлган кичик бизнес субъектларини қўллаб-қувватлаш ва уларни ривожлантиришга қаратилган чоратадбирлар ишлаб чиқирилиши муҳим аҳамият касб этади.

Маълумки, заргарлик маҳсулотларини ишлаб чиқариш қадимдан хунармандлар томонидан қадрланиб, ҳозирга қадар

1. Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси маълумоти

сақланиб, авлоддан-авлодга ўтиб келаётган энг нафис ва кўҳна фаолият тури ҳисобланади. Бунга яққол мисол сифатида, қадимий шаҳарларимиздаги заргарлик маҳсулотлари бозорларини, хусусан Самарқанд шаҳридаги "Чорсу", Бухородаги "Тоқи Саррофон", "Тоқи Заргарон" тарихий мажмуаларини, археологларимиз томонидан топилган бир неча минг йиллик турли хил тилла осори-атиқаларини мисол кўрсатишимиз мумкин.

Ўзбекистон Республикасида мазкур тармоқ мустақилликнинг илк йилларида эътибордан четда қолганлиги туфайли, соҳа корхоналари асбоб-ускуналарининг 80 фоизи эскирган, айримларида ишлаб чиқариш тўхтаган эди. Қимматбаҳо металлларни заргарларга сотишда ҳам кўплаб чекловлар мавжуд эди.

Мамлакатимизда охириги уч йилда муҳтарам Президентимиз Ш.М.Мирзиёев раҳбарлигида иқтисодиётимизни жадал ривожлантириш, тармоқ ва соҳаларни модернизация ва диверсификация қилиш, мавжуд имкониятлардан самарали фойдаланиш орқали мамлакатимиз салоҳиятини орттириш, тадбиркорликни ривожлантириш ва аҳоли турмуш фаровонлигини ошириш борасида қатор тизимли ишлар амалга оширилиб келинмоқда. Мамлакатда маҳаллий заргарлик тармоғини тиклаш ва ривожлантириш худди шундай ишлардан бири бўлиб ҳисобланади. Ушбу мақсадларда Президентимиз томонидан Ўзбекистон Республикасида заргарлик тармоғини жадал ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисидаги Фармон қабул қилинди<sup>1</sup>.

1. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йилнинг 18 майдаги "Ўзбекистон Республикасида заргарлик тармоғини жадал ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида"ги ПФ-5721 сонли Фармони.

Мазкур Фармоннинг қабул қилиниши, тадбиркорларимиз учун замонавий рақобатбардош заргарлик буюмларини ишлаб чиқаришларини ташкил этишларида, тармоққа чет эл инвестицияларини кенг жалб қилишларида, уларни зарур хомашё ва бошқа ресурслар билан таъминлашда қулай имкониятлар яратилди.

Мисол учун, заргарлик буюмлари ишлаб чиқариш учун лицензияга эга бўлган маҳаллий ишлаб чиқарувчиларга ўзи ишлаб чиқарган, заргарлик ҳамда қимматбаҳо металллар ва қимматбаҳо тошлардан ясалган бошқа буюмларнинг аслик даражасини мустақил белгилаш ва уларга белгиланган намунадаги аслик даражаси белгиси изларини кўйиш ҳуқуқи берилди. Олдин ишлаб чиқарувчининг рўйхатдан ўтказилган шахсий тамғасини буюмга босиш шарти билан давлат аслик даражаси белгиси мажбурий равишда кўйиларди. Худди шунга ўхшаш мисол - бу заргарлик буюмлари ишлаб чиқариш учун лицензияга эга бўлган якка тартибдаги тадбиркорлар ўзлари ишлаб чиқарган маҳсулотни мустақил равишда чакана тартибда сотиш, шунингдек, аҳолидан қимматбаҳо металл парчалари, қимматбаҳо тошлар ва улардан ясалган буюмларни ишлаб чиқариш мақсадларида сотиб олиш ҳуқуқи берилди.

Бундан ташқари Фармонга мувофиқ, 2019-2023 йилларда Ўзбекистон Республикасида заргарлик тармоғини ривожлантириш бўйича кенг қамровли комплекс чора-тадбирлар Дастури тасдиқланди. Ушбу Дастурда заргарлик соҳасининг меъёрий-ҳуқуқий базасини янада легаллаштириш, заргарлик маҳсулотлари ишлаб чиқариш ҳажмларини ошириш, тармоқда малакали кадрларни тайёрлаш ва юқори сифатли, харидорбоп заргарлик маҳсулотларининг



**Ўзбекистон  
Республикасида мазкур  
тармоқ мустақилликни  
илк йилларида эътибордан  
четда қолганлиги  
туфайли, соҳа  
корхоналари асбоб-  
ускуналарининг  
80 фоизи эскирган,  
айримларида ишлаб  
чиқариш тўхтаган эди.  
Қимматбаҳо металлларни  
заргарларга сотишда  
ҳам кўплаб чекловлар  
мавжуд эди.**

ички ва ташқи бозорларда маркетинг ва харидини ташкил этиш каби бир қанча аниқ тадбир ва вазифалар белгиланди.

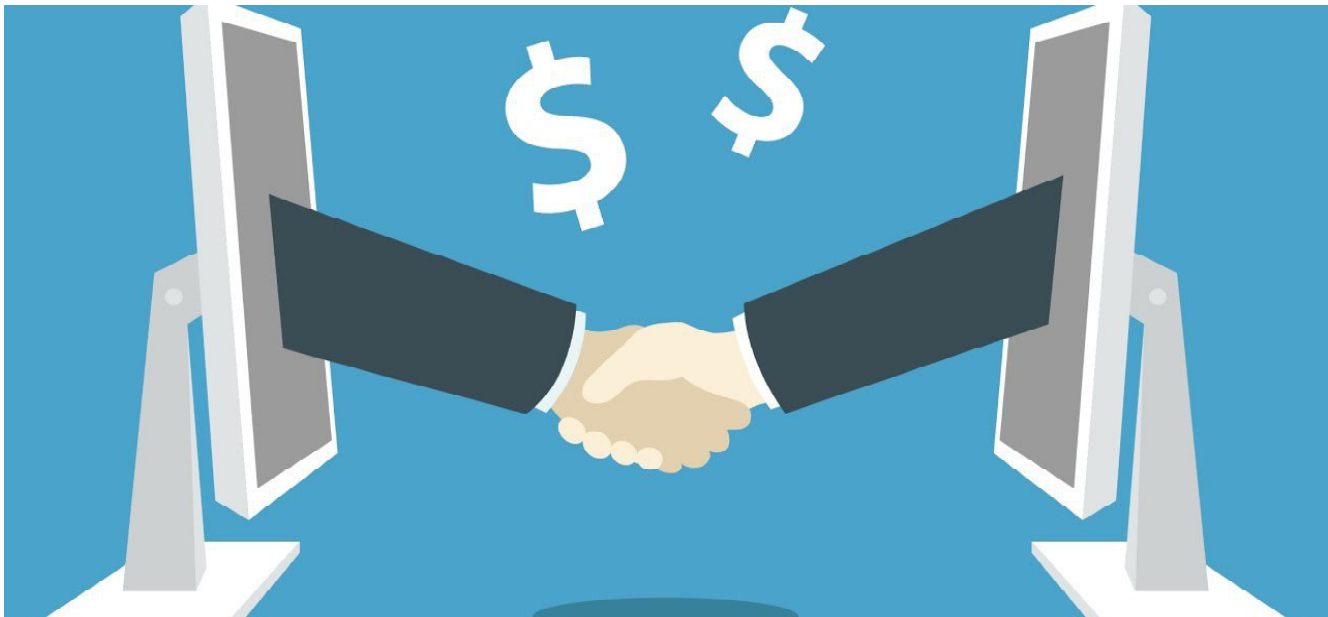
Муҳтарам юртбошимиз Фармонда заргарлик тармоғини саноат даражасига олиб чиқишни мақсад ва вазифа сифатида аниқ белгилаб бердилар. Бунинг учун заргарлик тармоғига халқаро брендга эга компаниялар инвестицияларини жалб қилиш, соҳадаги тадбиркорлик субъектларини, айниқса ишлаб чиқарувчи корхоналарни ҳар томонлама қўллаб-қувватлаш зарурлигига алоҳида эътибор қаратдилар.

Шуни таъкидлаш жоизки, айти пайтда заргарлик тармоғини ривожлантиришга қаратилган норматив-ҳуқуқий ҳужжатлар-

нинг қабул қилиниши, белгиланган чора-тадбирларнинг амалга оширилиши соҳанинг тез суръатлар билан ўсишига олиб келмаётганини қўришимиз мумкин. Бунинг сабабларидан бири, соҳада фаолият юритаётган корхоналарни модернизация қилиш, техник ва технологик жиҳатдан янгилаш, замонавий заргарлик маҳсулотлари ҳажми ва экспортини кенгайтиришдаги ечилмаган муаммо ва камчиликлар мавжудлигидадир.

Биринчидан, заргарлик буюмларини ишлаб чиқариш ва сотишда солиқ тўловларини амалга ошириш тизимида ҳамда уларнинг фаолиятини лицензиялаш билан боғлиқ қатор камчиликлар мавжуд бўлиб, тадбир-





корларга, жумладан рўйхатдан ўтмоқчи бўлганларга салбий таъсир кўрсатмоқда (олтиндан ясалган заргарлик буюмларни чакана савдода сотганлик учун ҳар 1 грамидан 1000 сўм миқдоридagi йиғим ундирилиши, қўшилган қиймат солиғини тўлаш савдо билан шуғулланувчи тадбиркорларга тушуши);

**иккинчидан**, кредит олиш тизимидаги камчиликлар, уларни расмийлаштиришдаги мураккаблик, ресурсларнинг чегараланганлиги, фоиз ставкалари юқорилиги (24% ва ундан ортиқ), мавжуд имтиёزلардан тадбиркорларнинг фойдаланиш имконияти йўқлиги ва шу каби ҳолатлар маҳаллий ишлаб чиқарувчиларнинг инвестицион фаоллиги пасайишига сабаб бўлмоқда;

**учинчидан**, асосий фондларни янгилаш, янги замонавий технологиялардан фойдаланиш даражаси паст бўлганлиги сабабли, заргарлик буюмларини ишлаб чиқариш ускуналарининг эскирганлиги, маҳаллий бозорларда норасмий импортнинг мавжудлиги, юқори талабни қондиришга қаратилган инвестицион лойиҳаларнинг етарли эмаслигини таъкидлаш лозим;

**тўртинчидан**, тадбиркорлар томонидан хомашёни сотиб олишда ҳам бир қатор салбий омиллар мавжуд бўлиб, тадбиркорлар томонидан хомашёнинг асосий қисми аҳолидан сотиб олишга қаратилган. Қимматбаҳо металларни тижорат банклари, Навоий КМК ва Олмалик КМК орқали сотиб олиш нархларининг нисбатан юқорилиги (сотилган қимматбаҳо металл қийматидан 1% маржа ва 1% воситачилик тўловлари ундирилади) ва ушбу жараёнларнинг ноқулайлиги тадбиркорлар қизиқишини пасайишига олиб келиши кузатишмоқда.

Бундан ташқари тадбиркорлар томонидан ҳозирда "Ўзбек-заргарсаноати" уюшмасига киришга бўлган қизиқиш паст бўлиб, рағбатлантирувчи омиллар кенг тадбиқ қилинмаган. Уюшмага аъзо бўлиш учун белгиланган бадал юқорилигича қолмоқда. Шу боис, уюшмага аъзолик тўловлари ҳамда унга аъзолик учун берилган қулайлик ва имтиёзларини қайта кўриб чиқиши зарур деб ҳисоблаймиз.

**Юқорида кўрсатилган мавжуд тизимли муаммоларни ҳал этиш ва тармоқни ривожлантириш учун қуйидагилар таклиф қилинади:**

1. Норасмий фаолият кўрсатган тадбиркорларни расмий рўйхатдан ўтказишни қўллаб-қувватлашнинг имтиёзли механизмларини жорий қилиш. Ушбу механизмлардан бири - яқка тартибдаги тадбиркорлар ва микрофирмаларни (ишчилар сони 10 кишигача) замонавий ишлаб чиқариш ускуналарини жорий этиш ва малакали мутахассисларни тайёрлаш ва уларни фаолиятга жалб этиш шарти билан, маълум вақтгача (1-2 йил) барча турдаги солиқлар ва йиғимлардан озод этиш.

2. Вазирлар Маҳкамасининг 2017 йил 30 сентябрдаги 777-сон қарор (1-илова) билан тасдиқланган "Қимматбаҳо металлар ва қимматбаҳо тошлардан заргарлик ва бошқа буюмлар ишлаб чиқаришни лицензиялаш тартиби тўғрисида"ги Низомнинг 22-бандида белгиланган лецензия бериш муддатини 5 иш кунидан 3 иш кунигача қисқартириш. Шунингдек мазкур қарорнинг 23-бандига белгиланган лицензия бериш тўғрисидаги аризани кўриб чиқиш учун юридик шахслардан - базавий ҳисоблаш миқдорининг амалдаги 5 баравардан 3 бараварга, яқка тартибдаги тад-

биркорлар учун - базавий ҳисоблаш миқдорининг амалдаги 2 баравардан 1 барваргача белгилаш.

3. Заргарлик тармоқларида фаол инвестицион сиёсатни олиб бориш учун, мавжуд кредит олиш имтиёзларини қайтадан кўриб чиқиш, бунда Марказий банк, тижорат банклари, "Ўзбекзаргарсаноати" уюшмаси ва Савдо-саноат палатаси билан ҳамкорликда заргарлик буюмлари ишлаб чиқариш истаги мавжуд тадбиркорлик субъектларига имтиёзли кредитлар ажратиш механизмини (шу жумладан лизинг, мавжуд тадбиркорлик фаолиятини ривожлантириш фонди ва бошқа имтиёзли манбалар ҳисобидан) ишлаб чиқиш ва замонавий технология ва ускуналарни олишга яқиндан қўмаклашиш.

4. Заргарлик буюмлари ишлаб чиқаришга қаратилган маҳаллий заргарлик кластерларини Тошкент, Хива, Бухоро, Самарқанд, Қўқон ва бошқа шаҳарларда шакллантириш, миллий заргарлик мактабларини ривожлантириш, рақобатбардошликни оширишга эътибор қаратиш зарур. Бунинг учун заргарлик саноатини ривожлантиришнинг 2020-2025 йилларга мўлжалланган Концепцияси ва унинг асосида давлат дастурини ишлаб чиқиш ва амалга ошириш лозим.

5. Заргарлик корхоналарини ташкил этишда тадбиркорлик

субъектларининг инвестицион лойиҳаларини мамлакатимизда фаолият юритаётган 22 та эркин иқтисодий зоналар ҳудудларида кластер шаклида ташкил этиш.

6. Заргарлик тармоғи иштирокчиларининг замонавий технологиялар ва асбоб-ускуналарга бўлган юқори талабидан келиб чиққан ҳолда, "Ўзбекзаргарсаноати" уюшмаси томонидан, заргарлик тармоғида етакчилик қилаётган хорижий технологиялар ишлаб чиқарувчиларни жалб этган ҳолда заргарлик саноати учун зарур бўлган замонавий ускуналарни ишлаб чиқаришга қаратилган инвестицион лойиҳаларни ишлаб чиқиш.

Бунда инвестицион лойиҳа иқтисодий жиҳатдан самарали бўлиши учун, биринчи навбатда эътиборни мавжуд бозорларни ўрганиш, уларни сегментларга ажратиш ва тайёр маҳсулотларни сотиш тармоқларини йўлга қўйиш, ишлаб чиқарилаётган ёки жалб қилинаётган технологияларнинг турли хил моделларини яратишга ва доимий ўзгартириб туришга қаратилиши лозим.

7. "Ўзбекзаргарсаноати" уюшмасининг мақсад ва вазифаларини қайтадан кўриб чиқиш, уни ҳақиқий заргарлик тармоғида асосий мувофиқлаштирувчи марказ, тадбиркорларни қўллаб-қувватловчи, уларни ҳимоя қилувчи институт сифатида шаклланти-

риш лозим. Жумладан, заргарлик буюмлари ишлаб чиқарувчилар ва сотувчилар бўйича барча асосий кўрсаткичлар базасини шакллантириш, махсус маркетинг тадқиқотларини ўтказиш асосида ташқи ва ички талабни ўрганиш, инвесторларни таклиф қилиш учун қулай муҳитни шакллантириш, тизимли муаммоларни ҳал қилишга қаратиш.

8. "Ўзбекзаргарсаноати" уюшмаси тармоқ ишлаб чиқарувчилари билан биргаликда импортни камайтириш, норасмий заргарлик маҳсулотлари бозорга киришининг олдини олиш ҳамда аҳолини сифатли заргарлик маҳсулотлари билан таъминлаш мақсадида, ушбу буюмларни аҳолига етказувчи савдо дўконларини тайёр маҳсулот билан узлуксиз таъминлаш бўйича чора-тадбирлар ишлаб чиқиш. Бунда заргарлик буюмларини реализациясини қонучиликда белгиланган тартиб ва талаблардан келиб чиқиб, фақат махсус савдо комплекслари/дўконлари орқали сотиш.

Юқорида кўрсатилган таклиф ва тавсияларнинг ўз вақтида амалга оширилиши, заргарлик соҳасида мавжуд камчиликларни тезкорлик билан бартараф этилиши, соҳада малакали иш ўринлари яратилиши, заргарлик тармоғидаги тадбиркорликни янада ривожланишига олиб келади.

### Фойдаланилган адабиётлар рўйхати:

1. *Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 18 майдаги "Ўзбекистон Республикасида заргарлик соҳаси ривожланишини жадаллаштириш чора тадбирлари тўғрисида"ги ПФ-5721-сонли Фармони;*
2. *Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг 2003 йил 13 февралдаги 75-сонли қарори билан тасдиқланган "Ўзбекистон Республикаси чакана савдо қондалари";*
3. *Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг 29.05.2018 йилги 399-сонли қарори билан тасдиқланган "Қимматбаҳо металллар ва қимматбаҳо тошлар билан ишлашга рўйхатдан ўтказиш гувоҳномаси бериш тартиби тўғрисидаги низом";*
4. *Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2003 йил 31 октябрдаги "Қимматбаҳо металлларни харид қилиш, сақлаш ва сотиш тизимини такомиллаштириш тўғрисида"ги ПФ-3346-сонли Фармони;*
5. <http://www.sbma.org.sg/media-centre/publication/crucible-issue-7/why-do-turkish-banks-hold-gold-at-the-turkish-central-bank/>



## Некоторые аспекты механизма изучения и личности

Мурод АБУЛКАСИМОВ,  
Таможенный Институт  
Государственного  
Таможенного Комитета  
Республики Узбекистан

**Аннотация:** мақолада шахснинг иқтисодий хавфсизлигини ўрганишда фойдаланиш мумкин бўлган механизмлар тўғрисида муаллифнинг фикрлари ва таклифлари келтирилган. Унга кўра муаммони ўрганишда шахснинг иқтисодий хавфсизлиги индекси махсус кўрсаткичидан фойдаланиш таклиф этилган. Кўрсаткич Бирлашган миллатлар ташкилотининг Тараққиёт дастури томонидан ҳисоблаб бориладиган Инсон тараққиёти индекси асосида ишлаб чиқилган.

**Шахснинг иқтисодий хавфсизлиги индексини ҳисоблаб бориш мамлакатда инсонларнинг иқтисодий манфаатларининг ҳимояланганлигини ўрганиш ва таҳлил қилиш имкониятини беради.**

**Калит сўзлар:** шахснинг иқтисодий хавфсизлиги, инсон тараққиёти индекси, номинал ойлик иш хақи кўрсаткичлари, аҳолининг уй билан таъминланганлиги кўрсаткичи, мамлакатда жинойятчилик даражаси, аҳоли жамғармалари.

**Аннотация:** в статье представлены взгляды и предложения автора относительно механизмов, которые могут быть использованы при изучении экономической безопасности личности. Согласно которым предлагается использовать специальный показатель индекса экономической безопасности личности при изучении проблемы. Показатель основан на Индексе человеческого развития, рассчитываемый Программой развития ООН. Расчёт индекса экономической безопасности личности позволяет изучать и анализировать состояние защищенности экономических интересов людей в стране.

**Ключевые слова:** экономическая безопасность личности, индекс человеческого развития, показатели номинальной месячной заработной платы, показатель обеспеченности жильем населения, уровень преступности в стране, сбережения населения.

**Abstract:** the article presents the author's views and suggestions regarding the mechanisms that can be used in the study of the economic security of an individual. According to the article, it is proposed to use a special indicator - the index of economic security of an individual when studying a problem. The indicator is based on the Human Development Index, calculated by the UN Development Program. The calculation of the index of economic security of an individual allows us to study and analyze the state of protection of people's economic interests in the country.

**Keywords:** economic security of person, human development index, indicators of nominal monthly wages, indicator of housing provision for the population, crime rate in the country, population savings.

В условиях рыночной экономике каждый человек надеется на лучшее будущее, лучшую жизнь, более безопасную и высокий уровень жизни. Защищенность потребностей человека от тех факторов, которые негативно влияют на его интересы и препятствуют их реализации, называется личной безопасностью. Безопасность человека включает в себя защиту от посягательств на его жизнь, здоровье, свободу, личную неприкосновенность, честь и достоинство, а также имущество.

Одним из важнейших компонентов безопасности человека является его экономическая безопасность. Экономическая безопасность личности-это состояние обеспеченности таких прав и возможностей человека как свободный труд, предпринимательская деятельность, право

собственности, потребление необходимых товаров(услуг), качественное образование и здравоохранение, сильная социальная защита со стороны государства.

В последние годы вопрос экономической безопасности личности широко изучался учеными и различными международными организациями. Однако не существует отдельного агрегированного показателя, отражающего обеспеченности человека необходимыми товарами(услугами) и другими благами для нормальной жизни. Поэтому в изучении экономической безопасности личности необходимо использовать специальный показатель.

Со стороны автора разработан специальный индекс по изучению экономической безопасности личности. Чтобы понять методику расчета индекса, рас-

смотрим его на примере Республики Узбекистан.

Индекс экономической безопасности личности разработан на основе Индекса человеческого развития (ИЧР), который рассчитывается в рамках Программы развития Организации Объединенных Наций (ПРООН).

**Индекс экономической безопасности личности (Human economic security index HESI) рассчитывается на основе семи показателей:**

1. Ожидаемая продолжительность жизни (Life Expectancy Index (LEI));
2. Уровень развития образования (Education Index (EI));
3. Валовой национальный доход на душу населения (Income Index (II));
4. Средняя номинальная заработная плата (Averagewageindex (AWI));





5. Обеспеченность населения жильем (Housing provision index (HPI));

6. Сбережение (Saving index (SI));

7. Уровень преступности (Crime index (CI)).

Каждый из семи показателей рассчитывается в виде индекса между числами 0 и 1. Первые три показателя рассчитываются на основе методики и статистических данных доклада о человеческом развитии ПРООН<sup>1</sup>. Поэтому изучение методики расчета индекса экономической безопасности личности начнем с четвертого показателя. Важно отметить, что для расчета остальных показателей используется данные национальных органов статистики.

Показатель средневзвешенной номинальной заработной платы рассчитывается в долла-

рах США по паритету покупательской способности.

**Для расчета индекса нужно определить нижний и верхний предел. Для определения нижнего предельного показателя можно использовать порог бедности, который используется Всемирным банком, 1,9 долларов США в день. Если принять во внимание, что человек работает в среднем 25 дней в месяц, нижний предел номинальной заработной платы составит 47,5 долларов США в месяц. В качестве верхнего предела используется средняя заработная плата в Соединенных Штатах Америки по двум важным причинам:**

1. США добились больших результатов в области обеспечения экономической безопасности личности. Занимает девятое место в мире по среднемесячной заработной плате и находится на высоких местах по другим параметрам, отражающих уровень жизни населения;

2. Начисленная номинальная заработная плата рассчитывается в долларах США по паритету покупательской способности заработной платы.

Поэтому, в качестве верхнего предела для расчета индекса используется среднемесячная заработная плата в США, 2835 долларов США в 2018 году.

Рассмотрим показатели среднемесячной номинальной заработной платы на примере Республики Узбекистан. Средняя номинальная заработная плата в 2018 году составила 1822,2 тысячи сумов. Среднегодовой курс доллара США по отношению к узбекскому суму составило 8069,09 сумов за один доллар США. Средняя номинальная заработная плата в стране составило  $226(1822,2:8069,09)$  долларов США.

**Для вычисления номинальной зарплаты по покупательской способности нужно вычислить специальный индекс, который определяет разницу уровня цен в различных странах мира. Для расчета специального индекса вычисляем разницу показателей Узбекистана за 2018 год ВВП по номинальной стоимости и ВВП по покупательской способности согласно данным Международного валютного фонда:**

1. Human Development Report 2019. Beyond income, beyond averages, beyond today: Inequalities in human development in the 21st century. 2019 By the United Nations Development Programme 1 UN Plaza, New York, NY 10017 USA

$$\text{Индекс покупательской способности} = \frac{\text{ВВП по ППС}}{\text{Номинальный ВВП}} = \frac{276,8}{50,4} = 5,49$$

Умножаем рассчитанный индекс на среднемесячную заработную плату в стране:

$$5,49 * 249 = 1240,74 \text{ долларов США}$$

В Узбекистане среднемесячная заработная плата по покупательской способности составляет 1240,74 долларов. Нижняя граница средней заработной платы также рассчитывается по паритету покупательской способности:

$$47,5 * 5,49 = 260,7 \text{ долларов США}$$

С помощью пороговых показателей можно рассчитать индекс средней номинальной величины заработной платы по формуле:

$$AWI = \frac{\text{средняя номинальная заработная плата} - \text{минимальное значение}}{\text{максимальное значение} - \text{минимальное значение}}$$

где:

AWI (average wage index) - индекс средней номинальной заработной платы.

С помощью формулы определяем индекс средней номинальной заработной платы который составляет 0,38:

$$AWI = \frac{1240,74 - 260,7}{2835 - 360,7} = 0,38$$

Индекс обеспеченности населения жильём рассчитывается определением среднего арифметического значение двух показателей. По первому показателю мы рассчитываем площадь жилищного фонда на одного человека. Во втором показателе мы определяем единиц жилья на одного домохозяйства:

$$HPI = \frac{HPPP + HPPH}{2}$$

где:

HPI (housing provision index) - индекс обеспеченности жильём

HPPP (housing provision per person) - жилой фонд на одного человека (кв.м.)

HPPH (housing provision per household) - количество жилья на одно домохозяйство.

где:

$$HPPP = \frac{\text{жилой фонд на одного человека в кв.м.} - 10}{30 - 10}$$

$$HPPH = \frac{\text{объем жилищного фонда} * 1000}{\text{численность населения}} : \frac{1000}{\text{средний размер домохозяйства}}$$

При определении первого показателя определяем площадь жилья в кв.м. на одного человека. Здесь, в качестве максимального показателя установим 30 кв.м (в соответствии с критериями ООН) и нижнего показателя - 10 кв.м (на основе нормативно правовых актов). Согласно данным Государственного Комитета по Статистике Республики Узбекистан на одного человека приходится 15,85 кв. метров жилой площади:

$$HPPP = \frac{15,85 - 10}{30 - 10} = 0,29$$

При вычислении второго показателя нужно обратить внимание на среднее количество людей в одном домохозяйстве (5 человек в Узбекистане):

$$HPPH = \frac{6074552 * 1000}{32656660} : \frac{1000}{5} = 0,93$$

Рассчитываем индекс обеспеченности населения жильём:

$$HPI = \frac{0,29 + 0,93}{2} = 0,61$$

Следовательно, доступность жилья в стране в виде индекса составляет 0,61.

**Индекс сбережений населения рассчитывается с помощью двух показателей:**

1. Доход на душу населения за один месяц, тыс. сум;
2. Расходы на душу населения за один месяц, тыс. сум;

По данным Государственного Комитета по Статистике Республики Узбекистан в 2018 году общие расходы на душу населения в месяц составили 677,4 тыс. сумов, общий доход 722,1 тыс. сумов. Определим соотношение общих расходов и доходов на душу населения (в%):

$$\frac{677,4}{722,1} = 93,8\%$$

Следовательно, в среднем 6,2% (100-93,8) дохода населения в стране направлены на сбережения. Многие эксперты считают, что каждый человек должен направлять на сбережения не менее 10% своего месячного дохода. Следовательно, в течение одного года сбережения одного человека будут равны к 120 процентам от заработной платы. Через десять лет этот показатель будет равен 12-кратной месячной заработной плате. Мы используем тот же порог в 10% как верхний предел для вычисления индекса сбережений населения, индекс сбережений составляет 0,62.

$$SI (\text{Savings index}) = \frac{6,2}{10} = 0,62$$

**Индекс уровня преступности определяется с помощью количество преступлений на сто тысяч человек:**

$$\frac{\text{количество преступлений} * 100\ 000}{\text{количество населения}} = \text{количество преступлений на 100 тыс. в ед.}$$

В 2018 году в Республике Узбекистан было зарегистрировано 49011 преступлений. Используя приведенную выше формулу, определяем количество преступлений на 100 000 человек:

$$\frac{49011 * 100000}{32656660} = 150,0 \text{ единиц}$$

Итак, в стране на 100 000 человек приходится 150 преступлений. Чтобы преобразовать этот показатель в индекс, мы определяем его наивысший предел, десять тысяч преступлений (средний показатель стран с высоким уровнем преступности) на сто тысяч человек:

$$CI = 1 - \frac{\text{количество преступлений на сто тысяч}}{10000}$$

CI (crimeindex) -индекс уровня преступности

По Республике Узбекистан в 2018 году уровень преступности в виде индекса составило 0,98:

$$1 - \frac{150}{10000} = 0,98$$

Индикатор формируется между числами 0 и 1. Самый высокий показатель равен единице(самый высокий уровень безопасности), а самый низкий-нулю (собственность, жизнь и имущество людей постоянно находятся под угрозой).

Индекс экономической безопасности личности определяется средней геометрической величиной вышеуказанных семи показателей:

$$HESI = \sqrt[7]{LEI * EI * II * AWI * NPI * SI * CI} = \sqrt[7]{0,79 * 0,72 * 0,63 * 0,38 * 0,61 * 0,62 * 0,98} = 0,66$$

Индекс, отражающий экономическую безопасность личности в Республике Узбекистан, равен 0,66. По классификации Индекса человеческого развития ООН 0,66 является средним показателем:

1-таблица

### Классификации индекса человеческого развития ООН

№	Классификация индекса	Пределы показателей
1.	Очень высокий показатель	0,8-1
2.	Высокий показатель	0,7-0,79
3.	Средний показатель	0,555-0,699
4.	Низкий показатель	0,35-0,559

Анализ индекса экономической безопасности личности показывает, что осуществляемые в республике основные реформы в этой сфере должно быть направлено на повышение доходов населения, в том числе за счет увеличения средней номинальной заработной платы, а также увеличение обеспеченности жильем населения.

**2-таблица**

**Показатели индекса экономической безопасности личности  
в Республики Узбекистан за 2018 год**

№	Показатели	Величина, ед.
1	Индекс экономической безопасности личности (Human economic security index (HESI))	0,66
2	Ожидаемая продолжительность жизни (Life Expectancy Index (LEI))	0,79
3	Уровень развития образования (Education Index (EI));	0,72
4	Валовый национальный доход на душу населения (Income Index (II));	0,63
5	Средняя номинальная заработная плата (Average wage index (AWI));	0,38
6	Обеспеченность населения жильем (Housing provision index (HPI));	0,61
7	Сбережение (Savings index (SI));	0,62
8	Уровень преступности (Crime index (CI)).	0,98





Следует отметить, что индекс экономической безопасности человека является условным показателем, который уникален для всех государств.

В частности, для развитых стран вполне естественно, что рассчитанный индекс будет выше, чем у других стран. Поэтому при изучении индекса необходимо учитывать особенности страны.

Постоянно рассчитывая индекс HESI, можно изучать экономическую безопасность человека в разных странах мира. Кроме того, анализ индекса даёт возможность определения основных направлений реформ в сфере экономической защищенности населения страны.

### Список литературы

1. Проект "Бюджет для граждан 2019" Министерство финансов
2. Ўзбекистонда ижтимоий ривожланиш ва турмуш даражаси 2015-2018. Статистик тўплам. Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси. Тошкент 2019.
3. Абулқосимов Ҳ.П., М.Абулқосимов М.Ҳ.: "Иқтисодий хавфсизлик: назария ва амалиёт" Тошкент. 2019й. 116 бет.
4. Абулқосимов Ҳ.П. Давлатнинг иқтисодий хавфсизлиги. Ўқув қўлланма. -Т.: "Akademiya", 2012.-Б.94-95.
5. Алабичева М.А. Экономическая безопасность личности в условиях экономической стратификации российскоого общества// Ж.Социально-экономические явления и процессы. М., 2014 №4.-С.125.;Экономическая безопасность хозяйственных систем. Учебник. -М., РАГС, 2001. с.245.
6. Гайдар А.П. Безопасность жизнедеятельности. Учебное пособие. // Источник: <http://www.newsocio.ru/nspgs-333-1.html>.
7. Губин А. В. Особенности системы социальной защиты в США // Омские социально-гуманитарные чтения - 2015, Материалы VIII Международной научно-практической конференции. Министерство Омской области; Омское отделение Российского общества социологов; Омский государственный технический университет, факультет гуманитарного образования, кафедра социологии, социальной работы и политологии; Ответственный редактор Л. А. Кудринская. 2015 - С. 53-60
8. Степичева О.А., Чернова В.В., Котелникова М.А. Целевая функция и угрозы экономической безопасности личности // Социально-экономические явления и процессы. Т.10, №2, 2015-С.88.
9. Jooyeoun Suh, Ph.D., Jennifer Clark, Jeff Hayes, Ph.D. Basic Economic Security in the United States: How Much Income Do Working Adults Need in Each State?, Institute for women's policy research/ iwpr.com

### Интернет сайты

10. <http://www.gov.uz>
11. <http://www.lex.uz>
12. <http://www.mineconomy.uz>
13. <http://www.stat.uz>
14. [www.oecd.org](http://www.oecd.org)// Rosenfeld, S. Backing into Clusters
15. <http://www.fao.org/sustainability/background/ru/>
16. <https://www.rbc.ru/economics/05/02/2019/5c5948c59a794758389cfd7>
17. <http://www.geoba.se/population.php?pc=world&type=015&year=2018&st=rank&asde=d&page=1>
18. World economic outlook(April 2019), <https://www.imf.org/external/datamapper/datasets/WEO>
19. <https://de.statista.com/themen/293/durchschnittseinkommen/>
20. <https://www.statista.com/statistics/227005/unemployment-rate-in-germany/>
21. [http://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/population/urov/vpm/proj-min.html](http://www.gks.ru/free_doc/new_site/population/urov/vpm/proj-min.html)



## БЛОКЧЕЙН НИМА?

**"Блокчейн** – маълумотларни сақлаш учун тақсимланган реестр" - бу изоҳни бир неча марта эшитган, бироқ ҳеч нарсани тушунмаган бўлишингиз мумкин.

Блокчейн – бир-бири билан Интернет орқали боғланган кўплаб компьютерларда бир вақтнинг ўзida сақланувчи маълумотлар базаси. Унинг нега кераклигини мисол ёрдамида тушунтириш осонроқ.

Бразилиядаги холангизга банк жўнатмалари орқали 100 доллар юбордим, деб тасаввур қилинг. Жўнатма шаклини тўлдирганингиздан сўнг банк ходими шахсий ҳисобингиздан пулни ечиб олиб, уни халқаро ўтказмалар учун банкнинг ягона ҳисобига ўтказди.

Сўнгра бошқа ходим бу пуллари агент банкнинг ҳисобига ўтказди, у эса, ўз навбатида, пуллари Бразилияга ўтказди. У ерда ўтказмангиз айнан шу тахлит холангизнинг шахсий ҳисобига тушади. Жўнатма давомида ҳеч ким хатога йўл қўймаган бўлса, уч кун ўтиб холангиз 97 долларни олади (барча банкларнинг комиссияла-

ри олингандан сўнг). Бироқ, энг қўрқинчлиси, шу уч кун ичида на сиз, на холангиз, қолаверса, банкирлардан ҳеч бири айна вақтда пуллари-гиз қаерда эканлиги ва уларнинг ҳисобини ким юритаётганлигини билмайди.

Сервернинг кутилмаганда бузилиб қолиши, банк ходимининг инсофсизлиги ёки хакерлик ҳужуми узоқ суриштирувларнинг бошланишига сабаб бўлиши мумкин. Ахир бу каби ҳодисалар ҳисобингиздаги пуллар билан ҳам содир бўлиши мумкин. Демак, сиз ҳар куни тизимга умид қиласиз ва банкингизга ишонасиз, бу эса катта муаммо.

Ҳозирда блокчейнлар асосан криптовалюта жўнатмалари учун фойдаланилмоқда. Бироқ у ташкилотларнинг турли мақсадлари учун ҳам фаол жорий этилмоқда.

### Блокчейннинг афзаллиги нимада

Блокчейннинг афзаллиги унинг шаффоф, тезкор, соддалиги ва қийматида. Сиз криптовалюта ёки бирор маълумотни блокчейн орқали жўнатган бўлсангиз, бундай жўнатма ҳақида маълумотни ўзгартириш ёки қалбакилаштиришнинг имкони йўқ. Чунки у бутун дунё бўйича юз минглаб компьютерлар томонидан тасдиқланади. Айнан ушбу компьютерларда ушбу маълумотнинг кўплаб нусхалари сақланади - улар билан исталган фойдаланувчи исталган вақтда танишиши мумкин. Жўнатма жараёни бор-йўғи бир неча дақиқа вақт олади ва банк жўнатмасидан бир неча ўн марта арзон. Агар сиз пуллар ёки маълумотни блокчейнда сақласангиз, ушбу қайдлар ҳеч қачон йўқолиб кетмайди ёки сохталаштирилмайди. Бозорнинг исталган иштирокчиси исталган дақиқада молиявий аҳволингизга ишонч ҳосил қилиши мумкин. Бу ҳеч қандай учинчи томон ёки воситачи иштирокисиз, тўлиқ шаффофлик ва ҳисоблар аниқлигининг математик кафолати.



## КРИПТОВАЛЮТА НИМА?

**"Bitcoin" орқали пул ишлаб топиш мумкинми?**

**66**  
**2009** йил

**математик ҳисоб-  
китоблар натижасида  
ишлайдиган, янги тўлов  
тизимини оммага тақдим  
этганида топилди.  
Тўловни амалга ошириш-  
да ишлатиладиган пул  
бирлиги - биткоинлар  
бўлди.**

**Криптовалюталарнинг эгаси,  
ҳатто, ташқи ёки ички бошқарув-  
чиси ҳам йўқ. Ташқи тарафдан ти-  
зимнинг ичида содир бўлаётган  
ўтказмаларга таъсир ўтказиб  
бўлмайди.**

Ўтказмалар учун сервиснинг эгаларига комиссия тўлови мавжуд эмас, чунки унинг эгаси йўқ. Фақатгина майнерларнинг хизмати-га тўланади (улар янги пул бирликларини топиш ҳамда ўз компьютерлари ёрдамида ўтказмаларнинг мўътадиллигини сақлаб туриш билан шуғулланади), бироқ у ҳам мажбурий эмас, фақатгина трансакцияларнинг ўтишини тезлаштириш учун керак.

Интернет ривожлангани сайин одамлар "узоқдан туриб" пул тўлашига тўғри кела бошлади. Пулни қўлдан-қўлга беришни эса, умуман, иложи йўқ. Шунинг учун "ўртакаш"ларга, яъни электрон тўлов тизимлари, банк ёки курьерга мурожаат этиш керак.

Ҳар қандай "ўртакаш" бажараётган амалиёти учун ҳақ олиб қолади, чунки текинга ишлашни ҳеч ким хоҳламайди. Ўтказилаётган пул қанча кўп бўлса, солиқлардаги йўқотиш ҳам шунчалик кўп. Ахборот технологиялари ри-

вожлангани сайин одамлар ўйла-ниб қолди: "қандай қилиб харажатларни камайтириш ва ФИКни (фойдали иш коэффиценти) 100 фоизга оширган ҳолда бизнес юритиш мумкин?".

Таклифлар жуда кўп эди, лекин ҳаммаси рад этилди, ахир олди-бердидаги солиқларни олиб ташлаганда ҳам фирибгарлардан қандай ҳимояланиш - пулни айнан сиз ўтказганингиз ёки уни олганингизни қандай исботлаш мумкин?

Бунинг ечими Сатоши Накамото 2009 йил математик ҳисоб-китоблар натижасида ишлайдиган, янги тўлов тизимини оммага тақдим этганида топилди. Тўловни амалга оширишда ишлатиладиган пул бирлиги - биткоинлар бўлди. Улар махсус ҳамёнларда сақланади, уларни бошқа ҳамёнга тушириш ҳамда ишлатиш мумкин.

Бир "Bitcoin" ҳамён ҳисобидан пул кетган ёки унга келганини аниқлаш учун мутахассислар барчага очиқ ҳолда, бир ҳамён ёки бошқа манзилдан қанча биткоинлар кетгани ва келганини кўрсатишни таклиф этди. Яъни, сиз криптовалюта тармоғига уланганингизда барча "Bitcoin"лар олди-сотдисини кўришингиз мумкин бўлади. Шунингдек, барча ҳамёнлар анонимдир (эгаси ким эканлиги айтилмайди), шунинг учун сизга кимдир қайсидир ҳамён уники эканини айтмаган бўлса, ҳеч қачон бу ҳақда била олмайсиз.

**"Bitcoin" - ҳеч қандай моддий эквиваленти йўқ ва шунчаки маълумотлар базасидаги қайдлар жамланмасидан иборат виртуал пуллар. База ҳам, у ўрнатилган технология ҳам жуда ишончли бўлганлиги сабаб, инсоният учун муҳим аҳамиятга эга бўлиши мумкин. Криптовалюталар "Блокс Чаин" номини олган ("блоклар занжири") база асосида яратилган. Унинг ишлаш тартибини тушунтиришга ҳаракат қиламиз.**

"Ҳоянинг асоси — марказлашмаган маълумотлар базасини яра-



тиш (битторрент каби асосий серверга эга бўлмаган) ва маълумотлар нухаларини шифрланган ҳолда тизимнинг барча иштирокчилар серверида сақлаш. Биткоинда бу криптовалюта бирликларида амалга оширилувчи барча амалиётларнинг трансакциялар базаси ҳисобланади. Рўйхатга олинган бу маълумотлар барча иштирокчилар учун мавжуд".

Базадаги барча янги маълумотлар иштирокчиларда мавжуд нухаларга мос келади. Синхронизация ва консенсус яратиш алгоритмлари ишлайди. Уни ўғирлаш учун эса камида иштирокчиларнинг ярмидаги маълумотларни ўзгартириш керак, миллионлаб тармоқлар ичида буни амалга ошириш деярли имконсиз.

Қалбаки тўлов тизимидан фойдаланиш учун блоклар занжирида сақланувчи тақсимланган базаларни ҳам алмаштириш керак (минглаб компьютерлардаги), бунинг учун эса барча компьютерларга кира олиш лозим бўлади. Бемаънилик.

Аммо технология бу технология, пул эса - пул. Моддий жиҳатдан мавжуд "Bitcoin" номли криптовалюта яратишда маълум қонун-қоидалар қабул қилинган. Масалан, "Bitcoin" кучли инфляцияга учрамаслиги учун дастлаб ушбу виртуал пулларнинг миқдорини чеклаш мақсад қилинган. Шу сабабли виртуал олтин эквиваленти деган тушунча киритилган, уни сотиб ёки қазиб олиб қўлга киритиш мумкин. Янги "Bitcoin"ларни қўлга киритиш усули майнинг дейилади ("виртуал шахтачилар", аммо улар киркалар ёрдамида эмас, ўзининг компьютерлари ва махсус яратилган тизимлари асосида ишлайди).

"Bitcoin" олтинга янада ўхшашроқ бўлиши учун уни қўлга киритиш олтинни қазиб олишдек мушкул ишга айланган. Акс ҳолда криптовалютанинг мавжуд графикада янги бирликлар кўпайиб кетади. Бунинг учун эса барча майнерлар ("виртуал шахтачилар") ўз компьютерлари ёки махсус тизим

орқали жуда мураккаб ҳисоб-китобларни амалга оширади - хеш функцияси деб аталадиган махсус формуладан фойдаланиб, ҳисобланган рақамларни берилган шаблонга ташлайди.

Шаблон эса шундай ҳисоб-китоб билан аниқланадики, майнерларнинг ҳар қандай рақамида "Bitcoin"нинг янги бирлиги 10 дақиқада бир марта пайдо бўлади. Тизим икки ҳафтада бир марта криптовалютанинг навбатдаги бирликларини "қазиб олиш ишларини" мураккаблаштириш мақсадида тузатиш киритади, бу эса керакли шаблоннинг кўтарилиши ёки пастга тушишига ёрдам беради.

Криптовалютанинг янги бирлигини қўшган одамга харажатлари тўлаб берилади ("Bitcoin"да). Вақт ўтган сари ушбу маблағ камаймоқда, бироқ криптовалюта курсининг ўсаётганлиги буни бемалол қоплайди.

Ўз компьютерларини майнинг учун берган одамлар бир вақтнинг ўзида ушбу тизимга трансакциялар (тўловлар)ни амалга оширишда ёрдам беради, шунингдек, тизимнинг барча иштирокчилари ўртасида маълумотлар базасини синхронлаштиради.

**Тизимнинг ҳар бир фойдаланувчисига махсус манзил (оддий калит асосида) яратилган криптографик ҳисоб) ва махфий калит берилади. Бу орқали у ўтказмаларни тизимнинг бир манзилдан бошқасига кўчира олиши мумкин. Бу одатдаги ҳамёнга ўхшайди, фақат ўтказмалар шаффоф тарзда амалга оширилади ва барча ким-кимга қанча ўтказганини кўра олади.**

**"Bitcoin"нинг афзаллик ва камчиликлари**

Ҳозирги вақтда "Bitcoin" валютаси курси жуда баланд эканлиги туфайли ҳисоб-китоблар унинг кичик бир улушида олиб борилади. Олди-бердиларда кўпинча "сатоши" ишлатилади. Унинг қиймати 0.00000001 "Bitcoin"га тенг.

**Мустақил.** Тизим мутлақ автоном ва ҳеч кимнинг ёрдамига муҳтож эмас. Сиз бир ҳамёндан бошқасига маблағ ўтаётганини кўриб турасиз, аммо уни тақиқлай ҳам, блоклай ҳам олмайсиз. Ҳатто бу шахслар жамиятнинг қушандалари бўлса ҳам.

**Чегараланган.** Криптовалюта яратилган алгоритмга асосан, жами 21 000 000 гача "Bitcoin" топши мумкин, бундан сўнг эса етиштириш тўхтатилади. Бунинг оқибатида нима бўлишини ҳеч ким билмайди, агарда молиявий портлаш бўлмаса, криптовалюта муомалада қолади ва ҳар замон курсини ўзгартириб тураверади.

**Тўлиқ махфийлик.** "Bitcoin" ҳамёни рақамлари орқали унинг эгаси ким эканлигини билиб бўлмайди, бунинг оқибатида ноқонуний пул айлантириш ва фирбгарликка йўл очилади.

**"Ўртақаш"ларнинг йўқлиги.** "Bitcoin"ларни ўтказиш учинчи томонсиз (банксиз) амалга оширилади. Бу эса битимнинг тезда "имзоланиши"га хизмат қилади. Аммо бу унинг хавфсизлигига путур етказиши ва ўтказилган маблағни қайтариб олиб бўлмайди.

**Таъминланмаган.** Криптовалюта, реал пулларга ўхшаб, доимий резерв билан таъминланмаган ва бошқа сабабларга кўра "Bitcoin" курси қутилмаганда тўлиқ нолга тушиб кетиши ҳеч гап эмас.

**Расмий ишламайди.** "Bitcoin" молия тизимига ёмон таъсир этиши мумкин, шу сабабли кўп давлатлар криптовалютага ишончсизлик билан қарайди. Россияда "Bitcoin" етиштириш билан шугулланганларни жавобгарликка тортиш бўйича қонун тайёрлашган, лекин ҳали тўлиқ кучга кирмаган. Аммо яқиндагина Венесуэла Президенти Николас Мадуро мамлакатнинг расмий криптовалютаси – "Эл Петро"нинг дастлабки эмиссиясини тасдиқлади.

**Маъмур БАЁНОВ**  
тайёрлади.