

№1 (12)
Январь-Март
**20
21**



ISSN 2181-0567

ISSN 2181-1830

IQTISODIYOT: TAHLILLAR VA PROGNOZLAR

**ЭКОНОМИКА:
АНАЛИЗЫ И ПРОГНОЗЫ**

**ECONOMY:
ANALYSIS AND FORECASTS**

«Демократик ислохотлар сари йўл – биз учун
яккаю ягона ва энг тўғри йўлдир».

Ш.МИРЗИЁЕВ



Журнал Ўзбекистон Республикаси Иқтисодий тараққиёт ва камбағалликни
қисқартириш вазирлиги билан ҳамкорликда нашр этилмоқда

ISSN 2181-0567



9 772181 056008



«БУГУНГИ МУРАККАБ ШАРОИТДА ЮРТИМИЗДА
БОШЛАНГАН КЕНГ ҚАМРОВЛИ ИСЛОҲОТЛАР, ЯНГИ
ЎЗБЕКИСТОННИ БАРПО ЭТИШ САРИ ТАШЛАЁТГАН ДАДИЛ
ҚАДАМЛАРИМИЗНИНГ БАРДАВОМ БЎЛИШINI ТАЪМИНЛАШ
ЭНГ АСОСИЙ ВАЗИФАМИЗ БЎЛИШИ ШАРТ».

«ҲАЁТ ОЛДИМИЗГА ЯНА ҚАНЧА СИНОВ ВА МУАММОЛАРНИ
ҚЎЙИШИ МУМКИН ВА БИЗ ҲАР ҚАНДАЙ ҲОЛАТГА ТАЙЁР
ТУРИШИМИЗ ЗАРУР. ЛЕКИН ҚАНЧАЛИК ҚИЙИН ВА
МУРАККАБ БЎЛМАСИН, ДЕМОКРАТИК ИСЛОҲОТЛАР
ЙЎЛИДАН ҲЕЧ ҚАЧОН ОРТГА ҚАЙТМАЙМИЗ. ОЛДИНГА,
ФАҚАТ ОЛДИНГА ҚАРАБ БОРАМИЗ. ВА БИЗ БУНГА ҲАР
ТОМОНЛАМА ҚОДИРМИЗ. ЧУНКИ БУГУНГИ ХАЛҚИМИЗ –
КЕЧАГИ ХАЛҚ ЭМАС. БУГУНГИ ЎЗБЕКИСТОН ҲАМ – КЕЧАГИ
ЎЗБЕКИСТОН ЭМАС»

«ҲЕЧ ШУБҲАСИЗ, ЎЗ КУЧИМИЗ ВА ИМКОНИЯТЛАРИМИЗГА
БЎЛГАН ИШОНЧ БИЗНИ УЧИНЧИ РЕНЕССАНС
ПОЙДЕВОРИНИ ЯРАТИШДЕК ЭЗГУ МАҚСАД ЙЎЛИДА
БИРЛАШТИРИБ, ЯНАДА КУЧЛИ ВА МУСТАҲКАМ ҚИЛМОҚДА.
БУ ИНТИЛИШЛАР УЛКАН АМАЛИЙ ИШЛАРГА АЙЛАНИБ,
БУЮК ХАЛҚ ҲАРАКАТИ ТОБОРА КЕНГАЙИБ БОРМОҚДА.
БУНДАЙ ҚУДРАТЛИ САФДА БЎЛИШНИНГ ЎЗИ КАТТА БАХТ,
КАТТА ШАРАФДИР»



IQTISODIYOT: TAHLILLAR VA PROGNOZLAR

**ЭКОНОМИКА:
АНАЛИЗЫ И ПРОГНОЗЫ**

**ECONOMY:
ANALYSIS AND FORECASTS**

№ 1 (12)
Январь-март 2021

ТАХРИР ҲАЙЪАТИ:

- Ж.Қўчқоров** – Иқтисодий тараққиёт ва камбағалликни қисқартириш вазири, таҳрир ҳайъати раиси
И.Норқулов – Иқтисодий тараққиёт ва камбағалликни қисқартириш вазирининг биринчи ўринбосари, таҳрир ҳайъати раиси ўринбосари
З. Халдаров, PhD – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти директори ўринбосари
Т.Ахмедов, и.ф.д., проф. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти директори ўринбосари – Илмий марказ директори
О.Олимжонов, и.ф.д., проф. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти бўлим бошлиғи
Д.Курбанова, и.ф.н., доц. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти Илмий котиби
С.Чепель, и.ф.д. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти бош илмий ходими
Р.Хасанов, и.ф.д., проф. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти лойиҳа раҳбари
Д.Муинов, и.ф.н., доц. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти лойиҳа раҳбари
Д.Каримова, и.ф.д., проф. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти лойиҳа раҳбари
Т.Муинов, PhD – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти лойиҳа раҳбари
Н.Расулов, и.ф.н., доц. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти бош илмий ходими
Н.Ибрагимова, PhD., доц. – Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти лойиҳа раҳбари
Ё.Файзуллаев, и.ф.н. – Иқтисодий тараққиёт ва камбағалликни қисқартириш вазирлиги бўлим бошлиғи

ТАХРИРИЯТ:

- Бош муҳаррир – **О. Олимжонов**
Масъул муҳаррир – **А. Юлдашев**
Техник муҳаррир – **И. Одашев**
Компьютер графикаси дизайнери – **И. Саидов**
Нашр учун масъул – **Н. Примов**

Журнал Олий аттестация комиссияси докторлик диссертацияларининг асосий илмий натижаларини чоп этиш тавсия этилган илмий нашрлар ва Россия Федерациясининг илмий иқтибос индекси (РИНЦ) рўйхатига киритилган.

Журнал Ўзбекистон Республикаси Президенти Администрацияси ҳузуридаги Ахборот ва оммавий коммуникациялар агентлигида 2019 йил 17 октябрда 1043-сонли гувоҳнома бўйича рўйхатга олинган.

Босма ISSN 2181-0567; Электрон ISSN 2181-1830.
Формат 84/60, 1/8, 17 б.т.
Чоп этишга 03.31.2021 йилда рухсат этилди.

Журналнинг «Matbuot tarqatuvchi» АК обуна каталогидagi индекси – 1360.
Журнал уч ойда бир марта чоп этилади. Баҳоси келишилган нархда.

«Iqtisodiyot: tahlillar va prognozlar» журналидан қўчириб босиш фақат таҳририятнинг ёзма розилиги билан амалга оширилади. Таҳририят фикри муаллифлар фикрига мос келмаслиги мумкин. Мақоладаги далилларнинг ҳаққонийлигига муаллифлар шахсан масъул.
Тақдим қилинган мақолалар тақриз қилинмайди ва муаллифга қайтарилмайди.

Таҳририят манзили:

100000, Тошкент ш., Навоий кўчаси, 30. Тел.: (+998 71) 244-01-77. E-mail: info@ifmr.uz
Тарқатиш бўлими телефони: (+998 71) 244-01-77

Мундарижа / Содержание / Content

МУҲАРРИР МИНБАРИ

Жаҳон стандартлари даражасида ишлаш – давр талаби!.....4

Дилдора КАРИМОВА.

Методология и критерии оценки бедности: зарубежная и отечественная практика.....5

Рахматулла ЭРГАШЕВ, Анвар ҚОБИЛОВ.

Қашқадарё вилоятига хорижий инвестицияларни жалб этиш истиқболлари.....12

Рустам ХАСАНОВ.

Камбағаллик муаммоси: моҳияти ва омиллари.....19

Сергей ЧЕПЕЛЬ.

Развитие методических основ оперативного анализа и прогнозирования как предпосылка цифровой трансформации системы управления экономикой.....24

Сайидфозил ЗОКИРОВ.

Янги иқтисодий география: назария ва амалиёт.....33

Тоштемур БЕРДИЕВ.

Англо-Американ моделига асосланган корпоратив бошқарувнинг амалдаги ҳолати (HSBC Holdings Public Limited Company банки мисолида).....37

Милена ЗАГРЕБЕЛЬСКАЯ.

Состояние и тенденции развития логистики и цепей поставок в Узбекистане.....43

Нилуфар САФАРОВА.

Камбағалликни қисқартиришда ижтимоий-иқтисодий омилар таъсирининг таҳлили....48

Вунуод КАРИМОВ.

Tadbirkorlarning xususiy mulkining huquqiy asoslari: xorijiy mamlakatlar tajribasi.....53

Сухроб МАХМУДОВ.

Тузилмавий ўзгаришлар орқали минтақалар иқтисодий ўсишини таъминлаш.....59

Баходир ХУСАНОВ.

Системный подход к использованию элементов социального обеспечения.....70

Дарья ИЛЬИНА.

Либерализация экспорта и расширение поддержки экспортеров плодоовощной продукции в 2017-2021гг.78

<i>Шахноза ЛАТИПОВА.</i> Лизинг бозорида сукукнинг аҳамияти ва истиқболлари.....	82
<i>Дилдора ИБРАГИМОВА.</i> Трансформация транспортной системы Узбекистана.....	90
<i>Хадича КАДИРОВА.</i> Перспективы развития и совершенствования регионального финансового рынка Наманганской области в сфере принятия концепции его развития.....	103
<i>Зуфар НУРИДДИНОВ, Татьяна БУРЦЕВА, Фазлиддин НАСРИДДИНОВ.</i> Худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолаш.....	109
<i>Жавохирбек ШЕРАЛИЕВ, Элёр СУННАТУЛЛАЕВ.</i> Коронавирус пандемияси даврида сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон иқтисодиёти ва ташқи савдо соҳасига таъсири.....	117
<i>Мухтор СУННАТОВ.</i> Интеллектуал мулкни шакллантиришнинг ижтимоий-иқтисодий хусусиятлари.....	126
<i>Дилафруз МУХСИМОВА.</i> Факторный анализ экономического роста.....	134
АЖДОДЛАРИМИЗ ИҚТИСОДИЙ ТАФАККУРИ	
<i>Одил ОЛИМЖОНОВ.</i> “Буюк Темур”ми ёки “Амир Темур?”	140

МУҲАРРИР МИНБАРИ**Жаҳон стандартлари
даражасида ишлаш – давр талаби!**

“Iqtisodiyot: tahlillar va prognozlar” журнали мамлакатимизда 2016 йилдан бошланган янги иқтисодий сиёсатнинг моҳияти, устувор йўналишлари, иқтисодиётнинг барча тармоқ ва соҳаларида юз бераётган ўзгаришлар, мавжуд муаммолар ва уларни бартараф этиш, иқтисодий таҳлиллар, ижтимоий – иқтисодий тараққиётни прогноз қилиш бўйича мақолалар чоп этишга ихтисослашган. Журнал **Ўзбекистон Республикаси Олий аттестация комиссияси докторлик диссертацияларининг асосий илмий натижаларини чоп этиш тавсия этилган илмий нашрлар ва Россия Федерациясининг илмий иқтибос индекси (РИНЦ) рўйхати**га киритилган.

Айни пайтда журналлимиз рейтинги юқори хорижий илмий журналлар билан алоқаларни йўлга қўймоқда. Масалан, Россия Илмий иқтибос индекси рўйхатига киритилганлиги туфайли журналлимизда берилган мақолаларни эндиликда 6000 дан ортиқ рус журналларидан фойдаланувчи олим ва мутахассислар ҳам кўриб боришларига имконият яратилди. Яқин келажакда журналлимизда эълон қилинган мақолалар билан узоқ хорижий илмий даргоҳларнинг олимлари ҳам танишиб бориш имкониятини яратиш устида ишламоқдамиз. Бунинг учун журналлимизда мақола чоп этмоқчи бўлган муаллифлардан илтимосимиз шуки, мақолаларингизни айнан, рейтинг юқори бўлган хорижий журналлар талабларига мувофиқ мазмун ва шаклда тайёрлашингиз сўралади. Шу боисдан мақолаларга қўйилган талабларни сизларнинг ихтиёрингизга ҳавола этамиз.

Мақоланинг мазмунига қўйиладиган талаблар. У илмий ва амалий нуқтаи назардан долзарб бўлиши, мавзунинг ёки унинг очиб берилишининг янгилиги, матн аниқ ва раён баён этилиши лозим. Мақолада мавзу ёки муаммо бўйича чуқур таҳлил қилиш, бу борада йўл қўйилган хато ва камчиликларни аниқ кўрсатиб бериш, муаммони бартараф этиш бўйича асосланган хулоса ва таклифлар тайёрлаш тавсия этилади. Унда илмий янгилик албатта бўлиши ёки мавжуд муаммони ҳал этиш бўйича муаллиф янгича ёндашувлардан фойдаланиши мақсадга мувофиқ.

Мақолани баён этиш шакли ҳам айнан жаҳоннинг нуфузли илмий журналлари талабларига мос келиши керак. Аннотация ва калит сўзларни ўзбек, рус ва инглиз тилларида тайёрлашдан мақсад ҳам хорижий олимларнинг журналлимиз мундарижасига кириб, мақолаларнинг аннотациялари билан танишиш орқали ўзларига қизиқарли мақолаларни ажратиш олишлари учун жорий этилмоқда. Демак, хорижлик олим журналлимиз сайтига кириб, танлаб олган мақоласи билан танишиш имкониятини яратиш устида ишлаяпмиз.

Шу боис мақолалар шакли қуйидаги шартларга жавоб бериши лозим:

1. Мақоланинг матни Word 2013 версиясида тайёрланиши.
2. Шрифт – Times New Roman, 14 шрифт кегели (ўлчами) бўлиши.
3. Сатрлар орасидаги масофа 1,5 интервал бўлиши.
4. Мақоланинг тузилиши қуйидагича бўлиши керак: аннотация (50 тагача сўз), калит сўзлар (20 тагача) ўзбек, рус, инглиз тилларида), кириш, асосий қисм, хулоса ва таклифлар, фойдаланилган манба ва адабиётлар.
5. Манба ва адабиётлар мақоланинг охирида берилади, улар алифбо бўйича эмас, матн ичида келтирилган тартиби бўйича кўрсатилиши керак.
6. Мақоланинг ҳажми 15 бетгача, А4 форматида берилади.
7. Мақола номи, муаллиф(лар)нинг исм-шарифи, иш жойи ва лавозими, илмий даражаси ва унвони уч тилда (ўзбек, рус, инглиз тилларида) берилиши, мобиль телефон, электрон почта манзили кўрсатилиши керак.
8. Универсал ўнталик классификация (УЎК) рақами таҳририят томонидан қўйилади.
9. Мақолаларни **E-mail: info@ifmr.uz** электрон почта орқали ҳам юбориш мумкин.
10. Мақолалар махсус дастур орқали кўчирмакашиликка қарши текширилади. Матннинг оригиналиги 80 % дан кам бўлган мақолалар қабул қилинмайди.

Мана шу вазифани тўлақонли бажара олсак, муҳтарам Президентимиз Шавкат Миромонович Мирзиёев томонидан мамлакатимизнинг барча жабҳаларини жаҳоннинг энг илғор давлатлари даражасига олиб чиқиш бўйича қўйилган улкан вазифанинг журналлимиз ва илмий мақолаларга тегишли бўлган қисмини бажарган бўламиз! Бунинг учун ҳаммамиз биргалашиб ҳаракат қилишимиз лозим бўлади.

УЎК: 339.97

Дилдора КАРИМОВА,
доктор экономических наук,
руководитель проекта Института прогнозирования и
макроэкономических исследований,
e-mail: dmkarimova@mail.ru

Методология и критерии оценки бедности: зарубежная и отечественная практика

Измерение бедности имеет особую актуальность в связи с реализацией национальных целей и задач устойчивого развития Узбекистана на период до 2030 года, где предусмотрено повсеместное сокращение уровня бедности населения. Мониторинг эффективности достижения этой цели требует совершенствования существующих методов оценки, а также разработки новых критериев, актуальных и сопоставимых на национальном и международном уровнях.

В международной методологии отсутствует единое понятие категории бедности. Обобщая многочисленные научные школы и работы ученых можно сформулировать следующее определение: бедность – это такое экономическое положение семьи (индивидуума), когда не хватает ресурсов (материально-финансовых и нематериальных) для поддержания минимальных потребностей семьи.

В мировой практике различают абсолютную, относительную, субъективную и многомерную бедность. Абсолютная бедность понимается как нехватка ресурсов для удовлетворения основных потребностей человека, семьи (в питании, одежде, жилище). При этом критерием измерения бедности являются доходы, а чертой (порогом) бедности – стоимость минимальной потребительской корзины.

Впервые методика расчета порога абсолютной бедности была предложена в конце XIX века, где черта бедности определялась исходя из минимально необходимого набора товаров первой необходимости (пища, жилье и одежда). В другом случае порог бедности определяется на основе доли расходов на продукты питания в общих потребительских расходах населения (коэффициент Энгеля). Мониторинг жизненного уровня населения разных стран мира позволил выявить следующую зако-

номерность: если коэффициент Энгеля составляет 60%, то данная страна относится к категории бедных; 50-60% - едва удовлетворены потребности; 40-50% - со средним уровнем благосостояния; 30-40% - сравнительно богатое население; 20-30% - страна с состоятельным населением; 20% и меньше - чрезвычайно зажиточное общество.

Для оценки уровня абсолютной бедности стоимость минимальной потребительской корзины как порога бедности определяется нормативным и нормативно-статистическим методами. Согласно нормативному методу нормы потребления устанавливаются по всем продуктам питания, непродовольственным товарам и услугам, входящим в потребительскую корзину. По нормативно-статистическому методу по нормам рассчитывается лишь продовольственная часть, а непродовольственная часть определяется исходя из доли расходов на непродовольственные товары и услуги в структуре расходов малообеспеченного населения (по данным бюджетных обследований домохозяйств).

Продовольственная черта бедности удобна для расчета и во многих странах служит критерием для включения семей или индивидуумов в программы социальной поддержки и помощи. Вместе с тем в странах с высоким уровнем неформального сектора экономики использовать доходы населения в качестве критерия измерения бедности затруднительно. В таких случаях используются показатели потребительских расходов или потребления.

По мере нарастания различий в стоимости жизни во всем мире рассчитывается международный уровень абсолютной бедности, который периодически обновляется. Показатель оценивает уровень бедности во всех странах на основе единого стандарта. Методология расчета международного уров-

ня абсолютной бедности, разработанная Всемирным банком в 1990 году, основана на национальных уровнях бедности в наиболее бедных странах мира и с их преобразованием в единую валюту с использованием валютных курсов и паритета покупательной способности (ППС). Валютные курсы на основе ППС рассчитываются для того, чтобы цена того же количества товаров и услуг была эквивалентной во всех странах. Пересчет в единую валюту в шести из этих беднейших стран выявил для всех этих стран уровень бедности около 1 доллара США на человека в день. Этот показатель был принят в качестве основы для первого международного показателя уровня бедности. Такой же пересчет в 2005 году на основе 15 беднейших стран определил уровень бедности в 1,25 доллара США на человека в день. С октября 2015 года международный уровень бедности повышен до 1,90 доллара США. Учитывая специфику и этапы развития, для «стран с уровнем дохода ниже среднего» черта бедности устанавливается в 3,2 доллара в день и для «стран с уровнем дохода выше среднего» - 5,5 доллара в день [1].


В развитом обществе, как правило, среднемесячные доходы граждан превышают стоимость минимальной потребительской корзины в несколько раз. Тогда согласно концепции абсолютной бедности, бедность в таких обществах отсутствует, что требует использования других концепций измерения бедности. В частности, относительная бедность определяется как неспособность жить по стандартам конкретного общества. Например, в европейских странах бедным считается человек с доходом меньше 60% медианного дохода по стране. То есть для измерения уровня относительной бедности в качестве черты бедности используется средняя арифметическая или медиана среднедушевого дохода (или расхода) населения в стране, а критерия – среднедушевые доходы отдельных слоев населения.

Другим подходом для измерения бедности служит оценка населения собственного материально-финансового состояния, возможностей платить за жилье и т.д. на базе субъективной черты бедности. Оценки не основываются на каких-либо абсолютных стандартах или средних показателях среднедушевых доходов по стране.

Достаточное количество денег – это важнейшее условие для безбедной жизни, но не единственное. Домохозяйство может иметь средний доход, но при

этом иметь ограниченный доступ к питьевой воде, природному газу, не иметь доступа к некоторым услугам здравоохранения и образования, достойной работе, жить в местности с неблагоприятной экологией. В этом случае человек лишен доступа к определенным ресурсам и возможностям. Этот подход удобен в условиях отсутствия полных данных по доходам и потреблению, которые сложно собрать ввиду преобладания неформального сектора экономики.

Измерения индекса многомерной бедности (ИМБ) по методу Алкире-Фостера используется в наименее развитых странах в связи с отсутствием достоверных данных по доходам и потреблению ввиду преобладания неформального сектора экономики. В этом случае расчеты включают в себя индикаторы и депривации (лишения) в сферах, например, образование, здоровье и условия жизни.



Пересчет в единую валюту в шести из этих беднейших стран выявил для всех этих стран уровень бедности около 1 доллара США на человека в день. Этот показатель был принят в качестве основы для первого международного показателя уровня бедности. Такой же пересчет в 2005 году на основе 15 беднейших стран определил уровень бедности в 1,25 доллара США на человека в день. С октября 2015 года международный уровень бедности повышен до 1,90 доллара США. Учитывая специфику и этапы развития, для «стран с уровнем дохода ниже среднего» черта бедности устанавливается в 3,2 доллара в день и для «стран с уровнем дохода выше среднего» - 5,5 доллара в день.

Работа по определению индекса многомерной бедности проводится в несколько этапов. Вначале определяют целевую группу – семья, индивид, уязвимая группа населения (инвалиды, сироты, одинокие престарелые, безработные и т.д.). Потом области измерения – здоровье, образование, усло-

вия проживания. Затем по отобранным направлениям выбирают наиболее характерные индикаторы (например, для оценки по категории «здоровье» - питание, детская смертность, «образование» - охват обучением, продолжительность обучения, «условия жизни» - доступ к электричеству, питьевой воде, канализации, топливу/природному газу, владение активами, состояние жилья). Проводятся выборочные опросы целевых групп с вопросами, характеризующими лишения по каждому индикатору. По результатам расчетов индивид находится на границе бедности, если сводный индекс составляет от 20% до 30%; считается бедным, если индекс составляет 30% и более; и крайне бедным, если – 50% и более. В отличие от монетарных методов многомерная бедность охватывает аспекты жизни населения, которые не поддаются оценке в других подходах.

Подходом, основанным на комплексном изучении бедности, является методика, оценивающая эффективность борьбы с бедностью с помощью полевых исследований [2]. Многофакторная оценка положения бедных (питание, образование, здоровье, социальная поддержка и т.д.) и причин бедности, приоритизация мер по борьбе с бедностью в определенной последовательности, апробация этих мер на уровне конкретной семьи, населенного пункта, региона и страны и, конечно, мониторинг изменения положения бедных в результате оказываемой помощи – вот суть представленного подхода. Первое требование ученых – общение с бедными и оценка востребованности и эффективности существующих программ помощи бедным. Например, выявленная проблема многих бедняков в недостатке питательных веществ, а не в нехватке калорий в рационе питания, опровергла эффективность программ продовольственной помощи. Важно отметить рекомендации ученых относительно необходимости изучения психологического климата в бедных семьях.

Все вышеизложенные подходы протестированы с учетом условий Узбекистана. Так, уровень абсолютной бедности оценен в 2001 году по методологии Всемирного банка по критерию потребления продуктов питания 2100 ккал/день. По результатам обследования 10 тысяч домохозяйств этот показатель составил 27,5%. За период 2001-2019 годы показатель сократился до 11% (рис.).

Для измерения уровня бедности в Узбекистане используется международная (глобальная) черта

бедности. По оценкам Всемирного банка с участием 4000 домохозяйств по всей территории страны уровень бедности, основанный на международной черте бедности 3,2 долл. в день в 2018 году составил 9,6%, при черте бедности 5,5 долл. в день – 36,6% населения [3].

В региональном разрезе относительно высокий уровень бедности, по критерию 3,2 долл. в день на человека, в 2018 году наблюдался в Самаркандской, Сурхандарьинской, Сырдарьинской, Андижанской областях и Республике Каракалпакстан.

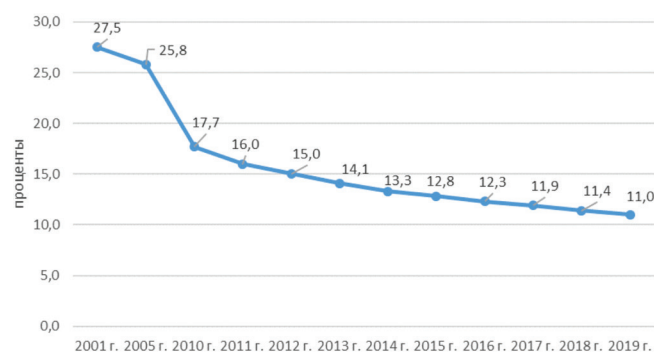


Рис. Динамика уровня бедности в Узбекистане, %

Источник: данные Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике

Прогноз тенденций изменения уровня бедности по международной черте бедности 3,2 долл. в день за последующие два года показал, что к началу 2020 года, до пандемии COVID-19, уровень бедности в стране снизился приблизительно до 7,4% граждан. Однако по причине экономического кризиса, спровоцированного пандемией, уровень бедности в стране вновь увеличился, и уже в июле число бедных вновь возросло, достигнув 9,8% населения. Дополнительно 900 тысяч человек пополнили ряды бедных. Это было преимущественно связано с падением уровня доходов от трудовой деятельности и сокращением объемов денежных переводов со стороны трудовых мигрантов своим семьям в Узбекистане [4].

Если сравнивать ситуацию с другими государствами региона, текущий уровень бедности по международной черте бедности 3,2 долл. в день в Узбекистане ниже, чем в Таджикистане и Кыргызстане (14,5% и 21% соответственно), но значительно выше, чем в Казахстане (менее 1%).



В Узбекистане (глобальная) черта бедности используется как метод для осуществления международного сопоставления с учетом различия в стоимости жизни в каждой стране. Международный показатель уровня бедности не заменяет собой аналогичные индикаторы, используемые государствами на национальном уровне.

Программой развития ООН, Европейской экономической комиссией ООН, FAO, Всемирным банком, Всемирной организацией здравоохранения разработана методика расчета черты бедности на основе стоимости базовых потребностей населения в Узбекистане. Суть данного метода предусматривает сбор информации о стоимости базового набора продуктов питания. Для этого используются данные опроса домохозяйств, показывающие какие продукты они потребляют на регулярной основе. Потребность в продуктах рассчитывается сначала с учетом количества калорий, необходимых человеку, а затем преобразуется в денежное выражение. Минимальные расходы на продовольственные товары рассчитываются с учетом количества калорий, рекомендованных FAO (Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН) 2100-2300

калорий в день для одного человека. Следующим шагом является расчет потребностей, не связанных с питанием, например, затраты на электроэнергию и одежду. Для этого опять же используются данные об объемах потребления домохозяйств с низким уровнем доходов, не связанные с продуктами питания. Затем путем комбинирования этих двух компонентов выводится национальный показатель черты бедности [5].

Уровень относительной бедности в Узбекистане, по оценкам Института прогнозирования и макроэкономических исследований (ИПМИ), в 2019 году (доля населения со среднедушевыми доходами менее 60% от среднереспубликанского значения среднедушевого дохода) составила 60,1%.

В целях оценки субъективной бедности в Узбекистане в 2016 г. проведен опрос жителей махалли и председателей махаллинских комитетов касательно отнесения жителей махалли к категории малообеспеченных. Согласно опросу семей (жителей махалли) 9,9% респондентов считали себя малообеспеченными [6]. Согласно результатам обследования домохозяйств ИПМИ в декабре 2019 г. субъективная оценка уровня бедности составила 13,5%, в городе – 10,2%, в сельской местности – 16,8%.

В Узбекистане в 2019 году проведена оценка многомерной бедности путем опроса 10 тысяч домохозяйств по 5 направлениям – здоровье, участие на рынке труда, образование, жилищные условия, потребление, где индекс составил около 4% [7].

Рассматривая бедность как многофакторное явление в 2020 году проведен опрос 1152 домохозяйств в 96 махаллях Букинского и Чиназского

районов Ташкентской области на основе специально подготовленной анкеты «Изучение и оценка уровня жизни населения», которая состоит из 16 разделов и включает структуру домохозяйства, условия, доходы и расходы, здоровье, продовольственные пайки и вопросы кредитования [8].

В таблице приведены результаты тестирования рассмотренных подходов в условиях Узбекистана.

Таблица

Оценка уровня бедности в Узбекистане по различным подходам

Критерии бедности	Черта бедности	Значение (%)
I подход. Международный уровень бедности по критерию ежедневного дохода (2018 г.)	3,2 долл.	9,6
	5,5 долл	36,6
II подход. Абсолютный уровень бедности по критерию минимального потребления (2019 г.)	Стоимость рациона питания 2100 ккал/день/чел.	11,0
III подход. Относительный уровень бедности по критерию среднемесячного дохода (2019 г.)	60% среднего размера среднемесячного дохода	60,1
IV подход. Субъективная оценка уровня бедности по критерию среднедушевых доходов (2019 г.)	0,527 среднемесячного минимального размера оплаты труда [9]	13,5
V подход. Индекс многомерной бедности (2019 г.)	Здоровье, участие на рынке труда, образование, жилищные условия, потребление	4,0

Источник: Институт прогнозирования и макроэкономических исследований. 2020.

В 2020 году в условиях пандемии коронавируса COVID-19 в систему оценки нуждающегося в государственной поддержке населения введено понятие «Железная тетрадь» - список безработных и нуждающихся семей, сформированный органами махалли во время карантина. Основной целевой группой для первоочередного оказания помощи определены многодетные малообеспеченные семьи, семьи с членами-инвалидами и с хроническими заболеваниями, одинокие пожилые люди, лица, оставшиеся без работы в карантинный период. Этот вид учета нуждающихся в поддержке семей и анализ потребностей населения позволил более адресно оказывать поддержку людям и рационально расходовать средства государства.

Уже с 2021 года данные «железной тетради» о нуждающихся семьях лягут в основу «Единого реестра социальной защиты» [10], в рамках которого предусмотрена автоматизация процедур, связанных с учетом и оказанием государственной социальной

помощи населению с применением межведомственного электронного взаимодействия. Формирование единой базы данных заявителей и получателей социальных госуслуг и помощи позволит повысить эффективность системы социальной защиты населения республики.

Таким образом, с 2021 года критерий на основе стоимости базовых потребностей населения, а также «Единый реестр социальной защиты» послужат основой для объективной и достоверной оценки уровня бедности в республике и адресного предоставления помощи в Узбекистане.

В своем послании Олий Мажлису президент нашей страны в качестве основного приоритета политики государства выделил сокращение бедности и создание фундамента долгосрочного стабильного экономического роста. Президентом было подчеркнуто, что только за счет предоставления льготных кредитов, субсидий, пособий и выдачи жилья проблему бедности не решить. Для этого в рамках программы

2021 года «Год поддержки молодежи и укрепления здоровья населения» предусмотрены ряд мер, направленных на комплексное решение проблем бедности – это вопросы образования, профессиональной подготовки, системы здравоохранения, развития инфраструктуры, доступа к энергоресурсам и питьевой воде и т.д. Мониторинг реализации мер будет проводиться на уровне каждого района и города, на уровне каждой махалли с учетом их специфики и менталитета населения.

Источники и литература

1. По методике Всемирного банка по уровню доходов страны классифицируются в следующем порядке: страны с низкими доходами (1035 долларов или менее на человека в год), доходами ниже среднего (1036–4045 долларов в год), доходами выше среднего (4046–12535 долларов в год), и высокими доходами (12536 долларов или более в год).

2. Подход лауреатов Нобелевской премии 2019 года ученых экономистов Абхиджит Банерджи, Эстер Дюфло и Майкл Кремер. <https://share.america.gov/ru>

3. «Где они живут. Показатели уровней бедности, среднего потребления и среднего класса в Центральной Азии на районном уровне». Всемирный Банк. 2019 г.

4. Как рассчитать порог бедности в Узбекистане. Интервью экономиста Всемирного банка Уильяма Зейтца. centrasia.org

5. Как рассчитать порог бедности в Узбекистане. Интервью экономиста Всемирного банка Уильяма Зейтца. <https://centrasia.org/news>

6. Там же

7. Там же

8. Новый механизм по борьбе с бедностью по методике нобелевских лауреатов внедряется в Узбекистане. ЦСЭИ, 2020. <https://finance.uz>

9. Постановление КМ РУз от 13.04.2019г. №308 «О мерах по совершенствованию системы социальной защиты населения с применением межведомственного электронного взаимодействия».

10. Там же.

Нормативно-правовые документы

1. Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по кардинальному обновлению государственной политики в сфере развития экономики и сокращения бедности» №УП-5975 от 26.03.2020 г.

2. Указ Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах поддержки населения, отраслей экономики и субъектов предпринимательства в период коронавирусной пандемии» №УП-5978 от 03.04.2020 г.

3. Постановление Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах по автоматиза-

ции процедур предоставления государственных социальных услуг и помощи населению» № ПП-4797 от 4 августа 2020 г.

4. Постановление Президента Республики Узбекистан «О дополнительных мерах по поддержке малообеспеченных слоев населения» № ПП-3268 от 12.09.2017 г.

5. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан «О мерах по реализации национальных целей и задач в области устойчивого развития на период до 2030 года» №841 от 20.10.2018.

6. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан «О мерах по совершенствованию системы социальной защиты населения с применением межведомственного электронного взаимодействия». №308 от 13.04.2019 г.

7. Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг “Кам таъминланган оилаларга ижтимоий нафақалар ва моддий ёрдам тайинлаш ва тўлаш тартиби тўғрисидаги низомни тасдиқлаш ҳақида” қарори 2013 йил 15 февралдаги 44-сон.

Книги и статьи

8. James Foster, Joel Greer and Erik Thorbecke. *A Class of Decomposable Poverty Measures*. *Econometrica*. Vol. 52, No. 3 (May, 1984)

9. Kilpatrick, R.W., "The Income Elasticity of the Poverty Line", *Review of Economics and Statistics*. Vol. 55, 1973

10. Sen A.K. *Poverty: an ordinal approach to measurement*// *Econometrics*. 1976. March. V. 81

Методология и критерии оценки бедности: зарубежная и отечественная практика

Дилдора Каримова,

доктор экономических наук,

руководитель проекта Института прогнозирования и макроэкономических исследований

Аннотация: повсеместное сокращение уровня бедности населения и мониторинг достижения этой цели требует, прежде всего, объективной оценки ситуации в стране. Изучение международной практики позволило систематизировать категориальный аппарат и апробировать отдельные подходы к оценке бедности применительно к условиям Узбекистана. В качестве основного инструмента измерения бедности в Узбекистане определен критерий «стоимость базовых потребностей населения». Учитывая особенности социальной защиты в условиях пандемии коронавируса, введено понятие «Железная тетрадь» и внедрен «Единый реестр социальной защиты», в рамках которых формируется единая база данных заявителей и получателей социальных госуслуг и помощи, что позволит постепенно повышать эффективность системы социальной защиты населения республики.

Ключевые слова: уровень бедности, критерии оценки бедности, порог бедности, относительная и абсолютная бедность, многомерная и субъективная бедность.

Камбағалликни баҳолаш методологияси ва мезонлари: хорижий ва маҳаллий амалиёт

Дилдора Каримова,

иқтисодиёт фанлари доктори,

Прогнозлаштириши ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти лойиҳа раҳбари

Аннотация: камбағаллик даражасининг пасайиши ва уни мониторинг қилиши, аввало, мамлакатдаги вазиятга ҳолис баҳо беришни талаб қилади. Халқаро тажрибани ўрганиши камбағалликни баҳолашнинг зурруҳий механизмларини тизимлаши ва Ўзбекистон шароитида алоҳида ёндашувларни қўллаш имконини берди. Ўзбекистонда камбағалликни ўлчашнинг асосий мезони сифатида минимал истеъмол харажатлари қиймати белгиланди. Коронавирус пандемияси шароитида аҳолини ижтимоий муҳофаза қилишнинг ўзига хос хусусиятларини инобатга олган ҳолда "Темир дафтар" тушунчаси киритилди ва "Ижтимоий ҳимоянинг ягона реестри" жорий этилди. Натижада ижтимоий ёрдам олишга мурожаат этувчилар ва олувчиларнинг ягона маълумотлар базаси яратилди ва ижтимоий ҳимоя тизимининг самарадорлиги босқичма-босқич ошириб борилади.

Калит сўзлар: камбағаллик даражаси, камбағалликни баҳолаш мезонлари, камбағаллик чегараси, нисбий ва мутлақ камбағаллик, кўп ўлчовли ва субъектив камбағаллик.

Methodology and criteria for assessing poverty: foreign and domestic practice

Dildora Karimova,

Doctor of Economics (DSc),

Project manager of the Institute for Forecasting and Macroeconomic Research

Abstract: the primary requirement of the widespread poverty reduction and achievement monitoring is an unbiased country assessment. The study of international experience facilitated systematization of the conceptual definitions and testing approaches of poverty assessment in relation to the conditions of Uzbekistan. The criteria "cost of population's basic needs" is defined as the main instrument for measuring poverty in Uzbekistan. Taking into account the coronavirus pandemic peculiarities of social protection, concepts of "Iron Notebook" and the "Unified Register of Social Protection" were introduced, within the framework of which a single database of applicants and recipients of social state services and assistance is formed, which will gradually increase the effectiveness of the social protection system of the republic's population.

Key words: poverty level, poverty assessment criteria, poverty threshold, relative and absolute poverty, multidimensional and subjective poverty.

УЎК: 332.012.2

Рахматулла ЭРГАШЕВ,
иқтисод фанлари доктори,
Қарши давлат университети профессори
e-mail: e_r_x_55@rambler.ru,
Анвар ҚОБИЛОВ,
Қарши давлат университети докторанти,
e-mail: kobilovanvar@gmail.com

Қашқадарё вилоятига хорижий инвестицияларни жалб этиш истиқболлари

Жаҳон мамлакатларида барқарор иқтисодий ўсиш суръатларини таъминлаш, юқори кўшилган қийматли рақобатбардош маҳсулотлар ишлаб чиқариш, корхоналарни технологик янгилаш, янги иш ўринларини яратишда хорижий инвестицияларни жалб қилиш ва улардан самарали фойдаланиш муҳим аҳамият касб этмоқда. Глобаллашув жараёни ва халқаро капитал миграцияси ривожланаётган мамлакатлар ва минтакаларда хорижий инвестицияларни жалб этиш ҳисобига миллий иқтисодиётни ривожлантириш учун муҳим истиқболли имкониятларни яратмоқда. Дарҳақиқат, Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.Мирзиёевнинг 2020 йил 28 декабрдаги Олий Мажлисга мурожаатномасида таъкидланганидек, "...иқтисодий ўсишга, аввало, рақобатдош саноат занжирларини яратиш ҳамда бундай лойиҳаларга инвестицияларни кўпайтириш орқали эришилади" [1].

Хорижий инвестицияларни жалб қилиш бўйича Қашқадарё вилояти Ўзбекистон Республикасида энг етакчилардан бири бўлишига қарамай, инвестициялар улушида ёқилғи-энергетика мажмуасининг улуши юқорилигича сақланиб қолмоқда. Худудий лойиҳаларни амалга ошириш ва ушбу лойиҳаларга тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар (ТТХИ)ни жалб қилиш бўйича Қашқадарё вилояти Ўзбекистон Республикасида куйи ўринларда бормоқда. Шундан келиб чиққан ҳолда, Қашқадарё вилояти худудларидаги хорижий инвестицияларни жалб қилиш самардорлигини ошириш механизмларини ишлаб чиқиш масалалари бўйича таклиф ҳамда амалий тавсиялар ишлаб чиқиш муҳим вазифа ҳисобланади.

Жаҳон миқёсида коронавирус инфекциясининг тарқалиши дунёнинг аксарият мамлакатларида ишлаб чиқариш ва истеъмол ҳажмларининг кескин

қисқариши, глобал ишлаб чиқариш занжирлари ва савдо алоқаларининг издан чиқиши, дунё молия бозорларида хомашё товарлари нархининг пасайиши ва конъюнктуранинг ёмонлашувини келтириб чиқарди.

Глобал иқтисодий тизимнинг бир қисми бўлган Ўзбекистон иқтисодиётига ҳам мазкур омиллар таъсир қилмоқда, бу эса, ўз навбатида ушбу ҳолатнинг салбий таъсирларини юмшатиш бўйича самарали таъсир этувчи чоралар кўришни талаб қилади. Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.Мирзиёев 2020 йил 19 мартдаги коронавирус пандемиясининг аҳоли турмуш даражаси ва иқтисодиёт тармоқларига салбий таъсирини юмшатиш масалаларига бағишланган йиғилишда таъкидланганидек, "Бугунги оғир шароит иқтисодиётимиз учун ҳам синов бўлиб, саноат корхоналари, тадбиркорлар ва экспортёрлар биздан аниқ ва самарали чоралар кутмоқда. Шу боис иқтисодиётдаги йўқотишлар ўрнини қоплаш учун захира яратиш ва макроиқтисодий барқарорликни таъминлаш ҳукуматнинг асосий вазифаси бўлиши зарур" [2].

**Глобаллашув жараёни
ва халқаро капитал
миграцияси ривожланаётган
мамлакатлар ва минтакаларда
хорижий инвестицияларни жалб
этиш ҳисобига миллий
иқтисодиётни ривожлантириш
учун муҳим истиқболли имкониятларни
яратмоқда.**

1-жадвал

Дунё минтақалари бўйича тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар оқими

Минтақалар	2017 йил		2018 йил		2019 йил		2020 йил (прогноз)	
	Ҳажми (млрд. АҚШ долл.)	Ўсиш суръати (%да)	Ҳажми (млрд. АҚШ долл.)	Ўсиш суръати (%да)	Ҳажми (млрд. АҚШ долл.)	Ўсиш суръати (%да)	Ҳажми (млрд. АҚШ долл.)	Ўсиш суръати (%да)
Жаҳон бўйича	1700	-14	1495	-12	1540	3	920-1080	-40 дан -30 гача
Ривожланган мамлакатлар	950	-25	761	-20	800	5	480-600	-40 дан -30 гача
Европа	570	-16	364	-36	429	18	240-300	-45 дан -30 гача
Шимолий Америка	304	-40	297	-2	297	0	190-240	-35 дан -20 гача
Ривожланаётган мамлакатлар	701	7	699	-2	685	-2	380-400	-45 дан -30 гача
Африка	42	-10	51	22	45	-10	25-35	-40 дан -25 гача
Осиё	502	7	499	-1	474	-5	260-330	-45 дан -30 гача
Лотин Америкаси	156	14	149	-5	164	10	70-100	-55 дан -40 гача
Ўтиш иқтисодиёти мамлакатлари	50	-25	35	-31	55	59	30-40	-45 дан -30 гача

Манба: ЮНКТАД маълумотлари асосида муаллифлар томонидан тузилган.

ЮНКТАД (United Nations Conference on Trade and Development) тадқиқотларига кўра, тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар (ТТХИ)нинг глобал оқимлари 2020 йилда 2019 йилга нисбатан (2019 йилда ТТХИнинг ҳажми 1.54 трлн. АҚШ доллари бўлган) 40 фоизгача пасаяди ва ўз кўрсаткичи бўйича 2005 йилдан бери илк маротаба 1 трлн. АҚШ долларлик чегарасидан пастга тушиши эҳтимоли мавжуд. Шунингдек, хорижий инвестициялар ҳажми 2021 йилда ҳам ўртача 5-10 фоиз оралиғида пасайиши, энг юқори оптимистик сценарийларга кўра, 2022 йилдан бошлаб асосий тенденциясига қайтиши кутилмоқда” [3].

Дунё мамлакатларининг иқтисодий ривожланиш даражасига қараб гуруҳланиши жиҳатидан, ТТХИ оқими ҳажми 2020 йил якунига келиб, ривожланган мамлакатларда 30-40 фоиз оралиғида, жумладан, ривожланган Европа мамлакатларида 30-45 фоиз оралиғида, ривожланган Шимолий Америка мамлакатларида 20-35 фоиз оралиғида пасайиши прогноз қилинмоқда (1-жадвал). Ушбу кўрсаткич ривожланаётган мамлакатлар учун 30-45 фоиз оралиғида пасайиш, ривожланаётган Африка мамлакатлари учун 25-40 фоиз оралиғида пасайиш, ривожланаётган Осиё мамлакатлари учун 30-45 фоиз оралиғида пасайиш ва пасайишнинг энг

кескин кўрсаткичи ривожланаётган Лотин Америкаси мамлакатлари учун 40-55 фоиз оралиғида бўлиши кутилмоқда. Ўзбекистон мансуб бўлган ўтиш иқтисодиёти мамлакатлари учун 2020 йилда ТТХИ ҳажми 2019 йилга нисбатан 30-45 фоиз атрофида пасайиши кутилмоқда.

Халқаро иқтисодий ҳамкорлик ташкилоти (OECD) томонидан пандемия шароитида хорижий инвестициялар оқимининг ўзгариши 3 та сценарий бўйича башорат қилинган” [4]. Энг оптимистик сценарийга кўра, 2020 йилда дунё иқтисодиётидаги ТТХИ ҳажми 30-40 фоизга камаяди ва 2021 йилнинг охирига келиб, инқирозгача бўлган даврдаги кўрсаткичига етади. Ўрта даражадаги сценарийга кўра, 2020 йилда ТТХИ ҳажми 35-45 фоизга камаяди ва 2021 йилнинг охирига келиб, инқирозгача бўлган даврдаги кўрсаткичидан 3 баробар кам бўлади. Пессимистик сценарийга кўра, ТТХИ оқими 2020 йилда 40 фоиздан ошиқроққа камаяди ва 2021 йилнинг охиригача ўзгаришсиз қолади.

Тадқиқотчилар томонидан, барча мамлакатлар сингари, ўтиш иқтисодиёти мамлакатлари учун ҳам ТТХИ оқимининг кескин пасайиши башорат қилинаётган бўлса-да, мамлакатимизда аввалги йилларда режалаштирилган инвестицион лойиҳалар ҳисобидан ва пандемия шароитида инвестицион

лойиҳаларни амалга ошираётган хўжалик субъектлари ҳамда тадбиркорларнинг ҳукумат томонидан қўллаб - қувватланиши натижасида ТТХИ ҳажмининг кескин пасайиши ҳозирча кузатилмаяпти. Хусусан, 2020 йил давомида мамлакатимиз иқтисодиётида 6,6 млрд. АҚШ доллари миқдорида ТТХИ ўзлаштирилди ва ушбу кўрсаткичнинг ўтган йилнинг мос даврига нисбатан ўсиш суръати 101,5 фоизни ташкил этди [5].

Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 28 декабрдаги “Ўзбекистон Республикасининг 2021-2023 йилларга мўлжалланган инвестиция дастурини амалга ошириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ-4937-сонли Қарорига мувофиқ, Қашқадарё вилоятида 2021-2023 йилларда ҳудудий лойиҳалар ҳисобидан 467,7 млн. АҚШ доллари миқдорида хорижий инвестициялар ўзлаштирилиши кўзда тутилган.

2-жадвал

2021 йилда Ўзбекистон Республикаси ҳудудий лойиҳалар доирасида жалб қилиниши ҳамда ўзлаштирилиши кутилаётган ТТХИ ва хорижий кредитлар ҳажми (млн. АҚШ доллари миқдорида)

№	Худудлар	Жалб қилиш режаси	шундан		Ўзлаштириш режаси	Лойиҳалар сони (та)
			ТТХИ	Кафолатланмаган хорижий кредитлар		
1	Қорақалпоғистон Республикаси	91,0	70,2	20,8	91,0	21
2	Андижон	242,6	80,4	162,2	248,8	41
3	Бухоро	249,0	155,7	93,4	248,0	37
4	Жиззах	323,1	299,2	23,9	299,1	19
5	Қашқадарё	150,4	141,4	9,0	150,4	22
6	Навоий	150,7	125,4	25,3	171,5	21
7	Наманган	261,8	261,8		287,2	58
8	Самарқанд	158,4	114,7	43,7	162,9	47
9	Сирдарё	185,5	74,1	111,4	187,8	32
10	Сурхондарё	166,0	166,0		166,0	27
11	Тошкент вилояти	275,0	255,2	19,8	296,0	105
12	Фарғона	316,5	222,5	94,0	336,8	53
13	Хоразм	122,6	70,5	52,1	122,6	18
14	Тошкент шаҳри	1 186,1	1 032,0	154,1	1244,7	98
	ЖАМИ	3878,7	3069,1	809,7	4011,8	599

Манба: Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 28-декабрда қабул қилинган “Ўзбекистон Республикасининг 2021-2023 йилларга мўлжалланган инвестиция дастурини амалга ошириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ-4937-сонли Қарори иловалари асосида муаллифлар томонидан тузилган.

2021 йилда Қашқадарё вилоятида 22 та ҳудудий лойиҳалар ҳисобидан 150,4 млн. АҚШ доллари миқдорида хорижий инвестициялар жалб этиш ва ўзлаштириш (Ўзбекистон Республикаси бўйича жами ўзлаштирилиши режалаштирилган хорижий инвестицияларнинг 3,7 фоизи) режалаштирилган бўлиб, хорижий инвестициялар ўзлаштириш кўрсаткичи бўйича Қашқадарё вилоятининг Ўзбекистон Республикаси ҳудудлари орасида 12 - ўринда

эгани қайд қилинади. 2021 йил мобайнида ҳудудий лойиҳалар доирасида жалб қилинаётган хорижий инвестицияларнинг 141,4 млн. АҚШ доллари ТТХИ ҳисобига тўғри келса, 9,0 млн. АҚШ доллари миқдорида ҳукумат кафолатисиз хорижий кредитлар жалб қилинади (2-жадвал).

2021 йилда хорижий инвестициялар асосида амалга оширилаётган лойиҳаларнинг 14 таси санот, 6 таси қишлоқ хўжалиги, 2 таси хизмат кўрса-

тиш соҳасига тўғри келади. 2021 йилда Чирокчи, Миришкор туманлари ва Шаҳрисабз шаҳри бўйича бирорта ҳам хорижий инвестицияли лойиҳалар назарда тутилмаган.

Хорижий инвестициялар бўйича олиб борилган тадқиқотлар натижаси шуни кўрсатадики, пандемия ва ундан кейинги даврларда иқтисодий ўсишда юзага келган турғунликни бартараф қилиш мақсадида, мамлакатлар ўртасида хорижий инвестициялар жалб қилиш бўйича кескин рақобат кураши юзага келиши хорижий инвестициялар ва худудий ривожланиш кўрсаткичларининг прогноз параметрларини ишлаб чиқиш заруратини оширади.

Тадқиқотда қўйилган вазифадан келиб чиқиб, Қашқадарё вилоятининг ялпи худудий маҳсулот ва хорижий инвестициялар оқимининг 2000-2020 йилларда кузатилган қийматлари асосида ARIMA (autoregressive integrated moving average) моделининг мавсумийлик индекслари кузатилмаган тенгламаларидан фойдаланган ҳолда, танланган кўрсаткичларнинг 2021-2025 йиллар учун прогноз кўрсаткичлари 3 сценарий асосида баҳоланди. Ҳисоб-китоблар 2019 йил жорий нархларига нисбатан

R-4.03 дастурий пакетидан фойдаланилган ҳолда амалга оширилди (4-жадвал).

Пессимистик сценарийда ARIMA (1,1,0) – биринчи тартибли авторегрессия фарқи моделидан фойдаланилди. Ушбу сценарийга мувофиқ, Қашқадарё вилоятида 2025 йилда 2020 йилга нисбатан ЯХМ ҳажми 7,8 фоизга, хорижий инвестициялар ҳажми 17,5 фоизга ошиши прогноз қилинди.

Ўртача сценарийда ARIMA (1,1,2) – ўзгармас қийматсиз, чизикли тренд ҳисобга олинган ҳолда силликланган модели қўлланилди. Ушбу модел асосида олинган прогноз натижаларига кўра, Қашқадарё вилоятида ЯХМ ўсиши 2025 йилга келиб 2021 йилдаги 2,2 фоизлик кўрсаткичдан 10,6 фоизга етади. Мос равишда хорижий инвестициялар ўсиши 21,6 фоиздан 58,5 фоиз кўрсаткичга эришади.

Оптимистик сценарийда ARIMA (0,2,1) – ўзгармас қийматсиз, чизикли экспоненциал силликланган моделидан фойдаланилди. Ушбу модель асосида олинган сценарийга кўра, Қашқадарё вилоятида ЯХМ, хорижий инвестициялар ҳажми жадал суръатларда ошиб, ўсиш кўрсаткичи 2025 йилга келиб, 2020 йилга нисбатан 13,4 ва 80,0 фоизларни ташкил этади.

4-жадвал

Қашқадарё вилоятида ЯХМ ва хорижий инвестициялар оқими динамикасининг прогноз қийматлари (2021-2025 йиллар)

№	Кўрсаткичлар	Прогноз сценарийлари	Йиллар				
			2021	2022	2023	2024	2025
1	Ялпи худудий маҳсулот	Пессимистик сценарий ARIMA (1,1,0)	1,9	3,6	5,1	6,5	7,8
		Ўртача сценарий ARIMA (1,1,2)	2,2	4,4	6,5	8,6	10,6
		Оптимистик сценарий ARIMA (0,2,1)	2,5	5,3	8,0	10,7	13,4
2	Хорижий инвестициялар ҳажми	Пессимистик сценарий ARIMA (1,1,0)	14,4	16,3	17,1	17,4	17,5
		Ўртача сценарий ARIMA (1,1,2)	21,6	31,8	41,3	50,2	58,5
		Оптимистик сценарий ARIMA (0,2,1)	26,7	40,0	53,4	66,7	80,0

Манба: муаллифлар томонидан тузилган.

Қашқадарё вилоятида хомашё базасини кенгайтириш ва уни қайта ишлашни чуқурлаштириш, юқори қўшилган қийматли рақобатбардош тайёр маҳсулотлар ишлаб чиқариш ҳажмларини ошириш,

иқтисодиёт тармоқларига тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар ва юқори технологияларни кенг жалб қилиш, инвестиция лойиҳаларининг ижтимоий-иқтисодий самарадорлигини таъминлаш, шу



асосда юқори даромадли иш ўринларини яратиш ҳамда ҳудудларни жадал ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш орқали кутилаётган прогноз параметрларига эришиш масаласи тизимли ёндашувни талаб этади. Шуларни инобатга олган ҳолда, Қашқадарё вилояти ҳудудлари мисолида қуйидаги устувор вазифаларни амалга ошириш талаб этилади.

Биринчидан, маҳаллий ишбилармонларда тадбиркорлик лаёқатининг Ўзбекистон Республикасининг бошқа ҳудудларига нисбатан пастлиги ҳамда хорижий инвесторларда ҳудудларнинг имкониятлари бўйича маълумотлар танқислиги мавжудлиги Қашқадарё вилоятида малакали мутахассисларни жалб қилган ҳолда “Лойиҳалар фабрикаси”ни ташкил қилиш долзарблигини белгилайди. “Лойиҳалар фабрикаси”да Қашқадарё вилоятининг “драйвер” соҳалари бўйича пухта иқтисодий асосланган инвестицион лойиҳаларни ишлаб чиқишни ташкил этиш ва ушбу инвестицион лойиҳаларни амалга ошириш учун маҳаллий ва хорижий инвесторларга таклиф этиш мақсадга мувофиқ, деб ҳисоблаймиз.

Иккинчидан, Қашқадарё вилоятида фаолият олиб бораётган хорижий инвесторлар ўртасида ўтказилган сўровномалар таҳлили шуни кўрсатадики, хорижий инвестицияларга энг асосий тўсиқлар сифатида кредит фоизларининг юқорилиги ва кредит-

лаш тизимининг яхши ишламаслиги келтирилган. Ушбу муаммони бартараф этиш мақсадида Қашқадарё вилоятида истиқболли, долзарб инвестицион лойиҳаларни тезкор молиялаштириш учун вилоятда маҳаллий бюджетнинг орттириб бажарилган қисмидан устав капитали 10,0 млн АҚШ долларидан кам бўлмаган махсус инвестицион фонд ташкил қилиш лозим.

Учинчидан, Қашқадарё вилоятида хорижий инвесторларга тўсиқ сифатида ишлаб чиқариш инфраструктурасига уланишнинг қийинлиги ва қолоқлиги, бино ва ер ажратишдаги бюрократик тўсиқларнинг мавжудлиги тадқиқотлар орқали аниқланди. Қашқадарё вилоятининг ишлаб чиқариш ва ресурс салоҳиятини комплекс ривожлантириш, минерал хомашё ва қишлоқ хўжалиги ресурсларини чуқур қайта ишлаш бўйича юқори технологик ва экспортбоп маҳсулот ишлаб чиқаришни ташкил этишга тўғридан-тўғри инвестицияларни жалб қилиш учун қулай шарт-шароитлар яратиш ҳамда шу асосда вилоятнинг экспорт салоҳиятини ошириш, янги иш ўринлари ташкил этиш ҳамда ҳудуд аҳолиси фаровонлигини ошириш мақсадида Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 13 сентябрдаги “Чироқчи эркин иқтисодий зонасини ташкил этиш тўғрисида”ги ПФ-5825-сонли Фармони асосида “Чироқчи” эркин иқтисодий зонасининг ху-

дудлари белгилаб берилган бўлса-да, ушбу ҳудудда инфратузилма объектларига уланиш, инвестицион лойиҳаларни жойлаштириш бўйича сусткашликка йўл қўйилмоқда. Ҳозирги кунда Қашқадарё вилоятининг Қарши, Шаҳрисабз шаҳарлари, Қарши, Муборак, Китоб, Чирокчи, Қамаш туманларида 10 та кичик саноат зоналари мавжуд бўлиб, Ўзбекистон Республикаси Президенти Ш.Мирзиёевнинг 2020 йил 12-13 ноябрь кунлари Қашқадарё вилоятига ташрифи давомида берилган топшириқлар ва кенгайтирилган тарзда ўтказилган йиғилиш баёнига кўра, Қашқадарё вилоятининг Шаҳрисабз шаҳри, Нишон, Деҳқонобод, Яккабоғ, Ғузор, Миришкор, Шаҳрисабз, Муборак туманларида умумий ҳудуди 23,4 гектар бўлган бўш турган ер майдонларида 11 та янги кичик саноат зоналарини ташкил этиш ва кичик саноат зоналарига рақобатбардош, харидоргир, экспортга йўналтирилган ва импорт ўрнини босувчи маҳсулотлар ишлаб чиқаришга қаратилган жозибатор инвестицион лойиҳаларни жойлаштириш белгиланган.

Қашқадарё вилоятидаги “Чирокчи” эркин иқтисодий зонаси ва янги ташкил этилаётган кичик саноат зоналарида хорижий ва маҳаллий инвесторлар учун яратилган шарт-шароитлар, имтиёзлар бўйича кенг кўламда тарғибот ишларини олиб бориш, бу ишларга Ўзбекистон Республикасининг хорижий мамлакатлардаги элчихоналарини ҳам жалб қилиш мақсадга мувофиқ.

Тўртинчидан, Ўзбекистон Республикаси мустақиллигига бўлган даврларда Қашқадарё вилоятининг барча ҳудудларида саноат ҳудудлари ташкил этилган бўлиб, ушбу саноат ҳудудларида барча инфратузилма объектлари (газ, сув, электр энергияси) мавжудлиги билан маҳаллий ва хорижий тадбиркорлар учун катта имкониятлар яратилган.

Тадқиқотларимизга кўра, ушбу саноат ҳудудлари имкониятларидан самарасиз фойдаланилаётгани аниқланган. Хусусан, Қарши шаҳридаги жами 785 гектар ҳудудда жойлашган 3 та, шу жумладан, “Шайхали” МФЙ ҳудудидаги 369 гектар, “Ғ.Ғулом” МФЙ ҳудудидаги 147 гектар ва “Батош” МФЙ ҳудудидаги 269 гектар майдонларга эга собиқ саноат ҳудудларида 391 та корхоналар жойлашган бўлиб, улардан 65,3 гектар майдонда (жами саноат ҳудудларининг 8,4 фоизи) жойлашган 28 та корхоналарнинг қувватлари ва бино-иншоотлари модернизация қилинган ва замонавий ишлаб чиқаришлар йўлга қўйилган.

Бирок, қарийб 42,8 гектар майдонда жойлашган корхоналарда мавжуд қувватлар ва бино-иншоотлар эскиргани, 15 гектар майдонда эса эски ва энергия самарадорлиги паст бўлган ғишт заводлар жойлашган бўлса, 46 та корхоналарнинг 255 гектар майдонлари бўш қолмоқда, 407 гектар майдонда жойлашган 319 та корхоналар эса кам қувватларда фаолият кўрсатмоқда.

Шундан келиб чиққан ҳолда, Қашқадарё вилоятининг барча ҳудудларидаги саноат ҳудудларини қайтадан мониторинг қилиш, ҳар бир корхона ва мулк эгалари билан биргаликда манзилли ишларни ташкил этиш ва маҳаллий ҳамда хорижий инвесторлар учун жозибатор инвестицион лойиҳаларни ишлаб чиққан ҳолда ушбу саноат ҳудудларидан самарали фойдаланиш мақсадга мувофиқ.

Бешинчидан, Давлат активларини бошқариш агентлиги Қашқадарё вилоят бошқармаси маълумотларига кўра, ҳозирги кунда Қашқадарё вилоятида 1800 дан ортиқ бўш турган объектлар мавжуд бўлиб, асосан, айланма маблағнинг етишмаслиги оқибатида ушбу объектлар фойдаланилмасдан турибди. Ушбу объектлардан самарали фойдаланиш мақсадида, жозибатор инвестицион лойиҳаларни ишлаб чиқиш ҳамда маҳаллий тадбиркорлар учун салоҳиятли хорижий инвесторларни шерик сифатида танлаш мақсадга мувофиқ.

Олтинчидан, давлат иштирокидаги корхоналарда истеъмолчига йўналтирилган замонавий бошқарув усуллари, очиқлик, шаффофлик ва бозор тамойилларини жадал жорий этиш, таннархни пасайтириш орқали даромадларни ошириш, ислохотлар жараёнида хусусий капитал иштироки учун кенг имкониятлар яратиш, иқтисодиётда давлат иштирокини қисқартириш ва рақобат муҳитини янада яхшилаш мақсадида, Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 27 октябрдаги “Давлат иштирокидаги корхоналарни ислоҳ қилишни жадаллаштириш ҳамда давлат активларини хусусийлаштиришга оид чора-тадбирлар тўғрисида”ги ПФ-6096-сонли Фармони асосида Қашқадарё вилоятидаги 56 та корхоналарнинг давлат улуши оммавий савдолар орқали хусусий сармоядорларга сотилиши режалаштирилган.

Бизнинг фикримизча, хусусийлаштирилиши режалаштирилаётган корхоналар таркибидаги “Шаҳрисабз вино-арок” АЖ, “Яккабоғ шароб-консерва” МЧЖ, “Муборактекс” МЧЖ, “Қашқадарё пармалаш ишлари” АЖ, “Минора қуриш экспеди-

цияси” АЖ, “Муборакнефтегазмонтаж” АЖ, “Косон махсус механизациялашган” МЧЖ каби бир қатор салоҳиятли корхоналардаги давлат улушларини сотиш жараёнига маҳаллий сармоядорлар билан биргаликда хорижий сармоядорларни кенг жалб этиш, ушбу йўл орқали, корхоналарни техник ва технологик модернизациялаш, рақобатбардош маҳсулот турларини кўпайтириш, янги иш ўринларини яратиш орқали Қашқадарё вилояти ҳудудларининг ижобий иқтисодий ўсишига эришиш мумкин.

Еттинчидан, мамлакатимизда инвестиция иқлимини яхшилаш бўйича олиб борилаётган амалий ислохотлар натижасида, инвесторларда, хусусан, хорижда яшаётган ва келиб чиқиши этник ўзбек бўлган салоҳиятли тадбиркорларда мамлакатимизда бизнес юритиш бўйича қизиқишнинг юқорилиги кузатилмоқда. Шундан келиб чиққан ҳолда, Ўзбекистоннинг хориждаги элчихоналари кўмагида ватандошларимизни истиқболли инвестицион лойиҳаларни амалга ошириш ишларига жалб қилиш мақсадга мувофиқ.

Шунингдек, бизнинг фикримизча, ҳудудларни ривожлантиришда хорижий инвестицияларнинг самарадорлигини оширишда инвестицион лойиҳаларнинг ҳажмига эмас, балки унинг иқтисодий ўсишдаги ижобий таъсирини инобатга олиш, лойиҳалар сонига эмас, балки уларнинг сифатига кўпроқ эътибор қаратиш, хусусан, илмий сиғими юқори бўлган, экологик жиҳатдан хавфсиз хорижий инвестицияли лойиҳаларни қўллаб-қувватлаш масаласи – ҳудудларда олиб борилаётган инвестицион сиёсатнинг асосий йўналиши бўлиши лозим.

Манба ва адабиётлар

1. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 28 декабрдаги Олий Мажлисга мурожаатномаси // *Халқ сўзи*. 2020 йил 29 декабрь
2. Ўзбекистон Республикаси Президентининг Ш. Мирзиёевнинг 2020 йил 19 мартдаги коронавирус пандемиясининг аҳоли турмуш даражаси ва иқтисодиёт тармоқларига салбий таъсирини юмшатиш масалаларига бағишланган йиғилишидаги маърузаси. “Халқ сўзи” газ., 2020 йил 20 март.
3. *World Investment Report 2020. International Production Beyond the Pandemic. United Nations publication.*
4. *OECD (2020), Foreign direct investment flows in the time of COVID-19.*
5. Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси маълумотлари.

Қашқадарё вилоятига хорижий инвестицияларни жалб этиш истиқболлари

Раҳматулла Эргашев,
иқтисод фанлари доктори,
Қарши давлат университети профессори,
Анвар Қобилов,
Қарши давлат университети докторанти

Аннотация: ушбу мақолада Қашқадарё вилоятига хорижий инвестицияларни жалб этиш истиқболлари ёритилган. Шунингдек, 3 та сценарий бўйича 2021-2025 йилларда Қашқадарё вилоятида ялпи ҳудудий маҳсулот ва хорижий инвестициялар ўсиш кўрсаткичлари прогноз қилинган.

Калит сўзлар: хорижий инвестициялар, инвестицион сиёсат, прогноз, ARIMA-модел, эркин иқтисодий зона, кичик саноат зоналари.

Перспективы привлечения иностранных инвестиций в Кашкадарьинскую область

Раҳматулла Эргашев,
доктор экономических наук,
профессор Каршинского государственного университета,
Анвар Қобилов,
докторант Каршинского государственного университета

Аннотация: в статье описаны перспективы привлечения иностранных инвестиций в Кашкадарьинскую область. Прогнозируется рост валового регионального продукта и иностранных инвестиций в Кашкадарьинской области по 3 сценариям, в 2021-2025 годах.

Ключевые слова: иностранные инвестиции, инвестиционная политика, прогноз, ARIMA-модель, свободная экономическая зона, малые индустриальные зоны.

Prospects for attracting foreign investment to Kashkadarya region

Rakhmatulla Ergashev,
Doctor of Economics,
Professor of Karshi State University,
Anvar Kobilov,
Doctoral student Karshi State University

Abstract: this article describes the prospects for attracting foreign investment to Kashkadarya region. According to 3 scenarios, in 2021-2025, the growth of gross regional product and foreign investment in Kashkadarya region is forecasted.

Keywords: foreign investment, investment policy, forecasting, ARIMA-model, free economic zone, small industrial zones.

УЎК: 332.01

Рустам ХАСАНОВ,
иқтисодий фанлари доктори, профессор,
Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти
лойиҳа раҳбари,
e-mail: r.r.khasanov@mail.ru

Камбағаллик муаммоси: МОҲИЯТИ ВА ОМИЛЛАРИ

Аҳоли турмуш фаровонлигини изоҳловчи бир қанча кўрсаткичлар даромад манбалари ва улар орқали даромадлар даражасини изоҳлаб беради. Аҳоли турмуш даражасини ифодаловчи кўрсаткичлар макроиқтисодий жиҳатдан қуйидагиларга боғлиқ бўлади:

- 1. Мамлакатнинг иқтисодий ривожланганлик даражаси;*
- 2. Даромад топиш имкониятларининг кенглиги;*
- 3. Иқтисодий соҳаларининг эркин ривожланганлик даражаси;*
- 4. Пул топиш учун ҳуқуқий асосларнинг яратилганлиги;*
- 5. Ташқи иқтисодий фаолиятнинг эркинлиги;*
- 6. Пулнинг қадрсизланиш даражаси;*
- 7. Мулкка эгаллик қилиш ва ундан даромад топишда фойдаланиш.*

Умуман олганда, аҳолининг турмуш даражасига изоҳ берганда аҳоли тасарруфида бўлган пул ва натурал даромадлар тушумлар миқдорини қўшма равишда ҳисобга олиш зарур бўлади. Чунки, Ўзбекистонда турмуш даражаси бевосита истеъмол миқдори ва сифати билан узвий боғлиқликда бўлиб, уни кондиришда пул ва натурал даромад турининг ҳар иккаласи иштирок этади. Пул ёки натурал тушумлар ҳам даромад сифатида қаралиши лозимки, бу киши ёки хонадоннинг даромадини ташкил этади ва турмуш фаровонлиги даромадларга бевосита боғлиқлигини ифодалайди.

Аҳоли турмуш фаровонлиги даромадлар даражасига боғлиқ экан, бозор ислохотлари даромад топишга бўлган қизиқишни уйғотиши билан бирга камбағал хонадонларнинг ҳам мавжуд бўлишини келтириб чиқаради. Камбағаллик даромад ва истеъмол орқали белгиланади ҳамда даромадлар тенгсизлигининг ҳосиласи сифатида намоён бўлади.

Бозор иқтисодиёти аҳоли даромадлари даражасининг кучли табақалашувини келтириб чиқариши билан бирга, бой табақанинг пайдо бўлишини ва

улар сонининг ортиб боришини таъминласада, бир вақтнинг ўзида камбағал қатламларнинг ҳам мавжуд бўлишини инкор этмайди.

Камбағаллик ҳар бир жамият учун хос бўлган кўриниш бўлсада, унинг даражаси ва кўлами ҳар хил кечади. Камбағаллик даражасини белгилаш ҳам турли мамлакатларда ўзига хос ёндашувлар доирасида белгиланади. Чунки, мамлакатларнинг иқтисодий ривожланиши, ундаги ресурслар, тарихий кадриятлар, турмуш тарзи, миллий қарашлар, маданият ва урф-одатлар фарқланади. Бу фарқланиш камбағалликнинг ҳам фарқланишига олиб келади. Шунинг учун эришилган даромадлар даражаси ва иқтисодиётнинг тузилиши билан боғлиқ ҳолда ҳар бир мамлакатда камбағаллик ўзига хос хусусият касб этади.

Камбағаллик муаммоси истеъмол таркиби ва даражаси орқали юзага чиқади. Бу муаммо истеъмол чегараси билан изоҳланади. Хусусан, минимал истеъмол даражасини белгилаш, унинг меъёрлари ва унга бўлган ёндашувлар камбағаллик муаммоси кўламини келтириб чиқаради. Бунда камбағаллик даражасини белгилашда қуйидаги ҳолатларни ҳисобга олиниши тақозо қилинади:

1. Камбағаллик даражасини белгилашда ҳар бир мамлакат ўзига хос вазифа ва мақсадларни кўзда тутаяди. Айрим мамлакатлар турмуш сифатини оширишни мақсад қилиб кўйса, бошқалари кишиларни қашшоқлик ботқоғидан чиқаришни, айримлари эса турмуш даражаси пасайиб кетишининг олдини олишни муҳим ҳисоблайдилар.

2. Турли мамлакатлар миллий иқтисодининг ривожланганлик даражасидан келиб чиқиб, ҳаёт кечириш минимумини аниқлайди. Бунда бир мамлакатда белгиланган камбағаллик мезонлари бошқаси учун тўғри келмаслиги мумкин.

3. Амалдаги ночорларни ҳимоялаш, уларнинг имкониятлари доирасида ва давлатнинг кўмаги

таъсирида ўзаро нисбат, яъни ўзини-ўзи таъминлаши ва ёрдамга мухтожлиги қоришма шаклида олиб борилади.

4. Камбағалликнинг меъёрлари белгиланади. Бу меъёрлар иқтисодийнинг ривожланганлик даражасига биноан шакллантирилади. Белгиланган меъёр ҳаёт кечириш минимумини истеъмол нуктаи назардан эмас, балки таъминот имкониятларидан келиб чиққан ҳолда белгилайди.

Камбағаллик даражасини аниқлашнинг Ўзбекистонга хос жиҳати шундан иборатки, бунда киши ўзини зарурий истеъмол неъматлари билан таъминлай олмаслиги, улар хоҳласада бунинг уддасидан чиқа олмаслиги ҳисобга олинади. Чунки, жамият аъзоси ўзининг социал мақомига кўра етарлича даромадга эга бўлмаслиги табиий ҳолат. Бундан ташқари, иқтисодий ҳолат ва вазият уларга имкон яратиб бермайди. Шу билан бирга, айрим социал гуруҳлар эскидан шаклланган фаолият турини янгича шароитга мослаш имкониятига эга эмаслар. Ёхуд, айрим касбдаги кишилар меҳнат маҳсули янгидан пайдо бўлган иқтисодий таркиби ва истеъмол даражасига керак бўлмай қолади. Натижада бундай субъектлар камбағалликка юз тутуди.

Камбағаллик даражасига иқтисодийнинг таркибий тузилиши ва ишлаб чиқариш соҳалари ҳам кучли таъсир этади. Эскидан қолган иқтисодий таркиби янгиси билан алмашиб, иқтисодий фаоллик вужудга келгунча аҳолининг кўпчилик қатлами камбағаллашиб бўлади. Камбағаллик қармоғидан чиқиш эса жуда қийин кечади. Бундай таъсир худудлардаги тармоқлар тузилиши ҳосиласи сифатида ҳам юзага чиқиши мумкин.

Юқорида таъкидланганидек, камбағалликни аниқлаш турли мезонлар доирасида амалга оширилади. Бу мезонлар иқтисодийнинг ривожланиши билан ўзгариб боради. Энг иқтисодий оғир шароитда ҳаёт кечириш минимуми асосан кишининг ҳаётийлигини таъминлаб туришга қаратилади. Бундай шароитдаги мезон асосан озиқ-овқат маҳсулотларининг истеъмол даражасига қаратилади. Чунки, мамлакатдаги мавжуд иқтисодий ҳолат ва ялпи ички маҳсулот миқдори нисбатан кам бўлганлигидан истеъмол неъматларининг жиддий танқислиги ҳукм суради. Масалан, Афғонистонда бир неча ўн йиллар давом этган уруш ишлаб чиқаришни томомила издан чиқарди. Аҳолининг асосий қисми нафақат камбағал, балки кашшоқлашиб қолди.

Миқдорий таъминот муаммоси деярли йўқ бўлганда, давлат истеъмол миқдорини эмас, балки истеъмол сифатини яхшилаш муаммосини муҳим мезон сифатида қарайди. Ҳар хил мезоннинг қўлланилиши турли вазиятни келтириб чиқаради. Масалан, хорижий экспертларнинг берган баҳосига кўра, Ўзбекистонда 1994 йили, аҳолининг 44,5 фоизи камбағаллик чегарасида турган бўлсалар, бу кўрсаткич 1996 йили 31,1 фоизни, 1998 йили 28,7 фоизни, 2001 йил 27,5 фоизни, 2005 йили 25,8 фоизни, 2010 йил 17,7 фоизни, 2015 йил 12,8 фоизни, 2019 йил 11,0 фоизни ташкил этган.*

Ўзбекистон Республикасида давлат томонидан олиб борилаётган ижтимоий сиёсат ва аҳолининг ночор қатламини ижтимоий ҳимоялаш механизми йилдан-йилга ўз самарасини бериб бораётган бўлсада, бу жараён камчиликлардан ҳоли эмас. Жумладан:

1. Ҳақиқатда мухтож бўлган хонадонларга моддий ёрдам кўрсатишни асоссиз рад этиш, нафақа белгилаш ва тўлашда хизмат лавозимидан фойдаланиб, қариндош-уруғ, таниш-билишларига ён босиш;

2. Моддий ёрдам кўрсатиш белгиланган бўлсада, уни тўламаслик ёки кечиктирилиши оқибатида жорий истеъмолни қондириш имкониятларининг чекланиши;

3. Белгиланган нафақани нақд пул кўринишида эмас балки, натурал кўринишда: ун, шакар, ёғ ва шу каби маҳсулотлар тариқасида бериш оқибатида номутаносибликнинг келиб чиқиши;

4. Ижтимоий қўллаб-қувватлашга мўлжалланган маблағларнинг мақсадсиз ишлатилиши ҳолатларининг мавжудлиги, коррупцияга имконият туғилиши.

Таъкидланган камчиликларни ҳисобга олган ҳолда, моддий ёрдамнинг манзилли бўлишига, ҳақиқатда мухтож бўлган хонадонларга ёрдам кўрсатиш учун мониторингни тўғри ташкил этишга ва шу билан бирга даромад топиш учун имкониятларни кенгайтиришга алоҳида эътибор бериш керак.

Камбағалликнинг олдини олиш фақат моддий ёрдам кўрсатиш билан чекланмайди. Хонадонларнинг ўзлари ҳам моддий истеъмолини яхшилаш

* <http://documents.worldbank.org/curated/en/210801569934716898/pdf/Where-They-Live-District-Level-Measures-of-Poverty-Average-Consumption-and-the-Middle-Class-in-Central-Asia.pdf>

ри учун ҳаракат қилишлари, даромад манбаларини излаб топишлари ва бунинг учун шарт-шароитлар яратилиши талаб этилади.

Камбағалликни келтириб чиқарувчи омиллар ҳам мавжуд бўладики, уларнинг таъсири ижтимоий гуруҳлар турмуш фаровонлигида турлича аҳамият касб этади. Камбағалликни келтириб чиқарувчи омиллар қуйидагилардан иборат:

1. Пандемия даврида ишлаб чиқариш ҳажмининг кескин пасайиб кетиши ва субъектлар даромадининг қисқариши юз беради, бу дастлаб, камбағаллар сафини кенгайтиради;

2. Тоталитар иқтисодий механизм билан янги Ўзбекистон шароитида шакллантирилаётган иқтисодий механизмлар ўртасидаги номувофиқлик иқтисодий ўсишга салбий таъсир этиб, моддий таъминланишни қисқартиради;

3. Дастлабки капитал жамғариш бир соҳадаги даромадларнинг иккинчи соҳадагилар томонидан адолатсиз ўзлаштирилишига, маълум бир гуруҳлар даромадининг кескин камайиши, бошқалар капиталга айланишига олиб келади;

4. Бозор турларининг шаклланиб улгурмагани ва ресурсларнинг етишмаслиги бандликни қисқартириб ишсизлар сонини кўпайтиради, ишсизлик эса камбағаллик рискига айланади;

5. Муҳтожларга ижтимоий ёрдам кўрсатиш учун зарур бўлган бюджет маблағлари етишмай қолади, чунки унинг даромадлари қисқаради;

6. Даромадга нисбатан нарх-навоининг тез ўсиши, инфляция ҳолатининг вужудга келиши камбағаллар сафини қатъий белгиланган даромад олувчилар ҳисобидан кенгайтиради.

Ўзбекистонда камбағаллик riskини таҳлил этиш шуни кўрсатадики, дастлаб иқтисодиётнинг пасайишидан иборат конъюнктуравий risk устувор бўлса, сўнгра ишсизлик riskи биринчи ўринга чиқди. Иш қобилиятини йўқотиш ва табиий талофатлар riskи эса ўткинчи характерда бўлди. Ҳозирги даврда ишсизлик асосий risk сифатида ўз ўрнини сақлаб қолган.

Камбағаллик иқтисодиёт даражасига тесқари мутаносиб бўлади. Иқтисодиёти заиф мамлакатларда камбағаллар кўп бўлса, иқтисодиёти кучли ерда улар ғоят озчилик бўлади. Камбағалликнинг доимий ва ўткинчи шакли мавжуд. Доимийлик – бу кишиларнинг узоқ вақт камбағаллик ҳолатида қолиб кетиши бўлса, ўткинчилик камбағаллик ҳолатига вақти-вақти билан тушиб туришидир.

Доимий камбағаллик сурункали тавсифга эга бўлса, ўткинчи камбағаллик конъюнктуравий бўлади, яъни конъюнктура ноқулай бўлганда у пайдо бўлади, конъюнктура қулайлашгач йўқ бўлиб кетади. Иқтисодиёти заиф мамлакатларда камбағаллик доимий бўлса, иқтисодиёт ривожланган ерда у ўткинчи тус олади. Даромадлардаги тенгсизлик бозор тизимининг белгиси бўлар экан, шу тизимда камбағалларнинг бўлиши объектив ҳодисадир. Шу сабабли камбағалликни тугатиб бўлмайди, лекин унинг миқёси қисқартирилиши мумкин.

Камбағалликни фақат истеъмолдаги етишмаслик деб тушуниш керак эмас. У малаканинг етишмаслиги ва соғлиқнинг ёмонлиги билан ҳам ифодланади. Чунки, булар ҳам даромад топишга тўсқинлик қилади.



Камбағаллик

иқтисодиёт даражасига тесқари мутаносиб бўлади. Иқтисодиёти заиф мамлакатларда камбағаллар кўп бўлса, иқтисодиёти кучли ерда улар ғоят озчилик бўлади. Камбағалликнинг доимий ва ўткинчи шакли мавжуд.

Ўзбекистонда камбағалликнинг кўриниши истеъмол неъматларини қондириш учун даромаднинг етишмаслиги ва даромад топиш имкониятларининг чекланганлиги билан изоҳланади. Чунки, даромадлар ва истеъмол даражаси ўртасида йирик тафовут мавжуд. Ўртача топилган даромад истеъмолни тўлиқ қондиришни таъминламайди. Истеъмол неъматларининг нархи ва олинаётган даромадлар нисбати кучли фарқланади. Малакали меҳнат натижаси истеъмол нархларини қоплашга нисбатан қодир бўлса, кўпчилик ҳолларда малакасиз меҳнат натижалари истеъмол нархи даражасига етиша олмайди. Хусусан, даромад товарлар ва хизматлар нархи кетидан қувиб боради, лекин унга етишиш қийин кечади. Шунинг учун камбағаллик riskи юқорилиги сақланиб қолаверади. Қуйида камбағалликнинг Ўзбекистонга хос белгиларини келтираемиз.

Жадвал

Ўзбекистонда камбағалликни келтириб чиқарувчи белгилар

Табий шарт-шароит	Соғлиқнинг ёмонлашуви	Ижтимоий жиҳатлар	Иқтисодий жиҳатлар	Сиёсий жиҳатлар	Экологик жиҳатлар
1. Қурғоқчилик. 2. Сел келиши. 3. Ўсимлик касаллигининг тарқалиши 4. Бевақт совук келиши	1. Юқумли касалликнинг тарқалиши. 2. Тан жароҳати олиш. 3. Ногиронлик. 4. Қариллик. 5. Эрта ўлим.	1. Хонадондаги носоғлом муҳит. 2. Уюшган жиноятчилик. 3. Ишсизлик. 4. Меҳнатдан бўйин товлаш.	1. Иқтисодий ўсишнинг сустлиги. 2. Техника ва технологиянинг етишмаслиги. 3. Молиявий беқарорлик. 4. Пулнинг кадрсизланиши.	1. Диний экстремизм. 2. Ислохотларга шубҳа билан қараш. 3. Сиёсий ўйинлар. 4. Халқаро иқтисодий чекловлар.	1. Атроф-муҳитнинг ифлосланиши. 2. Ернинг шўрланиши. 3. Тоза ичимлик сувининг етишмаслиги.

Манба: жадвал муаллиф томонидан тузилган.

Юқоридаги 1-жадвалда келтирилган камбағалликка олиб келувчи белгилар турли хонадонлар ва кишиларга ҳар хил таъсир кўрсатади. Айримлари учун, асосан қишлоқ хўжаликда яшовчилар учун, табиий шарт-шароит муҳим белги бўлса, бошқалари учун социал белгилар аҳамияти кучли бўлади. Бу белгилар бир-бири билан узвий боғланган. Бир иккинчисига туртки бўлади. Уларни алоҳида қараш нотўғридир. Лекин, миллий иқтисодиёт даражаси ва ижтимоий ҳолатидан келиб чиқиб, уларнинг айримларининг таъсири яққол сезилиб боради. Чунки, бу белгиларнинг намоён бўлишининг муҳим жиҳати даромадларда ўз аксини топади ва даромадларнинг камайишига сабабчи бўлади. Масалан, соғлигини йўқотган камбағал уни тиклаш имкониятига чекланган тарзда эга бўлса, озик-овқат истеъмолининг етишмаслиги меҳнат унумдорлигига салбий таъсир этади, меҳнат бозоридаги рақобатбардошликни сусайтиради, ишчи кучини такрор ишлаб чиқариш сифатини пасайтиради. Шунинг учун камбағаллик социал-иқтисодий муаммо сифатида ўта мураккаб жараён деб қаралади.

1-расм маълумотларидан кўришиб турибдики, камбағаллик даражаси банд бўлганлар даражасига нисбатан тесқари пропорционаликда бўлса, ишсизлик даражасига тўғри пропорционаликда ўзгариб боради. Иш билан бандлик камбағаллик муаммосини юмшатиш омилига айланган. Бундан ташқари, тармоқлар тузилиши иш билан бандлик даражасининг ошишига имкон яратиб, ишлаб топилган даромаднинг юқори бўлишини таъминлайди.

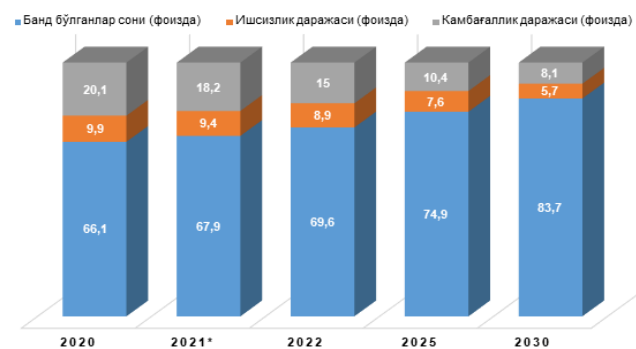
Алоҳида таъкидлаш ўринли-ки, Андижон, Тошкент, Навоий вилоятлари ва Тошкент шаҳрида санатлашган ишлаб чиқаришнинг юқорилиги даромад топиш манбаининг ва имкониятининг кенглигини

кўрсатса, кам даромадли худудлар асосан аграр ишлаб чиқариш таркибига эга.

Камбағалликнинг мавжудлиги ижтимоий ҳодиса бўлиб, иқтисодиётнинг даражаси ва ислохотларнинг самарасига боғлиқ бўлади. Янги иқтисодий муносабатлар ва иқтисодиёт асослари камбағалликнинг у ёки бу кўринишини келтириб чиқаради. Юзаки қараганда камбағаллик субъектнинг ўзига боғлиқлиги, ночор аҳволда кун кечиришида кишининг ўзи айбдордек туюлади. Албатта, ҳар бир киши ва хонадон ўз фаровонлиги учун жавобгардир. Лекин, бунинг учун жамиятдаги иқтисодий муносабатлар ва амалдаги ҳуқуқий қонун-қоидалар киши фаолиятини ҳар томонлама кенг очиб беришга қодир бўлиши керак. Бу қоидалар ичида энг муҳими иқтисодий эркинликдир.

Хулоса ўрнида айтиш мумкин-ки, ҳар бир субъект ўзининг имкониятлари доирасида иқтисодий

Расм. Иш билан бандлик, ишсизлик ва камбағаллик даражасининг 2030-йилгача прогнози



Манба: ПМТИ прогнозлари асосида муаллиф томонидан ҳисобланган: *Пандемия шароитидаги эҳтимол. *Пандемия таъсиридаги эҳтимол.

фаолиятда бўлади ва мавжуд ресурсларга мос бўлган даромадга эга бўлади. Фаолият эркинлиги бозордаги тенгликни англамайди, балки мустақил қарор қабул қилиш ҳуқуқини беради. Шунинг учун, камбағалликни субъектив кўриниш эмас, балки объектив жараён маҳсули сифатида қараш керак. Объектив жараён эса ўзига хос омиллар таъсирида кечади ва камбағалликни келтириб чиқарувчи сабаблар сифатида юзага чиқади. Айниқса, трансформация шароитида иқтисодий, ижтимоий ва сиёсий жараёнлар камбағаллик даражаси ва кўламини келтириб чиқарувчи сабаблар ҳисобланади.

Манба ва адабиётлар

1. Демографическая энциклопедия. М.: ООО «Издательство «Энциклопедия», 2013. 944 с.
2. Ткаченко А. А. Экономическое сотрудничество и возможные векторы развития Таджикистана // Вестник университета. Научный журнал. 2017. № 1 (57). С. 70–78.
3. Sen A. *Welfare Economics and the Real World. Acceptance paper for the Frank Seidman Distinguished Award in Political Economy / published by F. K. Seidman Foundation. Memphis, 1986, 18 p.*
4. Anand S. and Sen A. *Concepts of Human Development and Poverty: A Multidimensional Perspective. Human Development Report 1997 Papers: Poverty and Human Development. United Nations Development Programme. New York, 1997.*
5. *Human Development Report 2016: Human Development for Everyone. UNDP, 2016, 272 p.*
6. Anand S. and Sen A. *Gender Inequality in Human Development: Theories and Measurement. Human Development Report Office Occasional Paper 19. United Nations Development Programme. New York, 1995, 10 p.*
7. *Human Development Report 2010 20th Anniversary Edition. The Real Wealth of Nations: Pathways to Human Development. New York: The United Nations Development Programme, 2010, 229 p.*
8. *White Paper We'll Live to 100 — How Can We Afford It? World Economic Forum 91–93 route de la Capite CH-1223 Cologny/Geneva Switzerland, 24 p.*
9. *Population Aging and the Generational Economy: A Global Perspective / Ed's: Ronald Lee and Andrew Mason. UK: Edward Elgar Publishing, IDRC, 2011, 598 p.*
10. Myrdal G. *Asian Drama. An Inquiry into the Poverty of Nations, 1968, Vol. 1–3. N.Y., 1968.*
11. Жаҳон Банкининг 1991, 2010, 2015 йилги ва Давлат статистика қўмитасининг 2019 йилги маълумотлари. www.Worlbank.uz, Stat.uz.

Камбағаллик муаммоси: моҳияти ва омиллари

Рустам Хасанов,

*иқтисодийёт фанлари доктори, профессор,
Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар
институтини лойиҳа раҳбари*

Аннотация: мақолада камбағаллик мамлакатнинг иқтисодий ривожланганлиги, иши билан бандлик ва ишсизлик даражасига боғлиқлиги, даромадлар тенгсизлиги ва камбағалликнинг келиб чиқиши сабаблари изоҳлаб берилган. Асосий ургу истеъмол ва даромадлар ўртасидаги номуносибликка қаратилган ва камбағалликни қисқартириш субъектив ва объектив жараёнлар таъсирида кечиши изоҳланган.

Калит сўзлар: камбағаллик, ишсизлик, иши билан бандлик, истеъмол, минимал ҳаражатлар, даромадлар, тенгсизлик, миллий хусусиятлар, камбағалликни қисқартириши.

Проблемы бедности: сущность и факторы

Рустам Хасанов,

*доктор экономических наук, профессор,
руководитель проекта Института прогнозирования и
макроэкономических исследований*

Аннотация: в статье разъясняется зависимость бедности от экономического развития страны, уровня занятости и безработицы, неравенства доходов и причин бедности. Главный упор делается на дисбаланс между потреблением и доходом, и объясняется, что сокращение бедности происходит под влиянием субъективных и объективных процессов.

Ключевые слова: бедность, безработица, трудовая занятость, потребление, минимальные затраты, доход, неравенство, национальные особенности, сокращение бедности.

The problem of poverty: essence and factors

Rustam Khasanov,

*Doctor of Economics, Professor,
Project manager of the Institute for Forecasting and
Macroeconomic Research*

Abstract: the article explains the dependence of poverty on the economic development of the country, the level of employment and unemployment, income inequality and the causes of poverty. The main focus is on the imbalance between consumption and income, and it is explained that poverty reduction is influenced by subjective and objective processes.

Key words: poverty, unemployment, employment, consumption, minimum costs, income, inequality, welfare, national characteristics, poverty reduction.

УЎК: 330.101

Сергей ЧЕПЕЛЬ,
доктор экономических наук,
главный научный сотрудник Института прогнозирования
и макроэкономических исследований,
e-mail: s.chepel@ifmr.uz

Развитие методических основ оперативного анализа и прогнозирования как предпосылка цифровой трансформации системы управления экономикой

Методы оперативного анализа и мониторинга текущей экономической ситуации и краткосрочного (конъюнктурного) макрофинансового прогнозирования получили в последние годы широкое распространение во многих странах мира. Это объясняется в не только бурным развитием информационных технологий и появлением новых источников экономической и социальной информации [1].

В последнее время владение современным инструментарием макрофинансового анализа и прогнозирования становится обязательным условием сотрудничества с ведущими международными финансовыми организациями. Следует учитывать и то обстоятельство, что в условиях углубления процессов экономической глобализации и усиления конкурентной борьбы возрастают потребности менеджеров компаний и специалистов органов госуправления в оперативной и объективной оценке ситуации на фондовых, потребительских, товарных, валютных рынках, мировой конъюнктуры и занятости, возникающих там рисках, угрозах, а также новых возможностях. Традиционная система государственной статистической отчетности в силу ряда своих ограничений [2] не способна обеспечить решение всего спектра задач оперативного регулирования экономики, что подчёркивает важность освоения соответствующей методологии.

Особенно велика роль оперативного макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования в период усиления нестабильности мировой экономики, о чем свидетельствуют как выводы из итогов предыдущих, так и первые уроки текущего, масштабного пандемического кризиса. Мировая экономика впервые столкнулась с таким кризисом, что резко повышает уровень неопределенности будущего развития. В этих условиях актуальность исследований в области экономического прогно-

зирования смещается с долго и среднесрочных прогнозов на краткосрочный прогноз и оперативный мониторинг меняющейся ситуации, по крайней мере на период полного восстановления докризисного потенциала.

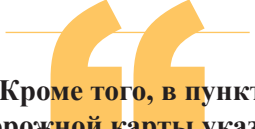
Кроме оценки и анализа возникающих рисков и угроз для различных секторов экономики и населения, органы управления должны оперативно формировать наиболее перспективные решения по их ограничению, что возможно лишь на основе использования оперативной информации о складывающейся экономической ситуации и вариантных краткосрочных прогнозах о ее изменении. Страны, которые располагают таким аналитическим потенциалом, имеют наилучшие шансы выйти из нынешнего кризиса с наименьшими потерями.

Не случайно, в постановлении Президента о создании Министерства экономического развития и сокращения бедности [3] в качестве одной из главных задач указано на необходимость «Внедрения современной системы макроэкономического программирования, анализа и прогнозирования экономических процессов совместно с Международным валютным фондом и другими международными организациями».

Кроме того, в пункте 14 Дорожной карты указано на необходимость «Внедрения соответствующей цифровой платформы для участников экономических процессов, в том числе субъектов реального сектора и широкой общественности, для формирования ожидаемых результатов и принятия обоснованных решений относительно тенденций экономического развития, создание системы публикации соответствующей информации и обзоров».

В Узбекистане специалистами Министерства экономического развития, Минфина, Центрального банка, других ведомств ежеквартально подводятся ито-

ги социально-экономического развития республики. Однако используемые при этом методы, статистика и решаемые задачи не отвечают требованиям сегодняшнего дня. Основной акцент при этом делается на традиционные макроэкономические и финансовые индикаторы. Используя накопленную квартальную статистическую отчетность по этим индикаторам, сопоставляя фактические и запланированные (установленные в конце предыдущего года) индикаторы


Кроме того, в пункте 14 Дорожной карты указано на необходимость «Внедрения соответствующей цифровой платформы для участников экономических процессов, в том числе субъектов реального сектора и широкой общественности, для формирования ожидаемых результатов и принятия обоснованных решений относительно тенденций экономического развития, создание системы публикации соответствующей информации и обзоров».

ВВП, инвестиций, отраслевых выпусков, экспорта и импорта, доходов и расходов государственного бюджета, делаются выводы в логике «больше-меньше», «лучше-хуже», «достигнуто-не достигнуто».

Вне рамок такого анализа остаются задачи выявления трендов в динамике ключевых макрофинансовых индикаторов, включая индикаторы ресурсной эффективности, их соответствия стратегическим приоритетам и задачам развития республики, ожидаемого периода наступления слома сложившихся тенденций как результата предпринятых мер и изменений в институциональной среде. Не менее актуальными для национальной экономики являются задачи выявления складывающихся циклов экономической активности, отклонения фактической динамики экономического роста от потенциальной, оценки рисков входа экономики в фазу кризисного развития, тесноты взаимосвязей между индикаторами и факторами, степени согласованности параметров государственных финансов, монетарной

налоговой, внешнеэкономической, инвестиционной, социальной политики и ряд других задач, без решения которых невозможно эффективное макроэкономическое регулирование, особенно в условиях высокой турбулентности глобальной экономики.

Ряд организаций предпринимали попытки обогатить оперативный анализ новыми индикаторами и подходами. Среди них – ИПМИ при Минэкономпроме (до 2018 г.) – разработка индекса деловой активности на ежеквартальной основе, работа ЦЭИР при Администрации Президента в освоении методологии ИФО института (Германия) для изучения бизнес-климата в Узбекистане [4], оперативный анализ банковской, биржевой, общеэкономической статистики аналитическими подразделениями ЦБ [5], оперативный опрос Всемирного банка граждан и домохозяйств (Listening to Citizens of Uzbekistan, L2CU) [6], осуществляемый совместно с ЦЭИР и центром «Стратегия развития».

Однако эти работы не носят системного характера, проводятся в значительной степени эпизодически, в отрыве друг от друга, не охватывают большинства указанных выше задач, требуемых для повышения эффективности макрорегулирования, а доступ к их результатам является ограниченным. Все это свидетельствует о недостаточном уровне аналитической активности в Узбекистане в сфере оперативного мониторинга текущей экономической ситуации и краткосрочного прогнозирования, подчеркивает большую практическую значимость и актуальность внедрения в практику управления экономикой современной методологии оперативного анализа, ориентированной на квартальную и месячную статистическую отчетность.

Начальным этапом любого оперативного анализа и мониторинга является выделение тренда из исходного ряда квартальной (месячной) динамики анализируемого индикатора. Цель выделения – получить более ясную картину в тенденции изменения индикаторов путем очистки исходной квартальной (месячной) динамики от влияния сезонных факторов, а также ответы на вопросы о том, в каком направлении развивается экономическая ситуация в целом, в какой степени выявленная тенденция отвечает приоритетам текущей экономической политики и целям долгосрочного развития, следует ли ожидать слома сложившейся тенденции (например, поиск дна кризиса) и если да, то каким является наиболее вероятный промежуток времени

наступления этого события. Выявление и анализ трендов необходим при анализе любой экономической проблемы. Такого рода исследования проводятся всеми ведущими аналитическими центрами мира. Например, ежемесячные аналитические бюллетени Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования [7] (ЦМАКП, Россия [3]). В них приводятся квартальные и месячные тренды ключевых макроэкономических индикаторов – ВВП, инвестиции, отраслевые выпуски, (промышленность, сельское хозяйство, грузооборот), спрос на рынке труда и безработица, макрофинансовые индикаторы и т.д., всего около двадцати рисунков.

Кроме трендов российской экономики в России ежемесячно выходит ряд других оперативных аналитических материалов, включая мониторинг социальных процессов, мониторинг ситуации на валютном рынке. Там же дается динамика опережающих индикаторов системных макроэкономических и финансовых рисков, тренды развития крупнейших экономик мира и ряд других. Они включают значительное число дополнительных индикаторов, таких, как средний чек и повседневные расходы, изменение основных направлений расходов в реальном выражении, обменные курсы, ставки процентов, индикаторы мировой конъюнктуры и т.д. По каждому из них выделяются тренды в динамике их изменения, что значительно повышает аналитический потенциал мониторинга текущей экономической ситуации.

Вместо традиционных выводов в рамках логической схемы «больше-меньше», «лучше-хуже», «достигнуто - не достигнуто» использование выделенных трендов по широкому кругу макрофинансовых индикаторов позволяет формулировать более глубокие и более востребованные практикой макро регулирования выводы в рамках следующих логических конструкций:

- Тренды в динамике **<НИ1, НИ2,>** за **<период>** свидетельствуют о **<не>** благоприятных сдвигах в структуре экономики **<доходах, расходах,>** по приоритетам **<целям>** долгосрочного развития **<ПР1, ПР2,Ц1,Ц2, ...>**

- Принятые в **<период>** **<наименование мер, постановлений,>** не оказали существенного позитивного воздействия на экономику, о чем свидетельствует тренд в динамике индикаторов **<НИ1, НИ2,>**

- Увеличивающийся разрыв в динамике трендов **<НИ1, НИ2,>** между Узбекистаном и ориентиром по совокупности стран, близким к нему по уровню развития, свидетельствует о наличии значительных ресурсов в сфере **<ресурсосбережения, расширения внутреннего спроса, экспортного потенциала>**

- Волатильность индикатора **<НИ>** в **<период>** возросла **<сократилась>** на **<...%>** по сравнению с **<периодом>**, что свидетельствует о **<стабилизации рынка..., укреплении потенциала, росте неуверенности инвесторов**

где условные обозначения **НИ, ПР, Ц** – соответственно наименование индикаторов, приоритетов, целей развития.

Широкие возможности использования полученных трендов для практики макро регулирования демонстрируют приведенные ниже конкретные выводы оперативного макрофинансового анализа для экономики России:

- Россия, не восстановившись полностью после кризиса 2014 года (по трендам в динамике инвестиций, доходов и расходов населения) сходу погрузилась в новый пандемический глобальный кризис (проф. МГУ Н.В. Зубаревич лекция на тему Региональная проекция коронокризиса в России, <https://www.youtube.com/watch?v=kTepIgsKjY>);

- тренды в динамике составляющих инфляции свидетельствуют о том, что по мере выхода населения из самоизоляции и возврата к нормальному режиму покупок, начал тормозиться рост цен на долгохранимое продовольствие (ЦМАКП, О динамике инфляции на неделе с 09 по 15 июня 2020 г. http://www.forecast.ru/_Archive/analytics/virus2019/infl12.pdf);

- апрель, как и ожидалось, принес резкое ухудшение общеэкономической ситуации. Сочетание карантинных мероприятий, блокировавших развитие целых секторов экономики, падение цен на сырьевые товары и шок поставок по внешней кооперации создало для российской экономики ситуацию «идеального шторма». В итоге, если март лишь «надломил» тенденцию роста экономической активности в российской экономике, то апрель знаменовался беспрецедентно глубоким спадом (на 12% в годовом выражении) (тренды в динамике ВВП, грузооборота, экспорта, ЦМАКП, Анализ макроэкономических тенденций. 19 06 2020 http://www.forecast.ru/_ARCHIVE/Mon_MK/2020/Lipanj2020.pdf);

- в части товарооборота, после кратковременного (по сути дела, имевшего кризисный характер) скачка в марте, в апреле произошло резкое падение. При этом работает «эффект Энгеля» (разная эластичность потребления различных товаров от дохода): падение оборота по продовольственным товарам (-8,2%, сезонность устранена) слабее, чем по непродовольственным (-36,4%) и платным услугам (-29,1%).

Аналогичные подходы возможно использовать и для *оперативного мониторинга изменения экономической ситуации в республике*. Для этого основные макрофинансовые индикаторы, выраженные в суммах (млн.сум) и имеющие месячную или квартальную статистику, должны быть выражены в неизменных (базовых) ценах, что позволит применить рассмотренные выше методы выделения трендовой составляющей. Аналитические возможности оперативного мониторинга экономической ситуации значительно возрастают при дополнении круга анализируемых индикаторов новыми *опережающими или совпадающими композитными индексами*, которые точнее улавливают важнейшие тенденции в изменении экономической ситуации по сравнению с традиционными индикаторами [8] и позволяют учитывать ожидания населения и бизнеса, предсказывать наступление периода изменения сложившейся тенденции.

Одним из примеров таких индикаторов является индекс обрабатывающих отраслей России, разрабатываемый международной компанией IHS Markit. Компания является мировым лидером в области информации, аналитики и решений для основных отраслей и рынков, имея более 50 тыс. постоянных клиентов по всему миру. Если традиционный индекс обрабатывающей промышленности представляет собой сумму выпусков соответствующих отраслей, т.е. предложение на товарном рынке отрасли, то композитный индекс IHS намного точнее характеризует ситуацию в ней. Помимо предложения (25%), он учитывает также спрос (новые заказы, 30%), занятость (20%), своевременность поставок сырья и материалов (15%), их запасы (ритмичность производства, 10%).

Оценка индекса основана на опросе предпринимателей (руководителей компаний) и их ожиданиях. Его высокий аналитический потенциал подтвердили замеры ожиданий предпринимателей первого июня 2020 г. [9], когда в разгар пандемического кризиса де-

ловые ожидания стали отрицательными и упали до рекордно низкого уровня, а перспективы возобновления роста в обрабатывающей промышленности просматриваются не ранее второй половины 2021 г.

Для Узбекистана подобный индикатор представляет особую ценность, т.к. в отличие от традиционного показателя промышленного выпуска он позволяет более точно и объективно оценивать прогресс в решении системной проблемы - неэффективной сырьевой направленности структуры национальной экономики, а также расширения достойной занятости, наибольший потенциал которой сосредоточен именно в секторе обрабатывающей промышленности.

Другим подобным индикатором является барометр занятости Германии, разрабатываемый IFO институтом (Мюнхен [10]). В соответствии с методологией этого индекса критически важной для страны является занятость в секторах обрабатывающей промышленности, секторе услуг, торговле и строительстве, обследование которой дает точную характеристику с занятостью по экономике в целом.

IFO институт разрабатывает и ряд других совпадающих и опережающих индексов, одним из которых является индекс делового климата IFO. Расчет основан на выборке из 7000 ежемесячных отчетов от компаний из производственного, строительного, оптового и розничного секторов.

Опыт использования этих индексов показывает более объективные оценки изменения реальной ситуации в экономике страны. Если в последние 5 лет (включая 2019 г.) темпы ВВП Германии менялись в пределах от 1,4% до 2,2% и не вызывали особых опасений, то опережающий индекс делового климата IFO начиная с февраля 2019 года опустился ниже 100% и в дальнейшем продемонстрировал тенденцию к умеренному снижению до 96% (февраль 2020 года), сигнализируя об ухудшении условий ведения бизнеса и нарастании кризисных явлений. После этого он стал резко сокращаться и упал до 74,2% в апреле 2020 г. [11].

Обобщение мирового опыта оперативного макрофинансового мониторинга позволяет сформулировать следующие принципы и методические подходы к разработке аналогичных индексов для оперативного анализа экономической ситуации в Узбекистане:

- ориентация оперативного анализа (краткосрочного прогноза) на поиск наиболее перспективных

путей преодоления ключевых проблем устойчивого развития. В дополнении к задачам минимизации ущерба и ускорения выхода из наступившего глобального пандемического кризиса, системной является проблема доминирования в структуре национальной экономики добывающего сектора и устаревших производств базовых отраслей экономики (сырьевая направленность экономики), препятствующая расширению устойчивой и достойной занятости, приводящая к высокой капитало-, энерго-, водоемкости ее роста, высокой степени уязвимости экономики в целом к внешним шокам и нестабильной мировой конъюнктуры. Реализация этого принципа связана с формированием и использованием таких индикаторов, которые наиболее полно отражают прогресс в решении именно этих проблем;

- возможность создания и использования единого межведомственного информационного ресурса для комплексного анализа состояния экономики на основе оперативной (месячной и квартальной) ведомственной отчетности Минэкономразвития, Минфина, ЦБ, Налогового Комитета, Таможенного комитета, Минтруда, Министерства инвестиций и внешней торговли, а также оперативной отчетности ГКС. Ресурс должен отвечать современным требованиям и международным статистическим

стандартам (применение современных международных классификаторов, возможность перехода от исходного ряда к дискретным квартальным (месячным) рядам экономической и финансовой отчетности, методологическая совместимость и непротиворечивость индикаторов и т.д.);

- дополнение круга традиционных макроэкономических и финансовых индикаторов, формируемых ГКС, Минфином, ЦБ, и другими ведомствами, новыми индикаторами из нетрадиционных источников данных, включая композитные оперативные совпадающие или лидирующие индексы для оценки рисков кризисных явлений, формируемые различными аналитическими центрами, оперативные опросы домохозяйств и бизнеса, нетрадиционные источники оперативной статистики (включая данные интернет ресурсов, работающих в реальном времени) о продажах, спросе на труд, индексы недвижимости и т.д.;

- достоверность и надежность используемой статистической отчетности и аналитических индикаторов. Если для их формирования используется метод опросного обследования, то величина выборки должна быть репрезентативной, т.е. ее основные статистические характеристики не должны существенно отклоняться от аналогичных характеристик генеральной совокупности. Если



показатель имеет годовую и квартальные оценки, то средневзвешенные квартальные оценки должны соответствовать годовой оценке;

- системность краткосрочного прогноза. Это означает структуризацию и логическую увязку всей информации об ожидаемых изменениях состояния объекта анализа в ближайшем будущем при различных условиях и предпосылках, определяемых на основе сценарного подхода;

- логичность и непротиворечивость взаимосвязей между экзогенными и эндогенными переменными модели, обеспечивающих однозначную и содержательную экономическую интерпретацию любых результатов модельных расчетов. Сами же прогнозные индикаторы должны иметь разрезы, облегчающие адресное использование вариантных прогнозных расчётов для конкретных отраслей, секторов, регионов, категорий населения;

- отражение во взаимосвязях и в системе переменных модели специфических факторов и условий, вытекающих из незавершенности процесса перехода Узбекистана к рыночной экономике (низкая эластичность спроса по цене, негибкость рынка труда, слабое влияние ставки процента на инвестиции, обменного курса на экспорт и т.д.) и других особенностей национальной экономики.

Одна из основных задач цифровой трансформации системы управления экономикой – создание единого национального межведомственного информационного ресурса для оперативного анализа и краткосрочного прогнозирования, без которого невозможно разработать необходимый инструментарий, обеспечивающий специалистов органов управления экономикой всей необходимой информацией о складывающихся в ней ситуации, макроэкономических трендах, позволяющие оценивать текущие и будущие риски и угрозы устойчивого развития, выявлять причинно-следственные взаимосвязи между индикаторами и факторами экономического роста.

Обобщение передового мирового опыта и критический анализ наработок ИПМИ в этой области свидетельствует о необходимости включения в пусковой комплекс информационного ресурса традиционных и новых, прямых и косвенных, совпадающих и опережающих индикаторов экономической активности и социального развития, перечень которых приведен ниже в таблице. При создании национального информационного ресурса мониторинга национальной экономики следует использовать

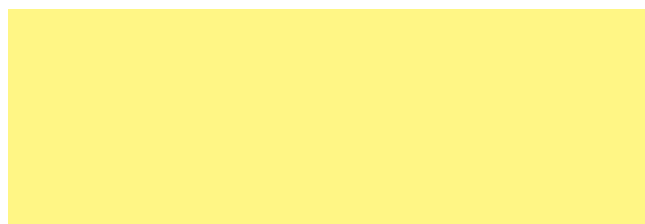
как традиционные информационные возможности министерств и ведомств, так и новые источники, связанные с развитием информационных технологий (интернет ресурсы, экспресс опросы, новые инструменты банковской системы).

Главное требование к национальному информационному ресурсу – оперативный (квартальный или месячный) характер статистической отчетности, представление всех стоимостных индикаторов (в национальной валюте) в сопоставимых ценах базового периода, что позволяет устранять влияние фактора сезонности.

При формировании национального информационного ресурса следует определять не только источники данных, но и методы, обеспечивающие сбалансированность данных, их согласованность, точность и эффективность, согласованность между макроданными и исходными данными, собранными на микроуровне.

Внедрение национального информационного ресурса в конечном итоге должно обеспечить коллективную работу специалистов различных ведомств в рамках процесса формирования индикативных планов и бюджетного процесса на основе единого информационного пространства, упорядочить и автоматизировать учетную и экспертно-аналитическую деятельность специалистов ведомств при управлении бюджетами соответствующих уровней, обеспечить контроль формирования и исполнения бюджетов и индикативных планов, доступность информации о складывающейся в экономике ситуации для населения и бизнеса, повысить качество принимаемых решений за счет использования современных инструментов сбора и анализа данных, моделирования и прогнозирования макрофинансовых показателей.

В целом развитие цифровых технологий создаст базовые предпосылки для перехода от модели «сервисного управления» к модели «объединенного правительства», более соответствующей глобальным вызовам и рискам развития национальной экономики.



Таблица

**Состав индикаторов единого информационного ресурса оперативного макрофинансового анализа
и краткосрочного прогнозирования (на этапе формирования)**

Перечень индикаторов	Источники информации
а. Индикаторы и факторы экономического роста	
ВВП, индикаторы роста промышленности, сельского хозяйства и других отраслей, пассажиро и грузооборот, индикаторы инвестиционной активности (включая процент освоения средств по крупным инвестиционным проектам) и макроэкономической стабильности, финансового положения отраслей (около 30 традиционных индикаторов)	ГКС Министерство инвестиций и ВТ
Оперативные (квартальные) счета СНС по укороченной методической схеме	ГКС
Оперативная (квартальная и месячная) статистика по крупным промышленным предприятиям и компаниям (выпуск, затраты, экспорт, заказы, инвестиции, занятые, средняя зарплата, рентабельность, налоговые платежи, кредиторская задолженность)	ГКС
б. Государственные финансы	
Оперативная статистика о доходах и расходах бюджета (в разрезе видов деятельности, включая расходы на науку, на образование, на финансирование проектов ГЧП, доходы по видам налогов и иных поступлений)	Минфин
Оперативная отчетность о внебюджетных расходах государства, величине налоговых льгот, внешнего долга государства и бизнеса, распределении налоговых поступлений между центром и регионами, региональные субсидии	Минфин
Уровень собираемости налогов (по видам в региональном разрезе)	ГНК
в. Статистика кредитно-денежной политики и финансовый рынок	
Средние ставки процента (по кратко, средне и долгосрочным кредитам), уровень монетизации экономики, золото-валютные резервы, обменный курс и другие регуляторы монетарной политики	ЦБ
Денежная база, объемы выданных кредитов бизнесу, населению (по видам), средний размер кредита (по видам), доля просроченных кредитов, средний размер переводов, средний размер чека в платежной системе	Банковская сфера
г. Статистика внешнеэкономической политики	
Экспорт, импорт, внешнеторговое сальдо (всего по экономике и в разрезе отраслей ОКЭД таблицы Затраты-выпуск, 70-80 отраслей)	ГКС
Экспорт и импорт по детализированным товарным группам и видам услуг. Индикаторы конъюнктуры мировых товарно-сырьевых и энергетических рынков	Министерство инвестиций и ВТ
Бюджетные поступления от внешней торговли (по видам таможенных и налоговых отчислений, отраслевой разрез)	ГТК
Квартальный платежный баланс, средний размер перевода трудовых мигрантов	ЦБ
д. Статистика доходов и расходов населения	
Доходы населения по видам, расходы по направлениям, прожиточный минимум в региональном разрезе, уровень бедности по международным критериям в региональном разрезе, средний чек в супермаркетах	ГКС, информационные интернет-ресурсы
е. Статистика спроса и предложения по конкретным товарам	
Заявки, продажи, цены в разрезе товаров и товарных групп с акцентом на критически важные для национальной экономики и населения виды товаров	УзРТСБ
и. Статистика рынка труда	
Уровень безработицы (методология МОТ), в т.ч. среди молодежи, спрос на труд (по профессиям и отраслям), количество трудовых мигрантов, число новых рабочих мест (по отраслям), стоимость одного нового рабочего места (по отраслям), доля квалифицированного труда в структуре занятых (по отраслям)	Минтруд Агентства по трудоустройству

Перечень индикаторов	Источники информации
и. Совпадающие и лидирующие индикаторы	
Индексы развития обрабатывающей промышленности, индексы развития отраслей с наибольшим мультипликативным эффектом для расширения продуктивной занятости, индекс IHS Markit, индексы делового климата и другие, формируемые по результатам опроса предпринимателей, индексы оценки рисков наступления кризиса	Аналитические центры и институты
и. Индексы настроения населения	
Индекс беспокойства населения на рынке труда, Индекс страхов населения и другие	Аналитические центры и институты на основе обобщения запросов в Google и других интернет-ресурсов

В соответствии со стратегией «Цифровой Узбекистан – 2030» [12] до 2022 года предусматривается внедрение свыше 280 информационных систем и программных продуктов по автоматизации процессов управления, производства и логистики на предприятиях реального сектора экономики. Это создает благоприятные условия для цифровой трансформации системы управления экономикой на макроуровне, использования механизмов государственно-частного партнерства в процессе проектирования, финансирования, создания и внедрения базовых цифровых платформ стратегического планирования и его мониторинга.

Источники и литература

1. *Современные экспресс опросы с использованием мобильных средств связи, оперативная статистика фондовых рынков о торгах товарно-сырьевых бирж, электронной торговли, банковская статистика по покупкам товаров с использованием пластиковых карточек, статистика крупных торговых центров, интернет-ресурсы с объявлениями о вакансиях, спутниковая информация и т.д.*

2. *В последние годы усилилась критика традиционных макроэкономических индикаторов в анализе рисков и проблем экономического развития. Применительно к ВВП указывается на тенденцию к смещению акцентов от учета реального сектора экономики при его исчислении на повышение вклада «виртуального» сектора (финансовые спекуляции на фондовом и валютном рынках, высокие процентные ставки и проценты по банковским услугам, новые многочисленные виды услуг, непосредственно не связанные с повышением качества и уровня жизни) – см. В. Катасонов: Что такое «пузырь» ВВП. <https://svpressa.ru/economy/article/253398/> Для Узбекистана дополнительным фактором, ставящим под сомнение использование ВВП в качестве главного индикатора роста, является и значительный теневой сектор*

(до 60% от всех занятых) в условиях отсутствия методики объективного его отражения в динамике этого индикатора.

3. *Постановление Президента Республики Узбекистан от 26.03.2020 г. № ПП-4653 «Об организации деятельности Министерства Экономического развития и сокращения бедности Республики Узбекистан, а также подведомственных ему организаций».*

4. *«ЦЭИР проводит опрос для изучения бизнес-климата в Узбекистане». Review.uz, 1 мая 2020г. <https://review.uz/ru/post/ceir-dlya-izucheniya-biznes-klimata-v-uzbekistane-provodit-opros>*

5. *В части транзакций межбанковской платежной системы, статистики торгов на республиканской товарно-сырьевой бирже, оперативной статистики реального сектора ГКС, см. «ЦБ заметил восстановление экономической активности». В газете SPOT.uz. 11 июня 2020 г. <https://www.spot.uz/ru/2020/06/11/activity/>*

6. *ВБ — о восстановлении экономики после кризиса COVID-19. Газета Уз, 20. 06. 2002. <https://www.gazeta.uz/ru/2020/06/29/economy/>*

7. <http://www.forecast.ru/>

8. *Недостатки традиционных индикаторов на примере ВВП приведены в ссылке 2.*

9. *Пресс-Релиз «Темпы роста производительности существенно сокращаются на фоне продолжения пандемии» <https://www.markiteconomics.com/Public/Home/PressRelease/4d5d6103dcd4462882cd60affee03a9c>*

10. <https://www.ifo.de/en>

11. <https://www.mql5.com/ru/economic-calendar/germany/ifo-business-climate-indicator>

12. *Указ Президента Республики Узбекистан от 5.10.2020 г "Об утверждении стратегии «Цифровой Узбекистан-2030» и мерах по ее эффективной реализации" УП–6079.*

13. *Approaches to macrofinancial surveillance in article IV reports. IMF policy paper. March 2017. International Monetary Fund. Washington, D.C.*

14. *Daniel J. Lewis and James H. Stock (2020). Measuring Real Activity Using a Weekly Economic Index. Federal Reserve Bank of New York. Staff Reports No. 920.*

15. Тренды российской экономики. Периодические обзоры (архив). ЦМАКП <http://www.forecast.ru/default.aspx>

16. И.И. Смотрицкая. Государственное управление в условиях развития цифровой экономики: стратегические вызовы и риски. Журнал ЭТАП: экономическая теория, анализ практика. Москва 2018. — № 4. — С. 60–72.

Развитие методических основ оперативного анализа и прогнозирования как предпосылка цифровой трансформации системы управления экономикой

Сергей Чепель,

доктор экономических наук,
главный научный сотрудник
Института прогнозирования
и макроэкономических исследований

Аннотация: модернизация системы управления экономикой на основе расширения использования методов оперативного анализа и мониторинга текущей экономической ситуации, краткосрочного (конъюнктурного) макрофинансового прогнозирования является устойчивым фактором спроса на новые цифровые технологии. В работе обобщаются результаты использования этих методов, достигнутые в последние годы. На основе критического анализа мирового опыта показаны пути и условия их более глубокого внедрения в практику макрорегулирования. Предложена структура и этапы формирования единого национального межведомственного информационного ресурса для оперативного анализа и краткосрочного прогнозирования. Даны практические рекомендации по более широкому использованию новых аналитических индексов на базе использования современных цифровых платформ.

Ключевые слова: макрофинансовый оперативный анализ, совпадающие и лидирующие индикаторы, методы прогнозирования, логические конструкции, тренды, мониторинг, макроэкономические риски.

Оператив таҳлилнинг услубий асосларини ишлаб чиқиш ва иқтисодий бошқарув тизимининг рақамли ўзгариши учун зарур шарт сифатида прогноз қилиш

Сергей Чепел,

иқтисод фанлари доктори,
Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар
институтини бош илмий ходими

Аннотация: амалий иқтисодий вазиятни оператив таҳлил қилиш ва мониторинг қилиш усулларини, қисқа муддатли (конъюктурал) макромольявий прогнозлашни қўллаш усулларини кенгайтириш асосида иқтисодий бошқарув тизимини модернизация қилиш янги рақамли технологияларга бўлган талабнинг барқарор омили ҳисобланади. Ишда сўнги йилларда эришилган ушбу усуллардан фойдаланиш натижалари умумлаштирилди. Илгор жаҳон тажрибасини танқидий таҳлил қилиш асосида уларни макрорегуляция амалиётига чуқурроқ татбиқ этиш йўллари ва шартлари кўрсатилган. Тезкор таҳлил қилиш ва қисқа муддатли прогнозлаш учун ягона миллий идоралараро ахборот ресурсининг тузилиши ва шакллантириш босқичлари таклиф қилинган. Замонавий рақамли платформалардан фойдаланишга асосланган янги таҳлилий кўрсаткичлардан кенгроқ фойдаланиш бўйича амалий тавсиялар берилган.

Калит сўзлар: макромольявий оператив таҳлил, бир-бирига тўғри келадиган ва етакчи кўрсаткичлар, башорат қилиш усуллари, мантиқий тузилмалар, тенденциялар, мониторинг, макроиқтисодий хатарлар.

Development of methodological foundations of operational analysis and forecasting as a prerequisite for the digital transformation of the economic regulation system

Sergey Chepel,

doctor of Economic Sciences,
Chief Scientific Officer of Institute for Forecasting and
Macroeconomic Research

Abstract: modernization of the economic management system based on the expansion of the use of methods of operational analysis and monitoring of the current economic situation, short-term (conjunctural) macro-financial forecasting is a stable factor in the demand for new digital technologies. The paper summarizes the results of the use of these methods, achieved in recent years. On the basis of a critical analysis of the world's best practices, the ways and conditions of their deeper implementation in the practice of macro-regulation are shown. The structure and stages of the formation of a single national interdepartmental information resource for operational analysis and short-term forecasting are proposed. Practical recommendations on the wider use of new analytical tools based on the use of modern digital platforms are given.

Keywords: macro-financial operational analysis, matching and leading indicators, forecasting methods, logical constructions, trends, monitoring, macroeconomic risks.

УЎК: 330.101

Сайидфозил ЗОКИРОВ,
иқтисодиёт фанлари номзоди,
Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий
тадқиқотлар институти гуруҳ раҳбари,
e-mail: saidfozil@rambler.ru

Янги иқтисодий география: назария ва амалиёт

Пол Кругман ўзининг 1979 йилда бажарилган тадқиқот ишида ишчи кучи ҳаракатланишининг иқтисодиётга таъсирини ўрганиб, ушбу омил ва миқёсга боғлиқ ҳолда тежамкорлик ўсишининг бирикуви йирик шаҳарларга сармоялар оқимини йўналтиришини илмий жиҳатдан асослаб берди. Олимнинг фаразича, мамлакат айрим ҳудудларида ишбилармонлик фаолияти кучайиши бошқа ҳудудларда унинг сусайишига олиб келиши мумкин. Фақат 1991 йилга келиб Кругман "Ўсиб бораётган фойда ва иқтисодий география" асарида бир вақтнинг ўзида муайян маконда ҳам товар оқимлари, ҳам ишлаб чиқариш ва истеъмолчиларни жойлаштиришни моделлаштиришга имкон берувчи катъий математик ёндашувни таклиф этди. Ушбу модель кейинроқ "марказ-чекка ҳудуд" деб ном олди.

Ушбу таълимотга мувофиқ, кўпгина мамлакатлар асосий ишлаб чиқариш омиллари билан деярли бир хил даражада таъминланганлар. Бундай шароитда уларга оммавий ишлаб чиқариш нисбатан осон бўлган маҳсулотларга ихтисослашиш ва шу орқали бошқа мамлакатлар билан савдо алоқаларини олиб бориш фойдали бўлади. Бундай ҳолатда ихтисослашув ишлаб чиқариш ҳажмини ошириш, маҳсулот таннархини камайтириш ва уни нисбатан пастроқ нархда сотиш имконини беради. Оммавий ишлаб чиқариш самарасига эришиш учун эса бундай турдаги маҳсулотларга катта сиғимли бозор бўлиши даркор. Бунда халқаро савдо катта роль ўйнайди, зеро у ҳар қандай алоҳида мамлакатнинг энг улкан бозоридан кўра каттароқ бўлган ягона интеграциялашган бозорни шакллантириш имконини беради.

Ишлаб чиқариш ҳажмининг ортиши билан бир маҳсулот бирлигига сарфланадиган ўртacha харажатлар камайиб борганда миқёс самараси юзага келади. Давлатлар ўртасидаги савдони классик халқаро савдо назарияси асосида тушунтириш мумкин

бўлмаган ҳолда миқёсдаги тежамкорликни тушунтириш имконини беради. Бу, биринчи навбатда асосий ишлаб чиқариш омиллари билан бир хил даражада таъминланган давлатлар ўртасидаги савдога, технологик жиҳатдан бир хил турдаги маҳсулотлар савдосига ҳамда тармоқ ичидаги табақалашган маҳсулотлар (масалан, автомобилларнинг бутловчи қисмлари) савдосига тааллуқлидир. Миқёс самараси асосидаги ташқи савдо экспортга йўналтирилган тармоқларнинг бозор таркибида муайян ўзгаришларни келтириб чиқаради.

Ишлаб чиқаришни жойлаштириш ва бир мамлакат ичида ҳудудларнинг нотекис ривожланиши муаммолари олимларни узоқ йиллар ўйлантирган. Шаҳарлар иқтисодиёти янги иқтисодий географиянинг табиий ўтмишдоши ҳисобланади. Ички тежамкорлик кўлами ғоясидан А. Хиршман, Х. Абдул-Рахмон, М.Фуджита ва бошқаларнинг ҳудудий ривожланиш муаммоларига бағишланган асарларида ҳам фойдаланилган. Бироқ, биз П.Кругманнинг 1991 йилда чоп этилган мақоласида таклиф қилинган ёндашувга кўпроқ эътибор қаратдик.

Кругман ўз олдига иқтисодий механизмларни аниқлаш ва уларнинг ўзаро ўхшаш ҳудудлар иқтисодиётда меҳнат ва ишлаб чиқаришнинг ҳудудий ҳаракати жараёнларига таъсирини тушуниш вазифасини қўйди. Асосан икки тармоқдан, яъни рақобатбардош қишлоқ хўжалиги ва монополистик саноат ишлаб чиқаришдан иборат бўлган иқтисодиётларни кўриб чиқайлик. Ҳар 2 тармоқ ўз навбатида ягона омил – деҳқонлар ва ишчилар меҳнатидан фойдаланади. Омиллар ҳар бир секторда ўзига хос ва улар секторлар орасида ҳаракатланмайди. Фараз қилайлик, ҳар бир секторда меҳнат таъминоти белгиланган бўлсин.

Иқтисодиётда уй хўжаликлари бир хил бўлиб, улар икки хил товарни –қишлоқ хўжалиги (Са) ва саноат (Ст) маҳсулотларини истеъмол қила-

ди. Бу маҳсулотлардан қай бирининг афзаллиги Кобб-Дуглас функциясида ўз аксини топган.

$$U = C_m^\mu C_a^{1-\mu} \quad (1)$$

Умумлашма саноат маҳсулоти (1) хилма-хил N турлардан таркиб топган бўлиб, ҳар бир алоҳида маҳсулотга бўлган талаб ҳам турличадир. Шундан келиб чиқиб, умумлашма саноат маҳсулотининг талаб функцияси алмаштиришнинг доимий эластиклиги билан $\sigma > 1$ тавсифланади.

$$C_m = \left[\sum_{i=1}^N C_i^{(a-1)/a} \right]^{a/(a-1)} \quad (2)$$

Фараз қилайлик, иқтисодиёт иккита худуддан иборат. Ҳар бир худудда деҳқонлар ҳам, ишчилар ҳам бор. Бунда деҳқонларнинг худудий тақсимооти бир текис бўлиб, уларнинг ҳаракати минтақалар ўртасида рўй бермайди; ишчилар эса худуддан худудга эркин ҳаракат қилишлари мумкин. Минтақадаги ишчилар меҳнатининг таклифини L_2 деб белгилаймиз. Қишлоқ хўжалик маҳсулотлари ишлаб чиқариш технологияси ҳар бир товар бирлигига бир ишчини талаб этади, деб фараз қилайлик. Ушбу маҳсулотни худудлар ўртасида ташиш ҳеч қандай харажатни талаб қилмайди.

Саноат маҳсулотининг ҳар бир турини ишлаб чиқариш доимий ва ўзгарувчан харажатлар ёрдамида моделлаштирилган ички миқёс самараси билан тавсифланади. Бунда технология параметрлари барча турлар учун бир хил:

$$L_{mi} = \alpha + \beta x_i \quad (3)$$

Бунда L_{mi} – i саноат маҳсулоти бирлигини ишлаб чиқариш учун зарур бўлган x_i ишчилар сони.

Саноат молларини ташиш қиммат дея тахмин қилинади ва харажатлар "айсберг" кўринишида моделлаштирилади, яъни, қўшни минтақага бир бирлик товар етказиб бериш учун, заводдан $t > 1$ маҳсулот юборилиши керак. Саноат ва қишлоқ хўжалиги товарлари ўртасида ташиш сарфларидаги фарқлар ечимни соддалаштириш учун зарур: у бутун иқтисодиёт бўйича деҳқонлар иш ҳақи тенглигини таъминлайди ва ундан барча худудларда номинал қийматларни белгиловчи универсал меъёр сифатида фойдаланиш мумкин.

Фараз қилайлик, саноат фирмалари сони кўп бўлиб, уларнинг ҳар бири маълум бир турдаги маҳсулотлар ишлаб чиқаришга ихтисослашган. Фойдани максималлаштирувчи монопол рақобатчи фирма ўз маҳсулотига маржинал харажатлар ва талаб эластиклиги асосида нарх белгилайди. Биринчи худудда саноат маҳсулотининг нархи қуйидаги формулада ўз аксини топган:

$$p_1 = \left(\frac{\sigma}{\sigma-1} \right) \beta w_i \quad 4$$

Бунда p_1 – биринчи худуддаги ишчиларнинг иш ҳақи.

Шундай қилиб, 2 минтақада саноат маҳсулотларининг нисбий нархлари ушбу худудлар саноатидаги нисбий иш ҳақи билан аниқланади:

$$\frac{p_1}{p_2} = \frac{w_1}{w_2} \quad (5)$$

Юқорида баён этилган янги савдо назарияси моделида бўлгани каби фирмаларнинг саноат тармоғига эркин кириши ҳар бир минтақадан танлаб олинган фирмани нол даражадаги фойда билан таъминлайди, яъни:

$$(p_1 - \beta w_1)x_1 = a w_1 \Rightarrow x_1 = x_2 = \frac{a(\sigma-1)}{\beta} \quad (6)$$

Ушбу нисбатдан келиб чиқадики, минтақаларда фирмалар кўлами бир хил бўлиб, улар фақат талаб ва технология параметрлари билан белгиланади. Бу натижа фойдалилик функцияси махсус кўриниши билан тавсифланади ҳамда у муаммонинг ечимини ва иқтисодий механизми моҳиятини англашни осонлаштиради. Бундан келиб чиқадики, минтақада саноат корхоналари сони унда банд бўлган ишчилар сонига тўғри мутаносибликда бўлади:

$$\frac{n_1}{n_2} = \frac{L_1}{L_2} \quad (7)$$

Пол Кругман худудлар ўртасида ишчилар ҳаракати билан боғлиқ ўзгаришларга мурожаат этишдан олдин, минтақалар ўртасида ишчиларнинг тақсимооти белгиланган иқтисодиётдаги қисқа муддатли мувозанатни кўриб чиқади. Шубҳасиз, бу ҳолатда биз бир мамлакатнинг икки худуди ўртасидаги савдо алоқалари ва транспорт харажатлари билан халқаро савдонинг стандарт модели ўртасида ўхшашликнинг гувоҳи бўламиз.

Агар саноат ишчиларининг худудлар бўйича тақсимланиши симметрик бўлса, минтақаларда иш ҳақи бир хил бўлиши аниқ. Агар худудлардан бирида саноат ишчилари кўпроқ бўлса, у ҳолда икки худуд саноатидаги реал иш ҳақи нисбатига қарама-қарши йўналишларда ҳаракатланувчи икки хил омил таъсир кўрсатади. Аввало, бу маҳаллий бозор таъсири ҳисобланади. Одатда фирмалар ишлаб чиқаришни катта шаҳарларда жойлаштиришга интиладилар, зеро бу нарса уларга ишлаб чиқариш кўламини ва транспорт харажатларини тежаш имконини беради, чунки ишлаб чиқарил-

ган аксарият маҳсулотлар маҳаллий бозорда сотилади. Шундай қилиб, ички миқёс тежамкорлиги ҳам, транспорт харажатлари ҳам маҳаллий бозор таъсирини англатади. Ҳолбуки, минтақа кўламининг ортиши мос ҳолда унда саноат маҳсулотлари ҳамда экспорт ҳажми ўсишига олиб келади. Маршаллнинг ташқи таъсирини, яъни компания тежамкорлиги нуқтаи назаридан ташқи таъсирни эътиборга олсак, бундай самарага эришиб бўлмас эди. Маҳаллий бозорнинг таъсири саноатда иш ҳақи даражасига ижобий таъсир кўрсатади. Яъни, шаҳар қанча катта бўлса, саноат ишчиларининг иш ҳақи шунча юқори бўлади.

Бошқа томондан, катта бозорда истеъмолчи учун рақобатнинг кучайиши натижасида монополь корхона ишлаб чиқаришни нисбатан кичикроқ аҳоли пунктига кўчириши мумкин. Бу таъсир минтақалар ўртасида иш ҳақи бўйича нисбатнинг бутунлай тескари томонга ўзгаришига олиб келади. Ушбу икки омилнинг умумий натижаси мавҳум бўлиб, бу модел кўрсаткичларига боғлиқ.

Бирок, минтақалар ўртасидаги саноат ходимлари ҳаракатланиши билан боғлиқ ўзгаришларни аниқлашда бизни нафақат иш ҳақи даражаси, балки уларнинг харид қобилияти, яъни реал иш ҳақи ҳам кизиқтиради. Ҳар икки ҳудудда ҳам қишлоқ хўжалик маҳсулотлари қиймати бир хил бўлгани туфайли, биз кўпроқ саноат товарлари хариди билан боғлиқ бўлган реал иш ҳақи эътибор қаратамиз ва биз бу ерда моделнинг муҳим жиҳатларидан бири – нарх индекси самарасини олишга ҳам эришамиз. Шаҳар иқтисодиёти ҳажми қанча катта бўлса, унда ишлаб чиқариладиган саноат маҳсулотлари турлари ҳам шунчалик хилма-хил бўлади. Шунга мос ҳолда минтақада ишлаб чиқарилган маҳсулот турларига нисбатан унга кириб келган импорт маҳсулотлари салмоғи анча кичик бўлади. Кичкина минтақада эса аксинча, истеъмол маҳсулотлари таркибида маҳаллий ишлаб чиқариш улуши кам, импорт салмоғи эса юқори бўлади.

Маълумки, импорт маҳсулотлари баҳосини белгилашда транспорт харажатлари ҳисобга олинади. Айни чоғда, маҳаллий товарлар қийматига бундай харажатлар қўшилмайди. Бундан чиқадиган хулоса шуки, бир хил шароитда, катта шаҳарлардаги саноат маҳсулотларининг нарх индекси кичик минтақадаги саноат моллари нарх индексидан паст бўлади.

Фараз қилайлик, дастлабки пайтда иқтисодиётда саноат ишчилари ҳудудлар ўртасида бир текис

тақсимланган бўлсин. Юқорида айтилганидек, бу ҳолда саноат ишлаб чиқаришининг жойлашуви, иш ҳақи ва бошқа омиллар бўйича ҳар икки минтақанинг имкониятлари бир хил бўлади. Бирок, бундай мувозанат барқарорми? Яъни, агар кам сонли ходимлар мамлакатнинг бошқа ҳудудига кўчиб кетсалар, бу ҳолат ишчилар кўчиб келган минтақада реал иш ҳақининг ўсишига олиб келадими (бу эса, ўз навбатида, бу ерга янги мигрантларнинг жалб қилиниши икки минтақа иқтисодиёти ўртасидаги тафовутларни кучайтирадими)? Ёки кичикроқ ҳудуд саноатида реал иш ҳақини ошириш эвазига бундай фарқлар бартараф этилиб, ходимларни ортга қайтаришга эришиладими? Агар биринчи ҳолат амалга ошса, биз бир ҳудудда саноат ишлаб чиқаришнинг агломерациялашув жараёнини гувоҳи бўламиз ва агар агломерация жараёнлари ниҳоятда жадаллашиб кетса, у ҳолда бир ҳудуд – саноат марказига ва иккинчиси – аграр минтақага айланади. Ушбу ҳолат моделнинг "марказ – чекка ҳудуд" деб номланишига сабаб бўлди. Агар симметрик мувозанат аҳоли миграциясига чидамли бўлса, у ҳолда иқтисодиётда ишлаб чиқаришнинг бир текис тақсимланиши ўз-ўзини сақлаб қолади.

Моделнинг юқоридаги таҳлилдан кўришиб турибдики, қуйидаги 3 хил самара таъсири миграцияга барқарорликнинг бир хилда тақсимланишини белгилайди:

- маҳаллий бозор самараси: монопольлик фирманинг ишлаб чиқаришни йирик бозорларга яқин жойлаштириши ва кичик бозорларга маҳсулотлар экспортини ошириш тенденцияси;

- турмуш қиймати самараси: у кўпроқ саноат корхоналари жойлашган ҳудудларда бўлади, зеро ишлаб чиқарилган маҳсулот қийматида транспорт харажатлари ҳам ётади;

- рақобат самараси: рақобатдош бўлмаган фирмалар ишлаб чиқаришни рақобатчилар кам бўлган жойларда ташкил этишга интиладилар.

Физик ҳодисаларга биноан, агломерация жараёнини рағбатлантирувчи кучлар марказга интилувчи, қарама-қарши йўналишда ҳаракатланувчи кучлар эса марказдан қочувчи кучлар деб аталади. Иқтисодиётда қандай кучларнинг "ғолиб" бўлиши тежамкорлик кўламига, талабнинг қай даражада қондирилаётганига ва транспорт харажатлари миқёсига боғлиқ.

Кругман ишлари бу уч турдаги самаранинг ўзаро таъсири ишлаб чиқаришни иқтисодиётга жой-

лаштириш динамикасини қандай белгилашини кўрсатади: минтақалар иқтисодий ривожланишда бир-бирига яқинлашадими ёки аксинча, узоқлашадими? Ишлаб чиқаришда миқёс тежамкорлигининг ўсиши агломерация жараёнларини кучайтиради, деган хулосага олиб келади. Бунинг устига, саноат ишлаб чиқаришда миқёс тежамкорлигининг нозик чегараси мавжуд бўлиб, бу чегара бузилганда иқтисодий ривожланиш кўрсаткичлари қандай бўлишидан қатъий назар, симметрик мувозанат ўзгаради, агломерация жараёнлари эса ўз-ўзидан кучаяди. Бошқача айтганда, иқтисодиётнинг "марказ – чекка ҳудуд" тамойили асосида ривожланиши муқаррар бўлиб қолади. Агар миқёс тежамкорлиги кўлами юқорида қайд этилган чегарадан пастда бўлса, параметрлар комбинациясидан келиб чиқиб, ҳам марказга интилувчи, ҳам марказдан қочувчи кучлар иқтисодиётда етакчи бўлиши мумкин. Шу билан бирга, юқори транспорт харажатлари ва саноат маҳсулотлари хилма-хиллигининг юқори эластиклиги марказдан қочувчи кучларни мустаҳкамлайди ва минтақаларнинг яқинлашишига олиб келади.

Шундай қилиб, Кругман жуда оддий ва тушунарли моделга асосланиб, ҳудудда ишлаб чиқаришни жойлаштириш манзарасини акс эттирди. Бу эса ўз навбатида, минтақавий иқтисодиёт ёки шаҳарлар иқтисодиёти йўналишидаги тадқиқот ишларининг ривожланишига салмоқли таъсир кўрсатди.

Манба ва адабиётлар

1. Кругман П.Р., Обстфельд М. *Международная экономика: теория и политика / пер. с англ. 5-го между. изд. - СПб.: Питер, 2004. - 832 с.*
2. Кругман П. Р. *Рыночная структура и внешняя торговля (Market structure and foreign trade: increasing returns, imperfect competition and the international economy, 1985, в соавторстве с Э. Хеллманом);*
3. Кругман П.Р. *Стратегическая торговая политика и новая международная экономическая теория (Strategic Trade Policy and the New International Economics, 1986);*
4. Кругман П. Р. *Торговая политика и структура рынка (Trade Policy and Market Structure, 1989);*
5. Кругман П.Р. *Пространственная экономика: города, регионы и международная торговля (The Spatial Economy: Cities, Regions and International Trade, 1999, в соавторстве с М. Фудзита и Э. Венаблсом).*
6. Крылов Дмитрий. *Пол Кругман: ученый-экономист, публицист и пророк.* <https://iq.hse.ru/news/177678472.html>

Янги иқтисодий география: назария ва амалиёт

Сайидфозил Зокиров,

*иқтисодиёт фанлари номзоди,
Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар
институтини гуруҳ раҳбари*

Аннотация: мақолада Нобель мукофоти совриндори Пол Кругманнинг янги иқтисодий география назарияси моҳияти ёритиб берилган. Унга кўра, П.Кругман ҳудудлар ўртасида ишчилар ҳаракати билан боғлиқ ўзгаришлар ва унга таъсир кўрсатувчи омилларни ҳамда 3 хил (маҳаллий бозор, турмуш қиймати, рақобат) самаранинг миграцияга таъсирини ўрганиб, "марказ – чекка ҳудуд" тамойили асосида ҳудудий ривожланиш қонуниятларини очиб берган.

Калит сўзлар: миқёс самараси, тежамкорлик, моделлаштириш, технология, уй хўжалиги, саноат, ҳудуд, иш хақи.

Новая экономическая география: теория и практика

Сайидфозил Зокиров,

*кандидат экономических наук,
руководитель группы Института
прогнозирования и макроэкономических исследований*

Аннотация: в статье освещается сущность новой теории экономической географии лауреата Нобелевской премии Пола Кругмана. Согласно данной теории, П.Кругман изучил изменения в перемещении рабочей силы между регионами и факторов, влияющие на это, а также влияние 3-х типов (местный рынок, стоимость жизни, конкуренция) эффектов масштаба на миграцию и выявил закономерности регионального развития по принципу «центр - периферия».

Ключевые слова: эффект масштаба, экономия, моделирование, технология, домохозяйство, промышленность, регион, заработная плата.

New economic geography: theory and practice

Sayidfozil Zokirov,

*PhD in Economics,
Group manager Institute for Forecasting and
Macroeconomic Sciences Researcher*

Abstract: the article highlights the essence of the new theory of economic geography by Nobel Prize laureate Paul Krugman. According to this theory, P.Krugman studied changes in the movement of labor between regions and the factors influencing this, as well as the influence of 3 types (local market, cost of living, competition) of scale effects on migration and identified patterns of regional development according to the principle "center - periphery".

Key words: economies of scale, economy, modeling, technology, household, industry, region, wages.

УЎК: 658 (5751)

Тоштемир БЕРДИЕВ,
АТ “Халк банки” Банк стратегияси ва инновацион ривожлантириш
департаменти директори ўринбосари,
e-mail: toshtemir.berdiev82@mail.ru

Англо-Американ моделига асосланган корпоратив бошқарувнинг амалдаги ҳолати (HSBC Holdings Public Limited Company банки мисолида)

Корпоратив бошқарув англо-американ (аутсайдерлик) модели АҚШ, Канада, Буюк Британия, Янги Зеландия ва Австралия каби давлатлар учун хосдир. Ушбу мамлакатларда компанияларнинг капитал эгалари асосан институционал ва хусусий сармоядорлар бўлиб, уларнинг мақсадлари қисқа муддатда курсдаги фарқдан даромад олиш ҳисобланади. Улар фонд бозори орқали компания капиталини шакллантиришда иштирок этадилар, шунинг учун ушбу модел аутсайдерлик модели деб аталади. Акциядорларнинг умумий йиғилиши корпорациянинг юқори бошқарув органи ҳисобланади. Корпорация кўп сонли эгаларига (миноритар акциядорларга) тегишли, яъни компания акцияларининг 2–5 фоизига эгалик қилувчи акциядорни йирик акциядор деб аташ мумкин. Акциядорлар сони юз минглаб бўлиши сабабли, ушбу йиғилишлар кўпроқ расмий характерга эга.

Англо-Американ моделидаги асосий бошқарув органи компания фаолиятини бошқарадиган, акциядорларнинг ҳуқуқларини ҳимоя қилиш кафолати ва корпоратив бошқарув меъёрлари ва тамойилларига риоя қилинишини таъминлайдиган директорлар кенгаши ҳисобланади [1]. Директорлар кенгаши компаниянинг уставда кўзда тутилган президентни, бош ижрочи директорни, вице-президентларни, хазиначиларни ва бошқа раҳбарларни сайлайди ва тайинлайди. Бош ижрочи директор (Chief Executive Officer – CEO) одатда жуда катта ваколатларга эга бўлиб, у директорлар кенгаши ва акциядорлар олдида жавоб беради. Англо-Американ моделида акциядорларнинг манфаатларини бир-бирига боғлиқ бўлмаган, компания бошқаруви кучли таъсирида бўлган кўплаб кичик сармоядорларни ҳимоя қилади. Компанияни ҳақиқий бошқариш

профессионал менежерлар томонидан амалга оширилади. Ушбу моделни қўллашда асосий муаммо компания эгалари ва ёлланган менежерлар ўртасидаги муносабатлардир. Шу муносабат билан, ушбу моделда корпорацияни бошқариш устидан назорат қилишнинг асосий воситаси фонд бозорининг ролдир. Таъкидлаш керакки, Англо-Американ моделида банклар аҳамиятсиз рол ўйнайди. 1933 йилда банк ташкилотларига ўзларининг ихтиёрида бошқа компанияларнинг овоз берувчи акцияларининг 5 фоиздан кўпроғини тўғридан-тўғри ёки билвосита эгалик қилишни тақиқловчи Гласс–Стигал қонуни қабул қилинди. Ушбу қонуннинг қабул қилиниши сабаби фонд бозорида спекуляцияларнинг олдини олиш, операцияларнинг "шаффофлиги"ни таъминлаш ва тижорат банкларидаги депозитлар тўғрисидаги маълумотлар махфийлигини таъминлашдир. Шунингдек, қонун банкларнинг тижорат ва инвестицион фаолиятининг бирлашиши натижасида келиб чиқадиган манфаатлар тўқнашувларини бартараф этишга қаратилган.

Англия-Америка моделининг иштирокчилари бу менежмент, директорлар ва акциядорлар, давлат идоралари, биржалар, ўзини ўзи бошқариш ташкилотлари ва корпорацияларга корпоратив бошқарув ва ишончли вакилларга овоз бериш бўйича маслаҳат берадиган консалтинг компаниялардир. Корпоратив бошқарув тизими иштирокчилари, яъни "корпоратив бошқарув учбурчаги" – бу менежмент, директорлар кенгаши ва акциядорлардир [2].

Ушбу модел бошқа моделларга қараганда кўпроқ маълумотларнинг очиқлигини талаб қилади. Акциядорларнинг йиллик ҳисоботига ёки йиллик умумий йиғилишининг кун тартибига қуйидаги маълумотлар киритилиши керак: молиявий

маълумотлар, капитал таркиби тўғрисидаги маълумотлар, тайинланган директорларнинг олдинги фаолияти тўғрисидаги маълумотлар, бошқарув учун умумий мукофот миқдори, устав капиталининг 5 фоиздан ортиқ акциядорлари тўғрисидаги маълумотлар ва бошқалар бўлиши шарт [3].

Англо-Американ (аутсайдерлик) модели банк амалиётидаги ҳолатини HSBC Holdings Public Limited Company банки мисолида таҳлил қилиб ўтамыз.

HSBC Holdings plc банки дунёдаги энг йирик молиявий конгломератлардан бири, активлар ва бозор капиталлашуви жиҳатидан Буюк Британиянинг энг йирик банкидир.

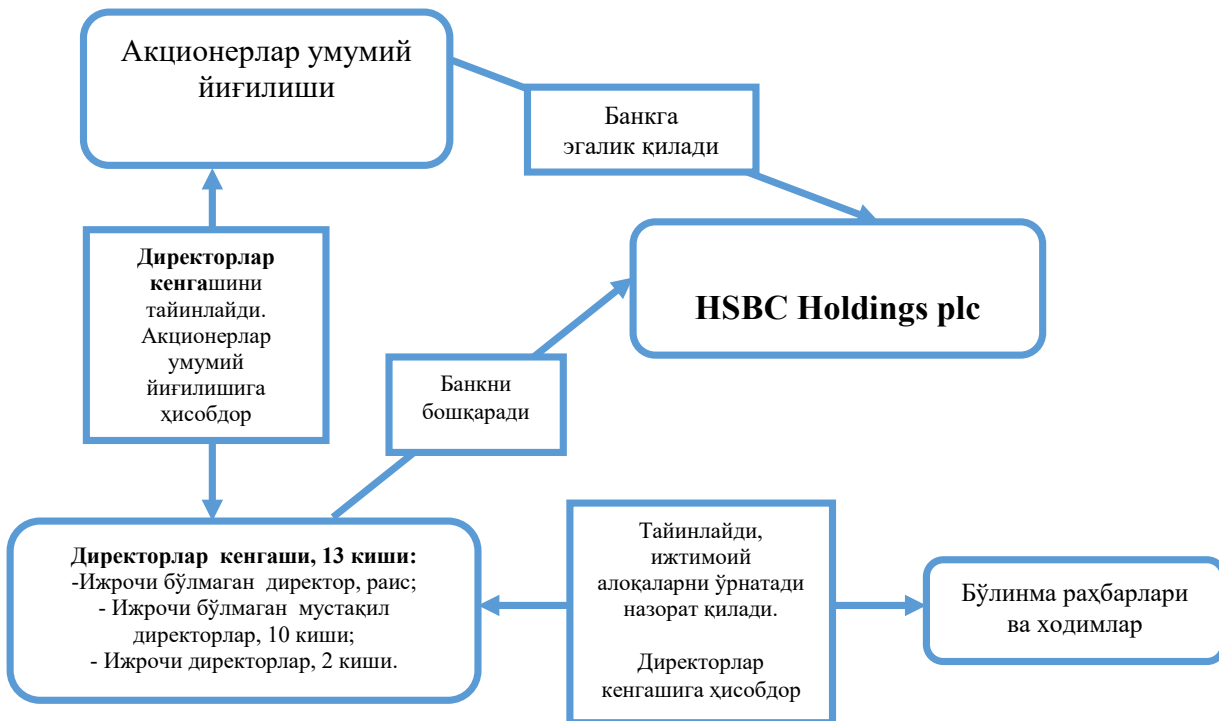
Forbes Global 2000 рейтинги бўйича дунёдаги энг йирик оммавий компаниялар рейтингда 2018 йилда 17-ўринни, энг қиммат брендлар рўйхатида эса 52-ўринни эгаллади. 2017 йилда у активлар ҳажми бўйича энг йирик банклар рўйхатида 7-ўринни эгаллади [4]. Бош офис Лондонда жойлашган. HSBC Holdings Public Limited plc банки чакана тармоғи Осиё, Европа, Шимолий Америка, Жанубий Америка ва Африканинг 64 мамлакатидан 3900 га яқин филиалларни ўз ичига олади ва қарийб 40 миллион миждозларга хизмат кўрсатади, фаолиятнинг асосий ҳудудлари Буюк Британия ва

Гонконг ҳисобланади. Дунёнинг 130 давлатида 197 мингдан ортиқ акциядорга эга бўлиб, 64 та давлатда 235 минг ходим фаолият юритмоқда [5].

2019 йил 31 декабрь ҳолатига бошланғич нархи 0,50 АҚШ долларидан иборат бўлган оддий акцияларнинг сони 20,2 млн. донани, оддий акция учун дивидент 0,51 АҚШ доллари ташкил этди [5].

Самарали корпоратив бошқарув HSBC Holdings plc банки имиджининг бир қисмидир. Шу сабабли, банк ўз фаолиятини самарали корпоратив бошқарув тамойиллари ҳамоҳанглигида олиб боради. Ўз-ўзини тартибга солиш воситаси сифатида корпоратив бошқарув кодекси шаффоф ва намунали корпоратив бошқарув бўйича тавсиялар ва таклифларни ўз ичига олади. Банкда корпоратив бошқарувни Буюк Британия ва Гонконг қонуни ва 2018 йил Буюк Британия ва Ирландия Молиявий ҳисоботлар бўйича кенгаши (FRC) томонидан қабул қилинган Буюк Британия корпоратив бошқарув кодекси (The UK Corporate Governance Code) асосида амалга оширади. Аввало, корпоратив бошқарув ва назорат механизмларини янада шаффоф қилиш ва шу билан иқтисодиётнинг юқори даражаларига инвесторларнинг ишончини кучайтиришга қаратилган.

HSBC Holdings plc директорлар кенгаши таркиби бир босқичдан (One-tier Board System) иборат:



1-расм. HSBC Holdings plc нинг корпоратив бошқарув тузилмаси [6].

Директорлар кенгаши гуруҳнинг узок муддатли муваффақиятларини қўллаб-қувватлаш, сармоядорлар ва бошқа манфаатдор томонлар учун барқарор қийматни таъминлаш, шунингдек, хабардорлик, ошкоралик ва мунозаралар маданиятини тарғиб қилиш тарафдори. Директорлар кенгаши раиси бошчилигидаги бошқарув стратегия ва таваккалчиликни белгилайди. Шунингдек, бошқарув томонидан тавсия этилган стратегик мақсадларга эришиш учун капитал ва операцион режаларни тасдиқлайди. Мустақил директорлар бошқарув олдида жавобгар бўлиб, ижро этувчи директорлар ўз вазифаларини лозим даражада бажаришини таъминлайдилар. Кенгаш аъзоларининг аксарияти мустақил директорлар ҳисобланади. Ижрочи бўлмаган ва мустақил директорлар HSBC Holdings plc гуруҳ ичида бошқа лавозимда фаолият олиб боришлари мумкин, ижрочи директорларга эса бу тақиқланади.

Барча директорлар ҳар йили қайта сайланиши керак бўлади. Кенгаш қарорларни ўз ичига олган ҳужжатларда ҳар бир директорни сайлаш учун уларнинг ҳиссаларининг аниқ сабабларини белгилаб қўйиши ва компаниянинг узок муддатли барқа-

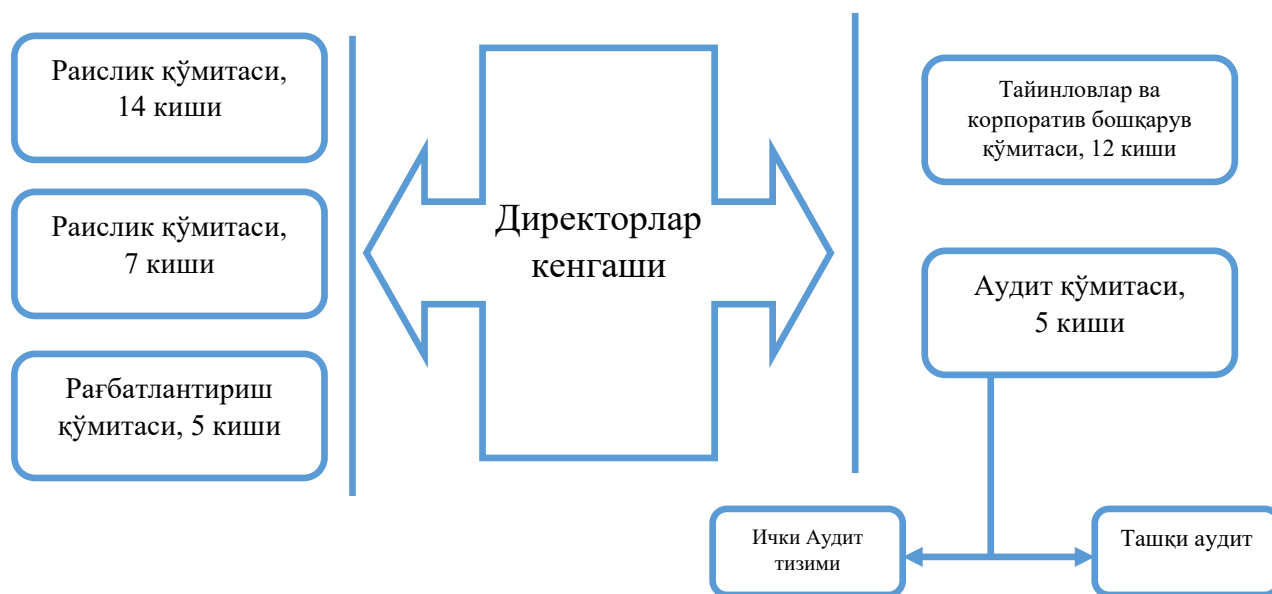
дор муваффақияти учун муҳим бўлиб қолиши керак. Кенгаш Раиси ўз лавозимида, биринчи марта тайинланган кундан бошлаб, узоғи билан тўққиз йил қолиши мумкин [7].

Директорлар кенгаши тўғридан-тўғри акциядорларга ҳисобот беради. Ҳар йили акциядорларнинг йиллик умумий йиғинида директорларни қайта сайлаш учун овоз берилади.

Бошқарув компаниянинг ўз мақсадларига эришиш учун зарур ресурслар мавжудлигини таъминлайди. Кенгаш, шунингдек, хавфларни бошқариш ва бошқариш учун имкон берадиган оқилона ҳамда самарали бошқарув тизимини яратади.

HSBC Holdings plc директорлар кенгаши фаолияти самарадорлигини ошириш мақсадида кенгаш қошида 5 та қўмита ташкил қилинган.

Қўмиталар – бу HSBC Holdings plc турли хил фаолиятларини ташкил қилиш ва назорат қилишда тўла ваколат берилган кичик гуруҳлардир. Ҳар бир доимий комиссияга ижрочи бўлмаган кенгаш аъзоси раислик қилади ва аниқ мавзуларни кўриб чиқиш ваколатига эга.



2-расм. HSBC Holdings plc нинг директорлар кенгаши қўмиталари тузилмаси [7].

Қўмитанинг барча аъзолари ижрочи бўлмаган мустақил директорлар ҳисобланади. Бир киши бир неча қўмита аъзоси бўлиши мумкин. Барча директорлар йил якунлари бўйича қайта сайланишга мажбурдирлар.

1. Гуруҳнинг аудит қўмитаси қуйидагилар учун жавобгардир:

- молиявий ҳисоботларнинг ишончлилигини мониторинг қилиш;
- молиявий ҳисобот билан боғлиқ ички назорат тизимларини бошқариш;
- глобал ички аудитнинг самарадорлигини мониторинг ва таҳлил қилиш;



- компаниянинг молиявий-бухгалтерия сиёсати ва амалиётини таҳлил қилиш;

- ташқи аудиторни бошқариш ва иш ҳақини тўлаш ҳамда ташқи аудиторни тайинлаш бўйича Директорлар кенгашига тавсиялар ишлаб чиқиш.

2. Гуруҳнинг риск бўйича қўмитаси қуйидагилар учун жавобгардир:

- Директорлар кенгашига юқори даражадаги таваккалчиликлар ва хатарларни бошқариш, шу жумладан жорий ва прогноз қилинадиган хавфлар, келажақдаги хавф стратегияси ва гуруҳдаги таваккалчиликларни бошқариш бўйича маслаҳат бериш;

- риск ва хавф-хатарларга бардошлилик бўйича кенгашга маслаҳат бериш;

- гуруҳнинг рискларни бошқариш тизими ва ички назорат тизимларининг самарадорлигини таҳлил қилиш (Аудит қўмитаси жавобгар бўлган ички молиявий назорат тизимлари бундан мустасно);

- ижро назоратини мониторинг қилиш ва хатарларни бошқариш;

- HSBC Holdings plc нинг ахборот хавфсизлиги муҳити ва кибер-хавфсизлик тизими билан боғлиқ масалаларни назорат қилиш;

- гуруҳнинг мукофот бериш бўйича қўмитасига мукофотларнинг риск даражасини камайтириш бўйича маслаҳат бериш.

3. Гуруҳнинг мукофотлаш қўмитаси қуйидагилар учун жавобгардир:

- компаниянинг иш ҳақи сиёсатини акциядорлар томонидан тасдиқлаш учун Директорлар кенгашига тавсиялар бериш;

- гуруҳнинг мукофот сиёсати учун умумий таъминотлар, параметрлар ва бошқарув тузилмасини яратиш;

- гуруҳнинг ижрочи директорлари ва бошқа юқори лавозимли ходимларига иш ҳақини тасдиқлаш;

- компаниянинг ва унинг шўъба корхоналарининг иш ҳақини тўлаш сиёсати самарадорлигини рискларни изчил ва самарали бошқариш нуқтаи назаридан мунтазам таҳлил қилиш.

Қўмита директорларининг ҳеч бири ўзларининг иш ҳақини белгилашда қатнашмайди.

4. Тайинловлар ва корпоратив бошқарув қўмитаси қуйидагилар учун жавобгардир:

- Кенгашни тайинлаш жараёнига раҳбарлик қилиш, шунингдек Кенгаш ва унинг қўмиталарига тайинлаш учун номзодларни аниқлаш ва Кенгаш томонидан тасдиқлаш учун тақдим этиш;

- HSBC Holdings plc нинг асосий шўъбалари директорлар кенгашига тайинланишларни кўриб чиқиш ва тасдиқлаш;

- Директорлар кенгаши аъзолари ва бошқа юқори мартабали раҳбарларнинг ворислик режалаштиришга тўлиқ эътибор бериш;

- компаниянинг ва унинг шўъба корхоналарининг корпоратив бошқарув тузилмаси устидан назорат ва мониторинг олиб бориш ва ушбу тузилма корпоратив бошқарувнинг энг яхши стандартлари ва амалиётига мос келишини таъминлаш мақсадида Директорлар Кенгаши учун тавсиялар ишлаб чиқиш.

5. Раислик қўмитаси қуйидагилар учун жавобгардир. Бизнесни бошқариш учун режалаштирилган фавқулодда тасдиқлашни талаб қиладиган муаммоларни ҳал қилишда режалаштирилмаган кенгаш йиғилишлари ўртасида кенгаш номидан иш олиб боради.

HSBC Holdings plc да Директорлар кенгаши ва акциядорлар ўртасида маълумотли ва конструктив

мулоқот учун самарали корпоратив бошқарув жуда муҳим ҳисобланади. Банк акциядорлар билан уларнинг эҳтиёжларини қондириш учун алоқа ўрнатишга интилади. Янги акциядорларга маълумотлар қоғоз кўринишида, ҳамда веб-сайт орқали етказиб берилди. Ўзаро алоқада ошқоралик, аниқлик, ўз вақтида тақдим этиш ва маълумотларнинг долзарблигига эътибор қаратилади. Ҳар қандай индивидуал ёки институционал инвестор HSBC Holdings plc гуруҳига мурожаат қилиб, Гуруҳ раиси, Бош ижрочи директор, гуруҳ молия директори ёки гуруҳ компаниясининг котиби ва Бош ижрочи директор билан алоқа қила олади. HSBC Holdings plc банки ўз фаолиятини корпоратив бошқарувнинг асосий тамойили – шаффофлик асосида амалга оширмоқда. Банкнинг акционерлар таркиби асосан майда инвесторлардан иборат бўлиб, асосий қарорларни директорлар кенгаши қабул қилади. Кенгаш қошидаги кўмиталар фаол иш олиб боради. Мустақил директорлар жалб қилиш амалиёти кенг қўлланилади. Бу эса ўз-ўзидан кўмиталар фаолиятида ижрочи директорлар таъсирини камайтиришга ёрдам беради.

Хулоса қилиб шуни айтиш мумкинки, Англо-Американ моделда акцияларнинг 20-30%и акцияларнинг назорат пакетига эгаллик қилувчи акционерлар кўлида узоқ муддат сақланиб қолади, 70-80% акциялар эса мобил, яъни фонд бозорида сотилади ва эгаларини тез ўзгартирадидилар. Бу ўринда акциялар томонидан корпорация бошқарувини назорат қилишнинг асосий воситаси сифатида фонд бозорининг роли ошади. Корпоратив бошқарувнинг ўзига хос хусусиятлари айнан мулкнинг тарқоқлиги билан боғлиқ. Миноритар акциядорлар менежерлар устидан назоратнинг етарли ваколатлари ва усулларига эга эмаслар, бундай вазиятда корпорация устидан реал назоратни менежерлар қўлга киритадилар.

Англо-Американ моделининг афзаллиги - фонд бозори орқали катта миқдордаги сармояларни жалб қилиш қобилиятидир. Бундан ташқари, ушбу корпоратив бошқарув моделининг яна бир хусусияти, фаолият шаффофлиги даражасини оширишидир. Молиявий маълумотларнинг эркин тасарруфда бўлиши, халқаро корпоратив бошқарув стандартларини қўллайдиган компанияларга инвесторларнинг юқори даражада ишончини шакллантиришга имкон беради.

Англо-Американ моделининг камчилиги - унинг қимматли қоғозлар бозори таъсирида намоён бўладиган спекулятив мулоҳазалар асосида компания

активларининг ҳақиқий қийматини бузиб кўрсатишидир. Бу ҳолат молиявий инкирозлар даврида яққол намоён бўлади.

Банклар устав капиталининг юқори даражада концентрацияси ва капиталнинг асосий қисми давлатга тегишлилиги мамлакатимиз банк тизимининг инвестицион жозибадорлигига салбий таъсир кўрсатмоқда. Хусусан, Ўзмиллийбанкнинг - 100%, Ўзсаноатқурилишбанкнинг - 96,1%, Асака банкнинг - 100%, Ипотека банкнинг - 94,7%, Агробанкнинг - 97,2%, Халқ банкнинг-100%, Алоқа банкнинг - 97,7%, Турон банкнинг - 97,9%, Микрокредитбанкнинг - 97,8%, Қишлоқ қурилиш банкнинг - 98% капитали давлатнинг бир ёки икки ташкилотига тегишли [8]. Бу ҳолат жадал ривожланаётган жаҳон иқтисодиётига банкларимизнинг мослашувчанлик ва ўзгаришларга сезгирлик даражасини пасайтирмоқда.

Фикримизча, Англо-Американ моделининг ютук томонларидан бири бўлмиш банклар капитали асосан миноритар акционерларга тақсимланишини мамлакатимиз банк тизимига тадбиқ этиш мақсадга мувофиқ бўлади. Яъни бир шахсга банклар акцияларининг 5 фоизидан кўпроғига тўғридан-тўғри ёки билвосита эгаллик қилишни қонуний тақиқлашнинг чора-тадбирини кўриш керак. Бу ўз-ўзидан банкларга чет эллик ва маҳаллий инвесторларнинг қизиқишининг ошишига, бу орқали банклар акцияларининг фонд бозоридаги айланишини тезлаштириб, акциялар нархлари ўсишига сабаб бўлиши мумкин.

Англо-Американ модели бошқа моделларга қараганда кўпроқ маълумотларнинг очиқлигини талаб қилади. Банк акциядорлари акциялар сонидан қатъий назар акциядорларнинг йиллик ҳисоботи ёки йиллик умумий йиғилишининг кун тартиби маълумотлари, молиявий маълумотлар, директорларнинг фаолияти тўғрисидаги маълумотлар, менежментнинг муқофот миқдори, йирик акциядорлар тўғрисидаги маълумотлар ва бошқа зарурий маълумотларни тўғридан-тўғри ола билиш имкониятига эга бўлишлари кафолатланган бўлиши зарур.

Банкларимиз ўз фаолиятлари шаффофлик даражасини оширсалар мақсадга мувофиқ бўлади.

Бунинг учун қуйидаги омилларга эътибор бериш керак:

биринчидан, банклар имкон қадар барча манфатдор томонлар (стейкхолдер) гуруҳларини турли лойиҳаларга жалб қилишлари, банкдаги турли жа-

раёнларни такомиллаштириш, умумий муаммоларни аниқлаш мақсадида корпоратив лойиҳалар ва дастурларни амалга оширишда халқаро консалтинг компанияларини жалб қилиш амалиётини кўпроқ қўллаш, эришилган натижаларни оммавий ахборот воситаларида кенг ёритиб бориши;

иккинчидан, барча манфаатдор томонлар (стейкхолдер) гуруҳлари билан ўзаро алоқа механизми ташкил этиш, оммавий ахборот воситаларида кенг миқёсда маълумотлар бериш, унинг ёрдамида корпоратив сиёсатни тўғрилаш, мижозлар ва шериклар билан ишончли муносабатларни ўрнатишлари зарур.

Манба ва адабиётлар

1. Кузнецова Л.В. Модели современного корпоративного управления // *Российское предпринимательство*. – 2012. – № 15.

2. Program. / *Lectures on Corporate Governance. -Three Models of Corporate Governance.* [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.Emerging marketsesg.net/esg/wpcontent/uploads/2011/01/Three-Models-of-Corporate-Governance-January-2009.pdf>.

3. Тепман, Л. Н. Корпоративное управление [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления / Л. Н. Тепман. — Электрон. текстовые данные. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 239 с.

4. <https://ru.wikipedia.org/wiki/HSBC>

5. HSBC Holdings plc нинг 2019 йил яқунлари бўйича йиллик ҳисоботи.

6. HSBC Holdings plc сайти маълумотларига асосан муаллиф томонидан тузилди.

7. <https://www.frc.org.uk/getattachment/88bd8c45-50ea-4841-95b0-d2f4f48069a2/2018-UK-Corporate-Governance-Code-FINAL.pdf> (19 модда)

8. <https://www.hsbc.com/our-approach/corporate-governance/board-committees>

9. Зайнутдинов Ш.Н., Рахимова Д.Н. Корпоратив бошқарув асослари. – Т.: Академия, 2007. – 248 б.

10. Суёнов Д. Корпоратив бошқарув механизми: муаммо ва ечимлар. Монография. – Т.: Академия, 2007. – 319 б.

11. Хамидулин М.Б. Развитие финансового механизма корпоративного управления. Монография. – Т.: Молия, 2008. – 204.

12. Кибанов А.Я. Мотивы соучастия персонала в деятельности организации и модели корпоративного управления // *Кадровик. Кадровый менеджмент*. 2008. № 12.

Англо-Американ моделига асосланган корпоратив бошқарувнинг амалдаги ҳолати.
(HSBC Holdings Public Limited Company банки мисолида)

Тоштемир Бердиев,

АТ “Халқ банки” Банк стратегияси ва инновацион ривожлантириши департаменти директори ўринбосари

Аннотация: мақолада корпоратив бошқарувнинг Англо-Американ модели таҳлил қилинган, бу моделнинг асосий тамойиллари ютуқлари ва камчиликлари кўрсатилган. Англо-Американ моделининг банк амалиётидаги ҳолати Буюк Британиянинг йирик банкларидан бири мисолида таҳлил қилиб ўтилган.

Калит сўзлар: корпоратив бошқарув, акциядорлар умумий йиғилиши ва директорлар кенгаши, ижрочи менежерлар.

Современное состояние корпоративного управления в банках на основе англо-американской модели
(На примере банка HSBC Holdings Public Limited Company)

Тоштемир Бердиев,

заместитель директора Департамента банковской стратегии и инновационного развития АО «Народный банк»

Аннотация: в статье анализируется англо-американская модель корпоративного управления, выделяются преимущества и недостатки основных принципов этой модели. Положение англо-американской модели в банковской практике проанализировано на примере одного из крупнейших банков Великобритании.

Ключевые слова: корпоративное управление, общее собрание акционеров и совет директоров, исполнительные менеджеры.

The state of corporate governance in banks based on the Anglo-American model.
(Based on the example of HSBC Holdings Public Limited Company)

Berdiev Toshtemir,

Deputy Director of the Department for Banking Strategy and Innovative Development of People's Bank JSC

Abstract: the article analyzes the Anglo-American model of corporate governance, highlights the advantages and disadvantages of the basic principles of this model. The position of the Anglo-American model in banking practice is analyzed using the example of one of the largest banks in Great Britain.

Key words: corporate governance, the general meeting of shareholders and the board of directors, executive managers.

УЎК: 658.7

Милена ЗАГРЕБЕЛЬСКАЯ,
*старший преподаватель Ташкентского
государственного транспортного университета,*
E-mail: milena5533@mail.ru

Состояние и тенденции развития логистики и цепей поставок в Узбекистане

За последние несколько лет в Республике Узбекистан и за рубежом сформировалось понимание того, что в условиях непрерывного роста и развития рыночных отношений, эффективное управление логистикой представляет собой один из основных источников формирования конкурентных преимуществ отдельных предприятий и страны в целом. Как известно, современные производственные предприятия осуществляют свою деятельность в условиях конкурентного рынка. Этот факт значительным образом стимулирует предпринимателей к работе над параметрами эффективности и рентабельности. Согласно мнению экспертов, применение логистики способствует увеличению двух вышеназванных показателей на 10-16% [3, с.17]

Логистика позволяет интегрировать различные процессы предприятия и организовывать внутренние операции с минимальными затратами при оптимальном приспособлении внутренней среды фирмы к внешним факторам, влияющим на ее деятельность. Именно поэтому в современной экономике, несмотря на значительное количество определений термина «логистика», основная ее идея как науки и практического направления заключается в оптимизации и интеграции управления процессами движения потоков (материальных, финансовых, информационных и других) в экономических системах на основании эффективного использования всех видов имеющихся ресурсов. Стоит отметить, что термин логистика все чаще употребляется в контексте концепции интегрированного управления, получившей широкое распространение, как на Западе, так и в Российской Федерации. Этот подход подразумевает, что все логистические функции (управление закупками, транспортировка, обеспе-

чение стандартов качества, обеспечение производственных процедур, управление запасами, информационно-компьютерная поддержка и др.) координируются друг с другом, это позволяет повысить эффективность логистических операций, снизить затраты и улучшить уровень обслуживания потребителей (SL - service level) [4, с.67].

В настоящее время актуальность применения логистики как средства повышения конкурентоспособности предприятий и эффективности их деятельности, не вызывает сомнений. Обобщение материалов различных источников показывает, что на логистику и управление цепями поставок тратится от 5 до 35 % объема продаж [5]. Доля логистических затрат в ВВП в развитых странах находится на уровне около 10-15% и является важным компонентом ВВП. В развивающихся экономиках доля логистических затрат в ВВП составляет порядка 20% [6] (Сингапур, РФ и др.).



**Обобщение
материалов**

**различных источников
показывает, что на
логистику и управление
цепями поставок
тратится от 5 до 35 %
объема
продаж.**



Рисунок. Структура логистических затрат в мире по итогам 2019 года [7].

Приведенные статистические данные подчеркивают высокую роль логистики в мировой экономике, а также свидетельствуют, что логистика в практике современного бизнеса – инструмент востребованный и эффективный. При этом важно понимать, что рынок логистических услуг имеет свои локальные особенности. Соответственно логистические затраты также распределены неоднородно (рис.).

Что касается особенностей отечественного рынка, то он также ориентирован на выполнение транспортных операций. По разным оценкам, на транспортировку приходится от 20 до 70% общих затрат на доставку товара, а по некоторым отраслям транспортные издержки могут достигать до 300% себестоимости товара [10]. В зависимости от типа товара наблюдается различие в соотношении

транспортной составляющей и конечной цене товара. С динамикой развития транспортного сектора Узбекистана можно ознакомиться в таблице 1.

Как видно из таблицы 1, после фактической стагнации в период 2013-2016 гг. грузооборот в 2019 г. увеличился на 10,6%. Такие показатели были достигнуты благодаря высоким темпам роста в трубопроводном и автомобильном транспорте. Пассажиروоборот в 2019 году увеличился на 17,3% по сравнению с показателем 2015 года. Данный показатель был достигнут благодаря увеличению пассажирооборота в воздушном транспорте – увеличение на 31,3%, и в пассажирообороте городского электрического транспорта на 28,8%. В структуре пассажирооборота отмечаются качественные изменения в пользу воздушного транспорта, доля которого увеличилась с 5,3% в 2016 г. до 7,4% в 2019 г. Наблюдается повышение объема инвестиций в транспортный сектор, однако влияние пандемии Covid-19 может сократить тренд. Между тем, доля инвестиций в перевозку и хранение в ВВП увеличилась с 2,1% в 2016 г. до 2,9% в первой половине 2019 года.

Обратимся к вопросу эффективности логистической деятельности. Распространенным методом оценки эффективности цепей поставок является использование рейтингов мировых сообществ (например, LPI – Logistics Performance Index Международного банка).

Таблица 1

Основные показатели транспортного сектора Узбекистана

Показатели	2015	2016	2017	2018	2019
ВВП, млрд. сум	171808	199325	249136	407514	511838
Инвестиции в транспортный сектор, млрд. сум	3739,5	5785,0	6339,0	8487,5	11337
% к ВВП	2,18	2,9	2,56	2,08	2,21
Экспорт, млн. долл.	12507,6	12178,7	13953,8	14253,9	17901,7
Импорт, млн. долл.	12416,6	12130,7	13008,3	1955,2	24276,1
Отправлено грузов, млн. т.	1070,5	1132,5	1146,2	1243	1318,9
Грузооборот, млрд. т-км.	65,8	65,3	66,9	71,3	72,9
Перевезено пассажиров, млн. чел.	5380	5560,4	5679	5951,5	6109,4
Пассажируоборот, млрд. пасс-км	120,1	126	130	135,3	140,9

Источник: Государственный комитет Республики Узбекистан по статистике.

LPI отражает эффективность логистической деятельности по параметрам: эффективность таможенной очистки, торговля, качество транспорт-

ной инфраструктуры, доступность организации конкурентоспособных грузовых отправок, качество предоставляемого логистического сервиса, возмож-

ность перевозить и отслеживать грузы, частота, с которой партии груза доходят до получателя. Индекс

варьируется от 1 до 5, где наивысший балл соответствует наилучшей логистической деятельности.

Таблица 2

Рейтинг стран по развитию логистики (LPI) [9]

Страна	2014 год		2016 год		2018 год	
	Рейтинг LPI	Значение LPI	Рейтинг LPI	Значение LPI	Рейтинг LPI	Значение LPI
Германия	1	4.12	1	4.23	1	4.20
Великобритания	4	4.01	8	4.07	9	3.99
Сингапур	5	4.00	5	4.14	7	4.00
Китай	28	3.53	27	3.66	26	3.61
Украина	61	2.98	80	2.74	60	2.83
Казахстан	88	2.70	77	2.75	71	2.81
Россия	90	2.69	99	2.57	75	2.76
Беларусь	99	2.64	120	2.40	103	2.57
Таджикистан	114	2.53	153	2.06	134	2.34
Узбекистан	129	2.39	118	2.40	99	2.58

Источник: Connecting to complete, Trade Logistics in the Global Economy, the Logistics Performance Index and Its Indicators 2018.

Из таблицы 2 видно, что в период с 2014 по 2018 годы, эксперты международного банка повышают рейтинг нашей страны при анализе логистической деятельности. Узбекистан занял в 2018 г. лишь 99-е место, получив наименьший балл (из 6 рассматриваемых критериев) по критерию «Эффективность и скорость работы таможи». Поэтому особую актуальность для Узбекистана приобретает изучение опыта других государств, в первую очередь развитых стран, в регулировании и финансировании отраслей, обеспечивающих жизнедеятельность транспортной системы и логистики.

Снижение затрат на транспортировку в цепях поставок позволит достичь существенных преимуществ в ценовой конкуренции и уменьшить размер общих затрат на логистику. Не случайно, за последние несколько лет проблемам развития транспортной логистики на государственном уровне стали уделять особое внимание. Это отражается в рамках реализации «Комплексной программы совершенствования транспортной инфраструктуры и диверсификации внешнеторговых маршрутов перевозки грузов на 2018-2022 гг.» [1].

В настоящее время в соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан «О мерах по коренному совершенствованию системы государственного управления в сфере транспорта» [2] разрабатывается «Стратегия развития транспортной системы Республики Узбекистан до 2035 года», которая предусматривает: 1) создание условий для резкого роста объемов и качества пассажирских и грузовых перевозок; 2) совершенствование системы управления транспортным сектором; 3) внедрение принципиально новых подходов к подготовке, переподготовке и повышению квалификации работников транспортной системы.

Лидерами в грузоперевозках на территории Узбекистана по-прежнему остаются автомобильный и железнодорожный виды транспорта. Рецессия национальной экономики последних лет и общая нестабильность рынка повлияли на автомобильный транспорт, но несмотря на это, рынок транспортных услуг ищет новые пути развития с наиболее выгодными и приемлемыми условиями ведения бизнеса (таблица 3).

Таблица 3

**Объем перевезенных грузов железнодорожным и автомобильным транспортом в
2017-2019 гг. в Узбекистане**

Наименование груза	2017 г.		2018 г.		2019 г.	
	ж/д, млн.т.	авто, тыс.т.	ж/д, млн.т.	авто, тыс.т.	ж/д, млн.т.	авто, тыс.т.
Каменный уголь	4,4	36,4	5,6	-	5,2	4,8
Нефтяные грузы	11,0	2630,7	6,8	2874,3	6,2	1953,5
Цемент	4,8	562,5	4,9	122,5	5,1	68,4
Хим. и минер. удобрения	4,0	109,2	3,5	269,3	3,6	141,6
Зерно и продукты перемола	1,7	111,6	1,7	96,1	1,6	139,1
Хлопок (сырец и волокно)	0,4	169	0,2	130,8	0,2	104,5
Лесные грузы	0,02	45,2	0,03	72,6	0,03	26,5

Источник: данные Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике.

В 2019 г. доля сфер перевозки, хранения, информации и связи в ВВП республики составила 7%, в том числе железных дорог – 0,83%, автомобильного транспорта – 3,7%, авиатранспорта – 0,46%, трубопроводного – 1,2% [8].

Несмотря на меры, демонстрирующие последовательный рост и положительную динамику в развитии транспортно-логистической отрасли Узбекистана, на сегодня есть объективные факторы, которые сдерживают развитие региональной транспортно-логистической системы:

1. Отсутствие продуманной логистической стратегии на предприятиях, в том числе стратегии развития систем распределения продукции;

2. Необоснованное количество торговых посредников в цепях поставок: посредники генерируют транзакционные издержки, превышающие первоначальную цену товаров в 2-2,5 раза;

3. Отсталость транспортной инфраструктуры: низкий уровень мультимодальных перевозок, логистических, таможенных, экспедиторских услуг. Доля контейнерных перевозок ниже, чем в развитых странах;

4. Низкий уровень развития производственно-технической базы и складского хозяйства: более четверти складов имеют площадь менее 500 кв.м.,

большая доля физически и морально устаревшего основного фонда складского хозяйства;

5. Слабое развитие промышленности по производству современных видов тары и упаковки: из-за недостаточности обеспечения качественной тарой и упаковкой теряется большое количество продукции;

6. Высокие транспортные тарифы не направлены на поддержку небольших и средних компаний грузоотправителей;

7. В рамках двухсторонних межправительственных соглашений определены различные правовые режимы, регламентирующие транзит только через определенные КПП, ограничения маршрута доставки и свободы транзита;

8. Различная степень участия стран СНГ в системе международных соглашений и конвенций в области транспорта приводит к тому, что большинство международных норм не соблюдается;

9. Отсутствие интегрированных информационных систем отслеживания грузов, единых стандартов и требования трансграничного таможенного контроля.

Благодаря формированию эффективной системы транспортно-логистических услуг и созданию выгодных условий для международных логи-

стических компаний можно добиться повышения транзитного потенциала страны. Внедрение современных логистических технологий, основанных на интегральной парадигме, позволит повысить качество и доступность транспортно-логистических услуг в сфере грузоперевозок, а также значительно упростит и ускорит движение товаров и снизит расходы на логистику. Выявленные тенденции развития логистики позволяют предположить, что роль логистики как фактора конкурентоспособности страны в будущем будет только расти. Поэтому необходимость совершенствования методологического инструментария логистики не вызывает сомнений и является актуальной задачей современной экономической науки.

Источники и литература

1. Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по совершенствованию транспортной инфраструктуры и диверсификации внешнеторговых маршрутов перевозки грузов на 2018-2022 годы» №ПП-3422 от 02.12.2017 года

2. Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по коренному совершенствованию системы государственного управления в сфере транспорта» № УП-5647 от 01.02.2019 года

3. Лукинский В.С., Лукинский В.В., Плетнева Н.Г. Логистика и управление цепями поставок. – М.:Юрайт, 2018. – 317 с.

4. Управление цепями поставок: Справочник издательства Gower / Под ред. Дж. Гаторны (ред. Р. Огулин, М. Рейнольдс); пер. с 5-го англ. изд. – М.:ИНФРА-М, 2008. – 670 с.

5. Fact-finding studies in support of the development of an EU strategy for freight transport logistics Lot 1: Analysis of the EU logistics sector, final report, 2015. – 190 p.

6. Lukinskiy, V.S., Dragomirov, V. Methods of evaluating transportation and logistics operations in supply chains / V.S. Lukinskiy, V. Dragomirov // Transport and Telecommunication, 2016. – volume 17. – no. 1. – P.55–59.

7. World Logistic Trends. Armstrong & Associates Inc., 2020. P.13

8. Connecting to complete, Trade Logistics in the Global Economy, the Logistics Performance Index and Its Indicators 2018. – EU: World Bank, 2018. – 72 p.

9. Strengthening the capacity of development and transition economies to link to global supply chain through the reduction of trade obstacles. United Nations Development Account, 7th tranche.

Состояние и тенденции развития логистики и цепей поставок в Узбекистане

Милена Загребельская,

старший преподаватель Ташкентского государственного транспортного университета

Аннотация: в статье приведены статистические данные, подчеркивающие высокую роль логистики в мировой экономике, и свидетельствующие о важности инструмента логистики в практике современного бизнеса. Рассматриваются основные тенденции развития транспортно-логистического сектора Узбекистана и факторы, сдерживающие развитие региональной транспортно-логистической системы.

Ключевые слова: логистика, управление цепями поставок, логистические затраты, ВВП.

Ўзбекистонда логистика ва таъминот занжирининг ҳолати ва тенденцияси

Милена Загребельская,

Тошкент давлат транспорт университети катта ўқитувчиси

Аннотация: мақолада логистиканинг жаҳон иқтисодиётидаги юқори ролини таъкидлайдиган статистик маълумотлар келтирилган ва замонавий бизнес амалиётида логистика воситасининг муҳимлигидан далолат беради. Ўзбекистонда транспорт-логистика соҳасини ривожлантиришининг асосий тенденциялари ва саноат корхоналарида таъминот занжири бошқарувини жорий этишга тўққинлик қилувчи омиллар кўриб чиқилди.

Калит сўзлар: логистика, таъминот занжирини бошқариши, логистика харажатлари, ЯИМ.

State and trends of logistics and supply chains in Uzbekistan

Milena Zagrebelskaya,

*Senior Lecturer
Tashkent state transport university*

Abstract: the article provides statistical data that emphasize the important role of logistics in the world economy and testify to the importance of the logistics tool in the practice of modern business. The main trends in the development of the transport and logistics sector in Uzbekistan and the factors hindering the implementation of supply chain management at industrial enterprises are considered.

Key words: logistics, supply chain management, logistics costs, GDP.

УЎК: 330.59

Нилуфар САФАРОВА,
PhD, Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар
институтини докторанти,
e-mail: nilufarxon@yahoo.co.uk

Камбағалликни қисқартиришда ижтимоий-иқтисодий омиллар таъсирининг таҳлили

Коронавирус пандемияси бутун дунёда, жумладан, Ўзбекистонда 2030 йилгача белгиланган Барқарор ривожланиш мақсадларига эришиш йўлида жиддий муаммолар туғдирди. Пандемия туфайли жаҳон миқёсида жорий ижтимоий таъминот тизимларининг тенгсизликни кучайтирувчи ва камбағалликка қайтиш хавфини ҳосил қилувчи камчиликлари аён бўлди. Шу билан биргалликда, мазкур синовлар ижтимоий сиёсатнинг келажакда инкирозларга бардошли ва ривожланиш барқарорлигини оширувчи дастакларини ўрганиш ва такомиллаштириш имконини ҳам яратди.

Юқорида қайд этилган тенденциялар Ўзбекистонда эҳтиёжманд оилалар, аёллар ва ёшлар билан манзилли ишлаш бўйича янгича ёндашувларнинг амалиётга жорий этилишига туртки бўлди. Умуман олганда, 2020 йилда республикамизда камбағаллик ва уни қисқартириш бўйича йўлга қўйилган кенг қамровли ишлар билан ижтимоий ҳимоя сиёсатида туб бурилиш ясалди. Мамлакатимизда олиб борилётган барча иқтисодий ислохотларнинг пировард мақсади – камбағалликни қисқартириш ва аҳоли фаровонлигини ошириш деб белгиланиб, унга эришишда барчага тенг имкониятлар яратувчи иқтисодий ўсишни таъминлаш, ижтимоий соҳада комплекс ва ностандарт ёндашувларга алоҳида эътибор қаратилиши тайинланди [1]. Бу борада кутилаётган улкан қадамлар сифатида аҳолининг минимал истеъмол харажатлари миқдорини эълон қилиши, ижтимоий контракт тизимининг жорий этилиши кабиларни эътироф этиш мумкин.

Масаланинг эътиборга молик жиҳати шундаки, вақт ўтиши билан камбағаллик таърифлари билан ўлчаш услублари мураккаблашиб, дастлабки асосий эҳтиёжларга асосланган таърифлардан кўп ўлчовли таърифларга ўтиш кузатилмоқда. Масалан, замонавий иқтисодий назария отаси ҳисобланган Адам Смит

камбағаллик бу инсон табиати ёки одат бўйича талаб қилинадиган эҳтиёжни сотиб олишга қурби етмаслигидир, деб таърифлайди [2]. У таърифда жамият одатлари келтириб чиқарган эҳтиёжларни ҳам эътиборга олиш орқали камбағаллик замирида нисбийлик элементи ҳам мавжудигига ишора қилади, бироқ ўша даврларга хос тарзда моддий эҳтиёжларни қондириш қобилиятини кўриб чиқиш билан чекланади.

Камбағалликнинг мутлоқ ўлчовини киритиш билан соҳага улкан ҳисса қўшган социолог тадқиқотчи олим Роунтри ўзининг туғилган шаҳри Йоркда (Буюк Британия) оилалар орасида камбағалликни ўлчаш мақсадида маълумот тўплашга қарор қилади, унинг мақсади камбағалликни ўлчаш билан чекланмай, унинг табиатини ўрганишни ҳам ўз ичига олади. Натижада камбағалликнинг дастлабки таърифларидан бири келтирилади ва унга кўра камбағал оила – умумий даромадлари жисмоний самарадорликни таъминлаш учун минимал эҳтиёжларни қоплашга ҳам етарли бўлмаган оилалар. Мазкур таърифга тўғри келувчи оилалар салмоғини ҳисоблаш учун Роунтри даромадга асосланган камбағаллик чегарасини яратди [3].

Бунда даромад оила аъзоларининг озуқавий эҳтиёжлари, кийим-кечак ва уй анжомларини энг кам миқдорда қондириш учун зарур бўлган пул маблағи билан ўлчанди ва ҳозирда кенг қўлланилаётган камбағаллик чегараси концепциясига асос солинди.

Бугунги кунда шаклланган қарашларда эса камбағаллик бирламчи эҳтиёжлардан ташқари, шахснинг ижтимоий ҳаёти билан боғлиқ эҳтиёжларни ҳам ақс эттиради. Камбағаллик назарияси ривожига улкан ҳисса қўшган А.Сен нисбий таъриф тарафдорлари ва мутлақ нуқтаи назарни қўллаб-қувватловчилар орасидаги мунозарага ойдинлик киритди. Камбағалликни

ўрганишда кўшган ҳиссаси учун А.Сен 1998 йили Нобель мукофотига сазовор бўлган. У юқорида келтирилган иккала ёндашув ҳам камчиликдан холи эмас, дея танқид қилди. Сеннинг фикрига кўра, камбағаллик, аслида, инсоннинг имкониятлари доирасида мутлоқ маҳрумлиги бўлсада, у кўпинча товар, даромад ва ресурслардан нисбий маҳрум бўлиш орқали ифодаланади [4]. У маҳсулотларнинг минимал даражаси ҳар бир одам учун бир хил эмаслигини таъкидлади (масалан, одамлар жинси, ёши ёки география зонасидаги иқлим шароитига қараб турли хил озуқавий эҳтиёжларга эгадир). Мухими, товарларнинг ўзи эмас, балки улардан фойдаланиш, яъни ҳар бир инсон товарни фаровонликка айлантириш қобилиятидир. Шу аснода, Сеннинг камбағаллик концепцияси нисбий бўлсада, унинг таклиф қилган ўлчов усули мутлоқдир: камбағал инсон - бу жамиятнинг бошқа аъзоларининг имконларидан қатъий назар, минимал имконларга эга бўлмаган кишидир [5].

Ўтган асрнинг етмишинчи йилларидан бошлаб, халқаро институтлар ҳам камбағалликни қисқартиришга алоҳида аҳамият бера бошлади, Жаҳон банки бу соҳада етакчилардан бири бўлди ва камбағалликни пул етишмаслигидан кўра чуқурроқ ҳолат, инсонлар чиқиб кетишни хоҳловчи вазият, барча курашиши лозим бўлган чақириқдир, дея тавсифлайди [6].

Инсон онги ва нейрологик хусусиятларини ўрганган олим Женсен камбағаллик – бир қанча хавф-хатар омилларининг инсон онги, танаси ва руҳига ножўя таъсир қилиш орқали сурункали равишда заифлаштирувчи вазият-ҳолат, деган хулосага келган [7]. У камбағалликни шартли равишда олти турга бўлиб ўрганган: вазият, авлодлар, мутлақ, нисбий, урбан ва қишлоқ камбағаллиги. Қуйида санаб ўтилган турларнинг хусусиятлари келтирилган.

1. Вазият бўйича камбағаллик тўсатдан инкироз ёки маҳрум бўлиш туфайли келиб чиқади ва кўпинча вақтинчалик бўлади. Мазкур камбағалликни келтириб чиқарувчи ҳодисалар қаторига экологик офатлар, ажралиш ёки соғлиқ билан боғлиқ жиддий муаммолар киради.

2. Авлодлар камбағаллиги камида иккита авлод қашшоқликда туғилган оилаларда вужудга келади. Ушбу турдаги камбағаллик хос бўлган оилалар ўз ҳолатларидан чиқиб кетиш воситалари билан таъминланмаган бўлади.

3. Мутлоқ (абсолют) камбағаллик ўз ичига бошпана, ичимлик суви ва озиқ-овқат эҳтиёжларининг таъминланмаганлигини қамраб олиб, мутлақ камбағал оилалар ўз эътиборларини кунлик тирикчиликка қаратишади.

4. Нисбий камбағаллик, бу даромади жамиятнинг ўртача яшаш даражасида турмуш кечиришни қоплай олмайдиган оилалар иқтисодий ҳолатидир.

5. Урбан ёки шаҳар қашшоқлиги камида 50000 аҳоли яшайдиган шаҳарларда учрайди. Шаҳарнинг камбағал аҳолиси оломон, зўравонлик, шовқин билан боғлиқ сурункали ва ўткир стрессларни бошдан ўтказади ва кўпинча катта шаҳарларнинг номутаносиб хизматларига қарам бўлади.

6. Қишлоқдаги камбағаллик аҳолиси 50000 дан кам бўлган ҳудудларга хосдир. Қишлоқ жойларда бир боқувчили оилалар кўп учрайди, оилаларнинг ногиронларни кўллаб қувватлаш хизматларидан фойдаланиш, сифатли таълим олиш имкониятлари чекланган бўлади. Қишлоқларда камбағаллик даражаси ортиб бормоқда, дастлаб маълумотлар тўплаш 1960 йилдан бошланган бўлса, ҳозир қишлоқларда камбағаллик шаҳарга нисбатан 5%га ортиқдир.

Юқорида камбағаллик кўп ўлчовли ҳодиса бўлсада, уни кўпинча даромад ва истеъмолга асосланган иқтисодий мезонлар ёрдамида ўлчанишини кўриб ўтдик. А.Сеннинг камбағалликни қобилиятсизлик туфайли имкониятлардан маҳрум бўлиш орқали ифодаланиши муҳим аҳамиятга эга, чунки ҳақиқий даромадларни ҳақиқий имкониятларга айлантириш ижтимоий шароитлар ва индивидуал дунёқараш билан чамбарчас боғлиқдир [8]. Бирлашган Миллатлар Ташкилотининг Тараққиёт дастури ҳам Амартъя Сеннинг қарашларини ўз лойиҳаларида акс эттирган. БМТнинг 17та Барқарор ривожланиш мақсадларининг энг биринчиси “камбағалликни ҳар қандай шаклини ҳамма жойда тугатиш” этиб белгиланган. Бутун дунёда ривожланиш лойиҳалари ва камбағалликни қисқартириш дастурларида камбағал ва заиф қатламни жамоатчилик талабига асосланган ва ижтимоий ҳаётда фаол иштирок этишини таъминлаш воситаларидан фойдаланилади.

Иқтисодий ўсиш камбағал қатламни самарали иш билан таъминлаш орқали оғир вазиятдан чиқаришнинг асосий воситаларидан биридир. Африка, Бразилия, Коста-Рика, Индонезия ва

Хитойда олиб борилган тадқиқотлар 1970-2000 йилларда кузатилган жадал иқтисодий ўсиш аҳолининг катта қисмини молиявий қашшоқликдан халос қилганлигини кўрсатган [9]. Ҳақиқатан, иқтисодий ўсишдан олинган иқтисодий ресурслар ҳукумат томонидан камбағалларнинг асосий эҳтиёжлари бўлган соғлиқни сақлаш, таълим ва уй-жой қурилиши соҳаларига йўналтирилади.

Камбағалликнинг кенг қўлланиладиган ўлчовларидан бири кўп ўлчовли камбағаллик индекси (MPI – multidimensional poverty index). MPI инсонлар ҳаётидаги "маҳрумлик" ва "заифлик"нинг интеграл кўрсаткичи, шунингдек стандартлар ва ҳаёт сифати тўғрисидаги маълумотдир. Шунини таъкидлаш керакки, у мамлакатда камбағалликни келтириб чиқарадиган омилларни кўрсатиши мумкин.

Кўп ўлчовли камбағаллик индексининг бошқа пул билан ўлчанадиган усулларга нисбатан афзаллиги маҳрумликка олиб келадиган омилларнинг кенг доирасини аниқлаш қобилиятида деб ҳисобланади. Олимларнинг фикрига кўра, инсон тараққиёти кўрсаткичларининг яхшиланишигина инклюзив иқтисодий ўсишни таъминлайди ва камбағалликни қисқартиришда муҳим аҳамият касб этади [10, 11]. Масалан, Шаҳ ўз тадқиқотида эмпирик таҳлилда жон бошига тўғри келадиган ЯИМ, саводхонлик, умр кўриш давомийлиги, туғилиш ва Жини индекси муҳим аҳамиятга эга эканлигини асослаб берди. Чағлаян-Акан ва Ванг қишлоқ аҳолиси, соғлиқни

сақлаш харажатлари, ЯИМ, Интернет, умр кўриш давомийлиги ва мактабда ўқиган йиллар сони инсон ривожланишига таъсир қилишини кўрсатди [12].

Юқоридаги тадқиқотларга асосланиб, қуйидаги фаразларни илгари сурамиз:

1. H_0 : Инфратузилмани ривожлантириш, таълим ва соғлиқни сақлаш харажатларининг бир вақтда яхшиланиши камбағалликни қисқартиришда самара беради;

2. H_0 : меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли бандлиги ва берилган кредитлар улушининг ортиши камбағалликни қисқартиришга ижобий таъсир қилади.

Юқоридаги фаразларни эмпирик баҳолаш учун қуйидагича математик ифодалар тузилди:

$$MPI_i = \beta_0 + \beta_1 * LGDP_i + \beta_2 * education_spen_i + \beta_3 * health_spen_i + \varepsilon_i \quad (1)$$

$$MPI_i = \beta_0 + \beta_1 * LGDP_i + \beta_2 * Employment_i + \beta_3 * Credit_i + \varepsilon_i \quad (2)$$

Бунда, MPI_i – i мамлакатда камбағаллик даражаси, $LGDP_i$ – аҳоли жон бошига ЯИМнинг 2016 йилдаги қиймати логарифми; $education_spen_i$ – таълим харажатлари, ЯИМга нисбатан улуши; $health_spen_i$ – соғлиқни сақлаш харажатлари, $Employment_i$ – бандлик даражаси; $Credit_i$ – ЯИМда берилган кредитлар улуши. 1-жадвалда тавсифловчи статистика, 2-жадвалда корреляция коэффицентлари ва 3-жадвалда регрессиялар натижалари берилган.

1-жадвал

Ўзгарувчиларнинг тавсифий статистикаси

Ўзгарувчилар	Кузатув сони	Ўртача қиймати	Стандарт оғиш	Минимум	Максимум
MPI_i	55	0,12	0,132	0,001	0,54
$Employment_i$	139	59,08	10,41	33,181	85,15
$LGDP_i$		18581,78	20055,64	581	132938
$health_spen_i$	143	1452,89	1838,42	31,85	9535,94
$education_spen_i$	111	4,67	1,53	1,62	8,49
$Credit_i$	145	55,08	41,69	3,35	203,80

Манба: Жаҳон Банкнинг 2016 йил учун маълумотлари.

Корреляцион таҳлил, кўп ўлчовли камбағаллик индекси (MPI_i) таълим харажатлари ($education_spen_i$) билан кучли манфий, соғлиқни сақлаш харажатлари билан ўрта манфий боғлиқликка

эга. Мустақил ўзгарувчилар орасида мульти-коллинеарлик муаммоси мавжуд эмас.

2-жадвал

Ўзгарувчиларнинг корреляция коэффициентлари

	MPI_i	$Employment_i$	$LGDP_i$	$health_spen_i$	$Education_spen_i$	$Credit_i$
MPI_i	1					
$Employment_i$	-0,2	1				
$LGDP_i$	-0,3	-0,6	1			
$health_spen_i$	-0,5	-0,6	0,6	1		
$education_spen_i$	-0,7	0,4	0,1	0,3	1	
$Credit_i$	-0,4	-0,2	0,1	0,0	-0,4	1

Манба: муаллиф ҳисоблари асосида.

3-жадвал

Регрессия натижалари

Ўзгарувчилар	1 модел	2 модел
	MPI	MPI
$LGDP_i$	-0,07**	-0.11***
	0.033	0,000
$health_spen_i$	-0.061*	
	0,055	
$education_spen_i$	-0,07**	
	0,036	
$Credit_i$		-0,04**
		0,025
$Employment_i$		-0,04**
		0,039
Кузатувлар сони	55	55
R-squared	0,73	0,77

Манба: муаллиф ҳисоблари асосида.

Амалга оширилган регрессиялар натижалари шуни кўрсатдики, кўп ўлчовли камбағаллик индексининг пасайишига ЯИМ, соғлиқни сақлаш ва таълим харажатлари, тадбиркорларга кредитлар, иш билан таъминлаш самарали таъсир қилади. Масалан, соғлиқни сақлаш тизими харажатлари 1 фоизга оширилса, камбағаллик индекси 0,06 пунктга

қисқаради, таълим харажатлари 1 фоизга кўпайса, индекс 0,07 пунктга пасаяди. Иш билан бандлик ва кредитлар ажратилиши ҳам индексни қисқартиради (3-жадвал). Шунинг учун, камбағалликни қисқартириш стратегияларини ишлаб чиқишда инсонлар фаоллигини оширувчи чора-тадбирларнинг қўлланиши мақсадга мувофиқ деб ҳисоблаймиз.

Манба ва адабиётлар

1. Ўзбекистон Республикаси Президентини Ш.М.Мирзиёевнинг Олий Мажлисга мурожаатномаси, 29 декабрь, 2020 й. Халқ сўзи газетаси.

2. Smith, A. (1776), "An enquiry into the nature and causes of the wealth of nations", London: Methuen & Co., Ltd.

3. Rowntree, S. B. (1908). *Poverty: A study of town life*. London: MacMillan.

4. Sen, A. (1983), "Poor, relatively speaking", *Oxford Economic Papers*, 35, 153-169.

5. Cardoso S., M. & Teixeira, A., C. (2020). *The Focus on Poverty in the Most Influential Journals in Economics: A Bibliometric Analysis of the "Blue Ribbon" Journals. Poverty and Public Policy*, 12 (1), p. 10-42.

6. World Bank. (2016). *Global monitoring report 2016*. Washington, DC: Author. Retrieved December, 17, 2020, from <https://www.worldbank.org/en/topic/poverty/overview>.

7. Jensen, E.(2009). *Teaching with Poverty in Mind: What Being Poor Does to Kids' Brains and What Schools Can Do About It*

8. Sen AK. *Social exclusion: concept, application, and scrutiny Social Development Papers No. 1*. 2000. Office of Environment and Social Development, Asian Development Bank; Manila, Philippines. ISBN: 971-561-274-1.

9. World Bank. *World Development Report 2000/2001: Attacking Poverty World Development Report*. Oxford University Press; New York, Washington, DC, USA: 2001.

10. Arisman. (2018). *Determinant of Human Development Index in ASEAN Countries*. *Signifikan: Jurnal Ilmu Ekonomi*. Vol. 7 (1): 113 – 122. doi: <http://dx.doi.org/10.15408/sjie.v7i1.6756>.

11. Ибрагимова Н.М. Моделирование мультипликаторов доходов и расходов населения на основе модели SAM: оценки для Узбекистана//*Экономика и математические методы*, 54 (3), стр.75-88.

12. Shah, S. (2016). *Determinant of Human Development Index: A Cross-Country Empirical Analysis*. Munich Personal RePEc Archive (MRPA) Paper No. 73759.

Камбагалликни қисқартиришда ижтимоий-иқтисодий омиллар таъсирининг таҳлили**Нилуфар Сафарова,***PhD, Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти докторанти*

Аннотация: мазкур мақола камбагаллик ва уни қисқартиришда ижтимоий омиллар таъсирини

ўрганишга бағишланган. Адабиёт шарҳида камбагаллик мезонлари бўйича олиб борилган муҳим илмий ишлар ёритилган ва турли концептуал ёндашувлар муҳокама қилинган. Мамлакатлар кесимида соғлиқни сақлаш ва таълим тизимлари, меҳнат бозори ва кредитлар берилишининг кўп ўлчамли камбагаллик индексига таъсири баҳоланган.

Калит сўзлар: камбагаллик, мутлоқ камбагаллик, нисбий камбагаллик, кўп ўлчамли камбагаллик индекси, соғлиқни сақлаш тизими, таълим тизими.

Анализ влияния социально-экономических факторов на сокращение бедности**Нилуфар Сафарова,***PhD, докторант Института прогнозирования и макроэкономических исследований*

Аннотация: в данной статье исследуется влияние социальных факторов на бедность и ее сокращение. В обзоре литературы освещаются важные научные работы по бедности, критериям и обсуждаются различные концептуальные подходы. По странам оценивалось влияние систем здравоохранения и образования, рынка труда и выдачи кредитов на индекс многомерной бедности.

Ключевые слова: бедность, абсолютная бедность, относительная бедность, многомерный индекс бедности, система здравоохранения, система образования.

Analysis of the impact of the socio-economic factors on poverty reduction**Nilufar Safarova,***PhD, doctorate researcher, Institute of forecasting and macroeconomic research*

Abstract: this article is devoted to the study of poverty and the impact of social factors on its reduction. The literature review highlights important scientific work on poverty, criteria, and discusses various conceptual approaches. The cross-country impact of the health care and education systems, labor market and credits on the multidimensional poverty index was assessed.

Keywords: poverty, absolute poverty, relative poverty, multidimensional poverty index, healthcare system, education system.

УЎК: 330.2964

Bunyod KARIMOV,

Prognozlashtirish va makroiqtisodiy tadqiqotlar instituti

katta ilmiy hodimi,

e-mail: b.karimov@ifmr.uz

Tadbirkorlarning xususiy mulkning huquqiy asoslari: xorijiy mamlakatlar tajribasi

Bugungi kunda mamlakatimizda olib borilayotgan iqtisodiy islohotlar samarasi tadbirkorlar faoliyatini erkinlashtirishda, ularga keng yo'l ochib bergan holda nazorat qiluvchi organlarning vakolatlarini aniq-ravshan belgilab olishda va albatta, tadbirkorlik sub'ektlari huquqlarini himoya qilish borasida bir qancha ishlar amalga oshirilib kelinmoqda.

Mamlakatimizda kichik biznes va tadbirkorlikni rivojlantirish, bu yo'ldagi to'siq va to'siqlarini bartaraf etish maqsadida uzoqni ko'zlab olib borilayotgan siyosat samarasida bugungi kunda mazkur soha milliy iqtisodiyotimizning chinakam tayanchiga aylanmoqda. Davlat organlarining xususiy tadbirkorlik sub'ektlari faoliyatiga aralashuvini cheklashga doir izchil choralar ko'rib, iqtisodiy islohotlarning me'yoriy-huquqiy bazasini takomillashtirish orqali ishbilarmonlik tashabbuslarini qo'llab-quvvatlash bo'yicha keng ko'lamli imtiyoz va preferentsiyalar qollanib kelinmoqda.

Iqtisodiy islohotlarning ilk bosqichida mulkni davlat tasarrufidan chiqarish va xususiylashtirish bo'yicha bir qancha chora-tadbirlar amalga oshirilib kelinmoqda. Davlat izchilik bilan mulkni o'z egalariga haqiqiy tadbirkorlarga bera boshladi. Boshqa davlatlarda bo'lganidek, bunda birdaniga va birvarakayiga qandaydir vaucherlar orqali xususiylashtirilmasdan, aniq maqsadli va ko'p bosqichli xususiylashtirish jarayoni belgilab chiqildi. Kichik xususiylashtirish jarayonida ilgari davlat turar joy fondida ijaraga turgan fuqarolar tekin yoki ramziy xaq evaziga ko'chmas mulk egalariga aylandilar. Bular kichik va o'rta korxonalar ya'ni ishbilarmon tadbirkorlar qo'lga o'tdi. Mamlakatda mulkchilik munosabatlarini jiddiy o'zgarishi xususiy mulk mavqeini mustahkamlanishiga, mamlakatda mulkdorlar qatlamining vujudga kelishi va zamin yaratilishi uchun asos bo'ldi. Xususiy mulkdorlar huquqlari kengaytirildi va ularni amalga oshirishda yuridik kafolatlar belgilab qo'yildi.

Darhaqiqat, tadbirkorlar huquq va manfaatlarini kafolatlash yuzasidan kompleks chora-tadbirlarning amalga oshirilishi mulkdorlar sinfi salohiyatining yuksalishini ta'minlaydi. 2020 yil yanvar-dekabrda kichik tadbirkorlik sub'ektlarining Yalpi ichki mahsulotdagi ulushi 53,9 foizga yetdi, ushbu sektorda aholining 73,8 foizdan ortig'i mehnat qilmoqda. Kichik tadbirkorlik sub'yektlarining soni har 1 000 aholiga 15,6 birlikni tashkil etmoqda. Shuningdek, 93,2 ming yangi kichik korxonalar va mikro firmalar (fermer va dehqon xo'jaligisiz) tashkil qilindi, bu o'tgan yilning shu davriga nisbatan 0,4 foizga ko'p demakdir. Shahar va qishloqlarimizning ijtimoiy infratuzilmasi taraqqiy etishida mulkdorlar salmoqli ulush qo'shayotgani, mavjud barcha xo'jalik sub'ektining 90 foizdan ziyodini kichik biznes korxonalari tashkil etishi fikrimiz dalilidir [1].

Shuni alohida ta'kidlash kerakki, mustaqillik yillaridan boshlab xususiy mulkni himoya qilish, uning huquqiy asoslarini yaratish bo'yicha keng miqyosli ishlar amalga oshirilib kelinmoqda. Xususiy mulk munosabatlari amaldagi bir qancha qonun hujjatlarida, xususan, O'zbekiston Respublikasining Konstitutsiyasi, Fuqarolik kodeksi, Uy-joy kodeksi, Yer kodeksi, "O'zbekiston Respublikasida mulkchilik to'g'risida"gi, "Davlat tasarrufidan chiqarish va xususiylashtirish to'g'risida"gi, "Davlat uy-joy fondini xususiylashtirish to'g'risida"gi, "Tadbirkorlik faoliyati erkinligining kafolatlari to'g'risida"gi, "Dehqon xo'jaligi to'g'risida"gi, "Mas'uliyati cheklangan hamda qo'shimcha mas'uliyatli jamiyatlar to'g'risida"gi, "Xo'jalik shirkatlari to'g'risida"gi qonunlar va boshqa bir qator normativ-huquqiy hujjatlar asosida tartibga solinib kelinmoqda. Mazkur qonun hujjatlarida xususiy mulk va mulkdorlarning huquqlari, ya'ni o'z mulkiga egalik qilishlari, undan erkin foydalanish, uni tasarruf etish, o'z huquq va

erkinliklarini sud orqali himoya qilish huquqi hamda shu kabi bir qator huquq va erkinliklari belgilangan. Ushbu qonun hujjatlarida belgilangan xususiy mulk va mulkdorlar huquqlarining amalga oshirilishi, albatta, davlat tomonidan kafolatlanishi zarurligi belgilab berildi. Mulkdor faqat qonunda nazarda tutilgan hollarda va tartibdagina mulkidan mahrum etilishi nazarda tutilgan. Demak davlat barcha mulk shakllarini himoyalaydi, ularga keng imkoniyatlar yaratib beradi. Agar mulkdor qonundan chetga chiqqan holda faoliyat olib borsa, o'ziga tegishli bo'lgan mulkdan mahrum bo'lishi mumkin. Bunga asosan, mulkdor o'z mulkiga bo'lgan huquqlarini ixtiyoriy ravishda o'z xohishiga ko'ra amalga oshiradi. Mulkdorning o'z xohishi deyilganda, uning o'z erki, irodasi bilan o'zining, shuningdek boshqalarning yoki ijtimoiy manfaatlarini ko'zlab bironing tazyiqsiz, zo'rlashsiz harakat qilishi nazarda tutiladi [2].

E'tirof etish joizki, Mamlakatimizda demokratik islohotlarni yanada chuqurlashtirish va fuqarolik jamiyatini rivojlantirish kontseptsiyasiga muvofiq, xususiy mulk huquqlari himoyasi tobora takomillashib bormoqda. So'nggi yillarda O'zbekiston Respublikasining "Xususiy mulkni himoya qilish va mulkdorlar huquqlarining kafolatlari to'g'risida"gi, "Tadbirkorlik faoliyati sohasida ruxsat berish tartib-taomillari to'g'risida"gi, "Oilaviy tadbirkorlik to'g'risida"gi, "Tadbirkorlik faoliyati erkinligining kafolatlari to'g'risida"gi (yangi tahrirda) va boshqa bir qator qonun xujjatlari qabul qilinib kelinmoqda [3].

Ko'pgina olimlarning fikriga ko'ra, iqtisodiyotning rivojlanishi va odamlarning turmush darajasi yaxshilanishida ko'proq fuqarolar ko'chmas mulk, mashinalar, omonatlar, obligatsiyalar va boshqalar kabi xususiy mulkka ega bo'lishmoqda.

Ammo ayrim mansabdor shaxslar davlat himoyasida bo'lgan xususiy mulkning daxlsiz ekanligini, har qanday vaj bilan xususiy mulkni, shu jumladan avval xususiylashtirilgan mulkni olib qo'yish, asosli zaruratsiz mulkni buzib yuborish g'ayri qonuniyligini anglab yetmayapti hamda yer uchastkalarini ajratishda o'zboshimchaliklarga yo'l qo'ymoqda, bu esa mulkdorlarning konstitutsiyaviy huquqlarini himoyalash kafolatlarini kuchaytirish va bunday huquqbuzarliklarga yo'l qo'rganligi uchun ushbu mas'ul shaxslarning javobgarligini yanada oshirishni taqozo etmoqda.

Hozirgi kunda mulkdorlar huquqlariga zarar yetqazishda asosan tadbirkorlar va dehqonlarning

yerlari mahalliy hokimliklar va boshqa vakolatli idoralar vajlari hamda qarorlari asosida olib qo'yilish holatlarini ko'zatilmoqda. Agar mulkdor birinchi yoki ikkinchi instantsiya orqali ma'muriy yoki iqtisodiy sudlarda yutib chiqqan taqdirda ham unga yetqazilgan zarar miqdorlarini (kompensatsiya) to'lab bermaslik holatlari yoki kompensatsiya kerakli miqdorda belgilanmaslik xolatlari ko'zatilmoqda.

Shu nuqtai nazardan qaraganda, Xalqaro mulk huquqi indeksi (International Property Rights Index) (XMHI-keying o'rinlarda) mulk huquqlarini himoya qilish nuqtai nazaridan dunyo mamlakatlarining yutuqlarini o'lchaydigan Yagona ko'rsatkich hisoblanadi. Ushbu indeks mamlakatning uchta asosiy toifadagi xususiy mulk huquqlarini himoya qilish holati va samaradorligi nuqtai nazaridan erishgan yutuqlarining umumiy natijasi bo'yicha hisoblanadi:

- Huquqiy va siyosiy muhit: sud tizimining mustaqilligi va sudlarning xolisligi, qonun ustuvorligi, siyosiy barqarorlik, korruptsiya darajasi.

- Jismoniy mulkka bo'lgan huquqlar: mulkning jismoniy huquqlarini himoya qilish, mulkni ro'yxatga olish, kreditlarning mavjudligi.

- Intellektual mulk huquqlari: intellektual mulk huquqlarini himoya qilish, patent huquqlarini himoya qilish, "ko'chirmachilik" darajasi».

Reytingda qo'llaniladigan ko'rsatkichlar Iqtisodiy hamkorlik va taraqqiyot tashkiloti, Jahon banki, Jahon savdo tashkiloti, xalqaro va milliy tadqiqot markazlari ma'lumotlarining statistik tahliliga asoslangan. Indeksni shakllantirish metodologiyasining batafsil tavsifi va uning ma'lumot manbalari har yili reytingning navbatdagi olib borilgan tadqiqotlari natijalari bo'yicha hisoblanadi. Intellektual faoliyat natijalarini huquqiy tartibga solish sohasidagi islohotlar, intellektual mulkning mulk turi sifatida huquqi, intellektual mulk huquqi va an'anaviy mulk huquqi o'rtasidagi munosabatlar to'g'risidagi ilmiy nashrlar asosida shakllantiriladi [4].

Ushbu indeksda AQSH, Germaniya, Shveytsariya va Finlyandiya hamon yetakchi davlatlar hisoblanadi. Biz ushbu davlatlarning ichki qonunchilikda mulk huquqi sohasida olib borilgan islohotlarni tahlil qiladigan bulsak:

Finlyandiya Respublikasi Xalqaro mulk huquqi indeksi (International Property Rights Index) 2020 yil hisoboti bo'yicha Finlyandiyaning XMHI ko'rsatkichi -0.058 ga pasayib, 8.654 ga etib, G'arbiy Evropa

mintaqasida va dunyoda 1-o'rinni egalladi. Jahon valyuta fondi tomonidan Finlyandiya Iqtisodiyotni rivojlantirish guruhining bir qismi, Jahon banki tomonidan esa "Yuqori daromadli mamlakat" deb tasniflanadi. Yuridik va siyosiy subindekslari -0,078 ga kamayib, 8,763 ga etdi. Sudlar mustaqilligi 9,398, qonun ustuvorligi 9,093, siyosiy barqarorlik 7,137 va korrupsiyani nazorat qilish 9,425 ball oldi.

Jismoniy mulk huquqi subindexi - 0,117 ga pasayib, 8,276 gacha bo'lib, mulk huquqlarini himoya qilish bo'yicha 9,337 ball, mulkni ro'yxatdan o'tkazish bo'yicha 8,083 va kreditlarga kirish qulayligi bo'yicha 7,408 ball oldi.

Intellectual mulk huquqlari subindeksi 0,02 ga o'sdi va 8,924 ga etdi, intellectual mulkni himoya qilish bo'yicha 9,222 ball, patent himoyasi bo'yicha 9,75 va mualliflik huquqini himoya qilish bo'yicha 7,8 ball oldi [5].

Mulk (xususiy mulk) Finlyandiya Konstitutsiyasi asosida tan olinadi va boshqa qonun hujjatlari yoki halqaro huquq normalari bilan muhofoza etiladi. Masalan, Finlyandiya Konstitutsiyaning umumiy ehtiyojlar uchun mol-mulkni to'liq qoplash bilan xususiylashtirish tartibi 15-bandida va davlat mulkini o'tkazish tartibi 90-bandlarida belgilab berilgan.

Boshqa qonun hujjatlari, jumladan, Mulk huquqi to'g'risidagi qonun 1734-yilda qabul qilingan bo'lib hozirgi kunda ham amal qilib kelinadi.

1929 yildagi Fuqarolik huquqi bo'yicha "Shartnoma to'g'risidagi qonuni" alohida o'rin egalagan.

Ko'chmas mulkni qonuniy himoylanishi, ro'yxatdan o'tqazish yoki boshqa shaxsga berish tartiblari, 1995 yil "Yer to'g'risidagi kodek"da belgilangan. Yerni ijaraga berish qonuni 1966 yilda, Ko'chmas mulk obyektiga bo'lgan huquq turi 1995 yilda, Bino, inshootning oldi-sotti shartnomasi 1994 yilda qabul qilingan.

Bugungi kunda Finlyandiyada fuqarolar mulkga egalik qilish, undan foydalanish va uni tasarruf etishda davlat tomonidan tegishli himoyaga ega. Mamlakatda xususiy mulk huquqlarini ta'minlash va himoya qilish uchun shart-sharoit va tegishli mexanizmlar yaratilgan, sudyalarda va mansabdor shaxslarning qabul qilingan qarorlar uchun mas'uliyatini oshirib, sudyalarning mustaqilligini ta'minlangan [6].

Shveysariya xususiy mulkni himoya qilish bo'yicha dunyodagi eng xavfsiz mamlakatlardan biri bo'lib, uning huquqiy tizimi yuqori samaradorlik va adolatlilik bilan ajralib turadi.

Ko'chmas mulk tizimining yuqori darajada samaradorligi ushbu ko'ratkichlar bilan ta'riflanadi:

- vakolatli idoralarning ro'yxatga olish yuqoriligi;
- ko'chmas mulkni huquqiy baholash va himoya qilish tajribasi; bank maxfiyligiga qat'iy rioya qilish, uni oshkor qilish faqat sud qarori bilan ta'minlanishi;
- sud tizimining davlat organlaridan mustaqilligi.

Shveysariya Konstitutsiyasiga binoan, davlat ahamiyatiga molik bo'lgan mulklarni musodara qilish yoki cheklash faqat istisno tariqasida qayta ko'rib chiqilishi mumkin. Yani yirik infratuzilma va jamoat bino-inshootlari, avtomobil yo'llari, temir yo'llar va aeroportlar qurilishi to'liq moliyalashtirish yoki zararni to'liq qoplab berish sharti bilan amalga oshiriladi. Bunda nizolar paydo bo'lganda, kantonlar va federal sudlar tomonidan hal qilinadi. Agar bu holda nizolar echimi qoniqlantirmasa Inson huquqlari bo'yicha Yevropa Konvensiyasi tomonidan belgilangan normalar asosida ko'rib chiqiladi [7].

Xalqaro mulk huquqi indeksi (International Property Rights Index) 2020 yil hisoboti bo'yicha Shveysariyaning XMHI ko'rsatkichi -0,042 ga pasayib, 8,53 ga etdi va G'arbiy Evropa mintaqasida 2-o'rinni va dunyoning 189 davlatlari orasida 2-o'rinni egalladi. Jahon valyuta fondi tomonidan Shveysariya Iqtisodiyotni rivojlantirish guruhining bir qismi, Jahon banki tomonidan esa "Yuqori daromadli mamlakat" deb tasniflanadi.

Yuridik va siyosiy subindekslari 0,018 ga o'sib, 8,621 ga etdi, sud mustaqilligi bo'yicha 8,701, qonun ustuvorligi bo'yicha 8,862, siyosiy barqarorlik bo'yicha 7,901 va korrupsiyani nazorat qilish bo'yicha 9,019 ball. yig'gan. Jismoniy mulk huquqi subindekslari -0,059 ga pasayib, 8,366 gacha bo'lib, mulk huquqlarini himoya qilishda 9,04 ball, mulkni ro'yxatga olishda 9,491 va kreditlarga kirish qulayligi 6,567 ballni tashkil etdi.

Intellectual mulk huquqlari subindekslari -0,086 ga kamayib, 8,603 gacha bo'lib, intellectual mulkni muhofaza qilishda 8,825 ball, Patent muhofazasida 9,083 va Mualliflik huquqini himoya qilishda 7,9 ballni tashkil etdi.

Shuningdek, Shveysariya (OECD, EFTA) mintaqaviy integratsiya shartnomalarining a'zosi hisonlanadi [8].

Germaniya Federativ Respublikasining "Huquqiy himoya kafolati" to'g'risidagi qonuning 19-moddasining 4-bandi insonning o'ziga xos o'z huquqlari buzilgan taqdirda amalga oshiriladi. Shu

munosabat bilan Germaniya Federativ Respublikasining ushbu qonuniga muvofiq fuqarolarning huquqlarini himoya qilish maqsadida "ommabop" da'vo (shikoyat) taqdim etishga yo'l qo'ymaydi. Ba'zi birlashmalar o'zining sub'ektiv huquqlarini emas, balki jamoatchilik manfaatlarini himoya qilishda "ommaviy" sud da'vosida yoki "Altruistik ommaviy da'vo" orqali himoya qilishga harakat qiladi. Bu jarayon qonun chiqaruvchi oddiy qonun xujjatlari bilan ushbu birlashmalarga vakolatni sudga da'vo kiritmagunga qadar davom etadi. Agar huquqlarni himoya qilishning konstitutsiyaviy-huquqiy ta'minotidan kelib chiqadigan bo'lsak, Germaniyada ayrim yerlar uchun sudlarga va jamoa sub'ektlariga da'vo ariza kiritish imkoniyati mavjud. Masalan, atrof-muhitni muhofaza qilish sohasida.

Odatda, fuqarolik ishining natijalari bo'yicha bitta sud qarori kifoya qiladi. Shu bilan birga, bir qator davlatlarda ixtiyoriy sheriklar, dastlabki va qarshi da'volar, uchinchi, shaxslarning da'volari bo'yicha alohida qarorlar qabul qilishga ruxsat beriladi (masalan, Germaniya fuqarolik kodeksining 300-moddasida ko'rsatilgan).

Germaniyada turli xil ilmiy va ilmiy-tadqiqot muassasalari mavjud bo'lib, ular yuqori darajadagi avtonomiyalar va o'zaro ta'sirlarning ko'pligi bilan ajralib turadi. Bundan tashqari, Germaniya xususiy mulk to'g'risidagi qonunchiligining o'ziga xos xususiyatiga egadir, bu yuqori darajadagi tafsilotlar bilan ajralib turadi bunda: "Patent advokatlari to'g'risida" kodeks, "Patent to'g'risida"gi qonunlar, "Sanoat namunalarini huquqiy himoya qilish to'g'risida", "Mualliflik huquqi va qo'shni huquqlar to'g'risida", "Tovar belgilarini va boshqa belgilarni himoya qilish to'g'risida", "Foydali model to'g'risida", "Tashkilotlar tomonidan mualliflik huquqi va huquqlarni boshqarish to'g'risida", "Sanoat mulkiga bo'lgan huquqlarni kengaytirish to'g'risida", "Germaniya patent va tovar belgilari idorasi va Federal patent sudining xarajatlari to'g'risida", "fuqarolarning ixtirolarini himoya qilish to'g'risida", "Qoidalarni amalga oshirish tartibi to'g'risida", "Belgilarni xalqaro ro'yxatdan o'tkazish to'g'risida", va boshqalar qonunchilikni tartibga solishda tizimini yaratishga asos bo'lib xizmat qilib kelmoqda [9].

Germaniya Xalqaro mulk huquqi indeksi (International Property Rights Index) 2020 yil hisoboti bo'yicha Germaniyaning XMHI ko'rsatkichi -0,109 ga pasayib, 7,741 ga etdi va G'arbiy Evropa mintaqasida 9-o'rin dunyoda 16-o'rinni egalladi.

Yuridik va siyosiy subindekslari -0,062 ga pasayib, 7,599 ga etdi, sud mustaqilligi bo'yicha 6,688, qonun ustuvorligi bo'yicha 8,261, siyosiy barqarorlik bo'yicha

6,56 va korrupsiyani nazorat qilish bo'yicha 8,893. Jismoniy mulk huquqi subindexi -0,114 ga pasayib, 7,483 gacha bo'lib, mulk huquqlarini himoya qilishda 7,185 ball, mulkni ro'yxatdan o'tkazishda 8.34 va kreditlarga kirish qulayligi bo'yicha 6,923 ballni tashkil etdi.

Intellectual mulk huquqlari subindekslari - 0,151 ga pasayib, 8,142 gacha bo'lib, intellektual mulkni muhofaza qilish idrokida 7.094 ball, patentni himoya qilishda 9,333ball va mualliflik huquqini himoya qilishda 8 ballni tashkil etadi [10].

Amerika Qo'shma Shtatlarida xususiy institut davlatning har qanday jamoatchilik bilan aloqalar tizimida markaziy o'rinlardan birini egallaydi, bu borada Amerika qonunlarida o'ziga xos modellarga ega: oddiy va murakkab tizimlar.

Amerika mulk huquqi tizimida, mulk huquqi ob'ektlari umumiy doirasidan yer ajratadi va davlat imtiyozlarini belgilaydi (eminent domain), ya'ni jamoa ehtiyojlari uchun mol-mulkni qaytarib olish mumkin. Bundan tashqari, mulkdorning uzoq muddatda o'ziga tegishli bo'lgan mol-mulkni tasaruf etishi qonunan mustahkamlab qo'yilmagan.

Xususiy mulk huquqlari himoyasini mustahkamlash bo'yicha davlatning pozitsiyasi savdo to'siqlari to'g'risidagi yillik hisobotda o'z aksini topgan bo'lib bu AQSH Senati Moliya qo'mitasiga AQSH savdo vakili tomonidan tayyorlangan. Federal tergov byurosi, Adliya va bojxona vazirligining birgalikdagi ishi xususiy mulk huquqlarini himoya qilishni ta'minlaydi. Har yili xususiy mulk huquqlarini samarali himoya qilishni ta'minlamaydigan "maxsus hisobot 301" ro'yxati tuziladi [11].

Tahlil natijasida qayd etilgan davlat tajribasini tahlil qilganda mulk huquqlari, sudlar samaradorligi va korrupsion holatlarning mavjud emasligi mahalliy idoralar va sud tizimlari har tomonlama mustahkamlab qo'yilganini ko'rishimiz mumkin.

Xalqaro mulk huquqi indeksi (International Property Rights Index) 2020 yil hisoboti bo'yicha Amerika Qo'shma Shtatlarining XMHI ko'rsatkichi -0,153 ga pasayib, 8,05 gacha bo'lib Shimoliy Amerika mintaqasida 1-o'rinni va dunyoda 13-o'rinni egalladi.

Huquqiy va siyosiy subindekslari -0.254 ga kamayib, 7,229 gacha bo'lib, sud mustaqilligi bo'yicha 7,038, qonun ustuvorligi bo'yicha 7,907, siyosiy barqarorlik bo'yicha 6,324 va korrupsiyani nazorat qilish bo'yicha 7.646 ball bilan qayd etildi.

Jismoniy mulk huquqlari subindekslari -0.115 ga pasayib, 8.229 gacha bo'lib, mulk huquqlarini muhofaza qilishda 7.6 ball, mulkni ro'yxatdan o'tkazishda 9.523

va kreditlarga kirish qulayligi bo'yicha 7.563 ballni tashkil etdi.

Intellektual mulk huquqlari subindekslari -0.088 ga kamayib, 8.693 bal, intellektual mulkni muhofaza qilishda 7.828 ball, patent muhofazasida 9.75 va mualliflik huquqini himoya qilishda 8.5 ballni tashkil etgan [12].

Yuqoridagilarni inobatga olib, ko'rsatib o'tilgan kamchiliklarni kompleks va tezkor hal etishni, barcha darajadagi davlat organlarining yagona uslubiy rahbarlik ostida o'zaro muvofiqlashtirilgan hamkorlik qilishini, xususiy mulkning ishlashi, yer uchastkalarini realizatsiya qilish, tender savdolarini o'tkazish hamda davlatga tegishli bo'lmagan bino va inshootlarni buzishga oid aniq va lo'nda huquqiy normalarni yaratishni, tadbirkorlik tashabbuslarini qo'llab-quvvatlashni, aholining keng qatlamlarini biznes bilan shug'ullanishga faol jalb etishni talab etiladi.

Ushbu kamchiliklarni bartaraf etish maqsadida Davlatimiz rahbari tomonidan 2019 yil 13 avgustdagi "Xususiy mulkni himoya qilish va mulkdorlar huquqlarining kafolatlarini kuchaytirish, tadbirkorlik tashabbuslarini qo'llab-quvvatlash borasidagi ishlarni tashkil qilish tizimini tubdan takomillashtirish, shuningdek, tadbirkorlik sub'ektlarining moliyaviy resurslar va ishlab chiqarish infratuzilmasidan foydalanish imkoniyatlarini kengaytirish to'g'risida"gi farmoni qabul qilinganligi barcha masalalarga oydinlik kiritishga sabab bo'ldi [13].

Farmonga asosan xususiy mulk bilan bog'liq kamchiliklarni kompleks va tezkor hal etish, barcha darajadagi davlat organlarining yagona uslubiy rahbarlik ostida o'zaro muvofiqlashtirilgan hamkorlik qilishini yo'lga qo'yish, yer uchastkalarini realizatsiya qilish, tender savdolarini o'tkazish hamda davlatga tegishli bo'lmagan bino va inshootlarni buzishga oid aniq va lo'nda huquqiy normalar yaratildi. Bu esa tadbirkorlik tashabbuslarini qo'llab-quvvatlash va ertangi kunga bo'lgan ishonchi, aholining keng qatlamlar biznes bilan shug'ullanishiga imkon yaratadi desak noo'rin bo'lmaydi.

Hozirgi kunda O'zbekiston deyarli barcha Xalqaro reytinglarda o'z ishtirokini ta'minlab kelmoqda, amalga oshirilayotgan islohotlarning samaradorligi barcha Xalqaro indekslarda o'z mavqeyini ko'rsatmoqda, Shuni alohida ta'kidlash kerakki, O'zbekistonda nafaqat mamlakat iqtisodiyotida, balki siyosiy-ijtimoiy va huquqiy kabi muhim sohalarda ham ijobiy tendensiya ko'zatilmoqda. Bu esa mamlakatlar orasida har tomonlama rivojlanishga olib keladi.

Birgina misol, yaqinga Heritage Foundation tadqiqot instituti ekspertlari tomonidan 2021 yil uchun "Iqtisodiy erkinlik indeksi"ni e'lon qildi. Unda O'zbekiston 108-qatordan joy oldi va o'tgan yilga nisbatan 6 pozitsiyaga ko'tarildi [14].

Ushbu indeks 12 ta asosiy ko'rsatkichlar bo'yicha hisoblanganda o'rtacha ball 58,3%ni tashkil etdi (+1,1 balli o'sish), birinchi navbatda, sud tizimining samaradorligi ya'ni mulk huquqi bo'yicha 57 (-1,3), Sud samaradorligi, 50,8 (+16,6), Hukumat yaxlitligi bo'yicha 30,5 (+2,3) pog'onaga ko'tarilganligi barcha sohada olib borilayotgan islohotlar natijasi hisoblanadi [15].

O'zbekistonda Xususiy mulkning daxlsizligini yanada takomillashtirish va Xorijiy mamlakatlar tajribasini inobatga olgan holda quyidagi ishlarni amalga oshirish taklif etiladi:

- O'zbekistonni Xalqaro mulk huquqi indeksi (International Property Rights Index)da bosqichma-bosqich aks ettirish va yo'l xaritasi loyihasini ishlab chiqish lozim;

- mulk huquqi al'yansi mutaxassislari ishtirokida intellektual va jismoniy mulk himoyasi masalalari bo'yicha fikr almashish va seminarlar tashkil etish;

- mulk huquqi al'yansi va O'zbekistonning tadqiqot institutlari o'rtasida respublikamizda amalga oshirilayotgan islohotlarni baholash va xususiy mulk huquqi kafolatlarini mustahkamlash yuzasidan chora-tadbirlar rejasini ishlab chiqish;

- xalqaro mulk huquqi indeksining huquqiy va siyosiy subindekslari, 1-sud mustaqilligi bo'yicha, 2-qonun ustuvorligi bo'yicha, 3-siyosiy barqarorlik bo'yicha, 4-korrupsiyani nazorat qilish bo'yicha;

- jismoniy mulk huquqlari subindekslari: 1-mulk huquqlarini muhofaza qilish, 2-mulkni ro'yxatdan o'tkazish va 3- kreditlarga kirish qulayligi bo'yicha;

- intellektual mulk huquqlari subindekslari, 1-Intellektual mulkni muhofaza qilish, 2-patent muhofazasida, 3-mualliflik huquqini himoya qilishni yanada mustahkamlash ishlari olib borilishi lozim.

Manba va adabiyotlar

1. Korxonalar va tashkilotlar demografiyasi. [\(https://stat.uz/uz/rasmiy-statistika/usreo-2.stat.uz\)](https://stat.uz/uz/rasmiy-statistika/usreo-2.stat.uz). (n.d.).

2. 163-I-сон 21.12.1995. O'zbekiston Respublikasi Fuqarolik kodeksining birinchi qismini tasdiqlash to'g'risida. <https://lex.uz/docs/-124764>.

3. 156-XII-сон 01.11.1990. O'zbekiston SSRda ijroiya va boshqaruv hokimiyatining tuzilishini takomillashtirish

hamda O'zbekiston SSR Konstitutsiyasi (asosiy qonuni)ga o'zgartish va qo'shimchalar kiritish to'g'risida. <https://lex.uz/docs/-351253>.

4. <https://www.gov.kz/memleket/entities/adilet>. <http://www.adilet.gov.kz/ru/articles/spravka-o-provedennyh-i-provodimyh-reformah-dlya-ukrepleniya-pozitsiy-rk-v-reytinge-gik-vef.gov.egov.kz>. (n.d.).

5. www.internationalpropertyrightsindex.org. (n.d.). Finland. <https://www.internationalpropertyrightsindex.org/country/finland>

6. Орынбековна, К.Ж. (2019). *Международный опыт ведущих стран по рейтингу глобального индекса конкурентоспособности Всемирного экономического форума по защите права собственности и Интеллекта*. Вестник Института законодательства и правовой информации Республики Казахстан, <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnyy-opyt-veduschih-stran-po-reytingu-globalnogo-indeksa-konkurentosposobnosti-vsemirnogo-ekonomicheskogo-foruma-po>.

7. Trade mark law - Swiss Federal Institute of Intellectual Property. <https://www.ige.ch/en/law-and-policy/national-ip-law/trade-mark-law.html>. www.ige.ch. (n.d.).

8. www.internationalpropertyrightsindex.org. (n.d.). Switzerland. <https://www.internationalpropertyrightsindex.org/country/switzerland>.

9. Орынбековна, К.Ж. (2019). *Международный опыт ведущих стран по рейтингу глобального индекса конкурентоспособности Всемирного экономического форума по защите права собственности и Интеллекта*. Вестник Института законодательства и правовой информации Республики Казахстан, <https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnyy-opyt-veduschih-stran-po-reytingu-globalnogo-indeksa-konkurentosposobnosti-vsemirnogo-ekonomicheskogo-foruma-po>

10. www.internationalpropertyrightsindex.org. (n.d.). Germany. <https://www.internationalpropertyrightsindex.org/country/germany>

11. Тягай Е.Д. Модели права собственности в современном праве США // Вестник РУДН. Серия «Юридические науки». – 2009. – № 4. – С. 41.

12. [Internationalpropertyrightsindex.org](http://www.internationalpropertyrightsindex.org/country/united-states-of-america). (2019). United States of America <https://www.internationalpropertyrightsindex.org/country/united-states-of-america>

13. PF-5780-сон 13.08.2019. Xususiy mulkni himoya qilish va mulkdorlar huquqlarining kafolatlarini kuchaytirish, tadbirkorlik tashabbuslarini qo'llab-quvvatlash borasidagi ishlarini tashkil qilish tizimini tubdan takomillashtirish bo'yicha qo'shimcha chora-tadbirlar, shuningdek, tadbirkorlik subyektlarining moliyaviy resurslar va ishlab chiqarish infratuzilmasidan foydalanish imkoniyatlarini kengaytirish to'g'risida: <https://lex.uz/docs/-4473481>.

14. EconomyPress (2021). *Узбекистан поднялся в Индексе экономической свободы 2021 на 108 позицию рейтинга*. <https://telegra.ph/Uzbekistan-podnyalsya-v-Indekse-ehkonomicheskoy-svobody-2021-na-108-pozitsiyu-rejtinga-03-04>

15. Economy Press (2021). *Узбекистан поднялся в Индексе экономической свободы 2021 на 108 позицию*

рейтинга. <https://telegra.ph/Uzbekistan-podnyalsya-v-Indekse-ehkonomicheskoy-svobody-2021-na-108-pozitsiyu-rejtinga-03-04>.

Tadbirkorlarning xususiy mulkning huquqiy asoslari: xorijiy mamlakatlar tajribasi

Бунёд Каримов,

Prognozlashtirish va makroiqtisodiy tadqiqotlar Instituti katta ilmiy hodimi

Аннотация: ushbu maqolada hozirgi bozor iqtisodiyoti sharoitidagi tadbirkorlik sub'ektlari xususiy mulklari dolzarb muammolarga bag'ishlangan bo'lib, iqtisodiy islohotlarni amalga oshirishda huquqiy muammolari o'rganilgan va xorijiy davlat xususiy mulk sohasida olib borilgan islohotlari ko'rsatib berilgan. Shuningdek, Xalqaro mulk huquqlari indeksi va uning tarkibiy elementlari o'rganilgan.

Калит so'zlari: xususiy mulk, mulk daxsizligi, tadbirkorlar xususiy mulki, huquqni muhofazasi, huquqi kafolatlar.

Правовая основа частной собственности предпринимателей: опыт зарубежных стран

Бунёд Каримов,

старший научный сотрудник Института прогнозирования и макроэкономических исследований

Аннотация: в статье рассматриваются актуальные проблемы частной собственности хозяйствующих субъектов в условиях рыночной экономики, правовые проблемы реализации экономических реформ, а также реформы, проводимые в сфере частной собственности зарубежных стран. Также были изучены Международный индекс прав собственности и его компоненты.

Ключевые слова: частная собственность, неприкосновенность собственности, частная собственность предпринимателей, правоохранительные органы, правовые гарантии

Legal basis of private property of entrepreneurs: experience of foreign countries

Бунёд Каримов,

Senior Research, Institute of Forecasting and Macroeconomic Research

Abstract: this article examines the current problems of private property of business entities in the current market economy, the legal problems in the implementation of economic reforms and the reforms carried out in the field of private property of foreign countries. The International Property Rights Index and its components were also studied.

Keywords: private property, property inviolability, private property of entrepreneurs, law enforcement, legal guarantees.

УЎК: 332.143

Сухроб МАХМУДОВ,
Қарши давлат университети докторанти,
e-mail: smahmudov01@gmail.com

Тузилмавий ўзгаришлар орқали минтақалар иқтисодий ўсишини таъминлаш

Кириш

Иқтисодиётни самарали ривожлантириш аҳолининг иш билан бандлиги соҳасида ривожланаётган ижтимоий муносабатларни инновацион технологиялар бозори томонидан илгари сурилаётган талабларга мослаштиришни назарда тутлади. Бу турдаги иқтисодиётда меҳнат бозоридаги тузилмавий ўзгаришларнинг вазифалари иш билан бандларни иқтисодиёт тармоқ ва соҳалари бўйича оқилона равишда тезкор қайта тақсимлаш; меҳнат унумдорлигини ошириш, кадрлар малакавий даражасини ошириш ва янги профессионал маконни шакллантириш; меҳнат шаклини ўзгартириш, унинг интеллектуаллашуви; ходимнинг инновацион турини шакллантириш; меҳнат жараёнини ташкил этиш ва бошқаришда янгича усуллардан фойдаланиш; янги турдаги ўзини иш билан мустақил таъминлашни ривожлантириш; бандлик тизимида янгича муносабатларнинг пайдо бўлиши; иш билан бандликнинг мослашувчанлигини оширишдан иборатдир.

Ўзбекистон Республикасида ҳудудларнинг ижтимоий-иқтисодий ривожланиш ҳолатида қатор фарқли жиҳатларни кузатиш мумкин. Минтақа иқтисодиётининг умумий мувозанати ва тузилмавий хусусиятларини белгиловчи омиллар мажмуи мамлакат ҳудудларига кўра фарқланади. Иқтисодиётнинг трансформацияси шароитида иқтисодий ўсишга таъсир қилувчи омиллар самарадорлигини аниқлаш ҳудудларни ривожлантириш, минтақавий меҳнат бозорини тартибга солиш ва ундаги устуворликларни белгилаш мақсадларига хизмат қилади. Шу нуктаи назардан, мазкур тадқиқотда омиллар самарадорлигининг жон бошига ялпи ички маҳсулот (ЯИМ) ўсишига таъсирини аниқлашда Жаҳон Банкнинг Шепли декомпозицияси асосидаги ёндашувидан фойдаланилди.

Мавзуга оид адабиётлар таҳлили

Аҳоли жон бошига ЯИМ ўсиши Шепли декомпозицияси воситасида умумий даражада ва тармоқлар кесимида бир ишчига тўғри келадиган ЯИМ ва иш билан бандликнинг ўзгариши билан боғлиқ ўсиш каби иккита таркибий қисмга ажратилиши мумкин. Кейинги босқичда ўсишнинг тармоқлар ичидаги меҳнат унумдорлиги ўзгариши ва ишчиларнинг тармоқлараро силжиши билан боғлиқ таркибий қисмлари аниқланади. Шу билан бир қаторда, ушбу услубиёт ёрдамида бир ишчига тўғри келадиган маҳсулот ўсиши учун қуйидаги манбаларни ажратиш мумкин: омиллар ялпи самарадорлигининг (ОЯС) ўсиши, иш билан бандликнинг бир тармоқдан иккинчисига ҳаракатланиши ёки капитал-меҳнат нисбати ўзгариши. Бу ўсиш профилининг тасвири деб аталади.

Декомпозиция Жаҳон Банки (ЖБ) томонидан ишлаб чиқилган JoGG [2] (иш ўрни яратиш ва ўсиш декомпозицияси) услубиётига асосланади. ЖБ бандлик даражаси ва унумдорлик ортишининг қашшоқликни камайтиришдаги аҳамиятини Никарагуа мисолида таҳлил қилган. Ушбу воситадан Лотин Америкаси, Африка ва Осиёнинг бир қатор мамлакатларида иқтисодий тузилмавий ўзгаришлар [3], Уганда [4], Руанда [5] ва Нигерияда [6] “ишсиз ўсиш” ҳолатларини таҳлил қилиш мақсадида фойдаланилган. Аггарвал [7] бу воситадан бозор иқтисодиётига ўтишнинг Ҳиндистондаги ўсиш, бандлик ва тузилмавий ўзгариш муносабатларига таъсирини таҳлил қилиш учун фойдаланган. Шу билан бир қаторда, ЖБ Ўзбекистоннинг жон бошига тўғри келадиган ЯИМ ўсишининг декомпозициясини 21 йиллик давр (1996–2016) учун таҳлил қилган [8].

Тадқиқот методологияси ва маълумотлар базаси.
Иқтисодий ўсишнинг иш билан бандликдаги ўзгаришлар, бир ишчига ва аҳоли жон бошига тўғри

келадиган маҳсулотга боғлиқлигини умумий даражада ва тармоқлар кесимида аниқлаш услубиёти 1-расмда тасвирланган.



1- расм. Декомпозициянинг босқичма-босқич ёндашуви

Манба: World Bank Group. 2018. Growth and Job Creation in Uzbekistan : A In-depth Diagnostic. World Bank, Washington, DC. © World Bank. P 6.

1-босқич бандлик ва самарадорлик ўсишнинг ялпи профилини тушунишга имкон беради. Ўсиш унумдорлик ва иш билан бандликнинг ўсишига пировардида ҳамда тармоқлар (ёки минтақалар) бўйича қандай таъсир қилганини тушуниш учун аҳоли жон бошига ЯИМни қуйидагича ифодалаш мумкин:

$$\frac{Y}{N} = \frac{Y}{E} \cdot \frac{E}{A} \cdot \frac{A}{N} \quad (1)$$

Ёки:

$$y = \omega \cdot e \cdot a \quad (2)$$

бу ерда Y – ялпи қўшилган қиймат (ЯҚҚ), E – жами иш билан бандлар, A – меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳолининг умумий сони ва N – жами аҳоли сони. Шу тарзда $Y/E = \omega$ бир ишчига тўғри келадиган маҳсулот, $E/A = e$ иш билан банд бўлган аҳолининг улуши (яъни ишчи кучи)¹ ва $A/N = a$ ишчи кучининг жами аҳоли сонига улуши.

Шундай қилиб, аҳоли жон бошига ЯИМ ўсиши бир ишчига тўғри келадиган ишлаб чиқариш ҳажми (кейинги ўринларда меҳнат унумдорлиги)нинг ўзгариши, бандлик даражаси ўзгариши ва меҳнатга лаёқатли аҳоли сонининг ўзгаришига боғлиқ ўсиш билан ифодаланиши мумкин. Қўлланилган услубда Шепли декомпозициясидан фойдаланилади. Бу шуни англатадики, жон бошига ЯИМнинг умумий ўзгариши унинг ω , e ва a таркибий қисмларининг ҳар бирига тегишли ўзгаришлар йиғиндиси бўлади. Шундай қилиб, ҳар бир компонентга боғлиқ бўлган ўсиш қисмини ω , e ва a деб белгиласак, у ҳолда иқтисодиётнинг ўсиш суръати қуйидагича ифодаланиши мумкин:

1. Аслида иш билан бандлик даражаси меҳнат бозорида иштирок этувчи меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳолига нисбатан аниқланади.

$$\frac{\Delta y}{y} = \bar{\omega} \frac{\Delta y}{y} + \bar{e} \frac{\Delta y}{y} + \bar{a} \frac{\Delta y}{y} \quad (3)$$

ва умумий ўсиш қуйидагича бўлади:

$$\Delta y = \bar{\omega} \cdot \Delta y + \bar{e} \cdot \Delta y + \bar{a} \cdot \Delta y \quad (4)$$

бу ерда бу ерда $\bar{\omega}$ ўсишнинг бир ишчига тўғри келадиган ишлаб чиқариш ўзгариши билан боғлиқ улуши:

$$\bar{\omega} \equiv \Delta \omega \left[\frac{e_{t=1}a_{t=1} + e_{t=0}a_{t=0}}{3} + \frac{e_{t=1}a_{t=0} + e_{t=0}a_{t=1}}{6} \right] / \Delta y \quad (4.1)$$

\bar{e} ўсишнинг бандлик даражаси ўзгариши билан боғлиқ улуши:

$$\bar{e} \equiv \Delta e \left[\frac{\omega_{t=1}a_{t=1} + \omega_{t=0}a_{t=0}}{3} + \frac{\omega_{t=1}a_{t=0} + \omega_{t=0}a_{t=1}}{6} \right] / \Delta y \quad (4.2)$$

\bar{a} ўсишнинг меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли улуши ўзгариши билан боғлиқ қисми:

$$\bar{a} \equiv \Delta a \left[\frac{\omega_{t=1}e_{t=1} + \omega_{t=0}e_{t=0}}{3} + \frac{\omega_{t=1}e_{t=0} + \omega_{t=0}e_{t=1}}{6} \right] / \Delta y \quad (4.3)$$

$\bar{\omega} \cdot \Delta y$ бир ишчига тўғри келадиган маҳсулот кузатилганидек ўзгарган сценарийга мос келадиган ўсиш миқдорини акс эттиради, лекин бандлик даражаси ва меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли улуши “ўзгармас бўлиб қолди”, а ва е ўзгармади, дегани бу “дастлабки йил даражасида қолди” дегани эмас. Аслида бу икки компонент ўзгаришсиз қолишнинг бир неча йўллари мавжуд. Уларнинг иккаласи ҳам биринчи йилда кузатилган даражада, иккаласи ҳам охириги йилда кузатилган даражада ёки улардан бири дастлабки йилда кузатилган даражада, бошқаси эса охириги йилда кузатилган даражада қолишлари мумкин. Айрим декомпозициялар фақат иккала компонент ҳам дастлабки ёки охириги йилда кузатилган даражада қоладиган ва шу билан қолдиқ билан тугайдиган ҳолатни кўриб чиқади. Шепли де-

композицияси барча мумкин бўлган муқобилларни кўриб чиқади, сўнгра ҳар бирининг ўртача қийматини аниқлайди (ҳар бир компонентнинг ўзгаришсиз қолиши мумкин бўлган йўллар сонини акс эттирувчи вазнлар орқали) ва шу йўл билан жуда катта бўлиши мумкин бўлган қолдиқни бартараф қилади. Шундай қилиб, ҳар бир компонентда контрафакт сценарийнинг талқини мавжуд. Худди шу тарзда, $\bar{e} \cdot \Delta y$ бир ишчига тўғри келадиган ишлаб чиқариш ҳажми ва меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳолининг улуши “ўзгармаган” сценарийга мос келадиган ўсиш ҳажминини ифодалайди. Демографик ўзгаришлар билан боғлиқ бўлган жон бошига ЯИМ ўсиш миқдори $\bar{a} \cdot \Delta y$ бўлади.

Самарадорлик таъсирларининг декомпозицияси қуйидагича аниқланади:

Меҳнат унумдорлиги ўзгаришларининг тармоқлар ичидаги ҳиссаси:

$$\bar{\omega}_w = \bar{\omega}_w^\omega \cdot \bar{\omega} = \left[\left(\sum_{i=1}^s \Delta\omega_i \cdot \left(\frac{S_{i,t=0} + S_{i,t=1}}{2} \right) \right) / \Delta\omega \right] \cdot \bar{\omega} \quad (4.4)$$

бу ерда s – иқтисодиёт тармоғида иш билан бандларнинг жами иш билан бандлар миқдоридаги улуши.

Тармоқлараро иш билан бандлик ўзгаришларининг ҳиссаси:

$$\bar{\omega}_B = \bar{\omega}_B^\omega \cdot \bar{\omega} = \left[\left(\sum_{i=1}^s \Delta\omega_i \cdot \left(\frac{\omega_{i,t=0} + \omega_{i,t=1}}{2} \right) \right) / \Delta\omega \right] \cdot \bar{\omega} \quad (4.5)$$

Тармоқлар кесимидаги декомпозиция эса қуйидагича аниқланади:

i тармоқда тармоқ ичидаги меҳнат унумдорлиги ўзгариши:

$$\bar{\omega}_i = \bar{\omega}_i^\omega \cdot \bar{\omega} = \left[\left(\sum_{i=1}^s \Delta\omega_i \cdot \left(\frac{S_{i,t=0} + S_{i,t=1}}{2} \right) \right) / \Delta\omega \right] \cdot \bar{\omega} \quad (4.6)$$

i тармоқда кузатилган иш билан бандлик улушидаги силжишларнинг ҳиссаси:

$$\begin{aligned} \bar{s}_i &= \bar{s}_i^{\omega_B} \cdot \bar{\omega}_B \\ &= \left[\Delta s_i \cdot \left(\frac{\omega_{i,t=0} + \omega_{i,t=1}}{2} - \frac{\omega_{t=0} + \omega_{t=1}}{2} \right) / \Delta\omega_B \right] \cdot \bar{\omega}_B \end{aligned} \quad (4.7)$$

Тармоқларда иш билан бандлик ўсишининг ҳиссаси:

$$\bar{e}_i = \bar{e}_i^e \cdot \bar{e} = [\Delta e_i / \Delta e] \cdot \bar{e} \quad (4.8)$$

Ҳисоб-китоблар Ўзбекистон Республикаси давлат статистика қўмитаси ва ҳудудий статистика бошқармалари маълумотлари асосида республика ва унинг 14 маъмурий-иқтисодий районлари кесимида 2017-2019 йиллар учун амалга оширилди.

Маълумки, ҳар йили давлат статистика қўмитаси ЯИМ дефлятори кўрсаткичини эълон қилиб боради, бироқ ЯИМ ва ЯҚҚ ўсиш кўрсаткичлари орасида тафовут мавжуд. Шунинг учун ҳисоб-китобларни амалга оширишда жами аҳоли сони кўрсаткичининг 2018 йил ва 2020 йил бошидаги миқдорлари танланди.

нинг қўшилган қиймати ЯҚҚ таркибида тармоқлар улушига кўра аниқланди.

Йиллик статистик ҳисоботларда ЯИМ ва ЯҚҚ қаторида, меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли сони ва иқтисодиётда бандлар кўрсаткичлари йил охирига, жами аҳоли сони эса йил бошига кўра эълон қилинади. Шунинг учун ҳисоб-китобларни амалга оширишда жами аҳоли сони кўрсаткичининг 2018 йил ва 2020 йил бошидаги миқдорлари танланди.

Таҳлил ва натижалар

1-жадвалда умумий декомпозиция учун ишлатилган асосий маълумотлар келтирилган. ЯИМ

таркибида маҳсулотларга соф солиқларнинг акс этиши тармоқлар кесимидаги таҳлилда кичик тафовутларга сабаб бўлишини инобатга олиб, тадқиқотда ЯҚҚ кўрсаткичидан фойдаланилди.

1-жадвал

Аҳоли жон бошига ЯҚҚ ўсишининг декомпозицияси омиллари

Кўрсаткичлар	2017	2019	Ўзгариш (%)
ЯҚҚ (2019 й. млрд. сўм)	416357,46	464854,52	11,65
Жами аҳоли (минг киши)	32656,70	33905,20	3,82
Меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли (минг киши)	19610,10	19951,64	1,74
Жами иш билан бандлар (минг киши)	13520,30	13541,1	0,15
Жон бошига ЯҚҚ (2019 й. млн. сўм/киши)	12,75	13,71	7,54
Меҳнат унумдорлиги (2019 й. млн. сўм/киши)	30,79	34,33	11,48
Иш билан бандлик даражаси (%)	68,95	67,87	-1,56
Меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳолининг улуши (%)	60,05	58,85	-2,00

Манба: Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси маълумотлари асосида муаллиф ҳисоб-китоблари.

Таҳлил даври мобайнида Ўзбекистонда аҳоли жон бошига ЯҚҚ 7,5% ўсишни қайд этган. Ушбу ўсиш меҳнат унумдорлигининг ўсиши (11,5%), меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли улушининг камайиши (-2,0%) ва иш билан бандлик даражасининг пасайиши (-1,6%) билан биргалликда содир бўлган.

2-жадвал ва 2-расмда (4) формула ёрдамида ҳисобланган жон бошига ялпи ўсишни асосий таркибий қисмларга ажратиш натижалари тасвирланган.

2-жадвал

Аҳоли жон бошига ЯҚҚ ўсишининг декомпозицияси

Кўрсаткичлар	млн.сўм (2019 йил нархларида)	%
Аҳоли жон бошига ЯҚҚнинг умумий ўсиши	0,961	100
Меҳнат унумдорлиги ўзгаришининг ҳиссаси	1,437	149,58
Иш билан бандлик даражасидаги ўзгаришнинг ҳиссаси	-0,208	-21,67
Меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли улуши ўзгаришининг ҳиссаси	-0,268	-27,90

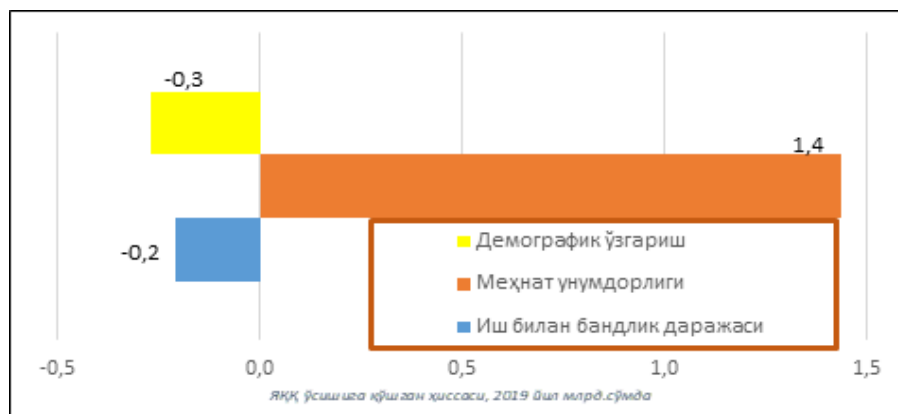
Манба: муаллиф ҳисоб-китоблари.

Натижалар шуни кўрсатадики, иш билан бандлик даражаси ва меҳнатга лаёқатли ёшдаги аҳоли улушининг ўзгаришлари тескари йўналишда ҳаракат қилди. Жон бошига ЯҚҚнинг -27,9% ўзгаришини аҳоли таркибидаги ўзгаришлар билан боғлаш мумкин. Бошқача қилиб айтганда, агар бошқа омиллар ўзгаришсиз қолганда, аҳолининг ёш таркибидаги ўзгариш ҳақиқий кузатилган ўсишнинг -27,9%

ига тенг бўлган пасайишни (-2,1%) келтириб чиқарар эди. Шундай экан, бу даврда ҳар бир меҳнатга лаёқатли ёшдагиларга нисбатан қарамоғида бўлганлар (вояга этмаганлар ва қариялар) кўпроқ бўлган, дейишимиз мумкин. Ушбу меҳнатга лаёқатли ёшдагиларнинг ҳар иккала даврда ҳам бандлик даражаси ва унумдорлиги бир хил бўлган деб фараз қилинадиган контрафакт мисол яратганимиз са-

бабли, боғлиқликнинг паст даражаси аҳоли жон бошига ишлаб чиқариш ҳажмини камайтирди. Иш билан бандликдаги ўзгаришлар кузатилган ўсишнинг -21,7%ини ташкил этди. Бу шуни англатадики, агар унумдорлик бир хил даражада ва меҳнатга лаёқат-

ли ёшдаги ҳар бир аъзонинг қарамоғида бўлганлар сони доимий равишда сақланиб қолса, иш билан бандликнинг куйи даражаси жон бошига ЯҚҚнинг -1,6% га пасайишига олиб келади.

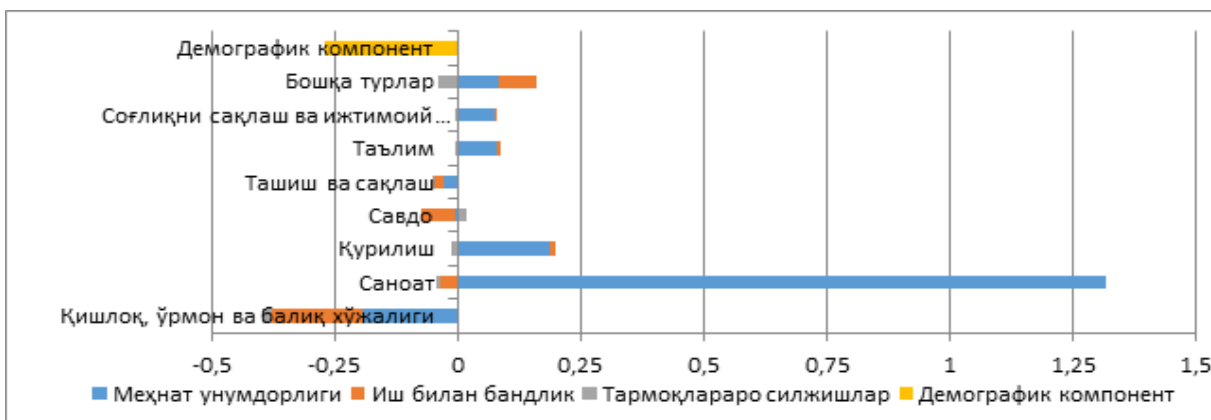


2-расм. Ялпи бандлик, унумдорлик ва демографик ўсиш профили (2019 й. млн.сўмда)

Манба: муаллиф ҳисоб-китоблари.

Ўсишга ижобий таъсир кўрсатган ягона омил бу – меҳнат унумдорлиги. Бошқа омиллар ўзгаришсиз қолганда, меҳнат унумдорлиги ўзгаришлари натижасида жон бошига ЯҚҚ 11,3% га ўсган

бўлар эди. 3-расм ва 3-жадвалда ҳисоб-китоблар бўйича якуний натижалар мос равишда 2019 йил нархларига нисбатан млн.сўмда ва фоиз улушида келтирилган.



3-расм. Ўсишнинг тармоқлар бўйича декомпозицияси (2019 й. млн.сўмда)

Манба: муаллиф ҳисоб-китоблари.

Жон бошига ЯҚҚ ўзгаришида 157,7% ўсиш меҳнат унумдорлиги, -27,9% пасайиш демографик компонент, -21,7% пасайиш иш билан бандлик даражаси ҳамда -1,21% пасайиш иш жойини кўчиришнинг салбий таъсири, яъни ишчиларнинг меҳнат унумдорлиги юқори тармоқлардан пастларига “кўчиб ўтиши” билан изоҳланади.

3-жадвал

Ўсишнинг тармоқлар бўйича декомпозицияси

	Меҳнат унумдорлиги ўзгаришларининг хиссаси (%)	Иш билан бандлик ўзгаришларининг хиссаси (%)	Тармоқлараро силжишлар хиссаси (%)	Жами (%)
Тармоқлар хиссалари				
Қишлоқ, ўрмон ва балиқ хўжалиги	-20,04	-19,25	-2,10	-41,39
Саноат	137,00	-3,75	-0,76	132,49
Қурилиш	19,38	1,22	-1,21	19,40
Савдо	-0,67	-7,02	1,74	-5,95
Ташиш ва сақлаш	-2,87	-2,04	-0,41	-5,32
Таълим	8,17	0,86	-0,61	8,42
Соғлиқни сақлаш ва ижтимоий хизматлар	7,88	0,36	-0,59	7,66
Бошқа турлар	8,89	7,94	-4,23	12,59
Жами	157,74	-21,67	-8,17	127,90
Демографик компонент				-27,90
Жами				100
2017-2019 йилларда аҳоли жон бошига ЯҚҚ умумий ўзгариши, (%)				7,54

Манба: муаллиф ҳисоб-китоблари.

Тармоқлар кесимидаги натижаларда жон бошига ЯҚҚ ўсишида асосий улуш саноат (132,5%) тармоғининг ижобий хиссасига тўғри келган, салбий улушнинг салмоқли хиссаси қишлоқ, ўрмон ва балиқ хўжалиги тармоғига (-41,4%) тўғри келади. Саноатда иш билан бандликнинг кам миқдорда пасайишига қарамай, меҳнат унумдорлигининг ўсиши шунчалик каттаки, бу иш билан бандлик ва ишчи кучининг саноат тармоғига ўтиши (яъни саноат тармоғининг нисбий вазни) ва унумдорлиги паст бўлган бошқа тармоқлардан узоқлашишдаги йўқотишларни қоплайди. Ўсишга ижобий таъсир кўрсатган барча тармоқларда асосий хисса меҳнат унумдорлигининг ортиши билан боғлиқ. Бу тармоқлар ичида фақат хизмат кўрсатишнинг бошқа тармоқларидагина меҳнат унумдорлиги билан бир қаторда иш билан бандлик ўзгаришларининг ўсишни таъминлашдаги хиссаси (7,9%) юқори бўлган. Умумий иш билан бандлар таркибида қишлоқ, ўрмон ва балиқ хўжалиги ҳамда ташиш ва сақлаш тармоқларининг улуши камайди. Бу тармоқлар-

да меҳнат унумдорлигининг ўртача кўрсаткичдан юқорилиги инобатга олинса, ишчиларнинг бу тармоқдан узоқлашиши ўсиш суръатини секинлаштирди. 4-жадвалда Ўзбекистон Республикаси минтақалари бўйича олинган натижалар умумлаштирилган.

Тармоқлар кесимидаги натижаларда жон бошига ЯҚҚ ўсишида асосий улуш саноат (132,5%) тармоғининг ижобий хиссасига тўғри келган, салбий улушнинг салмоқли хиссаси қишлоқ, ўрмон ва балиқ хўжалиги тармоғига (-41,4%) тўғри келади.

4- жадвал

2017-2019 йилларда минтақаларда жон бошига ЯҚҚ ўсишининг тармоқлар бўйича
декомпозицияси (жамига нисбатан % ҳисобида)

Ўсиш омиллари	Қишлоқ, ўрмон ва балиқ хўжалиги	Саноат	Қурилиш	Савдо, яшаш ва овқатланиш бўйича хизматлар	Ташиш ва сақлаш, ахборот ва алоқа	Бошқа хизмат тармоқлари	Жами
Қорақалпоғистон Республикаси (9,14% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	13,15	71,63	22,54	-8,11	-13,04	-34,32	51,85
Иш билан бандлик	-0,20	2,38	9,33	0,61	-2,22	77,67	87,58
Тармоқлараро силжишлар	0,31	-12,29	-0,23	5,53	-2,21	-16,67	-25,56
Жами	13,27	61,72	31,64	-1,97	-17,47	26,69	113,87
Демографик компонент							-13,87
Андижон вилояти (11,78% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	9,24	114,55	10,95	-1,74	-16,64	34,59	150,95
Иш билан бандлик	-9,50	-1,49	0,03	-6,22	2,73	-21,40	-35,85
Тармоқлараро силжишлар	0,00	1,37	-1,03	0,50	1,21	5,05	7,10
Жами	-0,26	114,43	9,95	-7,46	-12,70	18,24	122,20
Демографик компонент							-22,20
Бухоро вилояти (8,46% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	14,20	114,32	19,47	8,74	-6,51	33,71	183,95
Иш билан бандлик	-16,63	-10,69	-13,04	-8,89	-8,12	3,39	-53,98
Тармоқлараро силжишлар	0,00	-1,08	2,48	0,89	-0,55	-6,04	-4,30
Жами	-2,42	102,55	8,92	0,74	-15,17	31,06	125,67
Демографик компонент							-25,67
Жиззах вилояти (8,12% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	46,48	9,77	20,36	-7,07	-36,85	-2,58	30,11
Иш билан бандлик	-14,44	19,66	21,83	13,66	14,29	88,78	143,78
Тармоқлараро силжишлар	-33,25	-0,08	-1,41	0,00	6,88	-22,01	-49,86
Жами	-1,21	29,34	40,78	6,59	-15,67	64,19	124,03
Демографик компонент							-24,03
Қашқадарё вилояти (0,83% пасайиш)							
Меҳнат унумдорлиги	-5,43	-945,67	-39,41	-16,38	36,65	-47,98	-1018,21
Иш билан бандлик	462,57	80,57	-36,00	124,51	84,59	-463,18	253,05
Тармоқлараро силжишлар	193,80	150,33	42,06	-46,91	-0,64	306,87	645,50
Жами	650,94	-714,77	-33,34	61,21	120,59	-204,28	-119,66
Демографик компонент							219,66
Навоий вилояти (5,83% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	-122,55	447,59	16,07	-31,66	-26,12	-54,80	228,53
Иш билан бандлик	-53,07	-12,92	-14,24	-9,23	-7,55	23,49	-73,53
Тармоқлараро силжишлар	-0,76	7,92	3,41	1,03	0,20	-28,47	-16,67
Жами	-176,38	442,59	5,24	-39,87	-33,47	-59,77	138,33
Демографик компонент							-38,33
Наманган вилояти (7,79% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	-4,98	27,44	37,92	6,82	-16,01	34,85	86,04
Иш билан бандлик	2,22	6,57	-2,50	-3,59	4,12	57,18	64,00

Тармоқлараро силжишлар	-12,35	-0,03	2,47	4,97	0,57	-14,74	-19,11
Жами	-15,11	33,99	37,89	8,21	-11,32	77,29	130,94
Демографик компонент							-30,94
Самарқанд вилояти (1,02% пасайиш)							
Меҳнат унумдорлиги	37,95	-350,15	-77,97	-24,80	26,80	-400,31	-788,46
Иш билан бандлик	196,39	66,93	-2,54	37,87	65,05	267,76	631,47
Тармоқлараро силжишлар	15,47	-1,92	17,79	33,78	6,94	-31,25	40,81
Жами	249,82	-285,14	-62,72	46,86	98,79	-163,79	-116,18
Демографик компонент							216,18
Сурхондарё вилояти (3,53% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	49,34	16,86	83,88	5,84	-41,51	65,61	180,04
Иш билан бандлик	-41,17	4,29	-9,65	-0,73	6,44	62,65	21,83
Тармоқлараро силжишлар	-24,00	0,06	1,77	0,32	3,97	-26,30	-44,18
Жами	-15,83	21,21	76,01	5,43	-31,10	101,96	157,68
Демографик компонент							-57,68
Сирдарё вилояти (9,14% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	25,94	73,15	52,64	2,84	3,15	10,29	167,99
Иш билан бандлик	-56,50	1,28	-0,13	-5,03	-10,26	35,11	-35,53
Тармоқлараро силжишлар	-0,12	6,86	-0,24	0,75	-3,47	-20,13	-16,35
Жами	-30,69	81,28	52,27	-1,44	-10,57	25,27	116,12
Демографик компонент							-16,12
Тошкент вилояти (11,35% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	-39,47	172,94	20,46	0,52	-14,49	16,31	156,28
Иш билан бандлик	-13,70	-1,63	0,82	-7,79	-2,64	-23,88	-48,83
Тармоқлараро силжишлар	-0,11	8,51	-3,31	0,45	0,00	6,11	11,65
Жами	-53,29	179,82	17,97	-6,82	-17,13	-1,46	119,10
Демографик компонент							-19,10
Фарғона вилояти (8,66% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	33,88	56,15	22,68	8,18	-10,10	59,68	170,45
Иш билан бандлик	-10,36	-8,37	1,40	-5,54	-3,51	-15,90	-42,27
Тармоқлараро силжишлар	0,44	-0,26	-1,60	0,00	-0,41	1,00	-0,84
Жами	23,96	47,51	22,48	2,64	-14,03	44,77	127,34
Демографик компонент							-27,34
Хоразм вилояти (5,26% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	27,83	28,02	15,42	15,68	-18,55	81,81	150,22
Иш билан бандлик	-13,49	6,04	7,65	-8,22	-4,53	-9,04	-21,59
Тармоқлараро силжишлар	-2,28	4,05	-3,83	2,75	-5,48	0,78	-4,00
Жами	12,06	38,12	19,24	10,21	-28,55	73,55	124,63
Демографик компонент							-24,63
Тошкент шаҳри (14,49% ўсиш)							
Меҳнат унумдорлиги	0,00	76,62	27,79	10,42	-6,10	20,23	128,96
Иш билан бандлик	-1,55	-6,12	3,43	-11,28	2,72	3,97	-8,83
Тармоқлараро силжишлар	1,48	-3,76	-1,00	0,41	1,26	-2,98	-4,59
Жами	-0,07	66,74	30,22	-0,45	-2,12	21,23	115,55
Демографик компонент							-15,55

Манба: муаллиф ҳисоб-китоблари.

Тадқиқ қилинган ҳудудлар орасида жон бошига ЯҚҚнинг пасайиши Қашқадарё (-0,83%) ва Самарқанд (-1,02%) вилоятларида кузатилган. Қашқадарё вилоятида пасайишга асосий таъсир иш билан бандликнинг тармоқлараро силжиши ҳиссасига (-645,50%) тўғри келади. Бу ҳолат вилоятда иш билан бандларнинг меҳнат унумдорлиги юқори тармоқлардан пастларига ўтиши, унумдорлик паст тармоқларда янги иш ўринлари яратилаётгани билан изоҳланади. Самарқанд вилоятида эса иш билан бандлик даражасининг тушиши жон бошига ЯҚҚ пасайишининг (-631,47%) асосий омили ҳисобланади. Вилоятда иш билан бандлик даражаси 2019 йилда 2017 йилга нисбатан 4,3 фоиз пунктига камайган.

Андижон, Бухоро, Қашқадарё, Навоий, Наманган, Самарқанд, Сурхондарё, Сирдарё, Тошкент, Фарғона, Хоразм вилоятлари ва Тошкент шаҳрида меҳнат унумдорлигининг ўсиши жон бошига ЯҚҚ ўзгаришига ижобий таъсир кўрсатган асосий омил ҳисобланади. Хусусан, Сирдарё вилоятининг барча тармоқларида меҳнат унумдорлигининг ўсиши кузатилган. Республика ва унинг бошқа барча минтақаларида ташиш ва сақлаш, ахборот ва алоқа тармоқларида унумдорликнинг пасайиши кузатилган. Қорақалпоғистон Республикаси ва Жиззах вилоятида эса иш билан бандлик даражасининг ошиши ўсишнинг асосий улушини таъминлаган.

Иқтисодиёт тармоқлари кесимидаги ҳисоб-китоблар натижасига кўра, жон бошига ЯҚҚ ўзгаришида асосий улуш Қорақалпоғистон Республикаси, Андижон, Бухоро, Қашқадарё, Навоий, Самарқанд, Сирдарё ва Тошкент вилоятларида саноат тармоғи; Жиззах, Наманган, Сурхондарё ва Хоразм вилоятларида эса бошқа хизмат кўрсатиш тармоқларига тўғри келиши аниқланди.

Тадқиқот натижаларининг муҳокамаси

Аҳоли жон бошига ЯИМ ўсишига қайси тармоқлар ва омиллар кўпроқ боғлиқлигини аниқлаш минтақаларни ижтимоий-иқтисодий ривожлантириш, хусусан, уларда камбағалликни камайтириш манбаларини аниқлашда илк қадам бўлади. Ўзбекистон Республикаси бўйича олинган натижалар шунини кўрсатадики, бу масаланинг тўртта муҳим жиҳати мавжуд. **Биринчидан**, ҳозирда ҳар бир меҳнатга лаёқатли ёшдагилар қарамоғида бўлганлар сони ортиб бормоқда. Демографик ўзгаришлар аҳоли жон бошига даромаднинг камайиши ва шу билан камбағалликнинг ортишига сабаб бўлмоқда.

Иккинчидан, меҳнат унумдорлиги энг юқори бўлган саноат тармоғида иш билан бандлар улуши камайди, бу аҳоли жон бошига ЯИМ ўсишига салбий таъсир кўрсатиб, камбағалликни кучайтириши

мумкин. Ушбу силжишнинг манбаларини тушуниш ва меҳнат шароитларини яхшилаш билан алоқадорлиги, бу тармоқларда ишчилар фаолият юритишининг сабаблари ва уларнинг даромадлари миқдорини ўрганиш муҳим аҳамият касб этади.

Учинчидан, меҳнат унумдорлиги мамлакат бўйича ўртача кўрсаткичдан паст тармоқларда (қурилиш, таълим, соғлиқни сақлаш ва ижтимоий хизматлар ҳамда хизмат кўрсатишнинг бошқа турлари) иш билан бандлар улушининг ортиши ҳам жон бошига ЯИМ ўсишига салбий таъсир кўрсатади.

Тўртинчидан, қуйидаги саволларга жавоб топиш лозим: тармоқларда яратилаётган янги иш ўринлари учун иш ҳақи тўлаш миқдори қониқарлими, камбағаллар уларга кириш имкониятига эгами, қандай иш ўринлари яратилади, бу тармоқларда нима сабабдан иш билан бандлик ўсмоқда ва бу барқарорми?

Хулоса ва таклифлар

Ўсиш декомпозицияси таҳлили натижаларига кўра, мамлакатимиз минтақаларида меҳнат унумдорлигининг ошиши иқтисодий ўсишни рағбатлантирувчи асосий омил ҳисобланади. Инновацион иқтисодиёт шароитида хўжалик юритувчи субъектлар инновацион фаоллигининг ошиши бир томондан янги, юқори малакали иш ўринлари пайдо бўлишига ва бошқа томондан кам малакали ишчиларни ишдан бўшатишга олиб келади.

Мамлакат миқёсида иқтисодиётда бандларнинг қишлоқ, ўрмон ва балиқ хўжалиги, саноат, ташиш ва сақлаш каби меҳнат унумдорлиги юқори тармоқлардан унумдорлик паст тармоқларга йўналиши яратилаётган янги иш ўринларининг иқтисодий ўсишга ижобий таъсирини пасайтирмоқда. Шу билан бир қаторда, барча ҳудудларда меҳнатга лаёқатли ёшдагиларнинг жами аҳоли сонидagi улушининг йиллар давомида пасайиб бориши, «ишсиз ўсиш», яъни иқтисодий ўсиш билан иш билан бандликнинг ортиши биргалликда содир бўлмаслиги мамлакат ва минтақалар иқтисодий ривожланишига салбий таъсир кўрсатмоқда.

Бизнингча, мамлакат ва унинг ҳудудларида иқтисодий ўсишни таъминлаш, бунда иқтисодиёт тармоқлари ва соҳаларининг ижобий самараси ҳамда аҳоли турмуш фаровонлиги даражасини ошириш ва бу орқали камбағалликни қисқартиришда қуйидагиларни инобатга олиш лозим:

- янги иш ўринларини ташкил этишда ихтисослашув ва жойлашув афзалликларини инобатга олган ҳолда минтақавий меҳнат унумдорлигининг ўртача қийматидан юқори тармоқлар устуворлигини ошириш лозим;

- рақамли иқтисодиёт шароитида халқ хўжалигининг технологик бўлмаган тармоқларини тарқ этган ишчиларда касбий тайёргарликнинг етарли даражада бўлмаслиги сабабли уларнинг иқтисодиётнинг янада технологик тармоқларига қўшилишини таъминлаш ва таркибий ишсизликни камайтириш мақсадида бу тоифадаги ишсизлар учун давлат таълим дастурларини тақдим этиш, кўчирилган ишчиларга таълим берадиган фирмаларга субсидиялар тўлаш, таркибий ишсизларга иш жойлари мавжуд бўлган ҳудудларга кўчиб ўтишда кўмаклашиш тадбирларини йўлга қўйиш лозим;

- иш билан бандликнинг фаол сиёсати доирасидаги дастурларни ривожлантириш орқали ҳар бир фуқаронинг иш топишга қаратилган фаолиятини рағбатлантириш. Бу тадбирлар фуқароларнинг нофаол сиёсатга, хусусан, ижтимоий тўловлар орқали даромад олишга бўлган қарамлигини камайтиради.

Манба ва адабиётлар

1. *Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси веб сайти. stat.uz*
2. World Bank (2009). *Job Generation and Growth (JoGG) Decomposition Tool. Understanding the Sectoral Pattern of Growth and its Employment and Productivity Intensity. Reference Manual and User's Guide Version 1.0. Poverty Reduction and Economic Management (PREM). World Bank.*
3. Byiers, B., Berliner, T., Guadagno, F., & Takeuchi, L.R. (2015). *Working for economic transformation (ODI Dimension Paper 03). London: Overseas Development Institute.*
4. Bbaale, E. (2013). *Is Uganda's growth profile jobless?. International Journal of Economics and Finance, 5(11), 105–123.*
5. Malunda, D. (2013) *The employment intensity of non-agricultural growth in Rwanda: analysing the links between growth, employment, and productivity in Rwanda, presented to IPAR 3rd Annual Research Conference, Kigali: Umubano Hotel 13-14 November 2013.*
6. Ajakaiye, O., Jerome, A. T., Nabena, D., & Alaba, O. A. (2016). *Understanding the Relationship between Growth and Employment in Nigeria WIDER Working Paper Series 124. World Institute for Development Economic Research (UNU-WIDER) Helsinki.*
7. Aggarwal, Aradhna. (2018). *Economic Growth, Structural Change and Productive Employment Linkages in India: Did Market Transition Matter?. South Asia Economic Journal. 19. 64-85. 10.1177/1391561418761074.*
8. "World Bank Group. 2018. *Growth and Job Creation in Uzbekistan : A In-depth Diagnostic. World Bank, Washington, DC. © World Bank. https://openknowledge.worldbank.org/handle/10986/31935 License: CC BY 3.0 IGO.*"

Тузилмавий ўзгаришлар орқали минтақалар иқтисодий ўсишини таъминлаш

Сухроб Махмудов,

Қарши давлат университети докторанти

Аннотация: мақолада иш билан бандлик, бир ишчи ва аҳоли жон бошига тўғри келадиган маҳсулотдаги ўзгаришларнинг минтақалар иқтисодий ўсишига таъсири таҳлил қилинган. Омиллар самарадорлиги Жаҳон Банкнинг жон бошига ЯИМ ўсишига декомпозицион ёндашув асосида аниқланган. Мамлакат ва унинг ҳудудларида иқтисодиёт тармоқлари ва соҳаларининг ижобий самарасини ошириш орқали камбағалликни қисқартириш юзасидан таклифлар ишлаб чиқилган.

Калит сўзлар: яли қўшилган қиймат, иқтисодий ўсиш, декомпозиция, тармоқлараро силжишлар, меҳнат унумдорлиги, "ишсиз ўсиш".

Обеспечение экономического роста регионов за счет структурных изменений

Сухроб Махмудов,

докторант Каршинского государственного университета

Аннотация: в статье анализируется влияние изменений занятости, выпуска на одного работающего и выпуска на душу населения на экономический рост регионов. Влияние факторов было определено на основе декомпозиционного подхода Всемирного банка к росту ВВП на душу населения. Были разработаны предложения по сокращению бедности за счет увеличения положительного воздействия секторов и отраслей в стране и ее регионах.

Ключевые слова: валовая добавленная стоимость, экономический рост, декомпозиция, межотраслевые сдвиги, производительность труда, «безработный рост».

Ensuring economic growth of regions through structural changes

Sukhrob Makhmudov,

doctoral student of Karshi State University

Abstract: the article analyzes the impact of changes in employment, output per worker and per capita output on the economic growth of regions. The effect of the factors was determined based on the World Bank's decomposition approach to GDP growth per capita. Proposals have been developed to reduce poverty by increasing the positive impact of sectors and industries in the country and its regions.

Keywords: gross value added, economic growth, decomposition, inter-sectoral shift, labor productivity, «jobless growth».

УЎК: 35.0784

Баходир ХУСАНОВ,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры Самаркандского института экономики и сервиса,
e-mail: baxodir.sh@mail.ru

Системный подход к использованию элементов социального обеспечения

Необходимость современного обоснования сущности социальной выплаты как социально - экономической системы требует использования соответствующих концептуальных основ. При толковании сущности социальной выплаты в контексте социальной обеспечительности предполагается выделять несколько аспектов, из которых важное теоретико-прикладное значение имеет объект регулирования. Во многих научных работах приводятся определения, которые не всегда адекватно отображают изложенное понимание терминов: «социальная защита», «социальная помощь», «социальные выплаты», «социальные услуги», «социальное обслуживание». Аналитический обзор этих источников свидетельствует о том, что большей частью толкования не полностью или некорректно отображают сущность, поскольку характеризуют лишь часть логической социальной нагрузки, которую они должны нести.

Что касается аспекта проблемы, то единства в понимании сущности социальной выплаты не достигнуто, а ситуация определенно остается дискуссионной. [1] Существующие подходы к толкованию элементов социального обеспечения не полностью учитывают особенности многоконтентного характера сущности. Поэтому с целью раскрытия его многостороннего содержания целесообразно рассматривать социальные выплаты одновременно как объект науки и практики регулирования путем анализа множества характеристик, наличие которых разрешает отнести объект исследования, а конкретно – социальной выплаты – к системе социального обеспечения.

Системность – качество, которое присуще науке социального обеспечения аналогично, как и окружающей объективной реальности регулирования

социальной выплаты. Системный подход в решении проблем развития социальной выплаты, как социального явления системы социального обеспечения, является процедурой определения объектов как систем и средств ее исследования, совокупностью методологических принципов, которые разрешают анализировать каждый элемент социального обеспечения в его связи и взаимодействии с элементами, устанавливать закономерности функционирования и развития системы, изучать специфические системные качества. Все это дает возможность рассматривать системный подход как определенный порядок решения задач, метод разработки решений с помощью комплекса системных понятий. По своей сущности системный подход есть дисциплина мышления и практической деятельности.

Идеи системных исследований в науке и технике получили широкое распространение во второй половине XX века. Весомый вклад в развитие идей системного подхода сделали зарубежные ученые: Р.Акофф [2], Л.Берталанфи [3], Н.Винер [4], Р.Джонсон [5], У.Эшби [6], а также исследователи допереходного периода: А.Берг [7], И.Блауберг [8], Д.Гвишиани [9], А.Кухтенко [10] и другие. Системная проблематика прочно вошла в сознание современного ученого и практика. Научные работы Б.Мильнера [11], Р.А.Фатхутдинова [12], Н.Чумаченко [13] служат основой для внедрения идей системного подхода в современную практику регулирования. Теоретически любой объект научного исследования можно рассматривать как особую систему. Социальные выплаты также относят к системам, которые характеризуются социальными элементами системы социального обеспечения, которые изучаются синтезированно, в их взаимосвязи и развитии. Современная система со-

циальных выплат отличается многочисленностью составных элементов, а потому системный подход незаменим при анализе целостных интегрированных свойств объекта, определении его разнообразных связей [14].

Результаты исследования теоретических и практических аспектов системного подхода свидетельствуют о многообразии классификационных признаков, по которым объект есть системный [8]. Поэтому, учитывая обобщающий характер выводов, целесообразно остановиться на нескольких существенных признаках.

В процессе формирования целостной структуры между исходными компонентами создается система связей, которая предопределяет ее органическое единство. Поэтому социальные выплаты как целостная система является совокупностью элементов, взаимодействие которых порождает качества, отличные от качеств составных ее элементов. И.В. Блауберг, исследуя проблему целого, рассматривал целое и часть как непосредственное и поверхностное, категории, которые выражают отношения между совокупностью элементов и связью, которая их объединяет, предопределяет появление в совокупности новых свойств и закономерностей, не присущих элементам в их разобщенности [8]. Отсюда механизм связи определяет и вид образованного целого. В социальном обеспечении как самоуправляемой системе такой связью выступает коммуникация.

Каждый из взаимосвязанных элементов социального обеспечения есть условие существования другого. В сложной совокупности связей социального обеспечения, в границах которой причина выступает одновременно как следствие, следствие само есть предпосылка. Это дает основание под системой социального обеспечения понимать совокупность образований социального характера в их взаимосвязи, состоянии которых, вместе с тем, является и предпосылкой, которая сама имеет предпосылки, развитие которой превращает элементы социальных выплат в целостность (органическое единство) социального обеспечения. Поэтому связь между элементами системы органична. Изменение одного из них вызовет изменение других или системы в целом. Во взаимодействии с окружающей социальной средой система социального обеспечения выступает как единое целое. Если связь элемента данной системы с окружающей социальной средой становится крепче, то он переходит в дру-

гую систему или образует самостоятельную систему. Например, такие как социальная защита, социальная помощь, социальное обслуживание, социальные услуги и т.п. Определяющая роль целого относительно части сохраняется всегда.

Соотношение целого и части определяется внутренней структурой посредством взаимосвязи, взаимодействия образующих его элементов социального обеспечения. Поэтому структуру определяют как отношения отношений. Именно элементы предопределяют общность, целостность системы социального обеспечения, оказывают содействие возникновению интегративных взаимоувязанных свойств.

Диалектическая методология рассматривает принцип системности как один из основных компонентов любой системы, в том числе социального обеспечения.

Системный подход не только раскрывает закономерности системного качества, многоэлементность социального обеспечения и развития их в целостности, но он успешно применим к функционированию, он обнаруживает особого рода качественные свойства – системные, интегральные, присущие социальному обеспечению. Поэтому, в соответствии с целью исследования, рассмотрим аналогичные свойства, присущие социальному обеспечению.

Сам системный подход есть системность. Принцип системности нашел широкое развитие еще в середине XX в., когда теоретические знания достигли такого уровня, при котором анализ и синтез явлений стали необходимым условием дальнейшего развития науки [2] в широком смысле слова. В этот период практикой было выработано представление о разных объектах (простейшие, сложные, очень сложные), которым отвечали определенные теоретические познания. Первая форма теоретического познания позволяла рассматривать предмет как таковой, вторая – как совокупность явлений, предметов, которые есть в качестве элементарной или функциональной части целого. Сущность третьей формы познания состояла в исследовании не столько самих элементов системы, сколько их взаимодействия в рамках каких-либо явлений (например, налоговой системы, бюджетной системы, системы хозяйствования, системы стимулирования, системы обеспечения и т.п.).

Вот почему сущность системного подхода определяется принципом системности: взаимодействие частей системы важнее, чем сами части.

В рамках социального обеспечения социальной системы между ее составными, а также между самой системой и подсистемами устанавливаются отношения тождественности, единства противоречия, которые при определенных условиях могут переходить друг в друга. Поэтому целое и часть представляют собой единство противоположностей. С одной стороны, целое можно рассматривать как непрерывность, совокупность элементов, связанных между собой определенным образом, а с другой – это непрерывно прерывное, поскольку делится на части, которые владеют относительной самостоятельностью, определенной степенью свободы, индивидуальными чертами. Целое и часть выражают противоречивое взаимодействие общего и отдельного, что проявляется в закономерностях развития и функционирования целого.

Как целостная социальная система, система является противоречивой, поскольку, сохраняя свою качественную постоянность на какой-то период

времени, всегда находится в состоянии движения и развития. Наряду со специфическими особенностями ей присущи связи и свойства, т.е. в нашем примере - социального обеспечения, систем как целостных систем (таблица).

Обобщая свойства целостных систем, целесообразно в рамках социального обеспечения указать, что социальное обеспечение как целостная система должна отвечать таким основным условиям:

- состоять из взаимозависимых элементов, которые создают ее внутреннюю структуру;
- все ее элементы должны иметь общую цель – социальное обеспечение [15];
- наряду с внутренними элементами необходимо иметь внешнее окружение, которое создает ее ограничения;
- иметь определенные финансовые ресурсы функционирования;
- возглавляться центром, который обеспечивает ее движение к указанной цели.

Таблица

Социальное обеспечение как целостная система социального обеспечения

№	Свойство	Характеристика
1.	целостность	совокупность элементов системы, которые составляют органичное целое; единство, которому присущи общие свойства, отличные от свойств отдельных элементов
2.	делимость	целостный объект всегда состоит из частей, элементов
3.	разнообразие	каждый элемент имеет соответствующие свойства, отличные от других элементов
4.	идентифицируемость	каждый элемент системы может быть отделен от других
5.	наблюдательность	все входы и выходы системы или контролируемые, или есть возможность наблюдать за ними
6.	изолированность	совокупность элементов и их связей могут быть оконтурены, отдалены от окружающей среды и рассматриваться относительно
7.	возрастание	энтропия закрытой системы достигает максимума и система приходит в состояние наибольших изменений
8.	устойчивость	возможность удерживать параметры в заданных границах
9.	устойчивость связей между элементами	связи между элементами системы более сильные, чем связи между элементами и окружающей средой

По признакам сложности система социального обеспечения – сложная, и характеризуется разветвленными элементами и разнообразием внутренних связей. По признаку связи она точно предусматривает поведение системы, тем не менее, с определенной степенью ожидает того или иного события.

Кроме того, система социального обеспечения – открытая система, она обменивается с внешней средой материальными потоками.

Сложность системы регулирования потребностями населения, на современном этапе развития Республики Узбекистан обусловили постанов-

ку следующих задач, решение которых возможно только на основании системного подхода.

Обобщение результатов исследования по социальному обеспечению позволили определить черты, которые присущи этим задачам:

- во-первых, динамичность развития задач в связи с изменчивостью выплат, динамический характер элементов и условия их функционирования и совершенствования;

- во-вторых, такие задачи касаются систем не только многокритериальных, но и таких, которые имеют природу в процессе развития изменять сами критерии системы социального обеспечения;

- в-третьих, существует необходимость формирования специального органа управления, который бы исследовал пути решения и разрабатывал модели задач социального обеспечения;

- в-четвертых, принципиальная невозможность полной формализации исследуемого явления – социального обеспечения;

- в-пятых, многовариантность путей решения современных задач социального обеспечения;

- в-шестых, существование множества факторов, которые необходимо учитывать в многоэтапном процессе решения задач, что предопределяет необходимость декомпозиции сложных проблем на частичные, каждую из которых возможно решить общеизвестными методами;

- в-седьмых, наличие параметров или факторов, которые влияют на результат задач, которые измеряются не только количественно;

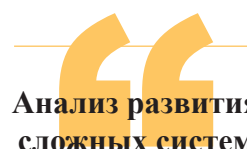
- в-восьмых, основной преобразующей силой в сложной системе социального обеспечения является человек с присущим ему социально-обеспечительным содержанием [16].

Следует отметить, что на начальном этапе становления и развития системного знания измеряются и анализируются отдельные свойства конкретных объектов и явлений, а на втором этапе познаются и определяются факторы и характеристики объектов и явлений определенного элемента социальной выплаты.

Важной методологической проблемой реализации требований системного подхода является определение соотношения и границы взаимопроникновения между исследуемой категорией и категориями высшего уровня. Это разрешит установить объективно существующие связи между определенными элементами, построить их отношения и обнаружить необходимые свойства в рамках социального обеспечения.

Объектом регулирования элементов социального обеспечения являются системы управления всех иерархических уровней, как в вертикальном, так и горизонтальном разрезах. Конечно, подобная система является объектом изучения и других наук, но другие науки изучают ее или в отраслевом, или в тематическом разрезах.

Анализ развития сложных систем социального обеспечения показывает, что процесс самоорганизации не может быть сведен только к количественным изменениям и перестановкам одних и тех же элементов структур. Его высшей формой являются качественные изменения, как в структуре, так и в организации системы социального обеспечения, начиная от возникновения новых элементов и связей. Они ведут к более сложным организационным структурам или революционному перелому общей основы системы социального обеспечения, вследствие чего она переходит на высший уровень – уровень самоуправления.



Анализ развития сложных систем

**социального обеспечения
показывает, что процесс
самоорганизации не может
быть сведен только к
количественным
изменениям и
перестановкам одних
и тех же элементов
структур.**

Свойства системы социального обеспечения определяют ее структуру, от их изменчивости зависит изменчивость структуры (в свою очередь, структурные аспекты системы социального обеспечения играют важную роль для ее функциональных аспектов). Поэтому при анализе такой сложной системы, как соци-

альное обеспечение (рисунок), исследовать надо, с одной стороны, функции (все, что система делает, может делать, должна делать), а с другой – ее схему (совокупность элементов, которые принимают участие в реализации функций социального обеспечения, и методы, по которым система действует).



Рисунок. Методы регулирования системы социального обеспечения.

Именно повышение качества жизни населения, выбранного в качестве важнейшего стратегического ориентира социального развития; мультипликативный эффект каждого элемента системы социального обеспечения – это прямое и косвенное воздействие правовых и материальных характеристик системы действующих элементов на изменение ключевых социально-обеспечительных показателей населения, измеренное за определенный период времени.

Регулирование социального обеспечения во взаимосвязи его элементов как процесс на практике может реализоваться через финансовый механизм регулирования, включающий:

- элементы регулирования;
- формы воздействия и взаимодействия элементов регулирования;
- методы финансового регулирования элементов;
- инструменты финансового регулирования.

При этом субъектами финансового регулирования могут выступать, с одной стороны, государство как финансирующий субъект социального обеспечения и его элементов в лице уполномоченных органов управления, а с другой – хозяйствующие субъекты, системно материально поддерживающие работников и их семьи.

При этом, основываясь на использовании закономерности единства системы социального обеспечения, целесообразно учитывать в исследовании также территориальный аспект его регулирования.

Поэтому систему социального обеспечения, с одной стороны, следует рассматривать как часть более общей общественной социальной системы, которая включает все элементы данной социально-экономической информации, а с другой, как часть финансовых ресурсов для потребления населения, так как цель ее развития должна согласовываться с целями развития конкретной общественной

системы. Территориальный фактор присущ любой системе социального обеспечения независимо от ее иерархического уровня. Даже предприятия, которые организационно не подчинены территориальному органу управления, все же, функционально взаимообъединены с ним по принципу сферы деятельности, призваны осуществлять социальные выплаты.

Учитывая вышеизложенные теоретические обобщения и практические аспекты функционирования систем социального обеспечения, целесообразно определить социальную систему Узбекистана как целостную совокупность социально-экономических субъектов территориальных уровней и отдельных предприятий, которые объединены социальными отношениями относительно использования средств социальной выплаты.

Учитывая широкое освещение методологических вопросов управления относительно территориальных систем социального обеспечения в современной научной литературе, дополнительное исследование их не проводилось. Вместе с тем, следует отметить, что общие свойства, подходы к

структурному и функциональному построению аналогичны, тем не менее, с учетом уровня особенностей финансовых отношений.

Многоаспектность системы социального обеспечения вызовет необходимость ее характеристики по отдельным признакам его элементов. Результаты авторского исследования разрешают проводить анализ систем социального обеспечения по трем признакам: видам финансовых отношений, функциональным признакам, структуре. Эти построения систем социального обеспечения могут быть схематично наложены одна на другую, и в этом случае вершины структурных графов будут общими, поскольку они объединены общими элементами, в частности, - целью системы социального обеспечения (рисунок).

С точки зрения системного подхода относительно места проявления финансовых отношений управления они оказываются в отдельных подсистемах, приобретая при этом специфический характер, то есть характер связей правовой, методологической, информационной системы регулирования социального обеспечения.



Учитывая современную трактовку закономерности единства системы социального обеспечения относительно элементов подсистем, как внутренних составляющих этих подсистем, то по функциональному признаку – это должно быть единство взаимодействия и целостность функционирования целевой, функциональной и обеспечивающей его подсистем. Что касается последней, то это – единство ее составляющих: методического, правового, ресурсного (материальные, финансовые ресурсы), информационного обеспечения.

В научной литературе нет построения системы социального обеспечения по территориальному признаку, который детализировал бы подсистему с учетом принципа иерархичности и обратной связи.

Поскольку систему социального обеспечения определяют как иерархически организованную целостность системы, в ней обосновывается каждый из ее элементов (подсистем). Последние решают отдельные задачи в условиях относительной самостоятельности в рамках выплат с учетом уязвимости групп населения.

Система иерархически подразделяется на множество динамично связанных между собой подэлементов, оптимальность их обеспечивается на основе соблюдения принципа справедливости, достаточности.

Подобная система состоит из управляемой подсистемы (объект) и управляющей подсистемы (субъект).

Обе подсистемы имеют собственную структуру, содержание и находятся в непрерывном взаимодействии. Главную роль играет вторая из них.

Содержание объекта управления предопределяет содержание его субъекта. Регулирование элементов подсистемы является активной частью системы социального обеспечения, так как она обеспечивает средствами. Построение регулируемых элементов подсистем строится на двух основных компонентах: иерархичности и обратной связи. Первая оказывается в многостепенности системы социального обеспечения. Этому, в частности, система регулирования обязана своей устойчивостью, поскольку деятельность органов подчиненного уровня контролируется органами через прямую связь. Тем не менее, такой контроль предусматривает обратная связь: информация относительно состояния регулируемой подсистемы должна поступать в соответствующие органы управления.

Иерархическое построение подсистемы не ограничивается тем, что нижестоящие органы выполняют распоряжения высших. Субъект управления определяет лишь цель объекту, а методы достижения определенной цели определяет сам регулируемый объект. Поэтому при оптимальном объединении интересов возможно достичь эффективности распределения и использования средств социального обеспечения.

Рассмотрение теоретических и практических основ функционирования системы социального обеспечения позволяет, основываясь на общих положениях, представить современное толкование системы социального обеспечения. Обобщая результаты исследования, целесообразно указать, что социальное обеспечение как социальная система – это совокупность элементов подсистем (по признакам), которые объединены финансовыми отношениями с целью функционирования системы социального обеспечения.

Изучение сущности и закономерностей регулирования социального обеспечения как социально-ориентированной системы, которая постоянно развивается. Ее сущность состоит в необходимости периодического обобщения практических и теоретических аспектов регулирования социального обеспечения, рассмотренных в рамках новейших тенденций.

Источники и литературы:

1. Zaynalov J. Back to the essence and meaning of the term social protection// *International independent scientific journal*. №14/2020. - P. 4-7.

2. Акофф, Рассел Л, Эмери, Фред И. О целеустремленных системах. Пер. с англ. Г.Б.Рубальского. Под ред. И.А.Ушакова. — М.: «Сов. радио», 1974.— 271 с.

(http://gtmarket.ru/files/book/Russell_Ackoff_Fred_Emeri_On_Purposeful_Systems.pdf)

3. Л. фон Берталанфи. Исследования по общей теории систем: Сборник переводов / Общ. ред. и вст. ст. В. Н. Садовского и Э. Г. Юдина. – М.: Прогресс, 1969. С. 520. (http://grachev62.narod.ru/bertalanffy/bertalanffy_1.html)

4. Винер Н. Кибернетика и общество. Перевод Е.Г. Панфилова. Общ. ред. И предис. Э.Я.Кольмана.- М.: Изд-во иностран. лит., 1958.- 200 с. (https://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Science/viner/index.php)

5. Джонсон Р., Каст Ф., Розенцвейг Д. Системы и руководство. Изд. 2-е, дополненное. Нью-Йорк, 1967 г. Пер. с англ. под ред. Ю.В. Гаврилова и Ю.Т. Печатникова. М., «Советское радио», 1971. – С. 374.

(https://www.studmed.ru/dzhonson-r-kast-f-rozencveyg-d-sistemy-i-rukovodstvo_664959e8490.html)

6. Эшби У.Р. Введение в кибернетику / У. Росс Эшби ; пер. с англ. Д. Г. Лахути; под ред. В. А. Успенского ; с предисл. А. Н. Колмогорова. - Изд. 2-е, стер. - Москва : URSS : КомКнига, 2005. - 432 с.

7. Берг А.И. Кибернетика – наука об оптимальном управлении.- М.-Л.: «Энергия», 1964.- 64 с. (<http://www.radiolamps.ru/library/mrb/mrb-0525.html>)

8. Блауберг И.В. Проблема целостности и системный подход / И. В. Блауберг. - Москва : Эдиториал УРСС, 1997. - 448 с.

9. Гвишиани Д.М. Избранные труды по философии, социологии и системному анализу / Под редакцией Ю. С. Попкова, В. Н. Садовского, А. А. Сеитова. М.: «Канон +» РООИ «Реабилитация». 2007. – 672 с.

10. Кухтенко А.И. Кибернетика и фундаментальные науки.- К.: Наукова думка, 1987.- 142 с. (<https://www.twirpx.com/file/2850525/>)

11. Мильнер Б.З. Системный подход к организации управления.- М.: Экономика, 1983.- 224 с. (<https://www.twirpx.com/file/2156131/>)

12. Фатхутдинов Р.А. Инновационный менеджмент: Учебник для вузов. 6-е изд. — СПб.: Питер, 2011. — 448 с.

13. Чумаченко Н.Г. Проблемы системного анализа.-Донецк, 1975.- 45 с.

14. Zaynalov J. Distinguishing features of benefits from other elements of social security // *Norwegian Journal of development of the International Science*. № 41/2020- P. 3-4

15. А.В. Волошин Критерии социально-обеспечительной помощи // *Вестник Томского государственного университета. Право*. 2014. №3 (13) 104-111 С.

16. Д. В. Агашев Сущность и структура социально-обеспечительного предоставления// *Lex russica (Русский закон) № 4 (125) апрель 2017 133-144 с.*

Системный подход к использованию элементов социального обеспечения

Баходир Хусанов,

кандидат экономических наук,

доцент кафедры Самаркандского института экономики и сервиса

Аннотация: в статье раскрывается и обосновывается системный подход к понятию социального обеспечения. Автор выражает уверенность в том, что во взаимодействии с окружающей социальной средой система

социального обеспечения выступает как единое целое, представив ее, как совокупность элементов подсистем (по признакам), которые объединены финансовыми отношениями с целью функционирования системы социального обеспечения.

Ключевые слова: социальная обеспечительность, социальная защита, социальная помощь, социальные выплаты, социальные услуги, социальное обслуживание, системность, многоэлементность.

Ижтимоий таъминот элементларидан фойдаланишда тизимли ёндашув

Баходир Хусанов,

иқтисодиёт фанлар номзоди,

Самарқанд иқтисодиёт ва сервис институти кафедраси доценти

Аннотация: мақолада ижтимоий таъминот тунунчасига тизимли ёндашув очиб берилган ва асослаб ўтилган. Муаллиф бизнинг атрофимизни ўраб олган ижтимоий муҳит билан ижтимоий таъминот тизимини ўзаро алоқада бир бутун тизим сифатида намоён бўлишига ишонч билдирган. Ижтимоий таъминот тизимини амалда бўлиши мақсадида молиявий муносабатлар билан бирлашган бир бутун элементлар тўплами сифатида намоён бўлиши тавсифланган.

Калит сўзлар: ижтимоий таъминланганлик, ижтимоий ҳимоя, ижтимоий ёрдам, ижтимоий тўловлар, ижтимоий хизматлар, ижтимоий хизмат кўрсатиши, тизимли, кўп элементли.

System approach to use of elements of social security

Bakhodir Khusanov,

PhD, assistant professor Chair,

Samarkand Institute of Economics and Service

Abstract: the article reveals and substantiates a systematic approach to the concept of social security. The author expresses confidence that, in interaction with the surrounding social environment, the social security system acts as a single whole, presenting it as a set of elements of subsystems (by characteristics), which are united by financial relations for the functioning of the social security system.

Keywords: social security, social protection, social assistance, social payments, social services, social services, consistency, multi-element.

УЎК: 382.564

Дарья ИЛЬИНА,
*руководитель проекта Института прогнозирования и
макроэкономических исследований,*
e-mail: daryailina@gmail.com

Либерализация экспорта и расширение поддержки экспортеров плодоовощной продукции в 2017-2021гг.

Для большинства развивающихся стран экспорт является одним из наиболее важных рычагов экономического развития. Однако на увеличение экспорта оказывают сдерживающее влияние множество барьеров, как внешних, так и внутренних.

Влияние внутренних барьеров на экспорт подтверждается в эмпирических работах по экспортной динамике. Например, в работе Е. Бесединой “Technical barriers to trade and SPS measures and exports dynamics” [1], в которой использовалась база данных Всемирного банка “Exporter Dynamics Database”. Данная база данных включает информацию об экспортерах из 42 стран и на ее основе можно оценить эффект нетарифных мер на такие характеристики экспорта, как количество экспортеров, их концентрация, диверсификация продукции и рынков экспорта. Результаты эконометрического анализа из этой работы не подтверждают статистический эффект нетарифных барьеров на экспортную динамику, в то же время отмечается влияние институциональных факторов на экспорт. Так, именно финансовые затраты и более сложные экспортные процедуры негативно влияют на уровень диверсификации и рынков сбыта экспорта в различных секторах.

Для примера, в среднем при увеличении расходов на экспорт одного контейнера на 1%, вероятность прекращения экспорта в дальнейшем увеличивается на 4% [2]. В связи с этим правительство, в первую очередь, должно беспокоиться о внутренних барьерах, с которыми сталкиваются национальные экспортеры и принимать меры по их устранению. Так как, если на устранение внешних барьеров государство может влиять только косвенно и во взаимодействии со странами торговыми партнерами, то ликвидация внутренних барьеров напрямую зависит от внутренней политики государства.

Основным экспортным товаром сельского хозяйства Узбекистана и важным источником иностран-

ной валюты с начала 1990-х годов был хлопок, что привело к серьезной вовлеченности правительства в его производство, продвижение на рынке и экспорт. Тем не менее, вопросы продовольственной безопасности совместно с экологическими и социальными проблемами, связанными с производством хлопка, ускорили диверсификацию производства сельскохозяйственных культур с преимущественным развитием сначала производства пшеницы, а затем плодоовощеводства. В результате, плодоовощная продукция быстро стала второй самой большой группой экспортных агропродуктов. Доходы от экспорта плодоовощной продукции увеличились более, чем в три раза, с примерно 500 млн долларов США в 2006 году до 1,2 млрд долларов США в 2016 году [3].

Однако к концу 2016 года дальнейшее развитие плодоовощного экспорта было под угрозой, так как оно натолкнулось на ряд барьеров, таких как монополия на экспорт продукции, регулирование экспортных цен и др.

Действующий Президент Республики Узбекистан Ш.М.Мирзиёев еще в 2016г., находясь на должности премьер-министра, заявил, что “экспорт плодоовощной продукции из Узбекистана необходимо избавить от посредников, это позволит нарастить объемы «прозрачных» поставок” [4]. После избрания на должность Президента Республики Узбекистан, Ш.М.Мирзиёев стал постепенно проводить реформы по либерализации как экономики в целом, так и внешней торговли, включая экспорт плодоовощной продукции.

Так, в июне 2017 года, по инициативе Президента Ш.М.Мирзиёева, компания АО «Узагроэкспорт» лишилась монополии на поставку за рубеж плодоовощной продукции [5]. Эта компания была создана в апреле 2016 года и получила монополию на экспорт свежей и переработанной плодоовощной продукции [6]. Остальные фермерские и дехкан-

ские хозяйства обязаны были заключать договоры комиссии с АО «Узагроэкспорт», по которым они платили компании комиссию до 1% объема экспорта. Тогда это решение мотивировалось необходимостью создания единой качественной и эффективной цепочки поставки продукции за рубеж под контролем государства [7]. Однако после смены правительства было решено дать шанс конкуренции в этой сфере. В результате с 1 июля 2017 года субъектам предпринимательства было разрешено осуществлять экспорт свежей плодоовощной продукции, винограда и бахчевых культур на основе прямых договоров на условиях 100%-й предварительной оплаты и продажи в обязательном порядке 25% своей валютной выручки [5]. Последнее требование было отменено в июле 2017 года в целях дальнейшего стимулирования национальных экспортеров [8].

Практика установки АО «Узагроэкспортом» рекомендуемых минимальных цен для заключения экспортных договоров являлась изначально неправильной. В результате того, что АО «Узагроэкспорт» не разрешала фермерам продавать урожай ниже установленных цен, продукция зачастую просто выбрасывалась. Так, в мае 2018 года в Ферганской области сотни тонн овощей были выброшены на свалку из-за того, что фермеры не смогли их продать по той цене, которая была запланирована [9].

Президент Узбекистана Ш.М. Мирзиёев в августе 2018 года [10] принял верное решение отменить эту практику и было разрешено заключать экспортные контракты на плодоовощную продукцию в свежем и переработанном виде по ценам ниже опубликованных АО «Узагроэкспорт» с соответствующим инвойсом при таможенном оформлении.

Следующим шагом по повышению эффективности продвижения плодоовощной продукции на внешние рынки являлось разрешение экспорта юридическими лицами в отсутствие предоплаты, открытия аккредитива, оформления гарантии банка и страхового полиса от политических и коммерческих рисков по экспортному договору, согласно установленному в октябре 2018 года порядку [11]. Однако в случае несвоевременного поступления экспортной выручки, юридические лица вносятся в реестр недобросовестных экспортеров плодоовощной продукции, с дальнейшим применением к ним условия 100-процентной предоплаты при осуществлении экспорта рассматриваемой продукции. Также было разрешено экспортировать плодоовощную продукцию субъектам предпринимательства, не имеющим лицензии на оптовую торговлю. При

этом к полученной от экспорта выручке индивидуальных предпринимателей применяется единый налоговый платеж. Кроме того, не подлежат таможенному досмотру экспортируемые в свежем и переработанном виде овощи и фрукты, за исключением наличия нарушения таможенного законодательства.

По инициативе Ш. М. Мирзиёева в 2017-2020 годах также была существенно расширена поддержка экспортеров плодоовощной продукции. Так, в мае 2019 года Постановлением Президента Республики Узбекистан были введены новые инструменты поддержки экспортеров [12].

В частности, Государственный фонд поддержки развития предпринимательской деятельности начал предоставлять экспортерам компенсации на покрытие процентных расходов по предэкспортным кредитам коммерческих банков, в т.ч. выданным для пополнения оборотных средств, до ставки рефинансирования ЦБ Республики Узбекистан, но не более 10 п.п по кредитам в национальной валюте, и в размере 40% от установленной коммерческими банками ставки, но не более 4 п.п — по кредитам в иностранной валюте. Также экспортерам стали предоставляться поручительства по кредитам коммерческих банков в размере до 50% включительно от суммы предэкспортного кредита, но не более чем на 4 млрд. сумов.

Впервые за годы независимости был внедрен механизм субсидирования в аграрном секторе – экспортерам плодоовощной продукции стали предоставлять субсидии на компенсацию до 50% затрат на транспортировку железнодорожным транспортом при экспорте плодоовощной продукции в страны дальнего зарубежья. Однако это было не очень эффективно, так как поставки этим видом транспорта осуществлялись редко и в небольших объемах. Поэтому в дальнейшем субсидирование транспортировки экспорта расширили на поставку продукции автотранспортом и авиатранспортом [13].

Стала применяться защита экспортной деятельности [12], на которую Государственному фонду поддержки развития предпринимательской деятельности было выделено до 50 млрд. сумов. Фонд покрывает процентные расходы по предэкспортным кредитам и поручительствам по кредитам коммерческих банков.

Также был введен ряд порядок предоставления компенсации экспортерам:

на возмещение расходов, связанных с оформлением необходимых разрешений и сертификатов (сертификат соответствия, санитарно-эпидемиоло-

гическое заключение, фитосанитарный сертификат, сертификат происхождения товаров) для осуществления экспорта плодоовощной и текстильной продукции и изделий. Согласно положению [14], утвержденному в марте 2020 года, к плодоовощной продукции подпадающей в рамки содействия относятся овощи, фрукты, бобовые, орехи, виноград и дыни, замороженные, сушеные овощи и фрукты (товарный код ТН ВЭД 07, 08, 0904, 1202);

на покрытие 50% затрат, связанных с проведением обучения членов сельхозобъединений новым технологиям производства плодоовощной продукции, мониторинга агротехнических мероприятий, маркетинговых рыночных исследований плодоовощной продукции, согласно утвержденному порядку компенсаций [15];

на возмещение страховой премии при пользовании экспортерами в качестве залога страховыми услугами, согласно порядку, утвержденному в августе 2020 года [16].

В конце 2020 года Правительство еще расширило содействие экспортерам плодоовощной продукции. Согласно Постановлению Кабинета Министров Республики Узбекистан от 31 декабря 2020 года № 826 [17] был внедрен порядок, согласно которому экспортерам предоставляется покрытие расходов в следующих размерах:

- в сфере внедрения стандартов и получения сертификатов соответствия – 100%, но не более \$20 000 за внедрение одного международного стандарта и получение одного сертификата;

- в сфере проведения презентаций и рекламных компаний по продвижению местной продукции и брендов на зарубежные рынки – 100%, но не более \$20 000 в календарный год для одного экспортера;

- в сфере участия в международных тендерах и конкурсах – 100%;

- регистрация отечественной продукции и торговых знаков в зарубежных уполномоченных органах – 100%, но не более \$10 000 на одного экспортера;

- в сфере организации бизнес-семинаров, тренингов, торговых миссий и бизнес-форумов с привлечением специалистов местных и зарубежных компаний на территории Узбекистана – 100% от фактических затрат;

- в сфере участия в бизнес-семинарах, тренингах, торговых миссиях и бизнес-форумах в зарубежных странах – 100% без ограничения суммы по фактическим затратам;

- в сфере участия в выставочно-ярмарочных мероприятиях – 100% без ограничений суммы по фактическим затратам;

- отправка для ознакомления образцов продукции в зарубежные торговые дома и шоу-румы, в том числе помощь в поиске потенциальных покупателей, посредством дипломатических представительств Узбекистана за рубежом – 100%, но не более \$2 000 в календарный год для одного экспортера.

Таким образом, действующее Правительство во главе с Президентом Республики Узбекистан Ш.М. Мирзиёевым создало беспрецедентную систему поддержки экспортеров плодоовощной продукции, которой не существовало ранее в Узбекистане.

В настоящее время сельское хозяйство Узбекистана ежегодно производит более 20 млн. тн плодоовощной продукции. На территории республики производится более 350 видов сельскохозяйственной продукции, из которых свыше 180 наименований свежей и перерабатываемой плодоовощной продукции поставляется на зарубежные рынки. Созданная система поддержки позволила нарастить экспорт плодоовощной продукции в период 2017-2020 гг. в 1,5 раза. В ближайшие 3 года планируется дополнительно нарастить плодоовощной экспорт не менее чем в 2 раза.

Этому будет способствовать политика интеграции Узбекистана на мировой рынок путем присоединения в ВТО, получения статуса страны-наблюдателя в ЕАЭС, реализации возможностей системы преференций ЕС GSP+, а также активное внедрение международных стандартов качества и соответствия плодоовощной продукции.

Источники и литература:

1. E. Besedina, “Technical barriers to trade and SPS measures and exports dynamics”, NUPI Working paper 842.

2. МОСТЫ - International Centre for Trade and Sustainable development/ Нетарифные барьеры: что мы о них знаем. (https://ictsd.iisd.org/bridges-news/_ftnref9)

3. Всемирный банк «Узбекистан: Отчет об агропродовольственной торговой политике» 2018г.

4. Выступление Премьер-министра Республики Узбекистан Ш. Мирзиёева на открытии первой международной ярмарки плодоовощной продукции в Ташкенте, (12-16 июля 2016г.)

5. Постановление Президента Республики Узбекистан от 21.06.2017г. № ПП-3077 «О мерах по дальнейшей поддержке отечественных организаций-экспортеров и совершенствованию внешнеэкономической деятельности».

6. Постановление Президента Республики Узбекистан от 07.04.2016г. № ПП-2515 «Об образовании специализированной внешнеторговой компании по экспорту свежей и переработанной плодоовощной продукции «Узагроэкспорт».

7. Обзор агропродовольственной торговой политики в постсоветских странах 2016-2017 [Электронный ресурс]. – ФАО, 2018. – (<http://www.fao.org/3/I9313RU/i9313ru.pdf>)

8. Постановление Президента Республики Узбекистан от 28.07.2017г. №ПП-3157 «О дополнительных мерах по стимулированию отечественных предприятий-экспортеров».

9. Неудачная ценовая политика «Узагроэкспорт»: 150 тонн овощей выброшено на свалку [Электронный ресурс] // KUN.UZ. – 03.05.2018. – <https://kun.uz/ru/news/2018/05/03/>

10. Указ Президента Республики Узбекистан от 01.08.2018г. № УП-5495 «О мерах по кардинальному улучшению инвестиционного климата в Республике Узбекистан»

11. Постановление Президента Республики Узбекистан от 17.10.2018 г. №ПП-3978 «О дополнительных мерах по повышению эффективности продвижения плодоовощной продукции на внешние рынки».

12. Постановление Президента Республики Узбекистан от 24.05.2019г. № ПП-4337 «О мерах по расширению механизмов финансирования и страховой защиты экспортной деятельности»

13. Постановление Президента Республики Узбекистан от 7.05.2020г. №4707 «О мерах по дальнейшей поддержке экспортной деятельности».

14. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 20.03.2020 г. №175 «Об утверждении положения о порядке возмещения расходов уполномоченных органов, связанных с оформлением необходимых разрешений и сертификатов на экспорт фруктов, овощей, текстильной продукции»

15. Постановление Министерства финансов Республики Узбекистан Министерства инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан Министерства сельского хозяйства Республики Узбекистан от 17.01.2020 №3212 «Об утверждении положения о порядке предоставления субсидий на покрытие 50 % затрат экспортеров плодоовощной продукции, связанных с обучением членов сельхозобъединений новым технологиям производства плодоовощной продукции, проведением мониторинга агротехнических мероприятий на территории членов сельхозобъединений, осуществлением маркетинговых исследований внешних рынков плодоовощной продукции, производимой членами сельхозобъединений»

16. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 25.08.2020 № 512 «Об утверждении положения о порядке компенсации расходов по уплате страховых взносов при использовании экспортерами страховых услуг в качестве залога»

17. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 31.12.2020 г. № 826 «Об утверждении Положения о порядке предоставления финансового содействия организациям-экспортерам Агентством продвижения экспорта при Министерстве инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан»

Либерализация экспорта и расширение поддержки экспортеров плодоовощной продукции в 2017-2020гг.

Дарья Ильина,

руководитель проекта Института прогнозирования и макроэкономических исследований

Аннотация: в статье приведена оценка влияния внутренних нетарифных барьеров на экспорт. Рассмотрены основные реформы в рамках либерализации экспорта плодоовощной продукции в Узбекистане в 2017-2020гг, а также принятые меры по поддержке экспортеров.

Ключевые слова: экспорт, внутренние нетарифные барьеры, ликвидация монополии, либерализация, инструменты поддержки экспортеров.

2017-2021 йилларда мева-сабзавот маҳсулотлари экспортни эркинлаштириш ва экспортчиларни қўллаб-қувватлашни кенгайтириш

Дарья Ильина,

Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти лойиҳа раҳбари

Аннотация: мақолада экспортга ички тарифсиз тўсиқларнинг таъсирини баҳолаш берилган. 2017-2020 йилларда Ўзбекистонда мева-сабзавот маҳсулотлари экспортини либераллаштириш доирасидаги асосий ислохотлар ҳамда экспорт қилувчиларни қўллаб-қувватлаш бўйича кўрилган чора-тадбирлар кўриб чиқилди.

Калит сўзлар: Экспорт, ички тарифсиз тўсиқлар, монополияларни бартараф этиши, эркинлаштириш, экспорт қилувчиларни қўллаб-қувватлаш воситалари.

Export liberalization and expansion of support for exporters of fruit and vegetable products in 2017-2021

Darya Ilyina,

Project Manager, Institute of Forecasting and Macroeconomic Research

Abstract: the article provides an assessment of the impact of internal non-tariff barriers on exports. The main reforms in the framework of the liberalization of the export of fruit and vegetable products in Uzbekistan in 2017-2020 and the measures taken to support exporters were considered.

Keywords: exports, internal non-tariff barriers, elimination of monopoly, liberalization, instruments to support exporters.

УЎК: 382.564

Шахноза ЛАТИПОВА,
Самарқанд иқтисодиёт ва сервис институти
“Молия” кафедраси ўқитувчиси,
e-mail: latipova_shaxnoz@mail.ru

Лизинг бозорида сукукнинг аҳамияти ва истиқболлари

Кириш

Ислоний молия тармоғи бугунги кунда жаҳонда жадал ривожланиб бораётган ва инновацион молиялаштириш механизмларини ўзида мужасамлаштирган соҳалардан бири ҳисобланади. Бу борада Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 29 декабрда Олий Мажлис палаталарига йўллаган Мурожаатномасида “Мамлакатимизда Ислон молиявий хизматларини жорий этиш бўйича ҳукукий базани яратиш вақт-соати етиб келди. Бу борада Ислон тараққиёт банки ва бошқа халқаро молия ташкилотлари экспертлари жалб этилади” [1], деб таъкидлаган фикрлари диққатга моликдир.

Мамлакатимизда ислон молия хизматларининг кенг жорий этилиши иқтисодиётимиз учун қуйидаги имкониятларни очиши мумкин:

- миллий иқтисодиётимизга хориждан келаётган инвестициялар ҳажмини ошириш ва диверсификациялаш;

- банк тизимида ҳалол ва шаффоф рақобат муҳитини яратиш, тизим активларини диверсификациялаш имкониятини шакллантириш;

- хўжалик юритувчи субъектлар ва аҳоли қўлидаги бўш турган пул маблағларининг иқтисодиёт тараққиётида максимал даражада иштирокини таъминлаш;

- мамлакатда капитал бозорини ривожлантириш ва диверсификациялаш;

- қўлаб янги иш ўринларини яратиш;

- аҳолининг молиявий саводхонлигини ошириш ва бунинг натижасида уларнинг капитал бозоридаги фаоллигини ошириш;

- миллий молия бозорида Ислон молия хизматларини ривожлантириш орқали молиявий инфратузилмани тартибга келтириш ва янги молиявий муассасаларни ташкил қилиш;

- бозорда талаб мавжуд бўлган янги йўналишда кадрлар тайёрлашни йўлга қўйиш ва ҳ.к.

Сўнги йилларда қўлаб хорижий мамлакатларда инфратузилмавий ва инвестицион лойиҳаларни молиялаштиришнинг муқобил манбаи сифатида сукук деб номланувчи ислон облигацияларига қизиқиш тобора ортиб бормоқда. Ушбу молиявий воситани қўллаш қимматли қоғозларни эмиссия қилиш бўйича қонунчиликда сезиларли ўзгаришлар қилишни талаб этмайди. Айнан шу сабабли, нафақат анъанавий ислон иқтисодиётига асосланган мамлакатларда, балки иқтисодиёти ривожланган бошқа мамлакатларда ҳам унга алоҳида эътибор берилди. Капитал бозорида сукукни жорий қилиб, миллий лизинг хизматлари бозорида фаолият юритувчи лизингга берувчилар фаолиятини қўшимча молиявий ресурслар билан таъминлаш асосида бозорни ривожлантириш мақолаининг асосий мақсади бўлиб ҳисобланади.

Асосий қисм

Мутахассисларнинг фикрига кўра, ислоний молия муассасаларининг ялпи активлари миқдори 2,5 триллион АҚШ долларини ташкил этади ва йилига 15-20% га ўсиб бормоқда [2, 3-б]. Ислоний облигацияларнинг мамлакат иқтисодиётига интеграциялашувини таъминлашда тижорат банклари (ёки кредит муассасалари)нинг ўрни катта бўлиши керак. Улар сукук эмиссиясида етакчи ташкилот сифатида иштирок этиб, маҳаллий хўжалик юритувчи субъектларни янги молиявий воситанинг имкониятлари ва уни қўллаш тартиби ҳақида ахборот билан таъминлашлари ҳамда миллий иқтисодиётга хорижий инвестицияларни жалб қилишлари мумкин бўлади.

Ислон молия институтлари учун бухгалтерия ҳисоби ва аудит хизматлари ташкилоти томонидан

берилган таърифга асосан, сукук деганда моддий активлар ёки хизматларга эгаликда бўлинмайдиган улушларни ифодалайдиган тенг қийматли сертификатлар (мулкка эгалик ҳуқуқи ҳақида гувоҳнома) тушунилиб, унинг даромадлиги тўғридан-тўғри базавий активлар даромадлигига боғлиқ [3]. Ушбу ташкилот стандартларига асосан, сукукнинг бешта асосий турлари мавжуд. Шулардан бири – лизингга асосланган сукук бўлиб ҳисобланади.

Сукук иқтисодий ўсишни таъминлашга катта таъсир этувчи восита ҳисобланиб, ислом илмида лойиҳавий молиялаштиришда кенг қўлланилади. Лизингга асосланган сукук ижара шартномаси асосида муомалага чиқарилган бўлиб, бунда бир томон (мулкдор ёки агент) активдан кўрилган фойдани ижара шартномасида белгиланган нарҳда иккинчи томонга сотади [4]. Иқтисодчилар томонидан сукукка нисбатан берилган талқинлар 1-жадвалда келтирилган.

1-жадвал

Сукук талқинлари

Муаллиф	Таъриф талқини
M. Usmani	Бойликларни адолатли тақсимлаш воситасидир, чунки у корхонада иштирок этиш натижасида инвесторларга воқеликдаги фойдадан манфаат олиш имконини беради. Бир инвесторнинг кучи етмаган катта корхоналарни молиялаштиришнинг энг яхши усулларида бири. Исломий молиявий муассасалар ва банклар учун ликвидликни бошқаришнинг ажойиб воситаси
H. Visser	Мулк билан таъминланган ва савдолашиладиган ўрта муддатли қимматбаҳо қоғозлар. Сукук асосан муассасавий инвесторлар учун мўлжалланган
I. Warde	Сукук – сукук жамғармаси асосида ётган активларга ёки ушбу активларнинг фойдали хусусиятлари (узуфрукт)га эгалик қилиш имконини берадиган сертификатлардир, улар сукук ушловчилари (эгалари)га мазкур активларни ижарага бериш ёки сотишдан даромад олиш ҳуқуқини беради

Манба: Байдаулет, Е.А. Исломий молия асослари / Е.А. Байдаулет. – Тошкент: «O‘zbekiston» НМИУ, 2019. – 68-б.

Жадвалда келтирилган таърифлардан кўриниб турибдики, сукук лизинг, ижара, синдикатли кредитлаш ва қимматли қоғозларга хос бўлган иқтисодий муносабатларни ўзида акс эттиради. Бугунги кунда сукукнинг асосини ташкил этган актив ва шартнома тузилишига мувофиқ унинг кўплаб шакллари мавжуд. Бу эса сукукнинг моҳиятини ёритишда ягона ёндашувнинг ҳамда унинг муомалага чиқарилиши, тартибга солиниши ва назорати бўйича ягона стандартларнинг йўқлигини англатади [5]. Жумладан, сукукнинг таъминланган шаклида асосий активларга бўлган мулк ҳуқуқининг кейинчалик янги мулкдорни рўйхатга олиш учун инвесторга ўтиши кўзда тутилади [6]. Бундай ҳолатда инвесторлар қарз олувчининг рискларини қабул қилишади, активлар эса гаров сифатида эмас, аксинча маблағ билан таъминлаш учун фойдаланилади.

Таъминланмаган сукук мулк ҳуқуқининг ўзгарганлигини давлат рўйхатидан ўтказишни назарда тутмайди, асосий актив эса эмиссия ташаббуско-

ри балансиди ҳисобга олинади [6]. Инвесторлар активлар бўйича рискларни қабул қилади, қарздор эса қўшимча гаров тақдим этмайди. Сукукнинг айнан шу турини активлар секьюритизацияси билан изоҳлаш мумкин.

Кўпгина ҳолатларда инвесторлар сукукни “ислом облигацияси” деб таржима қилишади, аммо анъанавий облигациялар ва сукук қимматли қоғозлари ўртасида етарлича фарқ мавжуд. Облигация – қарз муносабатини англатса, сукук ажратилган моддий активлардаги, молиялаштириладиган лойиҳадаги улушни ўзида акс эттиради [7].

Сукук ижара (лизинг) қимматли қоғозлари (сукук ал ижара) – муомала муддати аввалдан белгиланиб, махсус молия компанияси томонидан ислом молиялаштириш тамойилларига асосан чиқарилган қимматли қоғозлар бўлиб, уларнинг эгалари ижара шартномаси (молиявий лизинг) бўйича даромад олиш ҳуқуқига эга бўлишади [2, 55-б]. Ушбу операцияларни амалга ошириш қуйидаги тамойиллар асосида бўлади:

- молиявий операцияларда фоизларнинг таъқиқланиши: исломий ижара (лизинг) тузилмалари фоизларга асосланмаслиги керак, бунинг ўрнига даромадлар ижара тўлови (узуфрукт) ҳисобидан шаклланади;

- ноаниқликларнинг тақиқланиши, яъни лизинг шартномасида ҳар қандай чайқовчилик ёки ноаниқликларга йўл қўймаслик. Лизинг шартномаси, унинг предмети ва қиймати ҳақидаги маълумотлар ошкор этилиши керак;

- рискларнинг тақсимланиши, яъни инвестицияларни рағбатлантириш мақсадида риск ва даромадлилик назариясига риоя қилиш, уларни ажратиш керак;

- мол-мулк ва унга эгалик қилиш шариатга мос бўлиши лозим;

- лизингга берувчи (ижарага берувчи) шартнома предмети билан боғлиқ барча рисклар (талофат кўриш, мулкни йўқотиш, эскириш, суғурта, техник хизмат кўрсатиш, солиқлар ва ҳ.к.) бўйича барча рискларни ўз зиммасига олиши керак ва б.

Лизингга асосланган сукук (ёки сукук ижара) молиялаштиришнинг энг кенг тарқалган шакли ҳисобланиб, даврий ва қатъий белгиланган тўловларни кўзда тутлади. Ушбу шартноманинг асосини маълум бир активни сотиш шартномаси ва қайтариладиган лизинг ташкил этади.

Мамлакатимизда лизинг операциялари анъанавий лизинг компаниялари ҳамда тижорат банклари томонидан амалга оширилади. Шу ўринда, лизинг компаниялари ва исломий молиявий тузилмалар амалга оширадиган операцияларнинг бир-биридан фарқли жиҳатларини ҳам кўриб ўтиш лозим. Ушбу фарқланиш анъанавий лизинг (ижара) операциялари кўп ҳолатларда шариат қонун-қоидаларига мувофиқ келмаслиги, ислом молиясида анъанавий лизинг шартномалари тақиқланиб, бу шартномалар қарз олувчидан нафақат олинган асосий қарз маблағни, балки қарз (фоиз)ларга асосланган деб ҳисобланадиган қўшимча фоиз тўловларини, фоиз пулларини бериш ва олишни (рибо) талаб этиши, анъанавий лизинг шартномаларида маълум даражада ноаниқлик ёки тахминларга йўл қўйилган бўлиши, томонлардан бири фойда олмайдиган ҳолат ҳам юзага келиши анъанавий лизинг операциялари риск ва даромадларни ажратиш жараёнини бузади. Шу тариқа, лизингга олувчи лизинг предмети билан боғлиқ талофат кўриши, эскириш, суғурта, техник хизмат кўрсатиш, солиқлар ва ҳ.к. бўйича умумий рискларни ўз зиммасига олиши мумкин ва б. (2-жадвал).

2-жадвал

Анъанавий ва исломий лизингни таққослаш

Белгилар	Анъанавий лизинг	Исломий лизинг
Лизинг тўловлари бўйича	Шартнома муддати давомида молиялаштириш вақтида амалга оширилади	Актив ҳақиқатдан тақдим этилишига қараб амалга оширилади. Лизинг предмети қадрсизланганда ҳеч қандай тўловлар амалга оширилмайди
Йўқотиш / талофат кўриш rischi	Кўпинча лизингга олувчининг зиммасига юкланади	Эътиборсизлик ёки ғайриқонуний ҳаракатлар амалга оширилиши ҳолатларидан ташқари, лизингга берувчининг зиммасида бўлади
Суғурта ва техник хизмат кўрсатиш қиймати	Иккала хизмат бўйича ҳам тўловлар кўпинча лизингга олувчи томонидан тўланади	Даврий техник хизмат кўрсатиш ҳолатларидан ташқари, барча тўловлар лизингга берувчининг ҳисобидан бўлиши керак
Нарх шаклланиши	Ўзгарувчан ёки қатъий белгиланган	Ўзгарувчан ёки қатъий белгиланган
Тўлов кечиктирилиши учун жарима	Қўлланилади ва лизингга берувчининг фойдасига хизмат қилади	Жариманинг олдини олувчи механизм сифатида қўлланилса, хайрия кўринишида тўлаб берилади.

Манба: муаллиф ишланмаси.

Демак, Ислом молиясида ижара ёки лизинг тушунчаси мусулмон ҳуқуқшунослари томонидан шариатга мос келувчи муайян актив (ёки мол-мулкнинг фойдаланиш ҳуқуқи)ни битта юридик шахс томонидан бошқа шахсга ижара (лизинг) тўлови эвазига бериш сифатида таърифланади. Бошқа сўз билан айтганда, у хизматга бўлган эгаллик ҳуқуқини келишиб олинган ва қонуний бадал ҳисобига муайян муддатга ижарага бериш, ёллаш ёки топшириш келишувини ўз ичига олади.

Ислом молиясида сукук асосидаги лизингнинг асосий қонун-қоидалари қуйидагилардан иборат бўлади:

- лизинг шартномасидан келадиган фойда (маржа) амалга ошадиган ва рўёбга чиқадиган бўлиши керак;

- ҳар қандай лизинг шартномасининг моҳияти, шу жумладан, лизинг предмети бўлган таянч активлар ҳам шариатга мос бўлиши керак;

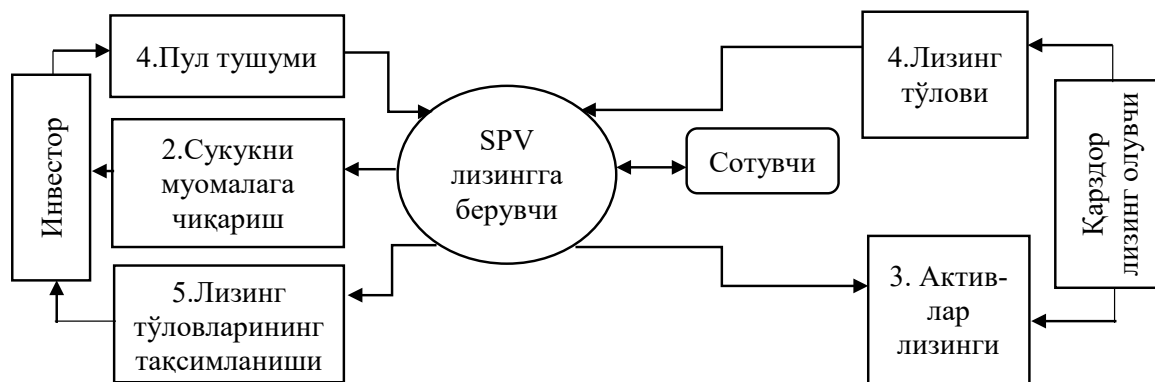
- лизингга берилган объект, яъни лизинг шартномасининг предмети аниқ маълум бўлиб, кўрсатилиши керак ва улар баҳс-мунозаралар келиб чиқишига сабаб бўлмаслиги керак;

- лизингга берувчи зарар кўриш рискинни тўлиқ ўз зиммасига олади (агар зарар лизингга олувчининг айби билан юз бермаса);

- лизинг муддати мобайнида актив бўйича барча хавф-хатарлар, амортизация, суғурта, техник хизмат кўрсатиш харажатларини лизингга берувчи, яъни активга эгаллик қилувчи ўз зиммасига олиши керак;

- фоишларга асосланган тўлов кечиктирилгани учун жарималар Рибо ҳисобланади ва ундирилмайди.

Лизингга асосланган сукукда инвесторларнинг даромади ижара тўловлари ҳисобидан шаклланади ва базавий активнинг сифатига боғлиқ бўлади. Бунга мисол сифатида Aras Sejagat сукукни мисол қилиб келтириш мумкин [8]. Ушбу сукукнинг эмиссиясида Малайзиянинг Air Asia авиакомпанияси ташаббускор сифатида иштирок этган. Сукукни эмиссия қилишдан кўзланган мақсадга эришиш учун алоҳида тайинланган компания (SPV), яъни 100 фоиз Air Asia авиакомпаниясининг шуъба корхонаси ташкил этилган эди. Бундан ташқари, сукук банк кафолати билан ҳам таъминланган эди. SPV Air Asianing активлар пулини инвесторлар номидан харид қилган. Сўнгра барча активлар уларни эмиссия қилган ташаббускорга инвестициялар бўйича даромадларни шакллантириш мақсадида лизинг асосида қайтариб берилган. Лизинг муддати тугагач, активлар авиакомпания томонидан қайтариб сотиб олинган. Қоида бўйича, сукукни муомалага чиқаришнинг негизида сотувчи сифатида иштирок этувчи эмиссия ташаббускори ва харидор сифатида SPV ўртасидаги олди-сотди шартномаси, лизингга олувчи сифатида ташаббускор ва лизингга берувчи сифатида SPV ўртасида тузилган лизинг шартномаси, хизмат кўрсатувчи агент сифатида оригинатор ва лизингга берувчи сифатида SPV ўртасида тузилган агентлик хизматини кўрсатиш ҳамда оригинатор томонидан кафил сифатида қайта сотиб олиш келишувлари ётади (1-расм).



1-расм. Лизингга асосланган сукукни амалга оширишнинг анъанавий чизмаси

Манба: <https://books.google.co.uz/>

Демак, сукук қимматли қоғозлари лойиҳа ёки ижарада иштирокни ўзида ифодалайди ва номлашининг ўзида лойиҳанинг моҳияти кўрсатилган бўлади. Лойиҳаларнинг кўлами ва уларга ев-

ропалик инвесторларни жалб этиш нуқтаи назардан, энг оммабоп сукуклар лизинг битимларини секьюритизация қилиш лойиҳаларидир (сукук ал-ижара) [2, 67-6]. Бунинг асоси эса қимматли

қоғознинг бирор-бир актив билан боғлиқлигидир, яъни сукук нафақат оддий облигация, балки у сукук эгаларининг маълум бир активга, масалан, кўчмас мулкка, ижарадан даромадлар, савдо амалиётларидан молиявий оқимлар кабиларга ҳуқуқни хужжатлаштиради.

Лизингга асосланган сукукда лизинг шартномаси инвесторларга тўловларни амалга оширишнинг асоси сифатида фойдаланилади. Инвесторлар асосий активни лизингга беришдан ҳамда рискни тақсимлашдан фойдали манфаатга эга бўлишади [9]. Биз буни 2-расмдан ҳам кўриб ўтишимиз мумкин.



2-расм. Лизингга асосланган сукукда анъанавий облигациялар чиқариш жараёни

Манба: <https://www.researchgate.net/publication/>

Сукук облигацияларини муомалага чиқариш учун, қоида бўйича турли юридик мақомдаги бир нечта “махсус аҳамиятдаги компания” (SVP)лар ташкил этилади. Бундай юридик шахсларни ташкил этишдан мақсад, барча иштирокчиларни ислом ҳуқуқи билан руҳсат этилган шартномалар асосида исломда тақиқланган тўлов ва фоизлардан қочишга эришиш бўлиб ҳисобланади. Жараён бенефициар (корпорация, банк ёки суверен давлат) томонидан эмитент сифатида фаолият юритадиган “махсус аҳамиятдаги компания”ни ташкил этишдан бошланади. Сўнгра бенефициар томонидан ўзининг активларини бу юридик шахсга сотиш учун шартнома тузилади. Ўз навбатида, SVP бенефициарга сотиб олинган активларни қайтадан лизингга бериш учун, масалан, 5 йилга шартнома тузади ва

лизингга берувчига, бенефициар эса лизингга олувчига айланади. Лизинг тўловлари даврий равишда (масалан ҳар 6 ойда) тўланиши керак ва уларнинг қиймати бенефициарнинг кредитга лаёқатлилигига боғлиқ равишда LIBOR ставкасига қўшиб аниқланадиган мукофот миқдори билан белгиланади. Айнан бенефициар қарз маблағларини олиб ишлатади ва бунинг натижасида облигацияларни қолаш, шунингдек, улар бўйича фоизларни тўлаш манбаини шакллантиради.

Активларни сотиб олишда тўловларни амалга ошириш учун SVP сукук облигацияларини номинал қийматда муомалага чиқаради ва эмитент сифатида уларни қатъий номинал баҳосида инвесторлар орасида жойлаштиради. Инвесторлар сукукни еврооблигацияларни муомалага чиқаришнинг ев-

ропача стандарти бўйича бирламчи обуна асосида қўлга киритишади. Шундан сўнг облигацияларни жойлаштиришдан олинган маблағлар SVPдан бенефициарга ўтказилади.

Сукук ва секьюритизация учун умумий бўлган яна бир таркиб SPV – ихтисослашган лойиҳа компанияси ҳисобланади. Айнан мана шу юридик шахс сукук сертификатларини чиқаради, улар бўйича сукукни сақловчилар олдида жавоб беради, сертификат сақловчилардан олинган маблағларни эмиссион хужжатларга кўра инвестиция қилади ва улар ўртасида молиявий оқимларни тақсимлайди.

Секьюритизация механизмини лизинг портфелига нисбатан қўллаш ҳозирги кунда лизинг бозорининг сифат жиҳатдан янги босқичига ўтган мамлакатлар тажрибасида учратиш мумкин. Хусусан, АҚШ ва Ғарбий Европа давлатларида лизинг активларини секьюритизация қилиш жараёни ўт-

ган асрнинг 80-йиллари бошларидан бошлаб кенг қўлланилиб, сўнгги 20 йил ичида унинг ҳажми 1,5 трлн. АҚШ долларини ташкил этган [10].

Лизинг активларини секьюритизация қилиш – бир ёки ундан ортиқ лизингга берувчилар лизинг шартномаларининг келажакдаги пул маблағлари оқими асосида портфелни шакллантириш жараёни бўлиб, бу жараён қимматли қоғозларни муомалага чиқаришда таъминот сифатида, шунингдек, ушбу қимматли қоғозларни лизинг операцияларининг кейинги қайта молиялаштирилиши учун маълум бир инвесторлар гуруҳига сотиш сифатида ҳам эътироф этилади.

Лизинг портфелини секьюритизация қилиш имкониятларини таҳлил қилганда қуйидагиларга алоҳида эътибор қаратилади, яъни секьюритизацияланадиган активлар географик жиҳатдан, лизингга олувчилар шакли ва ҳажми, шунингдек,



иктисодиётнинг тармоқлари жиҳатидан яхши баланслаштирилган ва диверсификациялашган, ҳуқуқий жиҳатдан эркин айирбошланадиган ва сотиладиган ва пул маблағларининг доимий ҳамда барқарор оқимини таъминлай олиши лозимки, бу пул маблағлари оқимининг таркиби мажбуриятлар бўйича тўловларнинг таркиби билан мос келиши керак.

Халқаро амалиётда лизинг активларини секьюритизация қилишнинг қуйидаги механизмларидан фойдаланилади:

1. Классик секьюритизация. Ушбу механизм активларни воситачиларсиз сотишни (true sale) назарда тутиб, сотувчи сифатида шартноманинг ташкилотчиси, яъни лизингга берувчи, харидор сифатида эса махсус юридик шахс (SPV) фаолият кўрсатади. Натижада активларнинг янги мулкдорига қарзларни қабул қилиб олиш учун эгаллик ҳуқуқи берилади ва қимматли қоғозларнинг навбатдаги эмиссияси амалга оширилади.

2. Синтетик секьюритизация. Активларни секьюритизация қилишда активлар ҳар доим ҳам шартнома ташкилотчисининг балансидан чиқарилмайди. Синтетик секьюритизацияда дебиторлик қарзларига бўлган эгаллик ҳуқуқи ташкилотчи томонидан махсус юридик шахс (SPV)га бевосита, яъни активларга эгаллик қилиш ҳуқуқисиз берилади, яъни бунда активларни сотиш ўрнига улар гаровга берилади.

Демак, юқорида келтирилган фикрлардан келиб чиқиб айтиш мумкинки, ислом молиясида лизинг (ижара) шартномаси кейинчалик сукукни иккиламчи бозорда муомалага киритиш орқали секьюритизация қилиниши мумкин. Лойиҳаларнинг кўлами ва уларга европалик инвесторларни жалб этиш нуқтаи назаридан лизинг битимларини секьюритизация қилиш лойиҳаларининг энг оммабоп сукуклар сифатида эътироф этилишига унинг асосидаги қимматли қоғознинг бирон-бир актив билан боғлиқлигини келтириш мумкин. Содда қилиб айтадиган бўлсак, сукук нафақат оддий облигация ҳисобланади, бу шариат қоидаларига ҳам зид бўлур эди – балки у сукук эгаларининг маълум бир активга, масалан, кўчмас мулкка, ижарадан даромадлар, савдо амалиётларидан молиявий оқимлар ва ҳ.к.ларга ҳуқуқини ҳужжатлаштиради. Ислом молия тизимида LARIBA – Америка молия уйи алоҳида аҳамиятга эга. Айнан шу ташкилот уй-жойни молиялашти-

риш бўйича ижара маҳсулотини йўлга қўйди. Компания мусулмон жамоасининг хусусий инвестиция капиталидан фойдаланишни бошлади ва 2001 йилда ўзининг мавжуд 1 млн. долларлик келишувларини Фредди Макка битим асосида сотиш орқали, исломий ипотекадаги активларини секьюритизация қилган дастлабки компания бўлди [2, 296-б.].

Хулоса

Мамлакатимиз молия тизимида Ислом молиясини жорий қилиш, хусусан лизинг бозорида исломий молия воситалардан фойдаланишда дастлаб хорижий мамлакатлар амалиётини ўрганиш лозим. Бу бевосита лизинг, қимматли қоғозлар ва солиқ қонунчилигига тегишли ўзгартиришлар киритишга хизмат қилиши мумкин. Сабаби мамлакатимизда Исломий молияни жорий этишда қуйидаги муаммолар мавжуд:

- соҳани тартибга солувчи меъёрий-ҳуқуқий базанинг йўқлиги;
- Ислом молияси бўйича малакали кадрларнинг тақчиллиги;
- шариат тамойилларига мос келмайдиган рискларнинг мавжудлиги;
- қатта ҳажмда сукукни эмиссия қилишни чеклайдиган молиявий асосларнинг мавжудлиги ва б.

Ушбу муаммоларни бартараф этиш, салбий омиллар таъсирини юмшатиш ва лизингга асосланган сукукни миллий иқтисодиётимизда жорий этиш учун қуйидагиларни амалга ошириш лозим деб ҳисоблаймиз:

- Марказий банк ҳузурида исломий муассасалар фаолиятини тартибга солувчи тузилмани шакллантириш;
- лизингга асосланган сукукни жорий этиш бўйича қонунчилик базасини яратиш (ўзгартириш киритиш);
- инвесторларга аниқ қафолатлар тақдим этиш;
- тартибга солувчи Ислом ташкилотлари билан чамбарчас, мустаҳкам алоқаларни йўлга қўйиш;
- Ислом молияси бўйича малакали кадрларни тайёрлаш ва б.

Ушбу тақлифларни амалиётга жорий этиш орқали нафақат қисқа муддатли молиявий ресурсларни, балки мамлакатни иқтисодий ривожлантиришда устувор аҳамиятга эга бўлган дастурларни ва инфратузилмавий лойиҳаларни молиялаштириш учун талаб этиладиган узоқ муддатли молиявий ресурсларни жалб этиш мумкин бўлади. Фикри-

мизча, юкорида келтирилган таклифларнинг амалиётда жорий этилиши нафақат қимматли қоғозлар бозорида, балки лизинг бозорида ҳам сифат жиҳатдан янги босқични бошлаб бериб, юкори иқтисодий самарадорликни таъминлайди.

Манба ва адабиётлар

1. Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиёевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномаси. 2020 йил 29 декабрь. <https://president.uz/uz/lists/view/4057>.

2. Байдаулет, Е.А. Исломиё молия асослари / Е.А. Байдаулет. – Тошкент: «O‘zbekiston» НМИУ, 2019. – 3-б.

3. Мокина Л.С. Исламские ценные бумаги как источник финансирования инвестиционных проектов и перспективы их размещения на финансовом рынке России // Российское предпринимательство. Том 18, №22, ноябрь 2017.

4. Faiza Husnayani Nahar, Mufti Alam Adha, Dyah Titis Kusuma Wardani. Issues of Sukuk Ijarah // Journal of Islamic Economics, Finance, and Banking. Vol.1, No 1&2, Juni-Desember 2018, pp. 21-31. https://www.researchgate.net/publication/330413498_Issues_of_Sukuk_Ijarah

5. Гафурова Г.Т. Оценка развития исламских ценных бумаг в мире как инструмента финансирования и возможности их использования в российской практике // Финансы и кредит. – 2011. – № 16(448). – С. 64-73.

6. Вахитов Г.З., Файзрахманова А.А., Ялалова Н.Ф. Сукук и его возможности для финансирования проектов российской экономики // Банковское дело. – 2014. – № 11. – С. 75-80.

7. Дадалко С., Масюк Т. Ценные бумаги сукук: концепт и тенденции развития рынка / Банкаўскі веснік, ЛІПЕНЬ 2012. <https://www.nbrb.by/bv/articles/9287.pdf>

8. Azmi Omar, Muhamad Abduh, Raditya. Fundamentals of Islamic Money and Capital Markets. – Wiley. 2013. p. 256.

https://books.google.co.uz/books?id=91YwyEEvJhkC&pg=PP80&dq=Aras+Sejagat+sukuk&hl=ru&sa=X&ved=2ahUKEwj6r7TbnN_uAhXomIsKHRocANQQ6AEwAHoECAIQAg#v=onepage&q=Aras%20Sejagat%20sukuk&f=false

9. Muhammad Ridhwan Ab Aziz, Mohd Faisol Ibrahim. The Structure of Sukuk Ijarah: An Initial Analysis from The Perspective of Maqasid Al-Shari'ah. the 5th islamic economic system conference (September 2013), Berjaya Times Square, Kuala Lumpur.

https://www.researchgate.net/publication/257811888_THE_STRUCTURE_OF_SUKUK_IJARAH_AN_INITIAL_ANALYSIS_FROM_THE_PERSPECTIVE_OF_MAQASID_AL-SHARI'AH

10. Газман В.Д. Лизинг: финансирование и секьюритизация. Учеб. пособие для вузов. – М.: Изд. дом Высшей школы экономики, 2011. – 469 с.

Лизинг бозорида сукукнинг аҳамияти ва истиқболлари

Шахноза Латипова,

Самарқанд иқтисодий ва сервис институти
Молия кафедраси ўқитувчиси

Аннотация: мақолада сукук ва унинг лизинг фаолиятидаги ўрни хорижий иқтисодчи олимларнинг фикрини ўрганган ҳолда ёритилган. Сукук ҳамда лизинг активларини секьюритизациялашни амалга ошириши жараёни ифодаланган. Мақоланинг хулоса қисмида ислом молиясини жорий этишидаги мавжуд муаммолар, уларни бартараф этиши, салбий омиллар таъсирини юмшатиши ва лизингга асосланган сукукни жорий этиши бўйича илмий таклифлар келтириб ўтилган.

Калит сўзлар: Ислом молияси, сукук, лизинг, облигация, эмиссия, секьюритизация, бенефициар.

Значение и перспективы сукука на лизинговом рынке

Шахноза Латипова,

преподаватель кафедры Финансы
Самаркандского института экономики и сервиса

Аннотация: в статье рассматривается сущность сукука и его роль в лизинговой деятельности с точки зрения зарубежных экономистов. Описаны особенности процесса секьюритизации лизинговых активов и сукука. В заключительной части статьи представлены существующие проблемы внедрения исламских финансов и предложены пути преодоления и смягчения воздействия негативных факторов введению сукука в основе лизинга.

Ключевые слова: Исламское финансирование, сукук, лизинг, облигация, выпуск, секьюритизация, бенефициар.

The value and prospects of sukuk in the leasing market

Shakhnoza Latipova,

Lecturer, department of finance
Samarkand Institute of Economics and Service

Abstract: the article examines the essence of sukuk and its role in leasing activities from the point of view of foreign economists. The features of the process of securitization of leased assets and sukuk are described. In the final part of the article, the existing problems of introducing Islamic finance are presented and ways to overcome and mitigate the impact of negative factors on the introduction of sukuk as the basis of leasing are proposed.

Keywords: Islamic finance, sukuk, leasing, bond, issue, securitization, beneficiary.

УЎК: 656.338.012

Дилдора ИБРАГИМОВА,
*руководитель проекта Института прогнозирования и
макроэкономических исследований,*
e-mail: ibrdilya@mail.ru

Трансформация транспортной системы Узбекистана

В Узбекистане активно продолжается реализация задач в соответствии со Стратегией действий на 2017 – 2021 годы [1]. В Стратегии определены мероприятия, такие как: расширение торгово-экономического, технологического и финансово-технического сотрудничества Узбекистана с зарубежными партнерами, в том числе: увеличение транспортного и транзитного потенциала республики, создание благоприятных условий для внешнеторговых грузоперевозок [2].

Также определены мероприятия по повышению конкурентоспособности национальной экономики за счет углубления структурных преобразований, модернизации и диверсификации ее ведущих отраслей путём проведения активной инвестиционной политики, направленной на модернизацию, техническое и технологическое обновление производства, реализацию проектов транспортно-коммуникационной инфраструктуры [3], развитие рынка транспортных услуг и повышение качества транспортного обслуживания [4].

Устойчивое и эффективное функционирование транспорта является необходимым условием высоких темпов экономического роста, обеспечения целостности, национальной безопасности страны, повышения уровня жизни населения и рациональной интеграции Узбекистана в мировую экономику.

Основные приоритетные направления развития транспорта:

- формирование современной дорожно-транспортной и развитие транспортно-логистической инфраструктуры;

- повышение транзитного потенциала республики;

- строительство железных дорог, вокзалов, станций, реконструкция аэровокзальных комплексов, взлетно-посадочных полос, терминалов в соответствии с международными стандартами;

- внедрение информационно-коммуникационных технологий на транспорте;

- развитие рыночных механизмов и расширение присутствия частного сектора в сфере транспорта.

Осуществление кардинальных реформ и целенаправленных мер в транспортной сфере отразилось в следующих конечных результатах:

- коренные структурные преобразования, направленные на создание эффективной системы управления и переход на рыночные механизмы;

- существенный рост объемов инвестиций в развитие транспортной инфраструктуры;

- устойчивый рост экспорта транспортных услуг и его доли в ВВП;

- существенное расширение географии международных транспортных перевозок.

Структурные и институциональные преобразования

В целях удовлетворения возрастающего спроса на транспортные услуги со стороны экономики и населения была осуществлена масштабная работа по трансформированию системы организации и управления транспортом.

При этом была поставлена задача [5] по:

- выработке единой государственной транспортной политики, направленной на гармоничное развитие всех видов транспорта;

- развитию транзитных коридоров, совершенствованию систем логистики, эффективному использованию транспортного потенциала страны, минимизации издержек субъектов предпринимательства на транспортно-логистические услуги;

- цифровому трансформированию всей транспортной системы;

- обеспечению национальных интересов Республики Узбекистан на мировом рынке транспортных услуг за счет развития международного и регионального сотрудничества.

В результате в 2019 году создано Министерство транспорта Республики Узбекистан [6], а также при Министерстве – Центр изучения проблем развития транспорта и логистики [7]. Государственный комитет Республики Узбекистан по автомобильным дорогам переименован в Комитет по автомобильным дорогам и передан в ведение Министерства транспорта [8]. Реализуется процесс демонополизации и реструктуризации сферы воздушного транспорта республики. На базе НАК «Узбекистон хаво йуллари» образованы три компании: Uzbekistan Airways, Uzbekistan Airports и Uzbekistan Helicopters [9]. Постановлением Кабинета Министров Республики Узбекистан [10] предусмотрено создание новой авиакомпании Himo Air на базе имущества государственного унитарного предприятия (ГУП) «Авиакомпания специальных авиационных работ».

Необходимо отметить, что реформа по реструктуризации отрасли началась в автомобильной и авиационной сферах. В сфере железнодорожного транспорта трансформация происходит с привлечением ведущих международных консалтинговых

компаний таких, как Deutsche Bahn AG (немецкая железнодорожная компания), Boston Consulting Group и АО «Трансмашхолдинг» (крупнейший в России производитель подвижного состава для рельсового транспорта).

В целях кардинального совершенствования системы подготовки кадров в сфере транспорта в 2020 году на базе Ташкентского института инженеров железнодорожного транспорта, Ташкентского института по проектированию, строительству и эксплуатации автомобильных дорог и факультета авиакосмических технологий Ташкентского государственного технического университета образован Ташкентский государственный транспортный университет (ТГТУ) [11].

Реальные сдвиги по сравнению с предыдущими годами осуществлены в развитии метрополитена в г. Ташкенте. В августе 2020 года запущены новые подземные станции «Юнусабад» и «Туркистон» протяженностью 3 км. В декабре 2020 года запущена Сергелийская линия наземного метро способная перевозить до 35 тысяч пассажиров в сутки с протяженностью 6,9 км.

Инвестиции

Инвестиционная активность дала возможность обеспечить устойчивое функционирование всей транспортной системы.

Размер освоенных инвестиций за период с 2017 по 2020 гг. вырос в 2,5 раза, тогда как в период с 2010 по 2016 гг. – в 1,6 раза. Стоимость основных фондов транспорта за рассматриваемый период увеличилась в 2,0 раза.

Объем ремонтных работ в период 2017-2020 гг. увеличился в 2 раза (таблица 1).

Таблица 1

Тенденции по реализации инвестиционной программы по ремонту автомобильных дорог

Показатели по основным видам деятельности	Ед. изм.	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Итого выполненных работ	млрд сум	1307,5	2036,2	3173,2	4753,2	4122,1
в том числе:						
Согласно инвестиционной программе	млрд сум	428,8	617,7	857,9	1 158,1	1 189,1
	км	255,9	264,4	281,5	101,4	105,9
Капитальный ремонт	млрд сум	82,9	222,2	391,9	415,8	352,7
	км	94,0	140,0	145,3	86,7	114,2
Ремонт региональных дорог	млрд сум	163,8	367,8	380,5	1802,6	1221,2
	км	-	3240,4	3245,6	7673,5	2496,9
Работы по текущему ремонту и обслуживанию дорог общего пользования	млрд сум	632,0	828,5	1 542,9	1 376,7	1 359,1
	км	-	2 858,0	3 252,0	3 350,0	2 308,0

Источник: составлено автором по данным сайта Комитета по автомобильным дорогам при Министерстве транспорта Республики Узбекистан/<http://uzavtoyul.uz>

В 2018 году были открыты международные автобусные маршруты: «Ташкент-Шымкент»; «Ташкент-Худжанд»; «Ташкент-Бишкек»; прямое автобусное сообщение между городами Ташкент и Алма-Ата; Ташкент-Нижний Новгород.

В 2019 году было налажено автобусное сообщение в ряд городов Казахстана: Ташкент-Нур-Султан, Ташкент-Еттисай, Ташкент-Тараз, Самарканд- Алматы, Самарканд-Туркистан, Чирчик-Чимкент.

В Республике Каракалпакстан, г. Самарканде и г. Намангане построены 4 новые автостанции, в Андижанской и Наманганской областях реконструированы и сданы в эксплуатацию 2 автостанции.

Открывшаяся в 2019 году новая автодорога международного значения Бейнеу-Акжигит позволила обеспечить более короткий выход узбекских товаров на рынки России и стран Кавказа через казахстанские морские порты и автодороги.

В мае 2020 года на пересечении Ахангаранского шоссе и улицы Махтумкули в Ташкенте открылась первая в Узбекистане трехуровневая транспортная развязка. В тоннеле и на эстакаде машины могут двигаться по трем полосам в каждом направлении, на среднем уровне – по четырем.

Создан Целевой фонд развития автомобильных дорог при Министерстве финансов, одним из источников формирования которого определены средства Фонда реконструкции и развития Республики Узбекистан в размере 50 млн долларов США в 2020 году и по 100 млн долларов США ежегодно в течение 2021-2024 годов в виде беспроцентных кредитов с условием погашения в течение 30 лет и льготным периодом 5 лет [12].

На железнодорожном транспорте в 2017 году завершена электрификация участка Карши-Термез протяжённостью 325 км, а также строительство 1-го этапа нового железнодорожного участка Бухара-Мискен –357,3 км, было приобретено 2 высокоскоростных пассажирских поезда «Тальго-250».

В 2018 году сданы в эксплуатацию первый этап новой железнодорожной линии Ургенч-Хива протяжённостью 33,8 км, а также новый вокзал Хива. Завершилась электрификация нового участка Карши-Китаб, протяжённость которого составляет 124 км.

В 2019 году реализованы следующие проекты:

- строительство электрифицированной железнодорожной линии Ангрэн-Пап с электрификацией участков Пап-Коканд-Андижан;

- электрификация 145,1 км железнодорожной линии Пап-Наманган-Андижан;

- модернизация 65 км железнодорожной линии Андижан-Савай-Ханабад с открытием пригородного движения поездов.

В конце 2020 года в Узбекистан началась поставка первых партий современных и мощных грузовых и грузопассажирских локомотивов из Китая, в рамках реализации проекта «Обновление парка локомотивов» с участием Азиатского банка развития. Всего планируется доставить в нашу страну 30 электровозов современной модификации и запасных частей к ним.

Авиакомпания АО «Uzbekistan Airways» оснащена такими современными самолётами как «Боинг-787», «А-320». В рамках инвестиционного проекта по обновлению и расширению парка воздушных судов, в 2018 и 2019 годах парк АО «Uzbekistan Airways» пополнился четвертым и пятым самолётами нового поколения «Boeing-787-8 Dreamliner».

Среди стран Центральной Азии и др. по густоте автомобильных дорог Узбекистан занимает лидирующие позиции – 41 км. на 100 кв. км (рисунок1).

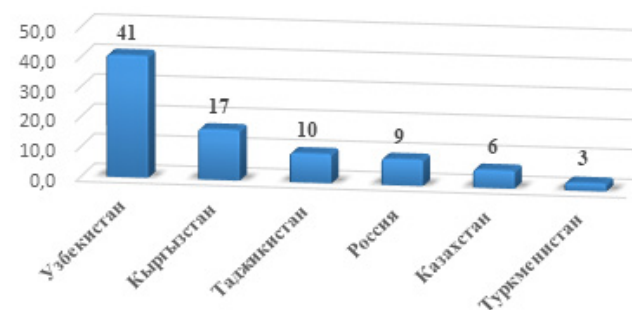


Рисунок1. Густота автомобильных дорог, км на 100 кв. км

Источник: составлено из расчета: длина автомобильных дорог (тыс. км)/площадь страны (тыс. кв. км)*100 по данным <https://www.gov.kz/memleket/entities/kds/activities/252?lang=kk>, https://unece.org/DAM/trans/main/wp24/Logistics_and_Transport_Competitiveness_in_Kyrgyzstan_2019_RU.pdf, <https://china.tmbasssy.gov.tm/tk/news/>, <https://china.tmbasssy.gov.tm/tk/news/>, <http://www.rtsu.tj/ru/scientific-work/dissertatsionnye->, <https://www.gazeta.uz/ru/2019/10/04/roads/>, <https://regnum.ru/news/2647639.html>

Железная дорога Узбекистана присоединена к «Организации сотрудничества железных дорог» (ОСЖД) [13], в составе которой 27 стран.

По густоте железнодорожной сети Узбекистан стабильно занимает также лидирующие позиции среди стран Центральной Азии и ряда др. стран - 10,5 км. на 1000 кв. км территории страны.

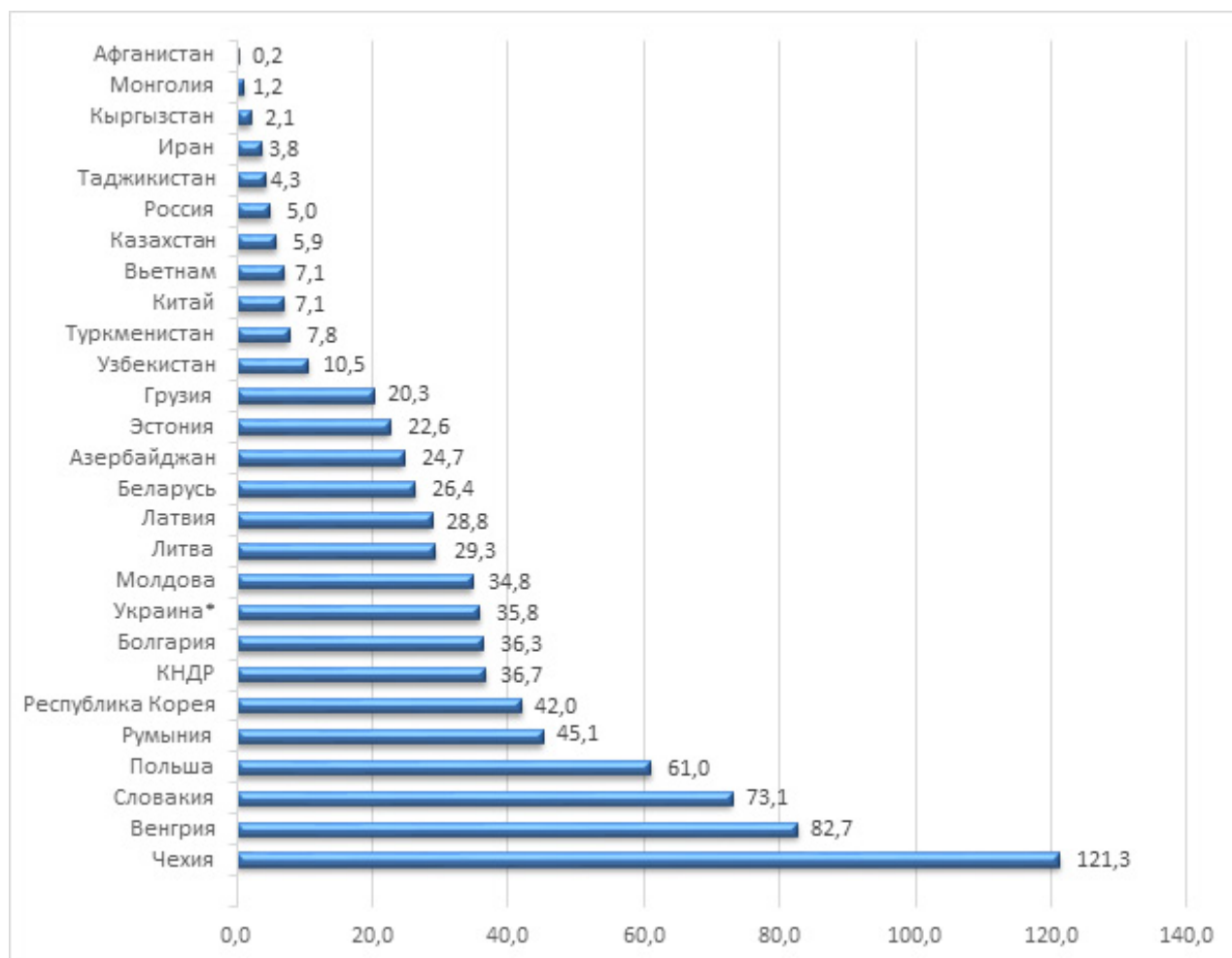


Рисунок 2. Густота железных дорог стран-членов ОСЖД, км пути на 1000 кв. км.

*Примечание: *для Украины данные за 2013 год*

Источник: составлено автором по данным Бюллетеня статистических данных ОСЖД за 2019 год

<https://osjd.org/ru/9034>



Узбекистан отличился среди других стран Центральной Азии и отдельных зарубежных стран самым высоким темпом строительства электрифицированных железнодорожных линий.

Сравнительный анализ показал, что в разных странах степень электрифицированных линий различная. Железные дороги постсоветских стран, таких, как Литва, Эстония, Латвия, Казахстан, Грузия были электрифицированы еще при Союзе и во времена независимости не проводили работы по электрификации.

В 2019-2020 годах степень электрификации железной дороги Узбекистана составила 39%. Для сравнения в Иране, Монголии, Вьетнаме, Кыргызстане, Туркменистане, Таджикистане электрифицированных железных дорог нет (таблица 2).

Таблица 2

Степень электрификации стран - членов ОСЖД за 2019г.

№	Государство	Степень электрификации, %	Эксплуатационная длина	
			Общая длина	в т.ч. электролинии
1	Грузия	97,46	1 416,0	1 380,0
2	Республика Корея	72,52	4 207,3	3 051,2
3	Болгария	71,21	4 029,5	2 869,4
4	Китай	67,52	68 141,0	46 012,0
5	Польша	62,52	19 073,0	11 923,7
6	Россия	51,54	85 494,0	44 067,0
7	Украина*	47,48	21 625,9	10267,5
8	Словакия	44,31	3 582,4	1 587,3
9	Венгрия	40,48	7 690,0	3 113,0
10	Узбекистан	38,66	4 735,1	1 830,6
11	Румыния	37,45	10 759,0	4 029,0
12	Чехия	33,80	9 561,5	3 231,4
13	Казахстан	26,39	16 061,0	4 238,0
14	Беларусь	22,41	5 479,8	1 227,9
15	Эстония	13,50	1 022,0	138,0
16	Латвия	13,49	1 860,0	251,0
17	Литва	7,98	1 910,7	152,4
18	Афганистан	0	99,0	0
19	Вьетнам	0	2 347,0	0
20	Иран	0	6 317,0	0
21	КНДР	0	4 400,0	0
22	Кыргызстан	0	424,0	0
23	Молдова	0	1 149,6	0
24	Монголия	0	1 814,5	0
25	Таджикистан	0	620,4	0
26	Туркменистан	0	3 840,0	0

Примечание: *для Украины данные за 2013 год

Источник: составлено автором по данным Бюллетеня статистических данных ОСЖД за 2019 год <https://osjd.org/ru/9034>

Показатели и экспорт транспортных услуг

Если рассматривать динамику грузооборота по всем видам транспорта за 2017-2019 гг., то наблюдается устойчивый рост со среднегодовым темпом 105% (таблица 3).

Таблица 3

Перевозки грузов и грузооборот по видам транспорта

	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Отправлено грузов, млн т	1 132,5	1 146,2	1 243,0	1 319,8	1 378,8
в том числе транспортом:					
железнодорожным	67,6	67,9	68,4	70,1	70,4
автомобильным	1 002,8	1 013,1	1 102,2	1 177,7	1 245,6
трубопроводным	62,2	65,1	72,4	72,0	62,8
воздушным, тыс. т	26,5	26,4	13,1	10,4	5,1
Грузооборот, млрд т-км	65,3	66,9	71,3	72,6	69,1
в том числе транспорта:					
железнодорожного	22,9	22,9	22,9	23,4	24,0
автомобильного	13,3	13,6	14,6	15,9	16,1
трубопроводного	28,9	30,2	33,6	33,2	28,9
воздушного	0,13	0,16	0,12	0,12	0,22

Источник: составлено автором по данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике/ <https://stat.uz/ru/ofitsialnaya-statistika/services>.

В период пандемии самыми стабильными видами транспорта остаются: в международных перевозках (импорт, экспорт, транзит) – железнодорожный, во внутригосударственных – автомобильный. Так, объем отправленных грузов по железной дороге в период с 2017 по 2020 гг. увеличился на 3,7%, автомобильным транспортом – на 23% (таблица 3).

Таблица 4

Динамика объемов перевезенных грузов железнодорожным транспортом

	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.	2020г.
Объем перевезенных грузов - общее, тыс.т	86 368,6	86 405,6	94 789,6	94 460,6	96 020,4
в том числе:					
Ввоз	11 463,1	13 059,9	18 072,1	19 266,7	21 120,1
Вывоз	6 114,3	8 007,4	8 479,2	8 762,3	10 412,3
Транзит	7 976,6	7 675,1	7 270,9	7 037,5	8 194,9
Местное сообщение	60 814,6	57 663,2	60 967,4	59 394,1	56 293,1

Источник: Составлено автором по отчетным данным АО «Ўзбекистон темир йуллари» за 2016-2020 гг.

По данным таблиц 3 и 4 видно, что в перевозках во внутригосударственном сообщении лидирует автотранспорт, а в межгосударственном доминирует и сохраняет свои позиции железнодорожный транспорт.

Пассажиروоборот всех видов транспорта республики в период с 2017 по 2019 годы увеличился на 8%, при этом автомобильный – на 5,4%, занимающий самый высокий удельный вес в общем объеме. Среднегодовой темп количества отправленных пассажиров – 103% (таблица 5). В связи с кризисом из-за пандемии в 2020 году вышеперечисленные показатели уменьшились по сравнению с предыдущими годами.

Таблица 5

Перевозки пассажиров и пассажирооборот по видам транспорта

	2016 г.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Отправлено пассажиров, млн. человек	5 560,4	5 679,0	5 951,5	6 025,1	5 240,4
в том числе транспортом:					
железнодорожным	20,5	21,1	22,1	22,9	6,2
автомобильным	5480,8	5 591,3	5 852,8	5 915,2	5 192,9
троллейбусным	0,8	0,5	0,5	0,7	0,4
трамвайным	2,7	2,3	4,4	3,8	1,2
метрополитенным	53,5	61,6	69,1	79,2	38,8
воздушным	2,1	2,2	2,6	3,2	0,9
Пассажируоборот, млрд. пасс-км	126,0	130,0	135,3	140,1	116,7
в том числе транспорта:					
железнодорожного	4,0	4,3	4,3	4,4	1,8
автомобильного	114,9 *)	117,7	121,6	124,1	111,6
троллейбусным	0,02	0,01	0,02	0,02	0,01
трамвайного	0,01	0,01	0,03	0,02	0,00
метрополитенного	0,4	0,5	0,5	0,6	0,3
воздушного	6,7	7,5	8,8	11,0	3,0

Источник: составлено автором по данным Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике/ <https://stat.uz/ru/ofitsialnaya-statistika/services>.

Объем транспортных услуг в валовой добавленной стоимости оказанных услуг по основным видам экономической деятельности за период с 2017 по 2020 гг. показывает устойчивый рост со среднегодовым темпом 115%.

Показатель экспорта транспортных услуг является важной составляющей международной торговли, который учитывается в стоимости ВВП страны.

В 2020 году доля доходов от экспорта транспортных услуг в общем объеме экспорта услуг достигла 71% против 43,7% в 2016 году.

В целом доходы от экспорта транспортных услуг за 2017-2019 гг. возросли с 1,5 млрд. долл. до 1,8 млрд. долл. или в 1,2 раза. При этом доход от экспорта услуг железнодорожного транспорта за рассматриваемый период возрос в 1,6 раза (на 221,6 млн. долл.) и составил 578,7 млн. долл.; автомобильного в 2,2 раза (на 15,2 млн. долл.), составил 27,8 млн. долл. (таблица 6).

Таблица 6
Показатели доходов от экспорта транспортных услуг, тыс. долл. США

Наименование показателя	2016 г.	Уд.вес	2017 г.	Уд. вес	2018 г.	Уд. вес	2019 г.	Уд. вес	2020 г.	Уд.вес
Экспорт всего услуг:	3 204 678,9		3 536 263,5		3 070 046,0		3 434 848,40		2 003 851,90	
Экспорт транспортных услуг - всего	1 400 903,2	43,71%	1 500 960,7	42,40%	1 687 872,0	55,00%	1 765 711,80	51,41%	1 423 161,60	71,02%
в том числе:										
Услуги железнодорожного транспорта - всего	351 180,0	10,96%	357 115,20	10,10%	383 892,7	12,50%	510 992,80	14,88%	578 674,50	28,88%
перевозки грузовые железнодорожным транспортом	343 555,50	10,72%	350 128,7	9,90%	373 934,8	12,20%	502 259,50	14,62%	572 026,50	28,55%
Услуги автомобильного транспорта всего	8454,7	0,26%	12 658,4	0,36%	13 080,5	0,40%	23 196,40	0,68%	27 849,70	1,39%
перевозки грузовые автотранспортом	3 692,40	0,12%	4 319,4	0,12%	9 501,9	0,30%	22 240,70	0,65%	26 264,80	1,31%
Услуги воздушного транспорта - всего	491 315,5	15,33%	523 118,0	14,79%	568 052,4	18,50%	527 087,40	15,35%	203 478,60	10,15%
грузовые воздушные перевозки	13 810,60	0,43%	15 895,5	0,45%	17 843,0	0,60%	18 231,20	0,53%	36 436,30	1,82%
Транспортировка по трубопроводам	549 953,0	17,16%	604 244,5	17,09%	647 501,4	21,10%	650 579,10	18,94%	575 508,90	28,72%

Источник: составлено автором по данным Статистического бюллетеня Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике за 2016-2020 гг.

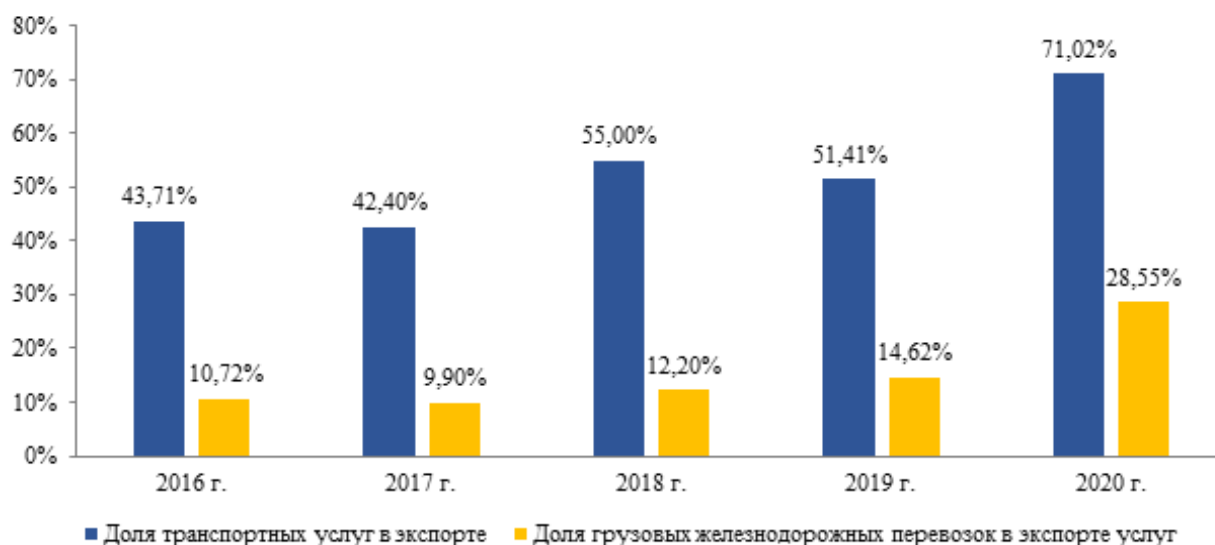


Рисунок 3. Динамика доли транспортных услуг и грузовых железнодорожных перевозок в экспорте услуг

Источник: составлено автором по данным Статистического бюллетеня Государственного комитета Республики Узбекистан по статистике за 2016-2020 гг.

В экспорте транспортных услуг важная роль отводится транзиту, который обеспечивает значительные валютные поступления в страну.

Как видно из таблицы 6., за 2017-2019 гг. в доходах от экспорта транспортных услуг сохраняют свои позиции грузовые перевозки на железнодорожном транспорте и формируют основную статью дохода после услуг транспортировки по трубопроводам и услуг воздушного пассажирского транспорта. За 2020 год в период пандемии, несмотря на все сложности, грузовые железнодорожные перевозки принесли значительные поступления в государственный бюджет после трубопроводного вида транспорта и составили 28,6% (рисунок 3) в общем объеме экспорта услуг и 40% – экспорта транспортных услуг.

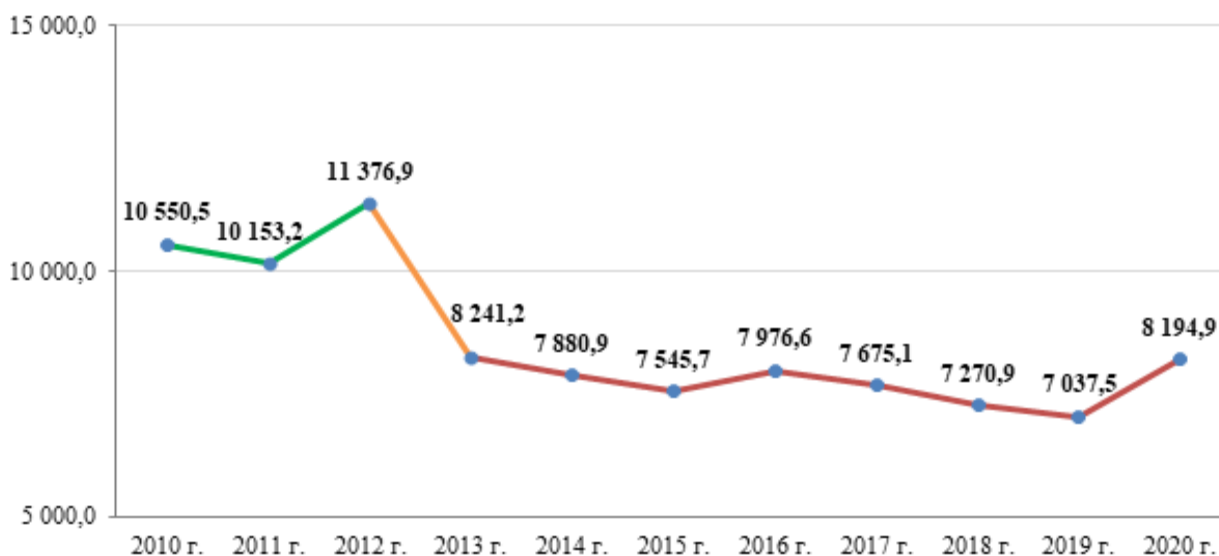


Рисунок 4. Динамика объема транзитных перевозок железнодорожным транспортом за период 2010-2020 гг., тыс. тонн

Источник: составлено автором по отчетным данным АО «Узбекистон темир йуллари» за 2010-2020гг.

Особую роль играет рост объемов транзита нефтепродуктов из Туркменистана назначением в Афганистан (461%), а также из России назначением в Таджикистан (123%). Кроме этого, значительно увеличился транзит продуктов перемола из Казахстана назначением в Афганистан (116%). Также росту транзитных перевозок способствовали соглашения о тарифных преференциях, заключенных между странами участниками «Кыргызстан – Узбекистан – Туркменистан – Азербайджан – Грузия» и Турция.

Логистика и международные перевозки

Максимальное задействование железнодорожного транспорта в перевозках грузов в период пандемии привело к существенному расширению географии международных перевозок Узбекистана.

Благодаря предпринятым мерам в развитии внешнеэкономических отношений несмотря на пандемию коронавируса, в 2020 году объем международных перевозок на железнодорожном транспорте составил 40 млн. тонн (42% от общего объема перевозок по железной дороге) и увеличился на 38% (11 млн. тонн) по сравнению с показателем 2017 года (таблица 3).

В результате проведенной работы объем транзитных грузов, перевозимых по железной дороге Узбекистана, за последние несколько лет впервые достиг значения 2013 года - до 8 200 тыс. тонн (рисунок 4).

За рассматриваемый период активизировалась работа по формированию транспортных коридоров.

20 сентября 2018 г. на международном форуме «Центральная Азия в системе международных транспортных коридоров: стратегические перспективы и нерализованные возможности», впервые были представлены научно обоснованные результаты исследований и преимуществ формирования «Кабульского коридора» [14].

3-4 декабря 2018 года в Ташкенте состоялась многосторонняя встреча руководителей железнодо-

рожных администраций России, Казахстана, Узбекистана, Афганистана, Пакистана [15]. По результатам встречи был подписан Протокол о создании совместной рабочей группы и финансового консорциума между железнодорожными администрациями Узбекистана, России, Казахстана, Афганистана и Пакистана. Председательство было делегировано узбекской стороне.

В марте и сентябре 2019 года в Ташкенте прошла первая и вторая встречи многосторонней Рабочей группы по строительству транзитных железнодорожных линий через Афганистан.

В феврале 2020 года при поддержке Всемирного Банка в Ташкенте состоялось Первое заседание Транспортной платформы Центральная Азия – Южная Азия, с участием делегации Афганистана, Таджикистана, Пакистана, Узбекистана и др. [16] При этом Всемирный Банк отметил, что маршрут «Пешавар – Кабул – Мазари-Шариф» является перекрестком перспективных маршрутов Пакистана, соединяющих Индийский Океан со странами Центральной Азии, Китаем, Россией, Кавказом и Европейским Союзом.

В феврале 2021 года состоялись узбекско-афганско-пакистанские переговоры высокого уровня с участием руководителей ключевых международных финансовых институтов. По итогам переговоров утверждена «Дорожная карта» по строительству железной дороги «Мазари-Шариф-Кабул-Пешавар» протяженностью около 600 км [17].

В период 13-17 марта 2021 г. делегация Республики Узбекистан посетила Исламскую Республику Пакистан с целью изучения инфраструктуры пакистанских портов «Касим», «Карачи» и «Гвадар» и организации двусторонних переговоров [18].

Достигнута договоренность активизировать работу по эффективному использованию маршрута Узбекистан – Афганистан – Пакистан с использованием портов Пакистана [19].

Ещё одним важным событием можно назвать встречу руководителей железных дорог пяти стран – Азербайджан, Грузия, Кыргызстан, Туркменистан и Узбекистан в Ташкенте 19-20 декабря 2019 года. В рамках встречи участники договорились развивать международный мультимодальный маршрут «Страны АТР – Китай – Кыргызстан – Узбекистан – Туркменистан – Азербайджан – Грузия – Европа» и обратно, с выработкой единых подходов по ускоренному пропуску контейнерных поездов и приме-

нении унифицированных, конкурентоспособных тарифов [20].

В результате договорённостей по участкам мультимодального маршрута с начала 2020 года перевезено более тысячи контейнеров [21].

В целях формирования сети мультимодальных перевозок на основных маршрутах международных перевозок созданы логистические центры, такие как Бухара, Андижан, Чукурсай, Ургенч, Термез, Коканд и др.

Проблемы

Несмотря на масштабную проделанную работу в развитии транспортной отрасли, имеется еще ряд нерешенных проблем.

На воздушном транспорте основными системными проблемами остаются слабое развитие форм рыночных отношений, механизмов трансформации собственности и конкурентной среды.

Недостаточные темпы роста международных грузовых железнодорожных перевозок говорят о том, что недоиспользуется транспортно-транзитный потенциал республики. Кроме того, на железнодорожном транспорте сохраняются проблемы, связанные с трансформацией сферы, развитием конкуренции, повышением эффективности перевозок и др.

Также остаётся ряд задач и проблем в сфере строительства и ремонта автомобильных дорог. В частности, несоответствие качества освоения инвестиций в дорожную отрасль, в том числе на условиях государственно-частного партнерства.

Приоритетные направления транспортной отрасли в 2022-2026 гг.

Рекомендации по дальнейшему развитию сферы воздушного транспорта:

- расширение географии полетов; развитие, как прямых, так и транзитных пассажирских перевозок, а также последовательное увеличение частот выполнения рейсов по всем направлениям;

- модернизация информационных технологий в целях внедрения новых видов транспортных услуг, маркетинговой и тарифной политики на рынке пассажирских перевозок;

- эффективное налаживание регулярных грузовых маршрутных сетей между Европой и Азией, максимально задействовав при этом существующие международные интермодальные центры логистики;

- дальнейшее развитие сети логистических терминалов и хабов во взаимодействии всех видов

транспорта: железнодорожного, воздушного и автомобильного с организацией смешанных перевозок грузов, внедряя новые методы и подходы для создания удобств и благоприятных условий грузовладельцам.

В целях дальнейшего повышения качества оказания услуг в сфере дорожного строительства и автомобильного транспорта рекомендуется:

- в сфере проектирования, строительства и эксплуатации объектов транспортной инфраструктуры применить новые подходы с учетом изучения международного опыта для снижения загруженности дорог (строительство высокоскоростных эстакад, наземных метро, путепроводов, мостов, тоннелей и др.);

- дальнейшее строительство и реконструкция автостанций и автовокзалов в городах и районных центрах, а также объектов придорожной инфраструктуры на основе государственно-частного партнерства;

- приобретение современных автотранспортных средств: автобусов, маршрутных такси для ввода новых международных, межгородских и внутрирайонных оптимальных транспортных маршрутов и создание сети альтернативных платных дорог в целях снижения нагрузки на дорожную инфраструктуру;

- внедрение автоматизированных систем мониторинга за осуществлением пассажирских перевозок общего пользования в режиме онлайн с интеграцией ее с системами экстренных служб, оплаты проезда на пассажирском транспорте общего пользования и других видов транспортных услуг населению с применением информационно-коммуникационных технологий.

В сфере железнодорожного транспорта считается целесообразным реализация следующих мер:

- поэтапное сокращение перекрестного субсидирования пассажирских перевозок, развитие высокоскоростного пассажирского движения, повышение качества оказываемых услуг и строительства двухпутной эстакады;

- активное внедрение передовых информационно-коммуникационных технологий для оказания услуг грузовладельцам и пассажирам в онлайн-режиме на основе государственно-частного партнерства;

- совершенствование нормативно-правовой базы, продолжение работы по гармонизации межгосударственных стандартов и работ по системе подтверждения соответствия в области железнодорожного транспорта, объектов инфраструктуры;

- создание научно-исследовательских институтов транспорта, включающие в себя подготовку и переподготовку кадров в разработках научных, конструкторских работ и цифровых технологий.

В целях эффективной работы грузовых перевозок на железнодорожном транспорте необходимо реализовать следующие меры:

- поэтапное исключение сектора организаций, не связанных с перевозочной деятельностью, обеспечением аварийно-восстановительных работ и входящих в потенциально конкурентный сектор в целях снижения нагрузки компании и сосредоточения материальных и финансовых ресурсов в основной вид деятельности – перевозки;

- создание нового АО «Узтрансмашстройхолдинг», куда будут входить промышленные, строительные и проектные предприятия транспорта (АО «Завод по ремонту экскаваторов и гусеничной техники», АО «Ташкентский механический завод», АО «Ташкентский завод по строительству и ремонту пассажирских вагонов», АО «Узвагонтамир», АО «Эйвалек махсус темир бетон», УП «Узтемирйулмаштамир», ДП ООО «Андижанский механи-

“

**Максимальное
задействование железнодорожного транспорта в перевозках грузов в период пандемии привело к существенному расширению географии международных перевозок Узбекистана.**

”

ческий завод» (АМЗ), ДП «Литейно-механический завод» (ЛМЗ), УП «Завод по ремонту гусеничной техники и экскаваторов», УП «Узтемирйулкурилишмонтаж», УП «Трест Куприккурилиш», АО «Boshtransloyiha», ООО «Тоштранслойиха», УП «Куприккурилишлойиха»);

- развитие конкуренции в сфере железнодорожных перевозок, в том числе путем создания частных грузовых компаний международных операторов, владеющих собственным подвижным составом, контейнерами, и обеспечения их доступа на рынок железнодорожных транспортных услуг;

- разработка и ввод новой нормативной методики организации вагонопотоков в целях ускорения сроков доставки грузов на полигоне республики для повышения привлекательности и комфортабельности железнодорожного транспорта.

В целях повышения конкурентоспособности отечественных коридоров и переориентации транзитных грузов с альтернативных на отечественные железные дороги необходимо:

- наладить железнодорожное сообщение через Афганистан с Пакистаном, а также через Кыргызстан с Китаем;

- создать логистические кластеры на станциях Галаба (Узбекистан) и Пешавар (Пакистан); Кашгар (Китай) и Андижан (Узбекистан) для организации интермодальных перевозок (железнодорожным и автомобильным транспортом), что позволит привлечь интерес к перевозкам грузов по этому направлению как грузовладельцев, так и транспортных компаний Афганистана и Кыргызстана;

- до строительства железной дороги использовать существующие международные автотрассы и организовать автомобильные перевозки грузов по существующим международным автомобильным дорогам из Кашгара (Китай) до Андижана (Узбекистан) и Пешавара (Пакистан) до Галабы (Узбекистан) с взиманием тарифа, как за железнодорожные перевозки [22];

- создать международную транспортно-логистическую ассоциацию, учитывая делегирование председательства ряда проектов Узбекистану, при уже существующей авторитетной организации ШОС.

Реализация предложенных мер послужит формированию зоны мировой торговли на перекрестке транзитных коридоров Узбекистана, стимулирова-

нию развития всех видов транспорта и создаст условия для переориентирования крупных мировых торговых рынков в Центральную Азию.

Источники и литература

1. http://strategy.gov.uz/ru/pages/action_strategy
2. http://strategy.gov.uz/ru/pages/foreign_policy
3. http://strategy.gov.uz/ru/pages/action_strategy
4. Указ Президента Республики Узбекистан от 7 февраля 2017 года №УП-4947 «О стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» // <https://lex.uz/docs/3107042>
5. Указ Президента Республики Узбекистан от 1 февраля 2019 г. №УП-5647 «О мерах по коренному совершенствованию системы государственного управления в сфере транспорта» // <http://lex.uz/docs/4194115>
6. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 19 апреля 2019 года «Об утверждении Положения о Министерстве транспорта Республики Узбекистан» // <https://lex.uz/ru/docs/4300861>
7. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 12 апреля 2019 г. №305 «О мерах по организации деятельности Центра изучения проблем развития транспорта и логистики при Министерстве транспорта Республики Узбекистан» // <https://www.lex.uz/docs/4285475>.
8. Там же
9. Указ Президента Республики Узбекистан от 27 ноября 2018 года №УП-5584 «О мерах по кардинальному совершенствованию гражданской авиации Республики Узбекистан» // <https://lex.uz/ru/docs/4082764>
10. Постановление Кабинета Министров РУз от 20 января 2020 г. №-35 « О дополнительных мерах по дальнейшему развитию гражданской авиации Республики Узбекистан» // <https://lex.uz/docs/4711540>
11. Постановление Президента Республики Узбекистан от 4 мая 2020 года №ПП-4703 «О мерах по кардинальному совершенствованию системы подготовки кадров в сфере транспорта» // <https://lex.uz/ru/docs/4805176>
12. Указ Президента Республики Узбекистан от 9 декабря 2019 года № УП-5890 «О мерах по глубокому реформированию системы дорожного хозяйства Республики Узбекистан» // <https://lex.uz/docs/4634789>
13. ОСЖД — «Организация сотрудничества железных дорог» - международная организация, созданная на совещании министров 28 июня 1956 года в г. София министрами, ведающими железнодорожным транспортом. Основой существования и работы ОСЖД является Положение об ОСЖД, которое имеет характер международного договора. // <https://osjd.org/>
14. Ибрагимов У.Н. Формирование единого, разветвленного и внешне интегрированного транспортного

пространства в Центральной Азии. Доклад на международном форуме «Центральная Азия в системе международных транспортных коридоров: стратегические перспективы и нереализованные возможности», 20 сентября 2018 г., г. Ташкент. // http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/11941/

15. Ибрагимов У.Н. Доклад на многосторонней встрече руководителей железнодорожных администраций России, Казахстана, Узбекистана, Афганистана, Пакистана. - <http://railway.uz/upload/iblock/af0/af0e8f76609f61c8b4aca94e47a52bce.pdf>

16. Acting Minister to The Ministry of Transport Attends the First Meeting of Central Asia-South Asia Transport Cooperation in Tashkent Uzbekistan. The Afghanistan Railway Authority official website. -<https://ara.gov.af/index.php/en/acting-minister-ministry-transport-attends-first-meeting-central-asia-south-asia-transport>

17. <https://www.gazeta.uz/ru/2021/02/08/trans-afghan-railway/#!>

18. http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/22236/

19. http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/22236/

20. Достигнута договорённость о развитии мультимодального маршрута. Информационная служба АО «Узбекистон темир йуллари», 22.12.2019 г. // http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/17207/.

21. Мультимодальный маршрут: Первый поезд с грузом прибыл в Грузию через Узбекистан. Информационная служба АО «Узбекистон темир йуллари», 27.01.2020 г. // http://railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/17564/.

Контейнерный поезд с экспортной продукцией Узбекистана отправился в Турцию. Информационная служба АО «Узбекистон темир йуллари», 30.03.2020 г. // http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/18315/.

Международные договорённости в действии, перспективы сотрудничества. Информационная служба АО «Узбекистон темир йуллари», 6.04.2020 г. // http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/18331/.

Наращивание сотрудничества в контейнеризации грузовых перевозок. Информационная служба АО «Узбекистон темир йуллари», 19.05.2020 г. // http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/18796/.

Первый контейнерный поезд отправился по мультимодальному коридору «Китай – Кыргызстан – Узбекистан». Информационная служба АО «Узбекистон темир йуллари», 5.06.2020 г. // http://www.railway.uz/ru/informatsionnaya_sluzhba/novosti/19034/.

22. M. Rasulov, U. Ibragimov, M. Mirakhmedov, A. Rizaev, Central Asian transport corridors and prospects of Uzbekistan's further integration to the global

transport network // *The 7th International Symposium for Transportation Universities in Europe and Asia // Dalian Jiaotong University, China-2014.- P.25-30.*

Трансформация транспортной системы Узбекистана

Дилдора Ибрагимова,

руководитель проекта
Института прогнозирования и
макроэкономических исследований

Аннотация: в статье приведены результаты исследований трансформации транспортной системы в 2017-2021 годах. Обозначены приоритетные направления транспортной сферы в 2022-2026 гг.

Ключевые слова: трансформация, международные транспортные коридоры, транзит, транспорт, экспорт транспортных услуг, автомобильные и железные дороги, авиация, грузооборот, пассажирооборот.

Ўзбекистоннинг транспорт тизими трансформацияси

Дилдора Ибрагимова,

Прогнозлаштириши ва макроиқтисодий
тадқиқотлар институти
лойиҳа раҳбари

Аннотация: мақолада 2017-2021 йилларда транспорт тизими трансформацияси бўйича тадқиқот натижалари келтирилган. 2022-2026 йиллар учун соҳанинг устувор йўналишлари белгиланган.

Калит сўзлар: трансформация, халқаро транспорт йўлаклари, транзит, транспорт, транспорт хизматларини экспорт қилиши, автомобиль ва темир йўллар, авиация, юк айланмаси, йўловчи айланмаси.

Transformation of the transport system of Uzbekistan

Dildora Ibragimova,

Project Manager,
Institute of Forecasting and
Macroeconomic Research

Abstract: the article presents the results of research on the transformation of the transport system in 2017-2021. The priority directions of the transport sector in 2022-2026 are outlined.

Keywords: transformation, international transport corridors, transit, transport, export of transport services, roads and railways, aviation, cargo turnover, passenger turnover.

УЎК: 382.339.13

Хадича КАДИРОВА,
*кандидат экономических наук, доцент кафедры
Наманганского инженерно-технологического института,
e-mail: qodirova 1472 @ gmail. com*

Перспективы развития и совершенствования регионального финансового рынка Наманганской области в сфере принятия концепции его развития

Как свидетельствует мировой опыт, для обеспечения нормального воспроизводственного процесса в условиях рынка постоянно требуется мобилизация временно свободных денежных средств физических и юридических лиц, а также их распределение и перераспределение на коммерческой основе между различными секторами экономики. В эффективно функционирующих хозяйственных системах этот процесс осуществляется с помощью четко отлаженного финансового рынка, выполняющего целый ряд жизненно важных функций для всех участников рыночного пространства. Финансовый рынок формировался на протяжении многих столетий и ныне означает емкую экономическую категорию, которая олицетворяет сложную и многомерную систему отношений между собственниками и заемщиками капитала, осуществляющимися на основе рыночных методов определенными финансовыми институтами.

Научные исследования в сфере финансового рынка проводились со стороны многих зарубежных и отечественных ученых. Так рассматривая полемику термина «финансовый рынок» можно рассмотреть следующие взгляды: российский ученый Рубцов Б.Б. при рассмотрении фондового рынка как составной части финансового рынка отметил:

Финансовый рынок в зависимости от срока, на который привлекаются финансовые ресурсы, делится на рынок капиталов и денежный рынок. «Фондовый рынок является составной частью финансового рынка. Последний в зависимости от

срока, на который привлекаются финансовые ресурсы, принято делить на рынок капиталов и денежный рынок [1]. Как считают российские ученые В.В. Глухов, Ю.М. Бахрамов, финансовый рынок – это, прежде всего, рынок денег, за которые сегодня покупатель дает финансовое обязательство заплатить их цену в будущем, и что фактически происходит обмен денег будущих на деньги сегодняшние [2]. Финансовый рынок представляется также как «Финансовый рынок - это рынок долгосрочных свободных капиталов. Здесь собираются и концентрируются сбережения, которые направляются в отрасли, где происходит их иммобилизация на длительный срок» [3]. «Финансовый рынок (рынок ссудных капиталов) – это механизм перераспределения капитала между кредитором и заемщиком при помощи посредников на основе спроса и предложения на капитал. На практике он представляет собой совокупность кредитной организации (финансово-кредитных институтов) направляющих поток финансовых средств от собственников к заемщикам и обратно» [4].

Рассматривая все эти понятия необходимо отметить, что основная цель создания и развития финансового рынка – это мобилизация временно свободных денежных средств физических и юридических лиц, а также их распределение и перераспределение на коммерческой основе между различными секторами экономики. Как отмечалось, в современном рыночном хозяйстве финансовый рынок выступает мощной созидательной силой, способствующей не только обслуживанию

потребностей участников воспроизводственного процесса, но и экономическим преобразованиям в обществе. Реализация подхода перехода к рыночным принципам организации обращения финансовых ресурсов определяет актуальность формирования и развития финансового рынка, повышения роли финансовых институтов в ускорении реализации производственного потенциала страны посредством мобилизации сбережений и инвестиционных ресурсов.

В Указе Президента Республики Узбекистан Ш. М. Мирзиёева от 14.01.2019 года №-5630 «О мерах по коренному совершенствованию системы управления государственными активами, антимонопольного регулирования и рынка капитала» было отмечено: «В стране осуществляются масштабные преобразования, направленные на обеспечение экономического роста, повышение конкурентоспособности, углубление процессов модернизации и диверсификации экономики, формирование благоприятных условий для привлечения инвестиций, прежде всего в базовые, структурообразующие отрасли. При этом дальнейшее сокращение участия государства в экономике, развитие фондового рынка и создание здоровой конкурентной среды являются основой для проведения активной инвестиционной политики, динамичного и устойчивого развития всех сфер жизнедеятельности общества и государства. Вместе с тем, концентрация в рамках одного государственного органа функций управления государственными активами, осуществления антимонопольного регулирования и регулирования рынка ценных бумаг привела к накоплению системных проблем...» [5].


Все предпринимаемые правительством меры по совершенствованию и дальнейшему развитию финансового рынка оказали существенное влияние на развитие рынка капитала в республике и в частности в Наманганской области, что отразилось в сдвигах в приватизации государственных активов. Так по данным регионального отделения агентства по управлению государственными активами Наманганской области, за 2019 год отмечено, что на основании указов Президента Республики Узбекистан и решений Хокима области за 2019 год, 87 государственных активов (гос. доля и недвижимое имущество) были выставлены на торги через электронную торговую площадку «E-IJRO-AUKSION» РФБ «Ташкент». В частности на основании Указа

Президента Республики Узбекистан № ПУ- 4300 от 29 апреля 2019 года государственные доли 4 региональных акционерных общества (АО «Учқўрғон ёғ», ООО «Наманган тола текстил», АО «Наманган вино», ООО «Наманганагроماش») были выставлены на продажу.

Из них были проданы государственные доли 3 предприятий на сумму - 46,7 млрд. сум. (АО «Учқўрғон ёғ», гос. доля - 51,7 процент, 22,6 млрд сумов, ООО «Наманган тола текстил», гос. доля- 51,0 процент, 17,6 млрд. сум., ООО «Наманганагроماش» гос. доля - 91,5 процент, 6,6 млрд. сум.). В настоящее время ведутся работы по реализации пакета акций АО «Наманган вино» гос. доля - 57,24 процента, на общую стоимость - 20, млрд. сум. через РФБ «Ташкент». На основании Указа Президента от 5 февраля 2019 года №-5656 предусмотрена реализация государственной доли 5 хозяйственных обществ (ООО «Қорақўл шароб савдо», ООО «Янгикўрғон туман шароб савдо», ООО «Чортоқ туман шароб савдо», ООО «Капиталагроимпекс» и ООО «Қуёшли юрт узуми»). Из них гос. доли в 4 обществах были проданы на общую сумму - 5,1 млрд. сум. (ООО «Қорақўл шароб савдо» - 100,0 процентов, гос. доля, 789,2 млн сум., ООО «Янгикўрғон туман шароб савдо» - 100,0 процентов, гос. доля, 1,6 млрд. сум., ООО «Чортоқ туман шароб савдо» - 100,0 процентов, гос. доля, 2,6 млрд. сум, ООО «Капиталагроимпекс» - 21,9 процентов, гос. доля, 84,8 млн. сум.) ООО «Қуёшли юрт узуми» была выставлена на торги через электронную торговую площадку «E-IJRO-AUKSION» за сумму 173,7 млн сум. В том числе 57 ед. недвижимого государственного имущества выставлены на продажу стоимостью «1 сум» с условием привлечения инвестиций на 14,9 млрд. сум и образования новых 641 рабочих мест. По Указу Президента от 11.10.2018 года №-5552 были подписаны договора о передаче 23 государственных объектов с «0» стоимостью напрямую, с условием привлечения инвестиций в объеме 473,5 млрд. сум и образования 2100 новых рабочих мест на срок 3 года [6].

Анализируя исполнение социальных и инвестиционных обязательств по области необходимо отметить, что по состоянию на 01.01.2020 года было подписано 93 договора продажи (из них 29 - стоимостью «0» сумов и 64 - по реализованной стоимости) с условиями привлечения инвестиций на общую стоимость - 38,0 млн. дол. США и

93,3 млрд. сум а также образования 2564 рабочих мест. Исполнение составило – 42,02 млрд. сум и 1119,0 тыс. дол. США. Инвестиционные обязательства были не выполнены со стороны 8 участников заключивших договора, в сравнении к прошлому году - на 5 больше. Договора с ними были расторгнуты. В области на 01.01.2020 года имеется 154 предприятия с долей государственной собственности, из них: 5 - АО, 58 - ООО, 91 - унитарное предприятие. На основании распоряжения Президента Республики Узбекистан от 11 декабря 2019 года о преобразовании предприятий с государственной долей собственности в другие формы собственности, со стороны учредителей этих предприятий были разработаны и представлены республиканским рабочим группам определенные предложения. В частности: 7 предприятиям было предложено изменить форму собственности, 61 предприятию реализовать долю государства в уставном фонде, 37 предприятиям - закончить деятельность, в одном – частично реализовать долю государственной собственности, в одном - реализовать с условием партнерства государства, в 47- оставить в ведении государства.



Успешное разрешение четко обозначенных проблем невозможно без решения целого ряда вопросов научно-теоретического и прикладного характера, системного изучения позитивного зарубежного опыта, объективной оценки современного состояния национального финансового рынка, правильного определения перспектив его развития. Особую актуальность при этом приобретает исследование регионального аспекта процесса формирования и развития финансового рынка, в частности таких его важных сегментов, как денежный рынок, рынок капитала, рынок ценных бумаг, страховой рынок и т.д.

Несмотря на проделанную определенную работу по продаже государственной доли собственности и привлечению инвестиций, существует ряд проблем, которые тормозят развитие регионального финансового рынка. Накопление системных проблем, растущие потребности реального сектора экономики, углубление социальных преобразований требуют дальнейшего развития и совершенствования финансового рынка, включая формирование его новых сегментов, расширение спектра используемых инструментов, модернизацию нормативно-правовой базы, создания и развития новых финансовых институтов, а также обеспечения информационной прозрачности деятельности его участников, вовлечения в него иностранных инвесторов и более широких слоев населения республики. Успешное разрешение четко обозначенных проблем невозможно без решения целого ряда вопросов научно-теоретического и прикладного характера, системного изучения позитивного зарубежного опыта, объективной оценки современного состояния национального финансового рынка, правильного определения перспектив его развития. Особую актуальность при этом приобретает исследование регионального аспекта процесса формирования и развития финансового рынка, в частности таких его важных сегментов, как денежный рынок, рынок капитала, рынок ценных бумаг, страховой рынок и т.д.

Основные проблемы на пути становления региональных финансовых рынков связаны с трудностями разработки и реализации комплексной стратегии формирования финансового рынка страны, в том числе в разрезе его регионов; с недостаточным уровнем интеграции его различных сегментов; недостаточной разработанностью нормативно-правовой базы; низкой информационной прозрачностью финансового рынка; нехваткой высококвалифицированных кадров и многое другое. Большинство исследований, относящихся к области финансового рынка, имеет микроэкономический характер, либо рассматривает зарубежные финансовые рынки и отдельные аспекты их становления. Аспекты регионального развития финансового рынка в республике мало изучены. Несмотря на существующие исследования в области становления и развития финансовых рынков, по-прежнему необходимы дальнейшие исследования в этом направлении, способствующие выявлению концеп-

туальных основ развития и совершенствования регионального финансового рынка. Необходимо проведение макроэкономического анализа развития регионального финансового рынка, подведение итогов развития его отдельных сегментов в период становления национальной экономики, сравнение его с другими формирующимися рынками, определение концептуальных основ развития регионального финансового рынка, выработка рекомендаций, способствующих наиболее эффективному использованию финансовых инструментов, с учетом снижения их рисков, проведение анализа который бы относился не к отдельным аспектам функционирования финансового рынка, но к финансовому рынку как целостному явлению.

Вместе с тем, по-прежнему актуальным остается рассмотрение вопроса о выявлении и анализе комплекса фундаментальных факторов, определяющих дальнейшее развитие и совершенствование регионального финансового рынка. Необходимо определение прогноза структуры и динамики финансового рынка, основанного на исследовании, воздействующих на него фундаментальных факторов и сложившейся модели рынка. Решение задачи о долгосрочной макроэкономической политике, ее приоритетах и механизме ее реализации, обеспечивающих устойчивое развитие финансового рынка и в частности его региональных отделений, снижение его рисков, рост доли ресурсов, перераспределяемых через этот рынок на цели инвестиций в реальный сектор.

Оценивая современное состояние инфраструктурного обслуживания участников финансового рынка Наманганской области, следует признать недостаточно высокий уровень развития инвестиционно-финансовой инфраструктуры данного региона. В силу этого необходимо решить вопрос открытия в области широкой сети лизинговых, факторинговых и управляющих инвестиционных компаний, консалтинговых, андеррайтинговых и трансфертагентских фирм, рейтинговых и риэлтерских агентств, фондовых, страховых и юридических центров и т.д.

На наш взгляд, основополагающим условием проведения эффективной институциональной политики развития региональных финансовых рынков является создание при областных хокимиятах республики специализированных управлений по развитию финансовых рынков и привлечению инвестиций с предоставлением им соответствующих

полномочий и рычагов воздействия на субъекты хозяйственной деятельности. Основными задачами создаваемых в структуре местных органов власти институциональных подразделений должны стать: разработка стратегических программ развития различных сегментов финансового рынка, а также необходимой для них инфраструктуры; совершенствование механизма привлечения отечественных и зарубежных инвестиций на нужды развития регионов; внесение предложений в вышестоящие органы власти по разработке нормативно-правовых документов, стимулирующих развитие региональных финансовых рынков; осуществление оперативной деятельности по современному институциональному и функциональному обеспечению процесса становления финансовых рынков в регионах [7].

Первым шагом на пути реализации поставленной задачи должно стать создание и законодательное обеспечение Государственной концепции формирования и развития региональных финансовых рынков, которая впоследствии должна составить основу Государственной программы реформирования региональной экономики Узбекистана.

К одним из важнейших направлений повышения эффективности контроля, координации и надзора за участниками финансового рынка следует отнести совершенствование нормативно-правовой базы, регламентирующей деятельность и отношения его участников. Правильное и своевременное регулирование финансовой деятельности с помощью эластичного законодательства, способного создать справедливые правила игры на фондовом пространстве и контролировать их соблюдение всеми участниками рынка является обязательным условием устойчивого развития любого регионального финансового рынка.

Важным условием расширения спектра и повышения качества финансовых инструментов, обращающихся на финансовом рынке Наманганской области, выступает формирование эффективного регионального рынка страховых услуг. Для большинства инвесторов финансовые гарантии, предоставляемые страховой компанией по тем или иным видам финансовых инструментов, устраняют необходимость фундаментального анализа информации об эмитенте. Ключевым моментом дальнейшего развития структурной политики на рынке страховых услуг области должна оставаться опти-

мизация пропорций в соотношении добровольных и обязательных видов страхования.

Повышение уровня информационной прозрачности на рынке ценных бумаг области возможно, в основном, за счет создания равных условий в получении информации о рынке ценных бумаг всеми заинтересованными лицами. Этому должны способствовать: введение единой системы индексов, позволяющих дать оценку ситуации на рынке ценных бумаг; усиление ответственности за предоставление недостоверной и несвоевременной информации; формирование единой системы информационного обеспечения деятельности участников регионального рынка ценных бумаг. В связи с этим необходима разработка национальных стандартов по обеспечению информационной прозрачности деятельности эмитентов, основу которых должны составлять принципы полноты раскрытия информации, скорости ее распространения, ясности, сравнимости и фактической точности данных, предоставляемых инвесторам.

Добиться высокого имиджа региона можно за счет создания режима наибольшего финансового благоприятствования (налоговые каникулы, налоговые льготы, финансовые привилегии, правительственные гарантии под иностранные инвестиции, создание свободных экономических зон и т.д.) для работающих на этом рынке инвесторов, а также высокого уровня информационной прозрачности данного рынка. Необходима организация показа уникального ресурсного потенциала региона, развитой инфраструктуры, высококвалифицированного рабочего персонала, наличия высокого уровня сбережений и накоплений населения и корпоративных структур, мощной поддержки частного предпринимательства и защиты прав инвесторов со стороны муниципальных органов власти.

С обеспечением информационной прозрачности финансового рынка Наманганской области тесно связана проблема повышения уровня защиты законных прав вкладчиков и инвесторов – основных участников рынка, принимающих на себя основной риск вложения финансовых ресурсов. Успешное решение ее невозможно без достижения таких целей, как: обеспечение комплексной защиты законных прав инвесторов, вкладывающих свои финансовые ресурсы в те или иные финансовые инструменты; повышение уровня координации деятельности различных органов государственной власти, призван-

ных заниматься защитой законных прав инвесторов. Для совершенствования действующего в стране механизма защиты прав инвестора, на наш взгляд, необходимо: усилить требования к лицензированию профессиональных участников рынка ценных бумаг и институциональных инвесторов, а также к стандартам регистрации проспектов эмиссии и отчетности эмитентов; повысить экономическую эффективность контроля за деятельностью эмитентов со стороны саморегулируемых организаций профессиональных участников рынка ценных бумаг, а также органов государственного надзора и контроля.

Наряду с активизацией банковского сектора и повышением информационной прозрачности фондового рынка одним из эффективных средств повышения уровня инвестиционной привлекательности финансового рынка Наманганской области является формирование конкурентной среды. Повышение уровня конкуренции между предприятиями различных форм собственности позитивно отражается на эффективности движения финансовых ресурсов, так как повышает спрос на кредитные и валютные ресурсы, государственные и корпоративные ценные бумаги и т. д.

В целях стимулирования спроса на отечественные ценные бумаги необходимо: совершенствовать инвестиционную среду для инвесторов, увеличить долю институциональных инвесторов, таких как например, страховые компании, пенсионные фонды, инвестиционные фонды и др. Дальнейшее повышение экономической грамотности населения и создание привлекательного налогового режима, повышение ответственности за соблюдением прав инвесторов, создание новых страховых инструментов, позволяющих снизить риски инвестирования. Кроме того, необходимо более профессиональное освещение различных аспектов инвестиционного потенциала региона, сильных сторон конкурентоспособных предприятий – эмитентов ценных бумаг с помощью активной и грамотно поставленной информационно-разъяснительной работы среди различных категорий мелких, средних и крупных инвесторов.

Источники и литература

1. Рубцов Б.Б. *Мировые фондовые рынки: проблемы и тенденции развития. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук. Москва. Финансовая академия при правительстве Российской Федерации. 2000. С.18. <https://search.rsl.ru/ru/record/01003207245> 04.02.2021.*

2. Глухов В.В., Бахрамов Ю.М. Финансовый менеджмент. СПб: Спец. литература, 1995. С. 109.

3. Барр Раймон. Политическая экономия. Т2.М.: «Международные отношения»1995- с.319.

4. Булатов А.С. Экономика. М.: «БЕК»,1999. с. 436.

5. Указ Президента Республики Узбекистан за №-5630 от 14.01.2019 года «О мерах по коренному совершенствованию системы управления государственными активами, антимонопольного регулирования и рынка капитала». <https://lex.uz/docs/4160396>. 08.02.2021г.

6. Данные регионального отделения агентства по управлению государственными активами Наманганской области за 2019 год.

7. Кадилова Х.Т. Концептуальные основы развития финансового рынка Узбекистана. Монография. Наманган: «АРЖУМАНД МЕДИА» 2020г.

8. Кадилова Х.Т. Основные направления совершенствования деятельности субъектов финансового рынка. Банковско-финансовая академия электронный журнал. Journal.bfa uz. № 3, 2020 г.

9. Кадилова Х.Т. Процессы приватизации и современное состояние регионального рынка ценных бумаг Наманганской области. Р.Уз. БФА «Иқтисодиёт тармоқлари ва соҳаларига инновацияларни жорий этиши механизмларини такомиллаштириши» республиканская научно-практическая конференция 15 мая 2020 г.

10. Kadirova Khadicha Turaevna. Development of the Government Securities Market in Uzbekistan. International Journal of Trend in Scientific Research and Development (IJTSRD) Volume 4 Issue 5, July-August 2020 Available Online: www.ijtsrd.com e-ISSN: 2456 – 6470 @ IJTSRD | Unique Paper ID – IJTSRD33155 | Volume – 4 | Issue – 5 | July-August 2020 Page 1390

11. Kadirova H.T. PRIVATIZATION PROCESSES AND THE CURRENT STATE OF THE REGIONAL SECURITIES MARKET OF NAMANGAN REGION. EPRA International Journal of Multidisciplinary Research (IJMR) - Peer Reviewed Journal Volume: 6 | Issue: 8 | August 2020 || Journal DOI: 10.36713/epra2013 || SJIF Impact Factor: 7.032 || ISI Value: 1.188

Перспективы развития и совершенствования регионального финансового рынка Наманганской области в сфере принятия концепции его развития.

Кадилова Хадича,

кандидат экономических наук,
доцент кафедры Наманганского инженерно-технологического института

Аннотация: в статье рассматриваются существующие проблемы, стоящие на пути развития регионального финансового рынка, факторы, сдерживающие привлечение иностранных и отечественных инвестиций в

экономику региона через использование финансовых инструментов фондового рынка. Предложены основные направления совершенствования и дальнейшего развития регионального финансового рынка в сфере принятия концепции его развития.

Ключевые слова: финансовый рынок, фондовый рынок, концепция, финансовые инструменты, инвестиции, региональный финансовый рынок, акции, облигации, инвестор, информационная прозрачность, инфраструктура финансового рынка.

Namangan viloyati hududiy moliya bozorini rivojlantirish va uni takomillashtirish konsepsiyasini qabul qilish sohasidagi istiqbollari

Xadicha Kadirova,

iqtisodiyot fanlar nomzodi,
Namangan muhandislik-texnologiya
instituti kafedrasida dotsenti

Аннотация: maqolada mintaqaviy moliya bozorini rivojlantirish yo'lidagi mavjud muammolar ko'rib chiqiladi. Fond bozorining moliyaviy vositalaridan foydalanish orqali mintaqa iqtisodiyotiga xorijiy va mahalliy investitsiyalarni jalb qilishni cheklovchi omillar. Uni rivojlantirish konsepsiyasini qabul qilish sohasida mintaqaviy moliya bozorini takomillashtirish va yanada rivojlantirishning asosiy yo'nalishlari taklif etildi.

Калит so'zlar: moliyaviy bozor, fond bozori, kontsepsiya, moliyaviy vositalar, investitsiyalar, mintaqaviy moliya bozori, aksiyalar, obligatsiyalar, investor, axborot shaffofligi, moliyaviy bozor infratuzilmasi.

Prospects for the development and improvement of the regional financial market of the Namangan region in the field of adopting the concept of its development

Hadicha Kadirova,

PhD., Associate Professor of the Department of the
Namangan Engineering and Technology Institute

Abstract: the article discusses the existing problems that stand in the way of the development of the regional financial market. Factors hindering the attraction of foreign and domestic investment in the region's economy through the use of financial instruments of the stock market. The main directions of improvement and further development of the regional financial market in the field of adoption of the concept of its development are proposed.

Keywords: financial market, stock market, concept, financial instruments, investments, regional financial market, stocks, bonds, investor, information transparency, financial market infrastructure.

УЎК: 332.1.519.862

Зуфар НУРИДДИНОВ,
*иқтисодиёт фанлари бўйича фалсафа доктори,
Кадрлар малакасини ошириш ва статистик тадқиқотлар
институтининг мустақил изланувчиси,*
e-mail: zufarnuriddinov@mail.ru,

Татьяна БУРЦЕВА,
*иқтисодиёт фанлари доктори,
Россия Федерацияси Менежмент давлат университети,
Фазлиддин НАСРИДДИНОВ,*

Тошкент давлат иқтисодиёт университетининг мустақил изланувчиси

Худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолаш

Кириш

Мамлакатда олиб борилаётган ижтимоий-иқтисодий ислохотлар жараёнида худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолашга катта эътибор қаратилмоқда. Шу сабабли, мамлакатимиз иқтисодиётининг ривожланишини мустақилликка эришилгандан бошлаб ҳозирги кунга қадар тўрт босқичга ажратсак бўлади.

Биринчи босқич, 1991 йилдан 2000 йилгача бўлган муддатни ўз ичига олади: бунда асосан ўтиш даври ва миллий давлатчилик асосларини шакллантириш билан боғлиқ, яъни бир сўз билан айтганда бозор иқтисодиётига ўтишнинг «ўзбек модели» шакллантирилди ва худудлар иқтисодиётининг шаклланиш даври бўлди.

Иккинчи босқич, 2001 йилдан 2008 йилгача бўлган даврни қамраб олади: бу босқичда иқтисодиётни модернизация қилиш даври ғоят муҳим аҳамият касб этди ва худудлар иқтисодиётини модернизация қилиш мақсадида уларнинг имкониятлари ўрганиб чиқилди.

Учинчи босқич, 2009 йилдан 2016 йилгача бўлган муддатни ўз ичига олган: мамлакатимиз иқтисодиётини либераллаштириш ва таркибий тузилишини диверсификация қилиш бўйича ҳар томонлама чуқур ўйланган чора тадбирлар амалга оширилди ҳамда худудлар иқтисодиётини ривожлантириш учун дастурлар ишлаб чиқилди.

Тўртинчи босқич, 2017 йилдан ҳозиргача бўлган даврни ўз ичига олган: мамлакатимиз иқтисодиётига туб бурилишларни олиб кирди ва янги

Ўзбекистон деб аталаётган бу даврда иқтисодиётга киритиладиган инвестициялар оқими кескин ошиб кетди ҳамда худудлар иқтисодиётини ривожлантириш мақсадида стратегик дастурлар ишлаб чиқилиб, уларнинг иқтисодий мустақиллигига катта аҳамият берилмоқда.

Охирги йилларда худудлар иқтисодиётига жалб қилинган инвестициялар кўпайиб бормоқда, бу эса худудлар иқтисодиётининг ривожланишига асосий омил бўлиб хизмат қилмоқда. Бундан ташқари, худудлар иқтисодиётини ривожлантириш бора-сидаги мукамал норматив-ҳуқуқий ҳамда ташкилий асослари ишлаб чиқилиб уни амалиётга жорий этилди. Жумладан, Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2017 йил 7 февралдаги «Ўзбекистон Республикасини янада ривожлантириш бўйича ҳаракатлар стратегияси тўғрисида»ги ПФ-4947-сонли, 2020 йил 26 мартдаги «Иқтисодиётни ривожлантириш ва камбағалликни қисқартиришга оид давлат сиёсатини тубдан янгилаш чора-тадбирлари тўғрисида»ги ПФ-5975-сонли ҳамда 2020 йил 2 июндаги «Ўзбекистон Республикасининг халқаро рейтинг ва индекслардаги ўрнини яхшилаш ҳамда давлат органлари ва ташкилотларида улар билан тизимли ишлашнинг янги механизмини жорий қилиш тўғрисида»ги ПФ-6003-сонли фармонлари ва 2020 йил 3 августдаги «Ўзбекистон Республикасининг миллий статистика тизимини янада такомиллаштириш ва ривожлантириш чора-тадбирлари тўғрисида»ги ПҚ-4796-сонли

хамда 2020 йил 1 майдаги «Худудларни ижтимоий-иқтисодий ривожлантиришни рейтинг баҳолаш тизимини жорий этиш тўғрисида»ги ПҚ-4332-сонли қарорлар каби бошқа меъёрий-ҳуқуқий ҳужжатлар қабул қилинган. Шу нуқтаи-назардан худудлар иқтисодиётининг ривожланишини дескриптив таҳлил қилиш ва статистик баҳолаш иқтисодий жиҳатдан муҳим ҳисобланади.

Адабиётлар таҳлили

Худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолашни назарий ҳамда амалий жиҳатларини тадқиқ қилиш жараёнида бир қатор хориж мамлакат олимлари, Мустақил Давлатлар Ҳамдўстлиги мамлакатлари ва мамлакатимиз олимлари олиб борган тадқиқотларни ўргандик.

Хориж мамлакатлари олимларидан: R.Capello томонидан худудий ўсиш ва маҳаллий ривожланиш назариялари ҳамда худудий тадқиқотлар натижасида ривожланишнинг концепциялари номли тадқиқотлар олиб борган [1,2,3,4]. R.J.Stimson, R.R.Stough, B.H.Roberts каби олимлар худудларнинг иқтисодий ривожланишини стратегик режалаштириш жараёнлари орқали амалга ошириш бўйича назарий ва амалий тадқиқотлар олиб борган [5]. K.Kourtit, P.Nijkamp, R.Stough томонларидан асосан далилларга асосланган нуқтаи назардан, минтақанинг янги ўсиш стратегияларининг фазовий-иқтисодий илдишлари, имкониятлари ва таъсирига умумий нуқтаи назарни ва танқидий муносабатни тақдим этган [6]. B.Johansson, Ch.Karlsson, R.R.Stough каби олимлар «эндоген иқтисодий ўсиш»ни минтақавий иқтисодий ўсишнинг назарий асосига айлантиради ва янги аср истиқболида минтақавий иқтисодий сиёсатнинг таъсирини тушунтириб берган. Эндоген ўсиш моделлари, ортиб бораётган рентабелликни акс эттириши мумкин, чунки эндоген ўсиш моделларида сиёсат муҳим аҳамиятга эга, деб фикр юритганлар [7]. P.Nunnenkamp ва J.Spatz каби олимлар эса, ривожланаётган мамлакатларда тўғридан-тўғри хорижий инвестициялар ва иқтисодий ўсиш муаммолари ҳамда буларга sanoatни характерловчи соҳаларнинг боғлиқлигини статистик тадқиқини олиб борган [8]. T.Akita, K.Kawamura тадқиқотларини худудлар даромадларининг тенгсизлигини таҳлил қилиш бўйича олиб борганлар [9].

Мустақил Давлатлар Ҳамдўстлиги мамлакатлари олимларидан: A.B.Аксянова маълум бир худудлар гуруҳини синфларга бўлиб, уларни инвестицион фаолиятининг маълум бир кўрсаткичлари орқали

кузатиб бориш учун мавжуд бўлган кўп қиррали статистик таҳлил усулларга мурожат қилиш мақсадга мувофиқ деб таъкидлаган [10]. Т.А.Бурцева ва Н.В.Трофимова худудлар иқтисодиётида рўй бераётган объектив ҳолатларни статистик баҳолаш мақсадида махсус илмий методларни тақлиф қилган ҳамда прогнозлашда шу методлардан фойдаланиш мақсадга мувофиқлиги айтилган. Қўлланган махсус илмий методлар, худудлар иқтисодиётини самарали бошқарувининг муаммоларини ечишга қаратилган [11]. Г.Г.Аралбаева худудий ижтимоий-иқтисодий тизим мониторингининг асосий йўналишлари номли монографиясида худудлар иқтисодиётининг ривожланиш кўрсаткичларини таҳлил қилинган [12].

Мамлакатимиз олимларидан: Ё.А.Абдуллаевнинг макроиқтисодий статистика: 100 саволга 100 жавоб қўлланмасида мамлакат, вилоят ва туманларнинг рейтингини ишлаб чиқиш бўйича кўрсаткичлар тизими тақлиф қилинган [13]. З.А.Нуриддинов ўзининг минтақалар иқтисодиётини инновацион ривожлантириш ва инвестицион жозибадорлигини статистик баҳолаш номли иқтисодиёт фанлари бўйича фалсафа докторлик диссертациясида динамик норматив номли статистик баҳолаш методининг замонавий тадқиқини ишлаб чиққан [14, 15].

Юқорида қайд этилган ва бошқа илмий тадқиқот ишлари худудлар иқтисодиётининг ривожланишини иқтисодий-статистик таҳлил қилиш ҳамда баҳолаш муаммоларини назарий ва амалий жиҳатдан илмий ўрганишда муҳим асос бўлиб хизмат қилади. Лекин мазкур тадқиқотларда худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолашга етарлича эътибор берилмаганлиги илмий мақоланинг тадқиқот иши сифатида танланишига асос бўлди.

Иқтисодий тизимнинг умумий хусусиятини баҳоловчи усул ва унинг асосида ишлаб чиқилган интеграл ўлчов, биринчи навбатда, худудларнинг иқтисодий ривожланиш потенциалини ҳақиқий ҳолатини ҳамда худуд ривожланишини акс эттириши керак.

Динамик норматив усули

Худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолашда мантиқий ҳамда аналитик методлардан фойдаланилади. Булар ҳам ўз навбатида иқтисодий-математик, омилий таҳлил, эксперт баҳолаш, динамик норматив, индикатив таҳлил ва бошқа методларга бўлинади.

Юқорида келтирилган қисқача баён асосида, биз худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолаш методларининг қуйидаги таснифини таклиф қиламиз.



1-расм. Худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолаш методлари.

Динамик норматив усули статистик кўрсаткичлар динамикасининг таҳлиliga асосланади. Бу кўрсаткичлар алоҳида-алоҳида эмас, ўзаро боғлиқликда ва уларнинг тенденцияси келишилган ҳолда кўриб чиқилади. Тенденциялар танланган кўрсаткичлар билан боғлиқ иқтисодий коэффициентларда ва вақт бўйича уларнинг ўзгариши мақсадли ўрнатмаларда бериледи. Шу йўл билан олинаниган интеграл баҳонинг комплекслилиги ва тизимлилиги таъминланади. Ушбу усул олинган интеграл баҳоларнинг вақт ва методология бўйича таққосламалигини таъминлашга имкон беради.

Динамик норматив усули амалиётда норматив-омилий ёндашувни амалга оширишга имкон беради. Бунда шу билан бирга индикатор омилларни танлаш статистик кўрсаткичларни танлаш рўйхати орқали ҳам, топширилган коэффициентлар орқали ҳам амалга оширилади. Чунки ушбу усул танланган статистик кўрсаткичлар бўйича интеграл баҳо-

ларни омилларга ажратишга имкон беради ҳамда таклиф қилинаётган баҳолаш информативлигини оширади.

Таклиф қилинаётган усул бир-биридан алоҳида ҳисобланмаган статистик кўрсаткичларнинг динамикасини қиёсий таҳлил қилишга асосланган, аммо танланган индикаторларнинг иқтисодий коэффициентлари ва уларнинг вақт ўтиши билан тенденцияларини ўзаро боғлиқлиги ҳамда изчиллигини шу тарзда олинган мураккаб бўлмаган интеграл баҳолаш орқали шакллантирилади. Бундан ташқари, вақт ўтиши билан интеграллаштирилган систематик солиштириш методологияси бўйича таққослашни таъминлаш имконини беради, чунки тизимни интеграциялашган динамик норматив, иқтисодий коэффициентлар ва кўрсаткичларнинг норматив ставкаларини белгиловчи мақсадлар ўзгармайди. Бу мониторингни ривожлантириш учун асосий талаблардан бири ҳисобланади ҳамда улар ижтимоий-иқтисодий жараёнлардир.

Динамик норматив (ДН) – интеграл ўлчовдир, чунки у ижтимоий-иқтисодий тизимнинг хусусиятларини характерлаш учун танланган кўрсаткичлар тизими бўлиб, кўрсаткичлар бир-бирига нисбатан ҳаракатларнинг норматив тартибга солинишидир.

Интеграл баҳолашни ишлаб чиқишда динамик нормативда танланган кўрсаткичларнинг ўсиш омиллари билан ўлчанадиган динамикаси бир-бирдан ажратилган эмас, балки кўрсаткичларнинг тенденциялари ривожланишнинг ўзаро боғлиқлиги ва мувофиқлиги билан таққосланади. Кўрсаткичлар динамик нормативда ўзаро боғлиқлиги, уларнинг меъёрий нисбатларини белгиловчи иқтисодий коэффициентлар асосида белгиланади, натижада интеграл баҳолашнинг ўсишини таъминловчи мақсадларга эришилади. Таклиф қилинадиган усулни қўллаш муаммоси унинг кенг қўлланилиши учун интеграл баҳони ҳисоблашни автоматлаштириш воситасини ишлаб чиқиш заруратида, яъни компьютер дастури яратиш керак.

Иқтисодий тизимнинг умумий хусусиятини баҳоловчи усул ва унинг асосида ишлаб чиқилган интеграл ўлчов, биринчи навбатда, худудларнинг иқтисодий ривожланиш потенциалининг ҳақиқий ҳолатини ҳамда худуд ривожланишини акс эттириши керак. Иккинчидан, уларнинг мониторингини амалга ошириш учун ахборот воситаси бўлиши зарур, шу асосда худудларнинг ривожланиш стратегияларини ва худуднинг бошқарув сиёсатини баҳо-

лаш мумкин. Айнан динамик норматив усули орқали буни бажариш мумкин, чунки, айрим иқтисодчиларнинг фикрича, у турли натижаларни турли қабул қилинган қарорлар билан боғлашга имкон беради.

ДН ўсиш даражалари бўйича белгиланадиган кўрсаткичлар тўплами бўлиб, у ушбу буюртмани узок вақт оралиғида сақлаб туриш, ўрганилаётган ижтимоий-иқтисодий тизимнинг энг яхши ишлаш тарзини таъминлайди. Бу тизимнинг мавжудлиги эталон модель режимини ифодалайди, интеграл тизимли кўрсаткич ролини бажаради.

ДНнинг сифати, авваламбор, унга киритилган кўрсаткичлар рўйхати таркибига боғлиқ. Улар муайян талабларга жавоб бериши керак: кўрсаткичлар рўйхати тизимнинг яхлитлигини акс эттириши зарур; кўрсаткичларга ва битта кузатиш даврига эга бўлиши лозим.

Кўрсаткичларни танлагандан сўнг ҳисоб-китобга қўйиш учун тартиблаш зарур. Тартиблаш қуйидаги усулларда амалга оширилиши мумкин: кўрсаткичлар ҳаракатини сифатий таҳлил қилиш асосида; эксперт усуллар; жуфтлашган таққослаш ёрдамида.

Нормативларнинг икки тури мавжуд: чизикли ва чизиксиз. Биринчи усулда барча кўрсаткичларга аниқ (ўзгармас) номер(ранг) берилади, сўнгра динамик нормативни тасвирлаш матрицаси тузилади. Ушбу матрица норматив модел деб аталади. Норматив моделни тузиш қуйидагича амалга оширилади:

1-босқич. Динамик нормативга кирадиган кўрсаткичларнинг сони $5 < n < 25$ ораликда тақлиф этилади;

2-босқич. Жуфт нисбатларнинг иқтисодий интерпретацияси;

3-босқич. Жуфт нисбатларга норматив характери бериш;

4-босқич. Устунлик бериладиган устунларни тузиш;

5-босқич. Устунларни матрица орқали формула-лаштириш;

6-босқич. Устунларни ёпиш;

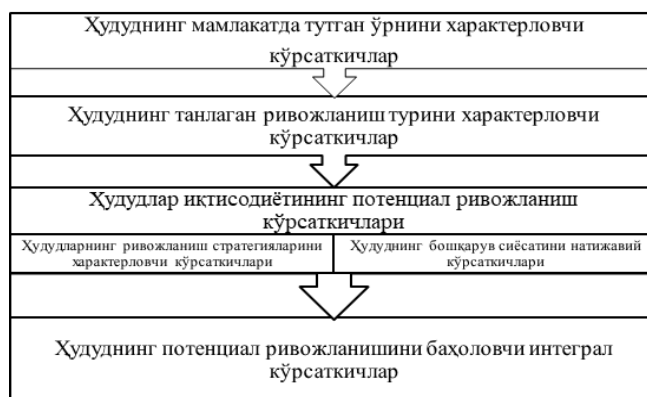
7-босқич. Баҳолашнинг норматив моделини олиш.

Юқорида келтирилганлар асосида динамик норматив методи, бугунги кунда, ҳудудларнинг иқтисодий ривожланишини баҳолашда бошқа методлардан ҳеч бир жиҳати бўйича қолишмайдиган метод деб ҳисоблаш мумкин ва уни амалиётда қўллашни тавсия қиламиз.

Таҳлил ва натижалар

Ҳудудларнинг ижтимоий-иқтисодий ривожланишини ифодаловчи кўрсаткичларни айрим тадқиқотчилар, ҳудуднинг барқарор ривожланиш кўрсаткичлари, деб ҳам аташади. Кейинги пайтларда

ҳудудлар иқтисодиётининг мустақиллиги масалалари моҳияти ҳамда аҳамияти ошиши муносабати билан ҳудуднинг барқарор ривожланишини баҳолаш кўрсаткичлари ҳудудларнинг иқтисодиётини потенциал ривожланиш кўрсаткичлари ҳисоблана бошланди.



2-расм. Ҳудудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳоловчи кўрсаткичларни ҳисоблаш босқичлари

Фикримизча, ҳозирда ҳудудларнинг ижтимоий-иқтисодий ривожланишини баҳоловчи кўрсаткичлар тизими замон талабларига тўлиқ жавоб бермайди. Чунки, биринчидан: ҳудудга бир томонлама баҳо беради, иккинчидан: улар бозор иқтисодиётига ўтиш даври учун ишлаб чиқилган, учинчидан: ҳудуд мамлакатнинг мустақил бир қисми эмас, унинг бир бўлаги ҳисобланган ҳоллар учун тақлиф этилган, тўртинчидан: улар барқарор ривожланиш талабларига деярли жавоб бермайди, айниқса, уларда ҳудуд ривожланишнинг қайси тури бўйича ривожланмоқда, деган саволга жавоб йўқ, энг асосийси, уларни ишлаб чиқишда яхлитлик тамойили бузилган.

Юқоридагиларни ҳисобга олган ҳолда, фикримизча, ҳудудлар иқтисодиётининг ривожланишини баҳоловчи кўрсаткичларини 2-расмдаги тартибда яратиш лозим. Ушбу тақлифда статистик кўрсаткичларни ҳисоблаш беш босқичга бўлинган.

Ҳудудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолаш унинг мамлакатда тутган ўрнини ўрганишдан бошланади. Ҳудуднинг мамлакатда тутган ўрнини ифодаловчи кўрсаткичлар асосан унинг ижтимоий-иқтисодий ривожланиш кўрсаткичларини мамлакат кўрсаткичларидаги ҳиссаси билан ўлчанади.

Ҳудуднинг ривожланиш стратегияларини ва бошқарув сиёсатини характерловчи омиллари бўйича

16 та мутлақ ва нисбий кўрсаткичлари орқали интеграл баҳолаш ишлаб чиқилди. Улар биз берган, мақсадли ўрнатилган динамик нормативларнинг тизимли кўрсаткичлари ҳисобланади, бу эса ҳудуднинг потенциал ривожланишини интеграл баҳолашни ташкил этишда динамик норматив усулини қўллаш имкониятини яратади. Динамик нормативни қуйида келтирилган алгоритм асосида шакллантирамыз.

Эталон нисбатлар матрицаси $\{e_{ij}\}$ бизнинг ҳолатда 16га 16 ўлчамдаги матрица бўлади. Агарда мақсадли ўрнатмаларга мувофиқ матрицадаги горизонтал қатордаги кўрсаткичлар вертикал қатордаги кўрсаткичларга қараганда тезроқ (ўрнатма «ўсиш»)

ўсиши керак бўлса, қатор ва устун кесишмасида матрицанинг горизонтал қаторида 1 қўйилади, шу ердаги симметрик жойда эса -1 қўйилади. Агар мақсадли ўрнатмага мувофиқ матрица қаторидаги кўрсаткич вертикал қатордаги кўрсаткичга нисбатан секинроқ (ўрнатма «пасайиш») пасайиш керак бўлса, матрицадаги вертикал қаторида -1 қўйилади, бу ҳолатда горизонтал қаторда 1 қўйилади. Агарда динамик норматив кўрсаткичлар ўртасидаги алоқалар аниқланмаган бўлса, у ҳолда 0 қўйилади, диагональ бўйича матрицага ҳамма вақт ноллар қўйилади. Шундай қилиб, матрицада нисбий кўрсаткичлар сонига мувофиқ 16 та ўрнатма берилади.



3-расм. Динамик нормативни шакллантириш алгоритми

Бунда мақсад йўналишлари берилган, яъни: ҳудуднинг экспорт маҳсулотининг ўсиш коэффициенти, ҳудуднинг импорт маҳсулотининг ўсиш коэффициентида юқори бўлиши керак. Келтирилган йўналишларнинг мазмуни қуйида берилган: агар ҳудудларнинг экспорт маҳсулоти ҳажми ўсадиган бўлса, бунда ҳудуднинг тўлов қобилияти ҳам ўсади, бу эса ҳудуднинг молиявий потенциали ҳолатининг ўсганлигини кўрсатади.

Матрица эталонларининг $\{e_{ij}\}$ бир-бирига мослиги ёки мутаносиблиги мақбуллигини англатади. Шу сабабли ҳам 16 маротабалик қайта кўпайиши амалиётда афзалликларининг туташувига ва билвосита алоқаларни ҳисобга олишни жорий қилишга имкон беради, бу, албатта, интеграл баҳолашнинг тизимлигини оширади.

Ҳудудларнинг потенциал ривожланишини интеграл баҳолаш динамик норматив ва динамик моделлар асосидаги занжирли ҳамда базисли ўсиш коэффициенти (индекслар), таянч кўрсаткичларга таянади ва ҳудудлар учун динамик нормативларнинг интеграл баҳолаши асосида амалга оширилади. Потенциал ривожланишни интеграл баҳолашда республика ва ҳудудларнинг 2010–2014 ҳамда 2015–2019 йиллар даврларига асосланган. Келтирилган даврлар муайян маъно ва мазмунга эга. Биринчиси, жаҳон молиявий-иқтисодий инқирозидан кейинги даврларда Ўзбекистон Республикаси

иқтисодиётининг жонланиши, ривожланиши билан боғлиқ бўлса, иккинчиси эса, республика ҳудудлари ривожланиши учун соғлом конъюнктура даври ҳамда янги Ўзбекистоннинг бошланиши ва иқтисодиётга киритилган инвестициялар оқимининг кескин кўпайиши ҳисобланади.

Таклиф қилинган динамик нормативнинг интеграл баҳолари бўйича, 2010–2014 йиллар оралиғида аҳоли жон бошига ялпи ички маҳсулот (ялпи ҳудудий маҳсулот) ҳажми бўйича энг юқори даража Навоий вилоятида 5,26 млн. сўм, 2015–2019 йиллар оралиғида Тошкент шаҳрида 7,30 млн.сўм бўлган.

3-жадвалда икки давр оралиғи учун ҳам аҳоли жон бошига ялпи ички маҳсулот (ялпи ҳудудий маҳсулот) ҳажми бўйича вариацион кенглик яъни, энг катта ва энг кичик кўрсаткичлар орасидаги фарқ жуда катта, ўртача миқдор эса энг катта нуқтадан кўпроққа фарқ қилган. Демак, аҳоли жон бошига ялпи ички маҳсулот (ялпи ҳудудий маҳсулот) ҳажмининг аксарият кўрсаткичлари энг кичик кўрсаткичга яқин. Вариация коэффициенти эса, 2010–2014 йилларда 42,6 %ни, 2015–2019 йилларда 46,09 %ни, аммо биз таклиф қилган динамик нормативнинг интеграл баҳолари орқали аниқланганда мос равишда 7,20 ва 10,82 %ни ташкил қилган. Бизга маълумки, вариация коэффициенти 33 %гача бўлса ўрганилаётган статистик тўплам бирликлари бир жинсли ҳисобланади.

1-жадвал

Ўзбекистон Республикаси ва унинг вилоятларини интеграл баҳолаш

№	Республика ва вилоятлар	Аҳоли жон бошига ялпи ички маҳсулот (ялпи ҳудудий маҳсулот) ҳажми таққослама нархларда (2010 йил нархларида), млн. сўм		Республика ва вилоятлар потенциал ривожланишининг интеграл баҳоси, бир birlik улушда	
		2010-2014 йй.	2015-2019 йй.	2010-2014 йй.	2015-2019 йй.
1	Ўзбекистон Республикаси	2,89	3,65	0,60	0,52
2	Қорақалпоғистон Республикаси	1,43	2,09	0,49	0,40
3	Андижон вилояти	1,92	2,31	0,58	0,51
4	Бухоро вилояти	3,12	4,08	0,52	0,49
5	Жиззах вилояти	2,08	2,71	0,56	0,41
6	Қашқадарё вилояти	2,63	3,05	0,52	0,41
7	Навоий вилояти	5,26	6,02	0,52	0,43
8	Наманган вилояти	1,56	2,01	0,58	0,49
9	Самарқанд вилояти	2,23	2,81	0,52	0,46
10	Сурхондарё вилояти	1,71	2,14	0,48	0,40
11	Сирдарё вилояти	2,44	2,90	0,49	0,38

12	Тошкент вилояти	3,01	3,65	0,55	0,47
13	Фарғона вилояти	1,83	2,26	0,58	0,52
14	Хоразм вилояти	1,89	2,46	0,52	0,42
15	Тошкент шаҳри	4,60	7,30	0,58	0,50
	Минимум	1,43	2,01	0,48	0,38
	Максимум	5,26	7,30	0,60	0,52
	Ўртача	2,23	2,81	0,52	0,46
	Ранг	3,83	5,29	0,12	0,14
	Стандарт оғиш	1,10	1,52	0,039	0,049
	Варкация	1,20	2,31	0,0015	0,0024
	Варкация коэффициенти	42,6	46,09	7,20	10,82

Бундан ташқари, биз таклиф қилаётган динамик норматив усули орқали ишлаб чиқилган Республика ва вилоятлар потенциал ривожланишининг интеграл баҳосини ҳам юқоридаги жадвалда кўришимиз мумкин.

Хулоса ва таклифлар

Ҳозирги стратегик иқтисодиёт шароитида, ҳудудларни ижтимоий-иқтисодий ривожлантиришга катта эътибор қаратилган. Шунинг учун ҳам, ҳудудларни потенциал ривожланишини статистик баҳолаш, яъни айнан битта интеграл кўрсаткич асосида аниқлаш муҳи ҳисобланади. Статистик тадқиқотларни ҳудудлар салоҳиятидан келиб чиқиб олиб бориш ҳамда уларга ички ва тўғридан-тўғри чет эл инвестициялар ҳажмини оширадиган тизим ҳамда юқори даражада иш ўринларини яратиш лозим.

Юқорида билдирилган мулоҳазалар юзасидан қуйидаги хулоса ва таклифлар шакллантирилди:

1. Ҳудудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини баҳолашда статистик кўрсаткичлар тизимдан фойдаланиш зарур, статистик кўрсаткичлар тизими ҳудуднинг ички хусусиятларини очиб бориши ҳамда ташқи алоқаларни баҳолаши, энг асосийси, потенциал ривожланиш асосида аҳоли турмуш даражаси ва ҳаёт сифати ўсишини ифодалаш керак, деб ҳисоблаймиз.

2. Ҳудуднинг потенциал ривожланишини статистик баҳолашда фақат индикаторлар тизимидан фойдаланиш мумкин ва у беш босқичдан иборат бўлади ҳамда ҳар бир субъект учун алоҳида танлашни ҳам мумкин.

3. Потенциал ривожланишни баҳолашнинг норматив-ҳуқуқий ҳамда ахборотлар базасини тақомиллаштириш зарур. Фикримизча, нашрлар оммабоп қилиниши керак, ҳудудий статистик ташкилотларнинг мустақиллигини ошириш вақти келди,

маҳаллаларда статистик органнинг бўлимини очиш замон талабидир.

4. Ҳудудларнинг потенциал ривожланишини статистик баҳолашда мантиқий ва аналитик миқдорлардан фойдаланилган. Ҳар қандай прогноз ёки баҳолаш ҳақиқий маълумотлар асосида тузилмаса, унинг ҳеч кимга кераги йўқ. Шунинг учун динамик норматив усули таклиф қилинди.

5. Динамик норматив усули ёрдамида ўтказилган статистик таҳлил асосида ҳудудларнинг потенциал ривожланишининг интеграл кўрсаткичи юқори бўлган ҳудудлар Тошкент шаҳри, Фарғона, Наманган ва Андижон вилоятлари, ҳудудларнинг потенциал ривожланишининг интеграл кўрсаткичи паст бўлган ҳудудлар Сурхондарё ва Сирдарё вилоятлари эканлиги аниқланди.

Манба ва адабиётлар

1. Capello R. *Regional Economics*. 2007. p. 321.
2. Capello R. *Regional Economics. Second edition. Published November 10, 2015 by Routledge 378 Pages 68 B/W Illustrations*
3. Camagni R., Capello R. *Regional innovation patterns and the EU regional policy reform: towards smart innovation policies. Seminal Studies in Regional and Urban Economics*, 2017. p. 313-343.
4. Capello R., Nijkamp P. *Handbook of Regional Growth and Development Theories: Revised and Extended Second Edition*. 2019. p. 367-375.
5. Stimson R.J., Stough R.R., Roberts B.H. *Regional Economic Development Analysis and Planning Strategy. Second Edition. Springer Berlin Heidelberg New York*. 2006. p.457.
6. Kourtit K., Nijkamp P., Stough R. *Drivers of Innovation, Entrepreneurship and Regional Dynamics*. 2011. p. 385.
7. Johansson B., Karlsson Ch., Stough R.R. *Theories of Endogenous Regional Growth. Lessons for Regional Policies*. 2001. p. 414.

8. Nunnenkamp P., Spatz J. *Foreign Direct Investment and Economic Growth in Developing Countries: How Relevant Are Host-country and Industry Characteristics?* Kiel Working Paper №1176, 2003. p. 13.

9. Takahiro Akita, Kazumi Kawamura. *Regional Income Inequality in China and Indonesia A Comparative Analysis.* 2002. p.41.

10. Аксянова А.В. Кластерная методология исследования региональных экономических систем по уровню инвестиционной привлекательности // Вестник Казанского технологического университета. 2011, №1. С.247-253.

11. Бурцева Т.А., Трофимова Н.В. Изменение конкурентоспособности территорий Калужской области в период ее активного инвестиционного развития // Труды 35-ой международной научной школы-семинара «Системное моделирование социально-экономических процессов» – Кострома: Издательско-полиграфический центр Воронежского государственного университета, 2012.

12. Аралбаева Г.Г., Основные направления мониторинга региональной социально-экономической системы: монография / – М.: ЗАО «Издательство «Экономика»», 2009.

13. Абдуллаев Ё. Макроиктисодий статистика 100 саволга 100 жавоб. – Т.: Меҳнат, 1998. – 382 б.

14. Нуриддинов З.А. Минтақаларнинг инновацион ривожланиши ва инвестицион жозибадорлигини статистик баҳолаш методлари. // Давлат статистика қўмитасининг «Ўзбекистон статистика ахборотномаси» илмий электрон журнали. 2019. №1.

15. Нуриддинов З.А. Минтақалар иқтисодиётини инновацион ривожлантириши ва инвестицион жозибадорлигини статистик баҳолаш. Фалсафа доктори диссертация Автореферати. Тошкент 2020 й. 64 б.

Худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолаш

Зуфар Нуриддинов,

иқтисодиёт фанлари бўйича фалсафа доктори,
Кадрлар малакасини ошириши ва статистик
тадқиқотлар институтининг
мустақил изланувчиси,

Татьяна Бурцева,

иқтисодиёт фанлари доктори,
Россия Федерацияси Менежмент давлат
университети,

Фазлиддин Насриддинов,

Тошкент давлат иқтисодиёт университетининг
мустақил изланувчиси

Аннотация: Ушбу мақолада мамлакат худудлар иқтисодиётининг потенциал ривожланишини статистик баҳолашга йўналтирилган тадқиқот натижасида методологик тавсиялар таклиф этилган. Нати-

жада динамик норматив усули орқали худудлар иқтисодиёти ривожланишининг интеграл кўрсаткичи яратилган.

Калит сўзлар: баҳолаш, индекслар, худудлар иқтисодиёти, интеграл кўрсаткич, статистика, эконометрика, статистик моделлаштириши.

Статистическая оценка потенциального развития экономики регионов

Зуфар Нуриддинов,

доктор философии по экономическим наукам,
Исследователь Института повышения квалификации
кадров и статистических исследований,

Татьяна Бурцева,

доктор экономических наук,
Государственный университет управления
Российской Федерации,

Фазлиддин Насриддинов,

Исследователь Ташкентского государственного
экономического университета

Аннотация: в статье представлены методические рекомендации по результатам исследования, направленного на статистическую оценку потенциала развития экономики регионов страны. В результате динамическим нормативным методом был создан интегральный показатель развития региональных экономик.

Ключевые слова: оценка, индексы, региональная экономика, интегральный показатель, статистика, эконометрика, статистическое моделирование.

Statistical assessment of the potential development of the economy of the region

Zufar Nuriddinoy,

Doctor of Philosophy (PhD) in economics,
Researcher of institute for Advanced Training
and Statistical Research,

Tatyana Burtseva,

Doctor of Economics,
State University of Management,
Russian Federation, Moscow

Fazliddin Nasriddinoy,

Researcher, Tashkent State University of Economics

Abstract: the article presents methodological recommendations based on the results of a study aimed at a statistical assessment of the development potential of the economy of the country's regions. As a result, an integral indicator of the development of regional economies was created using a dynamic normative method.

Keywords: assessment, indices, regional economics, integral indicator, statistics, econometrics, statistical modelling.

УЎК: 339.5.01

Жавохирбек ШЕРАЛИЕВ,
*Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий
тадқиқотлар институти катта илмий ходими,*
e-mail: arvi19920804@gmail.com,
Элёр СУННАТУЛЛАЕВ,
*Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий
тадқиқотлар институти катта илмий ходими,*
e-mail: elyorm2211@gmail.com

Коронавирус пандемияси даврида сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон иқтисодиёти ва ташқи савдо соҳасига таъсири

Кириш

Хитой Халқ Республикасининг Ухань шаҳрида 2019 йилнинг ноябрь-декабрь ойларида пайдо бўлган коронавирус пандемиясининг жаҳон миқёсида кенг тарқалиши глобал инқирозни вужудга келтирди. Иқтисодий тилда айтадиган бўлсак, бу пандемия ялпи талаб ва ялпи таклифга, макроиқтисодий барқарорликка ташқи “зарба” бўлиб, олдинги иқтисодий инқирозлардан кўлами ва зарари жиҳатидан катта фарқ қилади. Қисқа вақт ичида пандемиянинг глобал миқёсда кенг тарқалиши деярли барча давлатлардаги иқтисодий ва ижтимоий вазиятга салбий таъсир кўрсатмоқда.

Шунингдек, ҳозирги кунга қадар мамлакатлар иқтисодиёти ҳеч қачон бундай кенг кўламли муаммоларга дуч келмаган. Бу эса ривожланаётган мамлакатлардан ривожланган мамлакатларнинг иқтисодиёти ва савдо алоқаларида тобора ноаниқликларнинг ортишига, уларда қабул қилинган иқтисодий стратегиялар ва дастурлардаги прогноз кўрсаткичларнинг ўзгаришига сабабчи бўлди. Ушбу ноаниқликлар (сиёсий, иқтисодий, молиявий хатарлар) эса мамлакатлар иқтисодиётига ва ташқи савдосига сезиларли даражада салбий таъсир кўрсатмоқда.

Юқоридагиларни инобатга олган ҳолда, тадқиқотнинг мақсади сифатида Ўзбекистон Республикасининг иқтисодий ва ташқи савдо соҳаларига сиёсий хатарларнинг таъсирини таҳлил қилиш ва илмий тавсиялар ишлаб чиқиш белгиланди. Бунда сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон Республикасининг иқтисодий ва ташқи савдо соҳаларига салбий таъсир этиши тамойилига асосланади. Ушбу тадқиқотнинг илмий аҳамияти сифатида Ўзбекистон иқтисодиёти учун ушбу мавзу нисбатан янги эканлиги ҳамда бу соҳада илмий-тадқиқот материалла-

рининг етарлича шакланмаганлиги ҳамда ўрганилмаганлигини кўрсатиш мумкин.

Асосий қисм

Сиёсий хатарларнинг мамлакатлар иқтисодиётига таъсири турлича бўлиши мумкин. Масалан, сиёсий хатарларнинг ортиши натижасида кўплаб мамлакатларда беқарорликни исботлаши мумкин бўлган тўғридан-тўғри хорижий инвестицияларнинг қисқариши кузатилади. Чет эл инвестицияларининг қисқариши бутун иқтисодий ўсишнинг секинлашишига, шунингдек, ижтимоий масалаларнинг салбий оқибатларига олиб келиши мумкин. Шунингдек, тўсатдан секинлашган иқтисодий ўсиш мамлакат ёки компаниянинг ўз қарзларини тўлаш қобилиятига таъсир қилади, бу эса ўз навбатида қимматли қоғозлар бозорига ўз таъсирини ўтказмасдан қолмайди. Шу билан бирга, иқтисодий ўсишнинг секинлашуви ёки инқироз валюта билан боғлиқ муаммоларни келтириб чиқаради. Мамлакатнинг миллий валюта қийматининг пасайиши, ўз навбатида, экспортнинг пасайишига ва иқтисодий ўсишнинг секинлашишига олиб келади.

Таҳлилларга келадиган бўлсак, мамлакатимиз иқтисодиётига хавф туғдирадиган энг катта сиёсий хатарлардан бири - бу коррупция ҳисобланади.

Охирги йилларда мамлакатимизда коррупцияга қарши курашиш соҳасида муҳим ташкилий-ҳуқуқий ислоҳотлар амалга оширилди. Аҳолининг ҳуқуқий онги ва маданиятини оширишга, жамиятда коррупцияга мурасасиз муносабатни шакллантиришга йўналтирилган тизимли чоралар кўрилди. Хусусан, мамлакатимизда коррупцияга қарши курашиш тизими самарадорлигини ҳамда сифатини ошириш, юқори даражадаги қулай ҳамда

сифатли ишбилармонлик муҳитини яратиш, мамлакатнинг халқаро майдондаги ижобий имиджини ошириш мақсадида, Ўзбекистон Республикасининг 2017 йил 3 январда қабул қилинган "Коррупцияга қарши курашиш тўғрисида"ги 419-сонли Қонуни, Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 27 майда қабул қилинган "Ўзбекистон Республикасида коррупцияга қарши курашиш тизимини янада такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида"ги 5729-сонли Фармони, Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 29 июндаги "Ўзбекистон Республикасида коррупцияга қар-

ши курашиш тизимини такомиллаштириш бўйича қўшимча чора-тадбирлар тўғрисида"ги 6013-сонли Фармони ва бошқа меъёрий-ҳуқуқий ҳужжатлар қабул қилинди.

Шуни алоҳида таъкидлаш керакки, 2016-2020 йилларда коррупцияга қарши курашиш борасида меъёрий-ҳуқуқий асослар яратилиши, шунингдек, 2019-2020 йилларда коррупцияга қарши курашиш давлат дастури ишлаб чиқилганлиги, коррупцияга қарши курашиш бўйича республика идоралараро комиссиясининг ташкил этилиши бу соҳада мамлакатимиз янги босқичга чиққанини англатади.

1-жадвал

Ўзбекистон Республикасининг Коррупцияни идрок этиш индекси ва унда тутган ўрни [1]

Кўрсаткичлар	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Коррупцияни идрок этиш индекси бўйича тўплаган балли	16	16	17	17	18	19	21	22	23	25	26
Коррупция индекси бўйича тутган ўрни	172	177	170	168	166	153	156	157	158	153	146

Лекин, қонуний асосларнинг яқин йилларда шаклланиши дунё ҳамжамиятининг мамлакатимизга бўлган сиёсий нуқтаи назарини яхшилади холос, бу эса етарли даражада эмас.

Хусусан, "Transparency International" халқаро ташкилотининг 2020 йилги "Коррупцияни идрок қилиш индекси" натижаларига эътибор берадиган бўлсак, кейинги 10 йилликда Ўзбекистон бор йўғи 10 баллик ижобий натижага эришди, холос. Бунда Ўзбекистон Республикаси 2010 йилда 16 балл билан 172-ўринни, 2014 йилда 18 балл билан 166 ўринни, 2020 йилда 26 балл билан 180 мамлакат орасидан 146-ўринни банд қилган ҳамда юқори коррупциялашган мамлакат сифатида баҳоланган.

Шунингдек, дунё мамлакатларидан Янги Зеландия (88 балл), Дания (88 балл), Финландия (85 балл), Швеция (85 балл), Швецария (85 балл), Сигапур (85 балл), Норвегия (84 балл), Голландия (82 балл), Люксембург (80 балл), Германия (80 балл) каби мамлакатлар юқори ўринларни, Ўзбекистон (26 балл) Марказий Африка Республикаси ва Бангладеш каби мамлакатлар билан биргаликда 146 ўринни банд этган.

2-жадвал

Ўзбекистон Республикасининг 2012–2019 йиллардаги Коррупцияни идрок этиш индексидаги ўзгаришлар ва тутган ўрни (хорижий мамлакатлар билан таққослама таҳлили) [2]

Мамлакат номи	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	Ўрни (2019)
Янги Зеландия	90	91	91	91	90	89	87	87	88	1
Дания	90	91	92	91	90	88	88	87	88	1
Финландия	90	89	89	90	89	85	85	86	85	3
.....
Ўзбекистон	17	17	18	19	21	22	23	25	26	146
Бангладеш	22	22	23	26	25	21	25	25	26	146
Марказий Африка Республикаси	26	25	24	24	20	23	26	25	26	146
.....
Жанубий Судан		14	15	15	11	12	13	12	12	179
Сомали	08	08	08	08	10	09	10	09	12	179

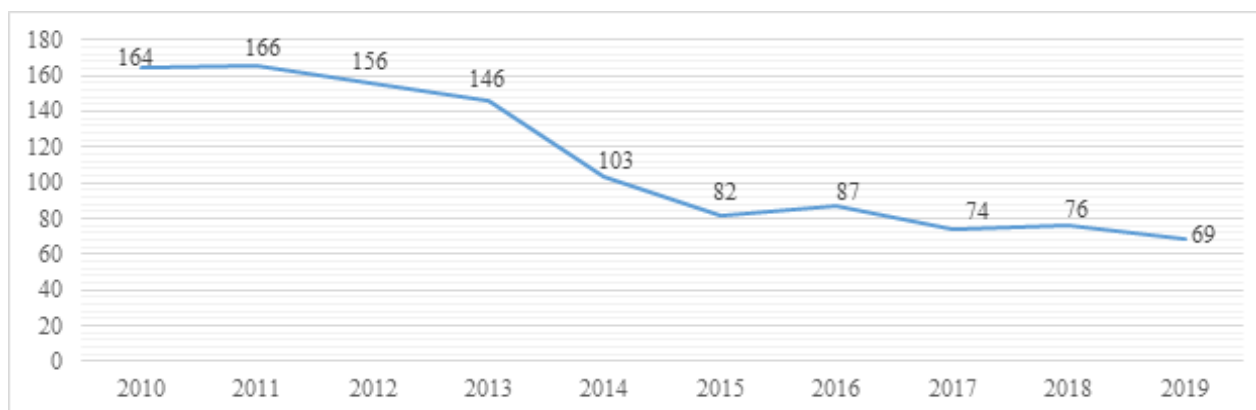
Шу билан бир қаторда коррупцияга қарши курашишда бир қатор мамлакатлар ижобий нагига эришган. Масалан, Германияда энг коррупцион соҳалардан бири қурилиш ҳисоблангани учун ушбу тармоқни тартибга солувчи қонунларга ҳам айрим ўзгаришлар киритилган [3]. Хусусан, йирик тендерларни фақат битта корхона ютиб олишига йўл қўйилмайди. Шунингдек, давлат тизимидаги лавозимни эгаллаган раҳбар шахс на ўзи, на ишончли вакиллари орқали тадбиркорлик фаолияти билан шуғулланиш, тадбиркорлик субъектлари бошқарувида ёки уларнинг назорат кенгашлари фаолиятида иштирок этиши мумкин эмас. Мамлакат қонунчилигида нафақат коррупция ҳолатларига, балки ноқонуний йўл билан топилган даромадни легаллаштиришга бўлган ҳаракатларга йўл қўймасликка ҳам жуда катта эътибор қаратилади.

Канада қонунчилигида парламент вакиллари-

нинг коррупцияга аралашishi Конституцияга қарши ҳаракат ва ҳатто давлатга хиёнат билан барабар ҳолат сифатида баҳоланади. Ушбу давлатларда кўриб чиқилаётган масалалар билан алоҳида ваколатли ташкилотлар шуғулланади [4].

Алоҳида эътиборга молик жиҳатларидан бири – мазкур давлатлар жамоатчилигида ҳар қандай иқтисодий фирибгарликлар ва коррупция ҳолатларига ниҳоятда қаттиқ салбий муносабат шаклланганлигидир [5].

Ўзбекистонда ички сиёсий хатарларнинг иқтисодиёт ва ташқи савдога таъсирини кўрсатувчи омиллар ҳолатини (бизнес муҳитини) “Doing business” халқаро рейтинг кўрсаткичи ифодалайди. Жаҳон банкининг «Бизнес юритиш 2020» йиллик ҳисоботида Ўзбекистон 7 поғона юқорига кўтарилиб, ишбилармонлик муҳитини яхшилашда энг юқори кўрсаткичга эришган 20 та мамлакатлар қаторига кирди.



1-расм. “Doing Business” рейтинги бўйича Ўзбекистон Республикасини дунё мамлакатлари орасида тутган ўрни [6]

Жаҳон банкининг «Бизнес юритиш 2020» (doing business 2020) йиллик рейтингида Ўзбекистон 2019 йил якунлари бўйича 100 балдан 69,9 балл тўплаб, 190 мамлакат орасида 2018 йилдаги 76 ўриндан 2019 йилда 69- ўринга кўтарилди. Жаҳон банкининг Тошкентдаги ваколатхонаси матбуот хизмати-га кўра, Европа ва Марказий Осиё минтақасидаги бошқа тўртта давлат, шу жумладан Тожикистон, Озарбайжон, Қирғизистон ва Косово билан биргаликда Ўзбекистон ишбилармонлик муҳитини яхшилашда энг катта ютуқларга эришган 20 мамлакат қаторидан ўрин эгаллади.

Жаҳон банки экспертларининг фикрига кўра, Ўзбекистонда ишбилармонлик муҳитини яхшилашдаги асосий ислоҳотлар қуйидагилар бўлиши керак [7]:

- мулкчилик ва бошқарув тузилмаларини аниқлаштириш, шунингдек, корпоратив шаффофликни ошириш орқали миноритар инвесторлар ҳимоясини кучайтириш, энг муҳим корпоратив қарорларда акциядорлар ҳуқуқлари ва ролини кенгайтириш;
- ижтимоий инфратузилмани ривожлантириш учун олинган солиқ турини даромад (фойда) солиғи билан бирлаштириш орқали солиққа тортишни соддалаштириш;
- рискка асосланган божхона назорати механизминини жорий этиш орқали халқаро савдони соддалаштириш ҳамда бунинг натижасида импорт ҳужжатларига талабларни ёки импорт тўсиқларини енгиллаштириш;
- ихтиёрий медиация тўғрисидаги қонунни қабул қилиш орқали шартномалар ижросини содда-

лаштириш, шунингдек, тарафларни низоларни медиация орқали ҳал қилишга ундаш учун молиявий рағбатлар яратиш.

Яна шуни алоҳида таъкидлаш лозимки, мамлакатимизда бизнесни бошлаш имкониятлари ҳам бизнес муҳитининг ҳолатини кўрсатиб бера ола-

ди. Хусусан, бизнесни бошлаш учун зарур бўлган вақт - бу ишбилармонларнинг асосий билиши керак бўлган ахбороти ҳисобланади. Хозирги кунда мамлакатимизда бирор бир тадбиркор ўз фаолиятини бошлаш учун керак бўладиган вақт етарли даражада ҳисобланади.

3-жадвал

Бизнес бошлаш учун зарур бўлган вақт, кунда [8]

Мамлакатлар номи	2010 йил	2013 йил	2014 йил	2015 йил	2016 йил	2017 йил	2018 йил	2019 йил
Ўзбекистон	14.0	7.5	7.5	5.5	5.5	5.0	3.0	3.0
Қозоғистон	25.0	18.0	16.0	11.0	9.0	9.0	5.0	5.0
Россия	-	13.2	11.5	10.8	10.1	10.1	10.1	10.1
Хитой	-	32.3	29.3	29.3	26.9	22.9	8.5	8.5
Малайзия	17.5	9.5	7.5	7.5	23.5	23.5	13.5	17.5
Вьетнам	36.0	34.0	34.0	20.0	24.0	22.0	17.0	16.0

Жаҳон банки маълумотларига кўра, 2019 йилда Ўзбекистонда бизнес фаолиятини очиш учун 3 кун талаб этилган. Ушбу кўрсаткич бўйича 2010 йил билан солиштирганда катта ўсишга эришилди:

2010 йилда бу кўрсаткич 14 кунни ташкил этарди. Аҳамиятлиси, бошқа давлатларда ушбу кўрсаткич пастроқ. Мисол учун, Россия Федерациясида бизнесни очиш учун 10,1 кун, Хитойда эса 8,5 кун сарф қилинади.

Жорий йилда бизнес юритиш қулайлиги бўйича етакчи ўнликка Янги Зеландия, Сингапур, Гонконг (Хитой), Дания, Корея Республикаси, АҚШ, Грузия, Буюк Британия, Норвегия ва Швеция кирди. Одатда рейтинг етакчилари рўйхатдан ўтказиш ва мулкни топширишда онлайн жараёнларга, шунингдек, солиқ декларацияларини топшириш учун электрон платформаларга эга бўлади.

Яна бир муҳим бўлган, мамлакатнинг тўлов қобилиятини акс эттирувчи кўрсаткич бу - Кредит рейтингидир. Дунёдаги коронавирус пандемияси таъсирида, кўплаб дунё мамлакатлари қатори, Ўзбекистоннинг ҳам кредит рейтингидеги ҳолати бир оз пасайган. Хусусан, мамлакатимиз банклари 2019 йил Moody's ва Fitch рейтингларида “Барқарор” натижани қайд этган бўлса, 2018 йил 21 декабр ҳолатига кўра, “S&P” рейтингидеги “Барқарор”, 2020 йил 5 июнда ушбу рейтингда “Негатив” натижани қайд этган.

““
Йирик кредит рейтинг агентликларининг хабар беришича кредит рейтинг пасайишининг асосий сабаби давлатнинг умумий ташқи қарзининг ликвид ташқи активларга нисбатан ошиб кетиши ҳисобланади. Бундан ташқари, S&P ҳисоботида таъкидланишича, агар кейинги 6-12 ой мобайнида фискал ва ташқи қарз даражалари билан боғлиқ мавжуд вазият ўзгармай қолса, республика суверен рейтингини “BB-” дан “B+” гача пасайиши мумкин.

4-жадвал

Ўзбекистоннинг “Fitch”, “S&P”, “Moody's” кредит рейтингларидаги сўнгги натижалари [9]

Агентлик	Рейтинг	Натижа	Эълон қилинган сана
S&P	BB-	Негатив	2020 йил 5 июнь
Moody's	B1	Барқарор	2019 йил 13 февраль
S&P	BB-	Барқарор	2018 йил 21 декабрь
Fitch	BB-	Барқарор	2018 йил 21 декабрь

Йирик кредит рейтинг агентликларининг хабар беришича кредит рейтинг пасайишининг асосий сабаби давлатнинг умумий ташқи қарзининг ликвид ташқи активларга нисбатан ошиб кетиши ҳисобланади. Бундан ташқари, S&P ҳисоботида таъкидланишича, агар кейинги 6-12 ой мобайнида фискал ва ташқи қарз даражалари билан боғлиқ мавжуд вазият ўзгармай қолса, республика суверен рейтинги "BB-" дан "B+"гача пасайиши мумкин. Бунинг асосий сабаби, 2020 йилда давлатнинг умумий ташқи қарзининг ликвид ташқи активлардан ошиб кетиши ҳисобланади [10]. Маълумот учун, Ўзбекистон Республикаси Молия вазирлигининг ҳисоботида кўра, 2020 йилнинг июль ойи бошига келиб, Ўзбекистон Республикасининг ташқи давлат қарзи 17,1 миллиард АҚШ долларини (ЯИМга нисбатан 29,7 фоиз) ташкил этди.

Ўзбекистон иқтисодиёти ва ташқи секторига таъсир кўрсатадиган асосий ички сиёсий хатарлардан яна бири бу - яширин иқтисодиётга қарши курашининг қонуний асоси мавжуд бўлмаганлиги ва унга қарши курашиш борасида етарли ишлар амалга оширилмаганлигидир. Хусусан, бунга Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг “Ўзбекистон Республикасида «яширин иқтисодиёт» улушини қисқартириш чора-тадбирлари тўғрисида»ги Қарори 2020 йил 20 июнда қабул қилинганлиги ҳам биргина исботдир. Бундан ташқари, Ўзбекистонда яширин иқтисодиётнинг даражаси бирор халқаро рейтингларда акс этмаган. Бу бизда яширин иқтисодиёт йўқлигидан эмас, балки узоқ йиллар давомида мамлакатимизда бунга масъул идораларнинг халқаро рейтингларда қатнашмасликни афзал билганидадир [11].

Мамлакатимиз олимларининг фикрига кўра, Ўзбекистон иқтисодиётига таъсирига оид тадқиқотларда яширин иқтисодиёт даражаси ЯИМга нисбатан 40-50 фоиз атрофида ҳисобланади. Бундай вазиятнинг вужудга келиши яширин иқтисодиёт-

ни “гуллатишга” ҳисса қўшаётган “уддабурон тадбиркорлар”нинг эмас, уларга ҳомийлик қилаётган айрим амалдорлар ҳатти-ҳаракатларининг ҳам натижаси ҳисобланади. Шунга биноан, яширин иқтисодиётнинг юқори эканлигини нафақат мамлакатимиз иқтисодиётига хавф солувчи иқтисодий хатар, балки сиёсий хатар ҳам деб қараш мумкин.

Буни ривожланган демократик давлатларда яширин иқтисодиётнинг даражаси пастлиги ва аксинча, бошқа давлатларда жуда юқори экани ҳам яққол кўрсатиб турибди. Хусусан, аксарият ривожланган давлатларда яширин иқтисодиётнинг ялпи ички маҳсулотдаги улуши 7-15 фоиз оралиғида, АҚШ, Австрия, Швейцарияда 10 фоизга етмайди. Аксинча, Собиқ Иттифоқ таркибига кирган давлатлар, бир қатор Осиё ва Африка мамлакатларида бу кўрсаткич йиллар давомида ниҳоятда баланд – ЯИМнинг 30-50 фоиз оралиғида (Ўзбекистонда 40-50% оралиғида) қолаётганини кўриш мумкин. Оқибатда бу муаммо ушбу давлатлар иқтисодиётини пастга тортаётган оғир тошга айланган.

Яширин иқтисодиётга қарши курашишда Европа давлатларининг аксарияти солиқ механизмларига бирламчи эътибор қаратганини кўриш мумкин. Германия, Австрия, Дания, Швеция, Испания, Туркияда бу иллатга қарши курашда тадбиркорлик субъектларига солиқ юқини пасайтириш йўлидан борилганлигини кўриш мумкин. Мисол учун, 2019 йилда Германияда фақатгина уйда меҳнат қилувчиларга солиқларнинг камайтирилиши қисқа муддатда 4,8 млн. шундай фаолият юритувчиларнинг ёки 16 ёшдан 64 ёшгача бўлган аҳолининг 13 фоизи расмий рўйхатдан ўтиб, солиқ тўловчилар сафига киришига асос яратди.

Сиёсий хатарларнинг ташқи савдога таъсири. Ўзбекистон Республикаси иқтисодиётининг фаол ривожланишини интенсиф ташқи иқтисодий фаолиятсиз, шунингдек, мамлакат иқтисодиётига хорижий инвестицияларни жалб қилмасдан амалга

ошириб бўлмайди. Келажакда мамлакат иқтисодиётининг самарали ривожланиши Ўзбекистон ва унинг хўжалик юритувчи субъектлари ташқи савдо операцияларини қандай олиб бориши ва инвестиция муҳитини яхшилаш бўйича қандай чоралар кўрилаётганига боғлиқ, масалан, тажриба алмашиш, халқаро инвестицион ҳамкорлик, халқаро ишлаб чиқариш тизими ҳамда халқаро савдо ташкилотига қўшилиш ва ҳ.к.

Ташқи иқтисодий операцияларни амалга оширишда мамлакатдаги ижтимоий-сиёсий вазиятнинг ўзгариши сабабли, хорижий тадбиркор ёки инвесторнинг якуний натижасига салбий таъсир кўрсатадиган ҳолатлар пайдо бўлиши мумкин. Сиёсий хатарлар геосиёсий, ижтимоий-иқтисодий вазият ва давлатнинг сиёсати билан белгиланади. Улар халқаро ташкилотлар, мамлакат ёки хорижий давлатларнинг давлат органлари фаолияти натижасида ишлаб чиқариш ва савдо жара-

ёнлари шартларининг ўзгариши ва бузилишида намоён бўлади.

Ташқи иқтисодий алоқаларни жадал суръатлар билан кенгайтираётган Ўзбекистон иқтисодиёти учун минтақавий ва глобал иқтисодиётдаги вазиятнинг ривожланишини тўғри ҳисобга олиш ислохотлар муваффақиятининг асосий омилларидан бирига айланмоқда. Экспортни кенгайтириш ва инвестицияларни жалб қилишга катта эътибор қаратилаётган вазиятда ушбу омилнинг аҳамияти катта.

Шунингдек, ташқи савдо соҳасида бюрократик тўсиқлар сақланиб қолмоқда. Doing Business 2020 рейтингда “Халқаро савдо” индикатори бўйича Ўзбекистоннинг позицияси ҳам буни тасдиқлаб турибди – 190 давлат ичида 152-ўрин. Экспорт қилаётганда чегара ва божхона назоратидан ўтиш учун 32 соат вақт талаб этилади. Таққослаш учун, Европа ва Марказий Осиё давлатлари учун ўртача кўрсаткич 16,1 соатни ташкил қилмоқда [12].

5-жадвал

Экспорт пайтида чегара ва божхона назоратига сарфланган вақт, соатда [13]

Мамлакатлар номи	2014 йил	2015 йил	2016 йил	2017 йил	2018 йил	2019 йил
Ўзбекистон	112	112	112	112	111,7	31,8
Қозоғистон	133	133	133	133	105	105
Россия	72	72	72	72	66	66
Хитой	25,9	25,9	25,9	25,9	25,9	20,7
Малайзия	48	48	48	45	28	28
Вьетнам	60	60	58	55	55	55

Экспорт операциялари амалга оширилаётган пайтда ҳужжатларни расмийлаштириш учун 96 соат сарф қилинмоқда. Европа ва Марказий Осиё давлатларида эса бу жараён 25,1 соатни талаб этади.

6-жадвал

Импорт пайтида ҳужжатларни расмийлаштиришга сарфланган вақт (соат) [14]

Мамлакатлар номи	2014 йил	2015 йил	2016 йил	2017 йил	2018 йил	2019 йил
Ўзбекистон	174,3	174,3	174,3	174,3	174,3	150
Қозоғистон	5,5	5,5	5,5	5,5	5,5	5,5
Россия	42,5	42,5	42,5	42,5	42,5	42,5
Хитой	65,7	65,7	65,7	65,7	24	12,8
Малайзия	10	10	10	10	6,5	6,5
Вьетнам	106	106	76	76	76	76

Импорт операциялари амалга оширилаётган пайтда чегара ва божхона назоратидан ўтиш ва хужжатларни расмийлаштириш учун сарф қилинадиган вақт мос равишда 111 ва 150 соатни ташкил этмоқда (Европа ва Марказий Осиё давлатларида эса – 20,4 ва 23,4 соат). Ушбу кўрсаткичлар экспорт-импорт операцияларини тартибга солувчи давлат органлари фаолиятини такомиллаштириш зарурлигини кўрсатади.

Сиёсий хатарлар нафақат ички, балки ташқи томонлама ҳам таъсир кўрсатиши мумкин. Шунингдек, бу хатарлар мамлакат иқтисодиётига нафақат бевожуба, балки билвосита ҳам таъсир қилиши мумкин. Масалан, Россия ва Европа ўртасидаги алоқалар Украина ва Қрим бўҳронидан кейин кескин тус олганлиги, 2014 йилда Европа ва АҚШ томонидан

Россия ширкатларига ва масъул шахсларга қарата санкциялар киритилишига сабаб бўлди. Шунингдек, кейинчалик ушбу санкциялар қўлами Россиянинг барча иқтисодий тармоқларини қамраб олди. Натижада, 2014 йилдан бошлаб Европанинг Россияга қиладиган экспорт ҳажми йилига 15,7 фоизга камайган ва санкцияларнинг кучайиши билан 40 фоизга етган. Солиштириш ўрнида, 2013 йилда Европанинг Россияга қилган экспорт миқдори 120 миллиард еврога тенг бўлган бўлса, 2016 йилда эса ушбу рақам 72 миллиард еврогача тушиб кетган.

Яъни, Россия Федерациясига қарши Европа мамлакатлари ва АҚШ томонидан қўлланган санкциялар нафақат Россия Федерациясига, балки санкция қўллаган давлатларга ҳам ўз салбий таъсирини кўрсатган.

7-жадвал

Россия рублининг АҚШ долларига нисбатан ўртача йиллик курси ва Россиядан Ўзбекистонга пул ўтказмалари ўзгариши динамикаси [15]

Кўрсаткичлар	2010 йил	2013 йил	2014 йил	2015 йил	2016 йил	2017 йил	2018 йил	2019 йил
Рублининг АҚШ долларига нисбатан курси	30,37	31,85	38,42	60,96	67,03	58,35	62,71	64,74
Пул ўтказмалари, млн. долл.	2845,4	6633,0	5581,0	2370,0	1887,8	2662,9	2902,4	3057,7

Ўша даврда юз берган ҳодисалар ўз ўрнида Россия валютасига жиддий таъсир кўрсатди ва 2015 йилда рублининг долларга нисбатан расмий курси 1,59 баробар арзонлашди ва 60,96 рублни ташкил этди. Айнан 2015 йилда Россиядан Ўзбекистонга фақатгина мамлакат мигрантлари томонидан пул ўтказмаларининг ўзи кескин (2,35 баробар) пасайди. Масалан, 2013 йилда 6633 млн.долларлик пул ўтказмалари амалга оширилган бўлса, 2014 йилда бу кўрсаткич 5581 млн.долларни, 2016 йилда 1887,8 млн.долларни ташкил этган. Бу эса мамлакатимиздаги расмий валюта курсининг ошишига сабаб бўлган омиллардан бири ҳисобланади. Мана шунини инобатга олган ҳолда, геосиёсий хатарларнинг ҳам мамлакат иқтисодиётига салбий таъсирини ўрганиш ва уларни камайтириш бўйича чоралар кўриш керак, деб ҳисоблаймиз.

Хулоса ва таклифлар

Хулоса ўрнида айтадиган бўлсак, сиёсий хатарлар аниқ бир механизм билан ҳал этиладиган муаммолар қаторига кирмайди. Уларни ҳал этиш, ташқи алоқалар, иқтисодий, сиёсий, ҳамда ижтимоий

алоқаларнинг мустаҳкамлиги, институционал механизмларнинг мамлакатда юқори сифатда ташкил этилганлиги билан ҳам боғлиқ бўлади.

Юқоридаги таҳлил ва хулосалардан келиб чиққан ҳолда, сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон Республикасининг иқтисодий ва ташқи савдо соҳаларига таъсирини камайтириш бўйича таклифлар ва тавсиялар келтирилди:

- мамлакатимизда барча тармоқларни тартибга солувчи қонунларга ҳам айрим ўзгартиришлар киритиш керак. Масалан, йирик лойиҳаларга тендерларни фақат битта корхона ютиб олишига йўл қўйилмаслиги, тендерларга бир-биридан мустақил икки ёки ундан кўп тадбиркорлик субъекти жалб қилиниши керак;

- бизнес ва инвестиция муҳити сезиларли яхшиланиши, коррупциянинг пасайиши, камбағалликнинг қисқариши, хуфёна иқтисодиётнинг қисқариши учун давлат бошқарув органидаги юқори лавозимда ишлайдиган раҳбарларнинг бизнес фаолияти билан шуғулланишига йўл қўймаслик зарур;



- мамлакатимизда бизнес муҳитини янада яхшилашда қулай ишбилармонлик муҳити камбағаллик даражаси билан боғлиқлигини инобатга олиш лозим. Натижада, Ўзбекистонда камбағаллик даражасининг камайтирилиши ҳамда иқтисодий меъёрий тартибга солиш самарадорлигининг яхшиланиши тадбиркорликни, стартапларни, инновацияларни ривожлантиришга, шунингдек, кредит ва инвестицияларни кенг жалб қилишга олиб келиши мумкин;

- жамоатчиликда ҳар қандай иқтисодий фирибгарликлар ва коррупция ҳолатларига ниҳоятда қаттиқ салбий муносабат шакллантириш зарур;

- агар мамлакатимизда норасмий иқтисодий ўлдириш эмас, балки уни қонунийлаштириш керак бўлса, унда назоратни кучайтиришга эмас (бу коррупция кўламини янада оширади), қонуний бизнес юритиш харажатларини камайтиришга эътибор қаратишимиз керак. Бунинг учун солиқлар ва божхона тўловларини камайтириш, рўйхатга олиш ва рухсат бериш тартиб-қоидаларини бекор қилиш ёки соддалаштириш, назорат қилиш механизмлари кўламини қисқартириш ва такомиллаштириш, бизнес учун ресурслар ва хизматлар бозоридаги монополияларни йўқ қилиш, барча тадбиркорлар учун тенг шароит яратиш лозим;

- маҳсулот ишлаб чиқаришда халқаро стандартлар ва техник регламентларни фаол жорий этиш орқали маҳаллий маҳсулотларнинг замонавий талабларга жавоб беришини таъминлаш зарур;

- маҳсулотни сертификатлаш масалаларида экспорт қилувчи корхоналар учун қулай шарт-шароитлар яратиш, миллий сертификатлар ва экспорт бозорларида мувофиқликни баҳолаш натижаларининг тан олиншини таъминлаш мақсадида халқаро ташкилотлар билан алоқаларни кенгайтириш керак.

Манба ва адабиётлар

1. www.worldbank.org - Жаҳон банки расмий сайти маълумотлари асосида тайёрланди.

2. Ўша манба

3. <https://www.review.uz/oz/post/ozbekistonda-yashirin-iqtisodiyotning-darajasi-qanday/>

4. Ўша манба

5. Ўша манба

6. www.worldbank.org - Жаҳон банки расмий сайти маълумотлари асосида тайёрланди.

7. <https://www.review.uz/oz/post/ozbekistonda-yashirin-iqtisodiyotning-darajasi-qanday/>

8. www.worldbank.org – Жаҳон банки расмий сайти маълумотлари асосида тайёрланди.

9. <https://tradingeconomics.com/country-list/rating>

10. <https://www.review.uz/oz/post/ozbekistonning-suveren-kredit-reytingi-prognozi-qayta-korib-chiqishning-asosiy-sabablari/>

11. <https://www.review.uz/oz/post/ozbekistonda-yashirin-iqtisodiyotning-darajasi-qanday/>

12. www.worldbank.org - Жаҳон банки расмий сайти маълумотлари асосида муаллиф томонидан тайёрланди.

13. Ўша манба

14. Ўша манба

15. Ўша манба

16. Братерский М.В. Экономические инструменты внешней политики и политические риски: научное издание / М.В. Братерский; Национальный исследовательский университет – Высшая школа экономики. – Москва; Издательский дом Высшей школы экономики, 2016. – 232 с.

17. Jonas Gamso, Roy C. Nelson. Does partnering with the World Bank shield investors from political risks in less developed countries? // Journal of World Business 54 (2019).

18. Ўзбекистон Республикасининг 2017 йил 3 январдаги ЎРҚ-419-сонли “Коррупцияга қарши курашиш тўғрисида”ги Қонуни.

19. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 27 майдаги ПФ-5729-сонли “Ўзбекистон Республикасида коррупцияга қарши курашиш тизимини янада такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги Фармони.

20. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 29 июньдаги ПФ-6013-сонли “Ўзбекистон Республикасида коррупцияга қарши курашиш тизимини такомиллаштириш бўйича қўшимча чора-тадбирлари тўғрисида”ги Фармони.

21. www.lex.uz – Ўзбекистон Республикаси Қонун ҳужжатлари маълумотлари миллий базаси.

22. www.stat.uz – Ўзбекистон Республикаси Давлат статистика қўмитаси расмий сайти.

23. www.worldbank.org – Жаҳон банки расмий сайти.

24. www.transparency.org – “Transparency International” расмий сайти

25. <https://tradingeconomics.com> – Жаҳон савдо иқтисодиёти расмий сайти.

26. www.review.uz - “Экономическое обозрение” журналининг ахборот-таҳлилий портали.

Коронавирус пандемияси даврида сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон иқтисодиёти ва ташқи савдо соҳасига таъсири

Жавохирбек Шералиев,

Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти катта илмий ходими,

Элёр Суннатуллаев,

Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар институти катта илмий ходими

Аннотация: ушбу тадқиқот ишида сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон Республикаси иқтисодиёти ва ташқи савдосига таъсири ўрганилган. Шунингдек, сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон Республикаси иқтисодиёти ва ташқи савдосига таъсири бўйича хорижий мамлакатлар билан структуравий ва динамик солиштирма таҳлили амалга оширилган. Тадқиқот ишининг асосий натижаси сиёсий хатарларнинг Ўзбекистон Республикаси иқтисодиёти ва ташқи савдосига таъсирининг илмий асосларини ёритишдан иборат.

Калит сўзлар: сиёсий хатарлар, иқтисодиёт, ташқи савдо, коррупция, коррупция индекси, “doing business”, яширин иқтисодиёт, кредит рейтинги, экспорт, импорт.

Влияние политических рисков на экономику и внешнюю торговлю Узбекистана во время пандемии коронавируса

Жавохирбек Шералиев,
старший научный сотрудник

Института прогнозирования и макроэкономических исследований,

Элёр Суннатуллаев,
старший научный сотрудник

Института прогнозирования и макроэкономических исследований

Аннотация: в данном исследовании изучено влияние политических рисков на экономику и внешнюю торговлю Республики Узбекистан. Проведен структурный и динамический сравнительный анализ влияния политических рисков на экономику и внешнюю торговлю Республики Узбекистан с другими странами. Основным результатом исследования – разработка научных подходов влияния политических рисков на экономику и внешнюю торговлю Республики Узбекистан.

Ключевые слова: политические риски, экономика, внешняя торговля, коррупция, индекс восприятия коррупции, «ведение бизнеса», теневая экономика, кредитный рейтинг, экспорт, импорт.

The impact of political risks on the economy and foreign trade of Uzbekistan during the coronavirus pandemic

Javokhirbek Sheraliev,

senior researcher, Institute of Forecasting and Macroeconomic Research,

Elyor Sunnatullaev,

senior researcher, Institute of Forecasting and Macroeconomic Research

Abstract: this study investigated the impact of political risks on the economy and foreign trade of the Republic of Uzbekistan, carried out a structural and dynamic comparative analysis of the impact of political risks on the economy and foreign trade of the Republic of Uzbekistan with other countries. The main result of the research is to highlight on the scientific basis the impact of political risks on the economy and foreign trade of the Republic of Uzbekistan.

Keywords: political risks, economics, corruption, corruption perception index, “doing business”, shadow economy, credit rating, foreign trade, export, import.

УЎК: 608.1.519.862

Мухтор СУННАТОВ,
Тошкент давлат иқтисодиёт
университети мустақил изланувчиси,
e-mail: muxtor.sunnatov@mail.ru

Интеллектуал мулкни шакллантиришнинг ижтимоий-иқтисодий хусусиятлари

Кириш

Интеллектуал мулк (ИМ) ҳуқуқларининг иқтисодий таҳлили утилитар¹ бўлиб, ҳар қандай тизимнинг фойдаси статик² ва динамик³ нуктаи назардан унинг харажатлардан устун келадими-йўқлигини сўрайди.

Иқтисодий шарт-шароитлар интеллектуал мулк институти мавжуд бўлишини тақозо этар экан, ўз навбатида бу институт тизими иқтисодий омиллар турткилари остида доимий такомиллашаб боради. Бошқача айтганда интеллектуал мулк институти ғоят тез суръатлар ва шиддат билан ривожланаётган илмий-техника тараққиёти орқасидан юрмасдан, балки уни доимий равишда ўз таъсир доирасида бўлишга имкон берувчи институционал майдон бўлиши лозим. Мамлакатимизда интеллектуал мулк соҳасида давлат бошқаруви тизимини такомиллаштириш бўйича олиб борилаётган ислохотлар изчиллиги, интеллектуал мулк соҳасини тартибга солишдаги фаолиятида ҳуқуқни қўллаш амалиёти-

ни изчил ва бир хилда таъминлаш ҳамда жамиятда ҳуқуқий маданиятни юксалтириш ва интеллектуал мулкка нисбатан ҳурмат ҳиссини шакллантиришни асослаб бермоқда. Жумладан, Президентимиз интеллектуал мулк объектларини муҳофаза қилиш тизимини такомиллаштириш масаласида “Интеллектуал мулк ҳимоясини мустаҳкамлай олсак, бу ҳам учинчи Ренессансга ишончли пойдевор бўлади”-деб таъкидлади.

Мавзунинг долзарблиги. Ўзбекистон Республикасининг Конституцияси ҳар кимга илмий ва техникавий ижод эркинлиги, маданият ютуқларидан фойдаланиш ҳуқуқини кафолатлайди. Давлат жамиятининг маданий, илмий ва техникавий ривожланишига ғамхўрлик қилади (42-модда). Бу ўз навбатида Ўзбекистон Республикасида интеллектуал мулкни бошқаришга доир қонунчиликни, шу жумладан унинг муҳим иқтисодий таркибий қисмларини шакллантиришни, институционал механизмларини ривожлантириш бўйича илмий тадқиқотлар олиб боришни талаб этади.

Тадқиқотлар шуни кўрсатдики, интеллектуал мулкни миллий тизимда ҳимоя қилиш ва уни ишлаб чиқаришда бошқариш ёки фойдаланишда натижаларни рағбатлантириш масалалари бўйича институционал асослар яратилган бўлсада, аммо бу жараён яхлит бир иқтисодий тизим сифатида кўриб чиқилмаган.

Интеллектуал мулкнинг умумий муаммолари, уни тартибга солишнинг институционал механизмларини ривожлантириш масалалари ҳам назарий, ҳам амалий аҳамиятга эга масала сифатида долзарб бўлиб келмоқда. Интеллектуал мулк объектларининг бозор муносабатлари тизимида товар сифатида ҳаракати иқтисодий-илмий жиҳатдан ўрганилиб чиқилмаган.

1 Утилитаризм (лот. utilis – фойдали) – ахлоқий ёндашиш (ахлоқий назария), унга кўра хатти-ҳаракат ёки ҳаракатнинг ахлоқий қиймати унинг фойдалилиги билан белгиланади. Фойдани ахлоқнинг асоси ва инсон ҳаракатларининг мезони деб биладиган ахлоқий ёндашиш. (Буюк Британияда файласуф И.Бентам тавсифи остида, кейинчалик Австрия мактаби иқтисодчилари томонидан фойда назарияси шаклида ишлаб чиқилган).

2 Статика (юнон. “statikos” – тик, ҳаракатсиз) – умуман олганда “statika” – тушунчаси дам олиш, жим туриш, турғунлик, барқарорлик ёки мувозанатни англатади. Ҳаракатсиз ҳолатни акс эттиради.

3 Динамика (юнон. “dinamikos” – куч, ҳаракат) – ҳаракат ва куч таъсири билан боғланган. Ҳаракат ҳолати, ўсиш, ривжланиш, воқеа, ҳодисалаги жўшқинлик. Динамика ва статика – мавжудлик ва тафаккур, ҳаракат, макон ва замон, дунёнинг ривожланиши ҳақидаги турли фалсафий ва илмий назарияларда муҳим рол ўйнайдиган ўзаро боғлиқ ҳодиса ва тушунчалардир.

Интеллектуал мулк ижтимоий-иқтисодий ҳам юридик категория эканлиги, ушбу категорияни, яъни интеллектуал мулк объектларини иқтисодиётнинг манбаи сифатида ўрганишни ҳамда интеллектуал мулк бозорини бошқариш самарадорлигининг илмий-услубий асосларини таҳлил қилиш долзарб масала бўлганлиги сабабли, унинг институционал механизмини ривожлантириш юзасидан илмий изланишлар олиб боришни талаб этади.

Илмий-амалий ҳамда назарий асослар таҳлили

Илм-фан ва инновацияни ривожлантириш, бу соҳадаги ютуқларни юқори қўшилган қийматли маҳсулотга айлантиришда интеллектуал мулкнинг ишончли ҳимоясини таъминлаш жуда муҳим. Маълумки, жаҳон бозори конъюктураси кескин ўзгариб, глобаллашув шароитида рақобат тобора кучайиб айниқса унинг фуқционал типи ривож, республикамизни янада барқарор ва жадал суръатлар билан ривожлантиришни мутлақо янгича ёндашувда илмий изланишларни ҳамда устувор тамойилларни ишлаб чиқишни талаб этади.

XX асрда мулк муҳим ўрин эгаллаган ягона иқтисодий йўналиш АҚШда шаклланган институционализм эди. Мулк ҳуқуқи назарияси асосчилардан бири Торстейн Веблен (1857-1929) ишлаб чиқариш билан ҳеч қандай алоқаси бўлмаган, эгасига даромад келтирувчи сифатида ғойибона мулкчилик тушунчасини кенг илмий муомалага киритди. Шундан кейин XX аср 20-30 йилларида мулкчилик тоифасини аниқлашда янги Австрия мактабининг вакили Людвиг фон Мизес (1881-1973) мулкнинг иқтисодий тоифасини батафсил изоҳлаб берди. У мулк иқтисодий жиҳатдан активдир деб тавсифлади. Шунинг учун мулк тоифасини кўриб чиқишда бундай ёндашувни фуқционал деб аташ мумкин. Л.Мизес мулкнинг ҳуқуқий тарафларини ўрганмайди, лекин мулкни актив сифатида бошқариш кераклигини ўрганади. Шу билан бирга, у мулк ҳуқуқига оид яна бир қондани тўғридан-тўғри баён қилди.

XX асрнинг ўрталарида неоинституционализм доирасида мулк категориясини кўриб чиқиш учун яна бир ёндашув шаклланди. Асосчилари А.Алчиан (1914-2013) ва Г.Демсец (1930-2019) лар бўлиб, улар ўз асарларида мулк ҳуқуқи назариясининг асосларини яратдилар. Бу масалада неоинституционал ёндашув ва классик ёндашув ўртасида фарқ шундан иборатки, А.Алчиан, Г.Демсец ва уларнинг издошлари мулкни ташкил этувчи “тўплам” (пучок)

таркибини ўзгартирадиган кучлар рўйхатини кенгайтирадилар. Масалан, 1961 йилда инглиз ҳуқуқшуноси Артур Оноре томонидан ишлаб чиқилган мулк ваколатларининг тўлиқ тўплами 11 элементни ўз ичига олади. Мулк ҳуқуқлари назарияси доирасида “мулк” тушунчаси одатда турли шахслар ўртасида ҳар хил улушларда тақсимланган ҳуқуқлар тўплами сифатида талқин этилади. Айнан, А. Оноре рўйхати ўз ичига олган мулк ҳуқуқлари тўплами таърифи “тўлиқ” ҳисобланади. Булар:

1) мулкка эгалик ҳуқуқи (*ins possendi*); 2) фойдаланиш ҳуқуқи (*ins utendi*); 3) тасарруф этиш ёки бошқариш ҳуқуқи (*ins abutendi*); 4) мулкни ўзлаштириш ёки даромад олиш ҳуқуқи (*ins fruendi*); 5) қолдиқ қиймати ёки суверен ҳуқуқи (*ins vindicandi*); 6) хавфсизлик ҳуқуқи (*security right*); 7) мерос ҳуқуқи (*inheritance law*); 8) муддатсизлик (*perpetuity*); 9) зарарли фойдаланишни тақиқлаш ҳуқуқи (*right to prohibit harmful use*); 10) ундириш шаклидаги жавобгарлик (*penalties*); 11) кутилаётган қолдиқ табиати (*residual nature*).

Шу ўринда ҳар бир ҳуқуқлар тўпламига нисбатан илмий, техник ва саноат соҳаларида интеллектуал мулк хусусиятлари таснифини таҳлил қилиб чиқсак (1-жадвал).

““
XX асрда мулк муҳим ўрин эгаллаган ягона иқтисодий йўналиш АҚШда шаклланган институционализм эди. Мулк ҳуқуқи назарияси асосчилардан бири Торстейн Веблен (1857-1929) ишлаб чиқариш билан ҳеч қандай алоқаси бўлмаган, эгасига даромад келтирувчи сифатида ғойибона мулкчилик тушунчасини кенг илмий муомалага киритди.

1-жадвал

Интеллектуал мулк хусусиятлари

№	Мулк ҳуқуқлари тўплами	Мулк ҳуқуқларининг субъектлари					
		№1 вариант: муаллифлик ҳуқуқи			№2 вариант: патент ҳуқуқи		
		Интеллектуал фаолият натижаларини яратувчи муаллиф (ёки ҳаммуаллифлар)	Муаллифлик ҳуқуқи эгаларининг мулк ҳуқуқларини бошқаруви ташкилот	Фойдаланувчининг ҳуқуқларини олиш	Ихтирочи муаллиф (ёки ҳаммуаллифлар)	Патент берувчи ташкилот (ИМА)	Патент олган фойдаланувчи
1	Мулкка эгалик ҳуқуқи	+			+		
2	Фойдаланиш ҳуқуқи			+			+
3	Тасарруф этиш ёки бошқариш ҳуқуқи	+	+		+		
4	Мулкни ўзлаштириш ёки даромад олиш ҳуқуқи	+	+	+	+		+
5	Қолдик киймати ёки суверен ҳуқуқи	+			+		
6	Хавфсизлик ҳуқуқи	+		+	+		+
7	Мерос ҳуқуқи	+			+		
8	Муддатсизлик	+		+	+		
9	Зарарли фойдаланишни тақиқлаш ҳуқуқи	+	+		+		
10	Ундириш шаклидаги жавобгарлик	+	+		+		
11	Қўтилаётган қолдик табиати	+			+		

Манба: муаллиф томонидан тузилди.

Интеллектуал мулк хусусиятларидан келиб чиққан ҳолда мулк ҳуқуқлари тўпламини миллий тизимда тартибга солишни олтита институционал ҳуқуқий асосга бўлишимиз мумкин. Булар, Ўзбекистон Республикасининг Конституцияси, Халқаро шартномалар, Ўзбекистон Республикасининг қонунлари, Ўзбекистон Республикаси Президентининг фармонлари ва қарорлари, Ўзбекистон Республикаси Вазирлар Маҳкамасининг қарорлари, Вазирликлар, Давлат қўмиталари ва идораларнинг буйруқлари ва қарорларидир.

Келинг, интеллектуал мулк муносабатларининг субъектив томонини, яъни ушбу муносабатлар иштирокчилари ўртасида ваколатларнинг тақсимланиш схемасини кўриб чиқсак. **Хусусан:**

1) интеллектуал фаолият натижаларини яратувчи муаллифлари(ёки ҳаммуаллифлар) яъни эгалари (мутлақ ҳуқуқлар эгалари) тўғрисида;

2) ушбу натижалардан бевосита иқтисодий фаолиятида фойдаланадиган хўжалик юритувчи субъектлар;

3) қолган “учинчи”⁴ томонлар.

Интеллектуал мулк муносабатларининг вазифаларидан бири бу муносабатлар объектларини “учинчи” шахсларнинг рухсатсиз ҳаракатларидан ҳимоя қилишдир ва иккинчиси интеллектуал мулк ҳуқуқларига ваколатларни тақсимлашда иштирок этмасликлари сабабли, келажакда улар кўриб чиқилмайди. Мисол сифатида биз интеллектуал мулкнинг мутлақ муаллифлик ҳуқуқи ва патент ҳуқуқлари объектларига нисбатан субъектлар тузилишини кўриб чиқамиз. Ушбу субъектлар 2-жадвалда келтирилган.

4 Томонлар – мулкка зарар етказувчилар (қароқчилар, қалбакилаштирувчилар), мулкдан рухсатсиз фойдаланувчилар.

2-жадвал

Мутлақ муаллифлик ҳуқуқи ва патент ҳуқуқларига оид интеллектуал мулк муносабатларининг субъектлари

Мутлақ ҳуқуқлар тури	Субъектлар
Муаллифлик ҳуқуқи	Интеллектуал фаолият натижаларини яратувчи муаллиф (ёки ҳаммуаллифлар)
	Турдош ҳуқуқларга эга бўлган фойдаланувчи
	Муаллифлик ҳуқуқи эгаларининг мулкый ҳуқуқларини бошқарувчи ташкилот
Патент ҳуқуқи	Ихтиро муаллифи (ёки ҳаммуаллифи)
	Интеллектуал мулкни ҳимоя қилувчи агентлик
	Патент олган фойдаланувчи

Манба: муаллиф томонидан тузилди.

Интеллектуал мулк объектлари (ИМО) ва мутлақ ҳуқуқлар объектларининг ҳуқуқий асослари ҳар доим ҳам мос келавермайди. ИМОларга баъзида мутлақ ҳуқуқлар тартиби қамраб олинмаган, лекин ижодий натижалари бўлган объектлар киради, масалан, ишлаб чиқариш сирлари (ноу-хау). Баъзи олимлар ноу-хауга мутлақ ҳуқуқларнинг махсус режими қўлланилади деб ҳисоблашади.

Америкалик юрист П.Розенберг мутлақ ҳуқуқларни *de iure* ва *de facto*⁵ асосида фарқлашни таклиф этади. “Мутлақ ҳуқуқ *de facto*, унинг фикрича, ихтиро муаллифи томонидан яратилган ихтиродан фойдаланувчи учун унинг ҳуқуқларини тегишли равишда расмийлаштиришга ҳожат йўқ. Ушбу ҳуқуқ ихтиро моҳияти ва ундан фойдаланиш усуллари бошқа шахслардан сир сақлангунича амал қилади. Ихтиронинг ҳуқуқини тасдиқловчи ҳужжат бўлмаган тақдирда, исталган шахс ушбу ихтиродан, агар у уни қўллашнинг ноқонуний усулларига мурожаат қилмаса, фойдаланиши мумкин.” “*de facto*” умуман мутлақ ҳуқуқларга нисбатан қўлланилмайди, чунки мутлақ ҳуқуқлар тегишли нормалар билан тартибга солинади. Ишлаб чиқариш сирлари (ноу-хау) ҳимояланмаган объектдир. “Ноу-хау” сифатида тан олинган ахборот одатда махфий характерга эга ишлаб чиқариш сирлари ҳисобланади ва улар учинчи шахсларга ошкор этилмайди, бошқача айтанда, ноу-хауда фақат ҳуқуқий монополия мавжуд.

Мулк ҳуқуқи назариясининг баъзи замонавий тарафдорлари фикрича, умуман мулкни иқтисодий таҳлил қилишда иккита тушунча ишлайди, яъни якуний назорат ҳуқуқи ва қолдиқ даромад. Якуний назорат ҳуқуқи деганда “ушбу активдан фойдаланиш тўғрисида қонун ҳужжатларида аниқ белги-ланмаган ва шартнома бўйича бошқа шахсларнинг ваколатларига берилмаган ҳар қандай қарорларни қабул қилиш ҳуқуқи” тушунилади. Бошқача қилиб айтганда, бу қонун билан чекланган ва ихтиёрий равишда бошқа шахсларга бериладиган ҳуқуқлардан ташқари, мулкдорга қолган ҳуқуқдир.

Қолган даромад тушунчаси соф даромадни англатади, яъни актив эгаси барча томонлар билан ҳисоб-китоблардан кейин қолган миқдорни олиш ҳуқуқига эга. Бундан ташқари, ушбу тушунчаларнинг тўғри комбинацияси эгасини актив қийматини сақлаш ва оширишга ундовчи рағбатлантирувчи омилларни келтириб чиқаради. Мулк ҳуқуқлари тўплами кўплаб омилларга масалан, мулк турига қараб (давлат ёки хусусий мулкка, шахсий компания ёки акциядорлик жамияти) фарқ қилади. Шунинг учун келажакда интеллектуал мулкни иқтисодий категория сифатида, хусусан, интеллектуал мулкни тижоратлаштириш усулларини ўрганаётганда, мулкый муносабатларнинг асосий функцияларидан (интеллектуал мулкка эгалик қилиш, ундан фойдаланиш ва уларни тасарруф этиш) келиб чиқадиган ваколатлар тақсмоти сифатида кўриб чиқиш керак. Мулкый ҳуқуқлар мажмуида интеллектуал мулкни тақсимланган ҳуқуқлар тўплами сифатида талқин этишимиз мумкин.

5 Ҳуқуқий вазиятларни муҳокама қилишда “*pot. de iure, de jure*” “қонун билан ифодаланган” деган маънони англатади, “*pot. de facto*” “аслида” ҳаракат ёки амалда қўлланиладиган нарсаларни англатади.

Бугунги кунда интеллектуал мулк ҳуқуқига оид қонунчиликнинг изчил ислоҳ қилинаётгани интеллектуал мулкнинг ҳуқуқ тизимида асосий институтлардан бири сифатида ривожланаётганидан далолат беради. Кейинги йилларда республикамизда ҳам интеллектуал мулк ҳуқуқига оид қонунчилик таркибан ва мазмунан жиддий янгиланди. Унга кўра интеллектуал мулк ҳуқуқини патент ҳуқуқи, муаллифлик ҳуқуқи ва турдош ҳуқуқларга ажратиш мумкин. Миллий қонунларимизда айнан ана шу тоифадаги ҳуқуқлар эътироф этилгани ҳолда, барча тафаккур мулкнинг ҳуқуқий муҳофаза қилинишини Фуқаролик кодексида кўришимиз мумкин.

Республикамизда интеллектуал мулк ҳуқуқини ҳимоя қилиш тизимининг яратилишини қуйидаги босқичларга ажратиш мумкин.

Биринчи босқич 1991-1995 йилларга тўғри келиб, бу давр жаҳон патент/муаллифлик тизими тажрибасини ўрганиш, соҳага оид ихтисослашган халқаро ташкилотларга аъзо бўлиш, миллий қонунчилик асосларини яратиш, давлатнинг ваколатли органи, яъни Давлат патент идораси, Муаллифлик ҳуқуқини ҳимоя қилиш Давлат агентлиги ташкил этилди.

Иккинчи босқич 1996-2002 йилларга тўғри келади. Бу даврда интеллектуал мулк бойликларини ҳуқуқий жиҳатдан муҳофаза қилиш соҳасидаги қонун ҳужжатлари такомиллаштирилди. Жумладан, “Ихтиролар, фойдали моделлар ва саноат намуналари тўғрисида”ги, “Товар белгилари, хизмат кўрсатиш белгилари ва товар келиб чиққан жой номлари тўғрисида”ги, “Электрон ҳисоблаш машиналари учун яратилган дастурлар ва маълумотлар базаларининг ҳуқуқий ҳимояси тўғрисида”ги, “Интеграл микросхемалар топологияларини ҳуқуқий муҳофаза қилиш тўғрисида”ги, “Селекция ютуқлари тўғрисида”ги, “Муаллифлик ҳуқуқи ва турдош ҳуқуқлар тўғрисида”ги қонунлар қабул қилинди.

Учинчи босқич 2003-2012 йилларни қамраб олади ва бу йилларни “ҳамкорлар билан ишлаш даври” деб номлаш мумкин. Ҳуқуқий муҳофаза қилинадиган интеллектуал мулк объектлари ҳақида жамоатчиликни хабардор қилиш, халқаро анжуманлар ўтказиш орқали республикамизда олиб борилаётган соҳага оид ислохотларни дунё жамоатчилигига етказиш, соҳага оид миллий қонунчиликнинг қўлланиши ва халқаро актларнинг ижроси юзасидан назорат-таҳлил ишлари ўтказилиши,

омма ўртасида тарғибот ишларини юритиш кучайганини кўриш мумкин.

Тўртинчи босқич 2012-2018 йилларга тўғри келади. Бу давр оралиғида ҳар бир мамлакат иқтисодий-ижтимоий фаровонликка эришиш борасида интеллектуал мулк муҳофазасининг мустаҳкам тизимига эга бўлиши учун ягона бошқарув тизимини ташкил этди.

Бешинчи босқич 2019 йилдан янги даврни, интеллектуал мулк бозорини тартибга солишнинг янги институционал даврини бошлаб берди. Жумладан, Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 8 февралда “Интеллектуал мулк соҳасида давлат бошқарувини такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ-4168-сон қарори қабул қилинди.

Мақолада муаммонинг акс этганлиги. Интеллектуал мулк субъектлари ўртасидаги ўзаро муносабатлар, улар ваколатларининг таркибий қисмлари чуқур таҳлил этилмаган. Интеллектуал мулк бозорини ҳимоя қилиш, бундай иқтисодий ҳуқуқларни амалга оширилишига кўмаклашувчи ташкилотларнинг фуқаролик-ҳуқуқий мақоми ҳам атрофлича ёндашув ва тизимли тадқиқотлар асосида ўрганиб чиқилмаган. Айни вақтда интеллектуал мулк объектларининг ҳуқуқий мақоми, объектларга нисбатан ҳуқуқ соҳибларининг ваколатлар ҳажми ва мазмуни бозор тизимида мутлақ янги оҳанг касб этмоқда, бу эса ўз навбатида баъзи бир эскирган конструкциялар, қарашлар ва тасаввурларни қайта кўриб чиқишни, мутлақо ўзгача характердаги ташкилий, қонунчилик, меъёрий ечимларни ишлаб чиқишни тақозо этмоқда.

Бу ўз навбатида “трансакция”⁶ ва “трансформация” харажатларини келтириб чиқаради (1-расм). Мулк ҳуқуқини таъминлаш, яъни чекланган ресурслардан фойдаланувчилар орасидан бошқа шахсларни чиқариб ташлаш трансакция харажатлари муаммосини келтириб чиқаради.

6 Трансакция харажатлари – ишлаб чиқариш ва қайта ишлашнинг асосий харажатларидан юқори бўлган операцион харажатлар ёки билвосита боғлиқ харажатлар ва чиқимлар. Трансформация (лот. transformatio – ўзгартириш) – фаолиятнинг мақсадли йўналишини ўзгартириш, шаклларни ва усулларни ўзгартириш, халқаро ҳуқуқ нормаларини ички ҳуқуқ нормаларига айланттириш, ўзгартириш усулларидан иборат



1-расм. Интеллектуал мулк объектлари ва иқтисодиёт субъектларида трансакция муносабатлари ва улар билан боғлиқ харажатлар турлари

Манба: муаллиф томонидан тузилди.

Таъкидлаш жоизки, интеллектуал мулк бозорида трансформация харажатлари ҳам трансакция харажатлари каби иқтисодий тизимнинг барча поғоналарида юзага келади. Бу айниқса, интеллектуал мулк бозорини бошқаришнинг институционал механизмларини такомиллаштиришда мулк ҳуқуқлар мажмуида янги тизим-интеллектуал мулк институти ва ҳамда янги институционал муҳитни яратишда нисбатан катта ҳажмларда бўлади.

Иқтисодиёт субъектлари фаолияти жараёнида мулкчилик ҳуқуқининг алмашиниши, бошқа шахслар томонидан мулкка нисбатан ғайриқонуний (эгоистик) хатти-ҳаракатлар содир этилган ша-

роитларда уни ҳимоя қилиш, шунингдек, иқтисодий ислохотлар жараёнида аввал фаолият юритиб турган тартиблар ва нормаларни янгилари билан алмаштириш зарурияти юзага келади. Бундай вазиятларда иқтисодиёт субъектлари ўзаро трансакция муносабатларини амалга оширишга киришади ва бу трансакция харажатларини келтириб чиқаради.

Иқтисодиёт субъектларининг самарали ишлаши кўп жиҳатдан трансакция харажатларининг вужудга келиш омиллари ва улар ўзгаришига боғлиқ бўлади. Шу нуқтаи назардан такомиллашиб борувчи институционал муҳитда трансакция харажатларининг шаклланиши, уларни камайтириш ва оптимал-

лаштириш миллий иқтисодиётнинг барқарор ривожланишини таъминлашнинг муҳим омилларидан бири ҳисобланади. Шу қатори, интеллектуал мулк бозорини тартибга солишнинг институционал механизмларини ривожлантиришда ҳам.

Шу билан бир вақтда улар ўткинчи харажатлар эмас, бундай харажатлар кўлами давлатнинг макро даражадаги институционал ислохотлар сиёсати ҳамда мамлакат ташқи иқтисодий алоқалар ривожини билан узвий боғлиқ ҳисобланади. Шу боис трансформация жараёнлари билан боғлиқ бўлган давлат ҳамда корхоналар миқёсидаги харажат турлари ва таснифларига алоҳида тадқиқот йўналиши сифатида қараш мумкин.

Хулоса ва таклифлар

Юқоридаги муаммоларни бозор муносабатларини концепцияси нуқтаи назаридан мушоҳада қилиш илмий тадқиқотларнинг янги йўналишини очиб берибгина қолмасдан мавжуд қонун меъёрларининг моҳиятини англаб етиш, янгидан-янги меъёрлар ва ҳуқуқий ечимларни ишлаб чиқиш учун назарий негиз бўлиб хизмат қилиши мумкин. Бу эса илмий-иждоий тафаккурнинг ўсишига, интеллектуал мулк мулкдорлари қатламининг вужудга келишига, уларнинг ҳуқуқлари кафолатланишига, интеллектуал мулк объектларининг иқтисодиётимиз салмоғидаги ҳиссасининг ўсишига ва охир-оқибатда моддий ва маънавий ривожланишига олиб келган бўлар эди.

Иқтисодиётни ривожлантиришда эса барча тадбиркорлик субъектларини инновацион фаолиятга жалб этиш, олимлар ва корхоналар ўртасидаги ҳамкорликни таъминлашга эришиш, интеллектуал мулк объектларини ишлаб чиқаришга жорий этишнинг турли шакл ва воситаларидан кенг фойдаланиш, миллий патентлар бозорини ривожлантириш лозим. Юқорида кўрсатилган масалалар ўз ечимини топса, мамлакатимизнинг иқтисодий қудрати янада ошган, жаҳон иқтисодиётидаги салмоғи кенгайган бўларди.

Тадқиқотлар натижасида қуйидаги тавсияларни ишлаб чиқдик:

- бугунги кунда бутун дунёда интеллектуал мулк объектларини таркибларга ажратиш, объектларга ҳуқуқий режим бериш, ҳуқуқ эгалари манфаатларини ҳимоя қилиш тизимини соддалаштириш орқали кодификация жараёни олиб борилаётгани кўзга ташланмоқда. Бизнингча, республикамизда интеллектуал мулк ҳуқуқи билан боғлиқ барча қонунлар-

ни жамлаб, алоҳида кодексга киритиш вақти келди. Қонунлар сонининг кўплиги айрим нормаларнинг бошқа қонунларда такрорланиши ёки умумий ҳавола йўсинидаги нормаларнинг пайдо бўлишига олиб келади. Шунингдек, соҳага оид қонунлар илмий концепцияси ихчамлашиб, кодексда яхлит илмийликка асосланган, назарий жиҳатдан асослаш мумкин бўлган нормалар жамланиши мумкин. Энг асосийси, ҳуқуқни қўллаш амалиёти янада жадаллашиб, нормаларни шарҳлаш ва ҳужжатларда акс эттириш имконияти янада кенгайди;

- мулк ҳуқуқлари назарияси доирасида “мулк” тушунчаси одатда турли шахслар ўртасида ҳар хил улушларда тақсимланган ҳуқуқлар тўплами сифатида талқин этилади. Бунда мулк ҳуқуқларига нисбатан утилитаризм (лот. *utilis* – фойдали) – ахлоқий ёндашиш (ахлоқий назария) принципларини яратиш талаб этилади. Унга кўра хатти-ҳаракат ёки ҳаракатнинг ахлоқий қиймати унинг фойдалилиги билан белгиланади. Демак, миллий иқтисодиётда интеллектуал мулкни бошқариш тамойилларини белгилаб олиш зарур;

- интеллектуал мулк муносабатларининг субъектив томонини, яъни ушбу муносабатлар иштирокчилари ўртасида ваколатларни тақсимланишидан келиб чиқсак, интеллектуал мулк муносабатларининг субъектлари, бизнинг фикримизча объектга бўлган муносабатларга қараб ажратиш мақсадга мувофиқ;

- интеллектуал мулк бозорини ҳимоя қилиш, бунда иқтисодий ҳуқуқларнинг амалга оширилишига кўмаклашувчи ташкилотларнинг фуқаролик-ҳуқуқий мақомида жамоатчилик асосидаги интеллектуал мулк натижаларини рағбатлантирувчи жамоавий ташкилотлар фаолиятини такомиллаштириш зарур;

- интеллектуал мулк бозорида трансакция харажатлари мулкнинг ҳуқуқларнинг барча тақсимотида ҳамда мулкни иқтисодий бошқариш поғоналарида юзага келади. Айниқса, интеллектуал мулк бозорини бошқаришнинг институционал механизмларини такомиллаштиришда трансакция харажатларини оптималлаштириш давр талабига айланмоғи зарур.

Манба ва адабиётлар

1. *Ўзбекистон Республикаси Конституцияси. 8 декабрь 1992 йил (ўзгартиришлари билан).*
2. *Ўзбекистон Республикаси Фуқаролик Кодекси. 29 август 1996 йил (ўзгартиришлари билан).*

3. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 8 февралдаги “Интеллектуал мулк соҳасида давлат бошқарувини такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ-4168-сон қарори

4. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2021 йил 28 январдаги “Интеллектуал мулк объектларини муҳофаза қилиш тизимини такомиллаштириш чора-тадбирлари тўғрисида”ги ПҚ-4965-сон қарори

5. Армен А.Алчиан, Гарольд Демсец. Производство, стоимость информации и экономическая организация. Опубликовано в *American Economic Review*. 1972. С317.

6. Беркинов Б.Б. Институционал иқтисодиёт. Ўқув қўлланма. – Т.: YANGI NASHR, 2011. 285б.

7. Козырев А.Н. Оценки интеллектуальной собственности: Функциональный подход и математические методы. –М.: 2016. Центральный экономико-математический институт РАН. -73-75с

8. Оқолов Омонбой, Интеллектуал мулкнинг ҳуқуқий асослари., ю.ф.д. илмий даражасини олиш учун ёзилган диссертацияси. –Т.: ТЮДУ.2000. 305б.

9. Олейник А.Н. Институциональная экономика. Учебное пособие. –М.: ИНФРА-М, 2002. 416с.

10. Keith E. Maskus, *Intellectual Property Rights and Economic Development*, 32 *Case W. Res. J. Int'l L.* 471. (2000), Available at: <https://scholarlycommons.law.case.edu/jil/vol32/iss3/4>. 506. -473.

11. Маматова Ф.Х. Трансакция харажатларини таҳлил қилиш асослари. –Т.: “Фан ва технология”, 2014й., 165б.

12. Мизес Л. Человеческая деятельность. Трактат по экономической теории М Экономика, 2000, -488с

13. Назина К.Н., Кокурина Д.И., Агабекова С.И., Инновационная политика. Учебное пособие. –М.: Юрайт. 2019. -157-160сс.

14. Рузакова О.А., Права интеллектуальной собственности. –М. 2004. Московския финансово-промышленная академия.308с.

15. П.Милгром, Дж.Робертс. Экономика, организация и менеджмент: В 2-х т./пер. с англ. И.В.Розманского, Д.Е.Тетерина, К.А.Холодилина под редакцией И.И.Елисейевой и В.П.Тамбовцева -СПб.: Экономическая школа, 1999. -т.1 -472с., т.2-424с. См.там.-413-415сс.

16. Л.П.Кураков, В.Л.Кураков, А.Л.Кураков, Экономика и права: словарь-справочник.-М. 2004.

17. Ўзбек тилининг изоҳли лугати. Т1.(С),(Д). -Т.2018. -622б.

Интеллектуал мулкни шакллантиришнинг ижтимоий-иқтисодий хусусиятлари

Мухтор Суннатов,

Тошкент давлат иқтисодиёт университети мустақил изланувчиси

Аннотация: мақолада Ўзбекистон Республикасида интеллектуал мулк бозорини бошқаришнинг институционал механизмини такомиллаштириш масалалари кўрилган.

Калит сўзлар: интеллектуал мулк, мулк ҳуқуқлари, патент, трансакция, трансформация, муаллифлик ҳуқуқи, контрафакт, институционал иқтисодиёт.

Социально-экономические особенности формирования интеллектуальной собственности

Мухтор Суннатов,

самостоятельный соискатель Ташкентского государственного экономического университета

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы совершенствования институционального механизма управления рынком интеллектуальной собственности в Республике Узбекистан.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, права собственности, патенты, сделки, трансформация, авторское право, подделка, институциональная экономика.

Socio-economic features of the formation of intellectual property

Mukhtor Sunnatov,

An independent researcher of Tashkent State University of Economics

Abstract: the article deals with the issues of improving the institutional mechanism of intellectual property market management in the Republic of Uzbekistan.

Keywords: intellectual property, property rights, patents, transactions, transformation, copyright, counterfeiting, institutional economics.

УЎК: 334.71.322

Дилафруз МУХСИМОВА,
*базовый докторант Института прогнозирования
 и макроэкономических исследований,*
 e-mail: mdh_dimond@mail.ru

Факторный анализ экономического роста

В принятой Повестке дня Генеральной Ассамблеи ООН страны смогут оказаться на высоте требований в области устойчивого развития на период до 2030 года только в том случае, если они будут оптимально использовать свой производственный потенциал, перераспределяя ресурсы в пользу секторов с более высокой производительностью труда. Цель в области устойчивого развития нацеливает эту трансформацию на рост производительности. Вместе с тем добавленная стоимость, создаваемая в высокопроизводительных секторах, особенно в обрабатывающей промышленности, остается низкой в наименее развитых странах и не имеющих выхода

к морю развивающихся странах, отличаясь по своей динамике от других групп стран. Эта разница в добавленной стоимости приводит к различиям в динамике производительности и глубине технологического разрыва.

Наряду с этим, в настоящее время во всем мире пандемия коронавируса COVID-19 усугубила ситуацию и привела к снижению экономического роста. В 2020 г. наблюдалось сокращение мировых темпов прироста ВВП (рисунок), при этом наблюдалось сокращение объемов производства, потребления, доходов населения, что породило экономическое напряжение.



Рисунок. Темпы роста ВВП, %

Источник: на основе данных МВФ.

Уменьшение прироста экономического роста наблюдалось, в том числе и в Узбекистане. Темпы роста ВВП в 2020 году по данным Государственного комитета статистики Республики Узбекистан были на уровне 101,6%, хотя в 2019 году они составляли 105,8%.

В мире на производство промышленности приходится около 27% ВВП и обеспечивается 22% от общей занятости и она составляет основную часть всей экономики (Всемирный банк). При сложившейся ситуации актуальность дальнейшего развития отраслей с высокой производительностью как обрабатывающая промышленность возрастает.

Растет число исследований, посвященных изучению обрабатывающей промышленности как основного драйвера экономического роста.

Положительное влияние независимой переменной обрабатывающей промышленности на экономический рост в странах мира подтверждается рядом исследований, среди них работы Сзирмаи и Верспаген (2015), Фагерберг (2007), Чакраварти и Митра (2009), Катхурия и Натараджан (2013) и другие. Развивающимся странам, которые стремятся поддержать экономический рост и обеспечить устойчивое создание рабочих мест, обрабатывающая промышленность предоставляет возможность не только сместить баланс экономики в сторону отраслей промышленности с большей добавленной стоимостью, но и создать число рабочих мест при более высокой производительности труда. В этих условиях возникает устойчивый спрос на квалифицированный труд, растут уровень доходов занятых, имеет место положительное воздействие на такие социальные показатели как: человеческий капитал и уровень бедности.

Включение фактора инвестиции в модель экономического роста рассмотрено во многих исследованиях. Инвестиции можно определить как актив, который приобретает с целью получения прибыли в будущем. Ученые Бломстром, Липсей и Зежан (1993) показали, что увеличение скорости формирования основного капитала вызывает быстрый рост ВВП на душу населения, Колмаков, Полякова и Шалаев (2015) в своем исследовании получили результат, что венчурные инвестиции значительно влияли на ВВП в России и США на ежегодной основе в течение 1998-2011 годов. Ибрагим и Окунаде (2015) отметили, что данные за период с 1980 по 2013 год по Нигерии показывают значительно силь-

ное влияние внутренних и иностранных инвестиций на экономическое развитие в долгосрочном и краткосрочном периодах.

Существует большое количество литературы, в которой показано, что одним из важнейших факторов экономического роста является человеческий капитал, среди них работы таких исследователей как Рилей (2012), Лукас (1988), Хорвитц (2005) и другие.

Опыт большинства промышленно развитых стран показывает, что часть их успеха была достигнута за счет массивных инвестиций в развитие человеческого потенциала с особым упором на технические навыки, актуальные для промышленности. Для достижения цели индустриализации, изложенной в Повестке дня и Целях устойчивого развития (ЦУР) на период до 2030 года, более преобразующий подход к развитию человеческого потенциала должен стать главным приоритетом. Развивающиеся страны также могут извлечь уроки из опыта успешных индустриальных экономик, таких как Германия, Сингапур, Япония и Республика Корея.

Эффективное государственное управление, способствуя более результативному разделению труда, более производительным инвестициям и более быстрому осуществлению социальной и экономической политики, ведет к более высокому экономическому росту (ООН, 2005). Согласно Холлу и Джонсу (1999), институты и государственная политика определяют экономическую среду, в которой люди накапливают навыки, а фирмы накапливают капитал и производят продукцию. При этом в одной стране может проводиться политика эффективной поддержки социальной инфраструктуры, обеспечивающей экономический рост, а в другой стране путем коррупции, конфискационного налогообложения, а также неэффективного законодательства может создаваться общественное отвлечение в экономике. Таким образом, эффективное правительство, с одной стороны, может повысить эффективность рынка, например, путем обеспечения соблюдения прав собственности, чтобы помочь частному сектору стимулировать экономический рост, с другой стороны, может дополнить частный сектор в экономическом росте, ускоряя накопление капитала, направляя ресурсы в соответствующие сектора, а также содействовать освоению и изучению новых технологий (для обеспечения роста производительности), особенно в странах с очень слабой структурой рынков.

В исследовании Кенинга и Винклера (2020) рассматривается влияние качества государственной политики в отношении аспектов кризиса, связанных со здоровьем, на межстрановые различия в экономических последствиях пандемии. Результаты показывают, что страны, правительства которых борются с пандемией, менее подвержены серьезным спадам экономического роста, чем страны с плохо функционирующими правительствами.

В данной статье на основе изученного литературного обзора представляется модель, позволяющая количественно оценить влияние факторов на экономический рост. При этом также были изучены такие исследования ученых как Хан М. и Сенхаджи А (2001), Серра и Саксена (2008), Лукаса Р., Кристеску и Тилвар (2019), работы МВФ и другие.

В целях изучения влияния фактора обрабатывающей промышленности на экономический рост была построена эконометрическая модель.

В представленной модели зависимая переменная – это среднее значение темпа роста ВВП за 2000-2019 годы. Рассмотрена выборка из 217 стран мира, а также по группам стран по разбивке методологии Всемирного банка. При этом Всемирный банк ежегодно рассчитывает показатели национального дохода на душу населения в странах мира, все государства и территории классифицируются по трем категориям: страны с высоким уровнем дохода (ВВП на душу населения от 12,615 тыс. долла-

ров США и выше) – 67 стран (1 группа), страны со средним уровнем дохода (ВВП на душу населения от 1,036 до 12,615 тыс. долларов США) – 108 стран (2 группа), страны с низким уровнем дохода (ВВП на душу населения до 1,035 тыс. долларов США) – 31 стран (3 группа).

В качестве независимых переменных рассматриваются факторы: начальный уровень ВВП на душу населения, обрабатывающая промышленность, инвестиции, человеческий капитал, эффективность государственного управления:

$$GDPgr = c1 + c2 * GDPpc + c3 * manuf + c4 * invest + c5 * hc + c6 * goveff,$$

где $GDPgr$ – темпы роста ВВП, в %, среднее за 2000-2019гг; $GDPpc$ – ВВП на душу населения за 2000 год (долл. США в постоянных ценах 2010г) (логарифм); $manuf$ – добавленная стоимость обрабатывающей промышленности, среднее за 2000-2019гг (долл. США в постоянных ценах 2010г) (логарифм); $Invest$ – темпы роста инвестиции, среднее за 2000-2019гг; hc – индекс человеческого капитала (от 0 до 1) среднее за 2000-2019гг; $goveff$ – индекс верховенства законов, среднее за 2000-2019гг.

Начальный (стартовый) уровень ВВП на душу населения в качестве контрольной независимой переменной рассмотрен в одной из первых эконометрических моделей Барро (1997). Интерпретация данного фактора характеризуется уровнем конвергенции.

Таблица 2

Результаты эконометрического анализа

Переменные	Зависимая переменная – темпы роста ВВП, %									
	(1)		(2)		(3)		(4)		(5)	
	Страны мира	2 группа стран	Страны мира	2 группа стран	Страны мира	2 группа стран	Страны мира	2 группа стран	Страны мира	2 группа стран
Начальный уровень ВВП на душу населения (log)	-0.61***	-0.88***	-0.73***	-0.97***	-0.57***	-0.80***	-0.88***	-1.14***	-1.15***	-1,39***
Обрабатывающая промышленность(log)			0.17***	0.23***	0.13**	0.18***	0.11**	0.17***	0.1*	0,14**
Темпы роста инвестиций					0.12***	0.09**	0.15***	0,09**	0.15***	0,1***
Человеческий капитал							5.04***	5,1***	3.2**	3,6**
Эффективность гос управления									0.8**	1,1***
Константа	8.8***	10.9***	6.2***	6.6***	4.83***	5.9***	4.74***	5,9***	6.35***	3,5***
N	193	103	176	96	157	82	146	77	146	77
R2	0.23	0.13	0.28	0.30	0.38	0,30	0.48	0,43	0.51	0,51

Источник: расчеты автора на основе данных Всемирного банка.

Данное исследование показывает, что на показатель ВВП на душу населения влияют такие факторы как обрабатывающая промышленность, инвестиции, человеческий капитал, эффективность государственного управления. Следовательно, страны с более высоким человеческим капиталом, индустриальным развитием, эффективным государственным управлением имеют более высокий уровень жизни населения (ВВП на душу населения).

Полученные результаты в таблице 2 показали, что выбранные факторы экономического роста (инвестиции, человеческий капитал, обрабатывающая промышленность, эффективность гос. управления) являются статистически значимыми и логически соответствуют теоретико-эмпирическим положениям как для всей выборки (146 страны, модель 5), а также для стран второй группы (77 стран, модель 5).

Тест Бройша-Пагана показал о гетероскедастичности данной модели, но проблема неоднородности дисперсии была решена, используя параметр *robust* в Stata, что не повлияло на оценки параметров.

В таблице 2 в модели 1 рассматривается влияние логарифма начального уровня ВВП на душу населения в рассматриваемом периоде, при этом ее коэффициент объясняет 23% дисперсии экономического роста для стран мира.

Включение переменной обрабатывающей промышленности представляется столь же важным в объяснении экономического роста, при этом процент объяснения дисперсии при переходе от модели 1 к модели 2 повышается с 23 до 28%.

О важности фактора инвестиции (модель 3) свидетельствует тот факт, что при ее включении объясняющая способность уравнения повышается еще больше (до 38%). Для выборки со второй группой стран в данной модели коэффициент детерминации равен 0,30, а все включенные факторы имеют 1%-ую значимость.

В модели 4 показано, что когда в нее включается фактор "человеческий капитал", то процент объяснения дисперсии увеличивается до 48%. В то же время эта переменная смягчает влияние фактора обрабатывающей промышленности на экономический рост. Необходимо отметить, что и человеческий капитал и обрабатывающая промышленность статистически важные переменные.

Дальнейшее включение переменной эффективности государственного управления (*r&l – rule of*

law, который принимает значения от минус 2,5 до 2,5) столь же важно в объяснении вариаций экономического роста, при переходе от модели 4 к модели 5 она еще повышается (до 51%).

Необходимо отметить, что при переходе к выборке с набором стран второй группы все рассмотренные факторы не потеряли свою значимость, при этом в окончательной модели процент объяснения дисперсии также равен 51%.

Следовательно, исследование подтверждает, что на экономический рост влияют такие факторы, как человеческий капитал, обрабатывающая промышленность, инвестиции, эффективность государственного управления.

Отличием рассматриваемой в данной работе модели от ранее изученных являются рассмотрение стран мира с выделением группы стран по уровню развития, а также данный набор выбранных факторов, влияющих на рост ВВП. Используя данную модель можно оценить имеющиеся резервы, рассчитать потенциал роста, а также прогноз ВВП страны, в том числе и Узбекистана.

Для поддержания и дальнейшего экономического роста развивающихся стран можно предложить следующие рекомендации:

- дальнейшее привлечение инвестиций в развитие человеческого капитала и обеспечение их эффективного использования, что позволит создать кадровый ресурс для инноваций и повысить абсорбционную способность (концепция Когена Левинталя) для принятия иностранных ПИИ и технологий;

- увеличение занятости посредством стимулирования стартапов и создания новых компаний, что позволит развивать промышленность, в том числе обрабатывающую;

- увеличение инвестиций в НИОКР и ускорение коммерциализации разработок будет содействовать технологическим инновациям и повысит конкурентоспособность промышленности, в том числе обрабатывающей;

- мобилизация существующих резервов в целях дальнейшей диверсификации товарной структуры экспорта за счет обрабатывающей промышленности. По данным Всемирного банка, доля обрабатывающей продукции в экспорте товаров за последние три года в среднем в Узбекистане составила 34%, что значительно ниже мирового уровня (69%). При этом необходимо учесть, увеличение



продукции с высокой добавленной стоимостью, как для внутреннего, так и для внешнего рынка требует определенных финансовых ресурсов, привлечение и задействие которых необходимо наладить;

- дальнейшее повышение качества госинститутов и рост человеческого капитала. Развитие электронного правительства является его важным элементом. По индикатору "верховенство закона" в 2019 году Узбекистан имеет значение, равное минус 1,04, тогда как Россия – минус 0,72, Украина – минус 0,69, Казахстан – минус 0,43, Китай – минус 0,27. Качество человеческого капитала тесно связано с качеством госинститутов. В условиях низкого качества человеческого капитала невозможно удовлетворить спрос на квалифицированных специалистов, повышать эффективность государственного регулирования, уровень индустриализации и экспортной ориентации малого бизнеса, создавать современные крупные компании – интегрированные в глобальные производственные сети;

- следует обеспечить диверсифицированное привлечение ПИИ в различные отрасли обрабатывающей промышленности, чтобы нарастить промышленный потенциал не только в добывающих, но и в других отраслях, где Узбекистан имеет сравнительное преимущество. Для этого некоторые страны мира (например, Китай) практикуют политику градации отраслей экономики по приоритетности для зарубежного инвестирования.

Источники и литература:

1. Barro, R. A new data set of educational attainment in the world, 1950-2010 / R. Barro, J.-W. Lee // NBER Working Paper, 15902, 2010. – 47 p.
2. M. Khan & A. Senhadji, 2000, "Threshold Effects in the Relationship Between Inflation and Growth," IMF WP 00/110.
3. Cerra and Saxena, "Growth Dynamics: The Myth of Economic Recovery," American Economic Review, March 2008
4. Лукас Р.Э. Лекции по эконометрическому росту: пер. с англ. Д.Шестаковаю –М.: Изд-во Института Гайдара, 2013. – 288 с.
5. IMF Paper: Western Hemisphere/ The Role of Structural Reforms in Raising Economic Growth in Central America/ Prepared by Andrew Swiston and Luis-Diego Barrot/ Authorized for distribution by Marco Piñón October 2011
6. Carlos F. Gomes, Yasin Mahmoud M., Lisboa João V. Key performance factors of manufacturing effective performance. The TQM Magazine. 2006. Vol. 18, Is. 4. P. 323–340.
7. Maddison Angus. When and Why did the West get Richer than the Rest? Exploring economic growth: essays in measurement and analysis; a Festschrift for Riita Hjerppe on her 60th birthday. Amsterdam: Aksant, 2004. P. 29–62.
8. Szirmai, A. and B. Verspagen, 2015. Manufacturing and economic growth in developing countries, 1950–2005. Structural Change and Economic Dynamics, 34: 46–59. Available at: <https://doi.org/10.1016/j.strueco.2015.06.002>
9. Chakravarty, S. and Mitra, A. 2009. Is Industry still the engine of growth? An econometric study of the organized sector employment in India. Journal of Policy Modeling, 31.

10. Fagerberg, J., Verspagen, B. 2007. *Innovation, Growth and Economic Development: Have the Conditions for Catch-up Changed?* *International Journal of Technological Learning, Innovation and Development*, 1(1).

11. Vinish Kathuria, Rajesh Raj Natarajan *Is Manufacturing an Engine of Growth in India in the Post-Nineties? Volume:8 issue:3, page(s): 385-408. 201. https://doi.org/10.1177/0973174113504849*

12. Magnus Blomstrom, Robert E. Lipsey & Mario Zejan *Is Fixed Investment the Key to Economic Growth? Working Paper 4436 DOI 10.3386/w4436, ISSUE DATE August 1993*

13. V.Kolmakov, A.Polyakova, V.Shalaev, *An analysis of the impact of venture capital investment on economic growth and innovation: evidence from the USA and Russia, Economic Annals, Volume LX, No. 207 / October – December 2015*

14. Ibrahim W. Okunade, A Sheu, *Analysis of Foreign and Domestic Investment on Economic Growth in Nigeria (1980-2013), vol. 14 no. 4 (2015): Artha journal of social sciences. DOI: https://doi.org/10.12724/ajss.35.3.*

15. Riley G, 2012, *Economic Growth - The Role of Human & Social Capital, Competition & Innovation, http://www.tutor2u.net/economics/revisionnotes/a2-macro-economic-growth-capital.html, Accessed April 16, 2014;*

16. Lucas, R, 1988, *On the mechanics of economic development, Journal of Monetary Economics 22, pp. 3–42.*

17. Sujin Horwitz, *The Compositional Impact of Team Diversity on Performance: Theoretical Considerations, June 2005, Human Resource Development Review 4(2):219-245, DOI: 10.1177/1534484305275847.*

18. Robert E. Hall and Charles I. Jones, *Why do some countries produce so much more output per worker than others? The Quarterly Journal of Economics, Vol. 114, No. 1 (Feb., 1999), pp. 83-116*

19. Khan, Mohsin S., and Senhaji Abdelhak S.2001” *Threshold Effects In The Relationship Between Inflation And Growth”, IMS Staff Papers, Vol. 48 No. 1.*

20. Valerie Cerra, Sweta Chaman Saxena, *Growth Dynamics: The Myth of Economic Recovery, American economic review, VOL. 98, NO. 1, march 2008, pp. 439-57.*

21. Michael König, Adalbert Winkler, *COVID-19 and Economic Growth: Does Good Government Performance Pay Off? Intereconomics, Volume 55, 2020, pp. 224–231.*

22. Amalia CRISTESCU, Gabriela TÎLVĂR , *The main factors of economic growth in the European Union, Theoretical and Applied Economics Volume XXVI (2019), No. 3(620), Autumn, pp. 5-20.*

Факторный анализ экономического роста

Дилафруз Мухсимова,

Базовый докторант Института прогнозирования
и макроэкономических исследований

Аннотация: в статье рассматривается влияние таких факторов как обрабатывающая промышленность, человеческий капитал, инвестиции, эффективность государственного управления на экономический рост. Рассмотрен литературный обзор по влиянию факторов на экономику и сделаны выводы на основе, полученных результатов эконометрической модели, показывающих о необходимости развития обрабатывающей промышленности, повышения человеческого капитала, увеличения инвестиций, повышения эффективности государственного управления.

Ключевые слова: обрабатывающая промышленность, человеческий капитал, инвестиции, индекс эффективности государственного управления, экономический рост.

Iqtisodiy o'sishning omillari tahlili

Dilafruz Mukhsimova,

Prognozlashtirish va makroiqtisodiy tadqiqotlar instituti
tayanch doktoranti

Annotatsiya: maqolada ishlab chiqarish sanoati, inson kapitali, investitsiyalar, davlat boshqaruvining samaradorligi kabi omillarning iqtisodiy o'sishga ta'siri ko'rib chiqilgan. Tanlangan omillarning iqtisodiyotga bo'lgan ta'siri to'g'risidagi adabiyotlar ko'rib chiqilgan va ekonometrik model natijalari asosida ishlab chiqarish sanoatini rivojlantirish, inson kapitalini ko'paytirish, investitsiyalarni ko'paytirish va davlat boshqaruvi samaradorligini oshirish zarurligini ko'rsatadigan xulosalar chiqarilgan.

Kalit so'zlar: ishlab chiqarish sanoati, inson kapitali, investitsiyalar, davlat boshqaruvi samaradorligi ko'rsatkichi, iqtisodiy o'sish.

Factor Analysis of Economic Growth

Dilafruz Mukhsimova,

basic doctoral student, Institute of Forecasting and
Macroeconomic Research

Abstract: the article examines the influence of such factors as the manufacturing industry, human capital, investment, the effectiveness of public administration on economic growth. The literature review on the influence of factors on the economy is considered. Based on the results of the econometric model, conclusions were drawn showing the need to develop the manufacturing industry, increase human capital, increase investment, and improve the efficiency of government.

Keywords: manufacturing, human capital, investment, government efficiency index, economic growth.

Аждодларимиз иқтисодий тафаккури

“БУЮК ТЕМУР”МИ ЁКИ “АМИР ТЕМУР?”

Жаҳон тарихини ўзгартириб юборган, оламшумул ишлар қилган инсонлар бор. Буюк Темур, шак-шубҳасиз, ана шундай шахслардан бири. Унинг буюк шахс бўлганлигини жаҳоннинг аксарият темуршунос олимлари тан олишади. Хорижда Темур ҳақида ёзилган асарларнинг мутлоқ кўпчилигида Турон ҳукмдорига нисбатан “Буюк” сифати қўшиб ишлатилади! Лекин Буюк Темур ўз юртида ҳамон “Амир Темур”, “Соҳибқирон Амир Темур”, “Амир Темур Кўрагон” ва “Темурбек” деб атаб келинмоқда. Буюклигини дунё эътироф этган Темур бобомизнинг номига унинг авлодлари нима учун “Буюк” сўзини қўшиб ишлатмаймиз? Бунинг сабаби нимада? Ана шу саволларнинг жавоби мени роса ўйлантиради...

Юқорида қайд этдимки, жаҳон тарихи, фани ва маданиятига улкан ҳисса қўшган шахслар номига “Буюк” сифати қўшиб ишлатилади. Шу боис жаҳонда Темурни кўпчилик “Буюк Темур” деб атайдди. Хорижда Темурга бағишлаб ёзилган асарларнинг аксарияти шундай номланади [1]. Адабиётлар рўйхатининг [1] манбасида кўриниб турибдики, Темур ҳақидаги асарлар кўпчилигининг ҳатто номлари ҳам “Буюк Темур” деб аталган (инглизчада “Great” сўзи ўзбекчада “Буюк” дегани), тадқиқот бошқача номланган бўлган ҳолларда ҳам асарнинг матнида бобомиз албатта “Буюк Темур” деб улуғланган. Бизда эса унинг номига бошқа сифатлар қўшиб ишлатилади, яъни “Амир”, “Соҳибқирон”, “Кўрагон” ва “Темурбек”. Темурни “Амир Темур” деб аташ эса, менимча, ҳатто руҳимизга ҳам сингиб кетди. Мазкур атамаларнинг моҳиятини тўғри тушуниш учун темуршунос олимлар Бўрибой Аҳмедов, Абдулаҳад Муҳаммаджоновларнинг “Соҳибқирон Амир Темур (1336-1405)” мақоласига мурожаат қиламиз [2].

1. “Амир”. Темур туғилиши бўйича амир эди. Яъни у ҳаётида ҳеч қандай ютуққа эриша олмаса ҳам, жиддийроқ амалга чиқа олмаса ҳам, туғилган вилояти Кешдан ташқарига чиқолмаса ҳам барибир Амир Темур бўлиб қолаверарди. Сўзимнинг исботи сифатида мазкур мақоладан иқтибос келтирмам: “Амир Темур, Темур, Темурбек (тўлиқ исми

Амир Темур ибн Амир Тарағой ибн Амир Барқул). ...Отаси амир Тарағой эса барлос уруғининг оқсоқолларидан ҳамда Чигатой улусининг эътиборли бекларидан ҳисобланган. Унинг аждодлари Кеш вилоятида ҳокимлик қилишган”.

Мазкур иқтибосдан кўриниб турибдики, Темурга “Амир” сифати қўшилишида унинг ҳеч қандай хизмати йўқ. Бу ота-бобосидан мерос насаб ҳисобланган. Шу боис туғилиши билан унинг исми “Амир Темур” деб аталган.

“Амир” унвонининг бошқа маъноси ҳам бор. Ўзбек тилининг изоҳли луғатидан: “АМИР – (ҳоким, ҳукмдор; бошлиқ)” Бухорода ва баъзи мусулмон мамлакатларида: хонлик, подшолик унвони ҳамда шу унвон эгаси” [3]. Демак, “амир” унвони “хон ёки “подшо” маъноларини ҳам билдирар экан. Бу ўринда, балки, Темур “хон” ёки “подшо” унвонларидан “амир” унвонини баланд қўйиб, шу ном билан тарихда қолишни ўйлагандир, деган фараз туғилиши ҳам табиий...

Мазкур мақоладан куйида келтирилган иқтибос эса Темур “амир” насабини ҳарбий унвон сифатида ҳам тушунганлигидан далолат беради: “Эл-юртни бошқаришда ҳарбий кучнинг аҳамиятини яхши тушунган Амир Темур қўшиннинг тузилишига катта эътибор қаратди. У «амир» ва «амир ул-умаро» каби юқори даражали ҳарбий унвонлар жорий қилди” [4]. Қахрамонлик кўрсатган жангчиларни Темур-

нинг ўзи “амир” унвони билан тақдирлаган: “Энг яқин навкарларимдан уч юз ўн уч кишига амирлик мансаби беришни буюрдим, чунки улар асли тоза, ақл-фаросатли, баҳодир, довжорак, тадбиркор, сергак, эҳтиёткор, олди-кетини ўйлаб иш тутадиган кишилардир” [5].

2. **“Соҳибқирон”**. Бу сўзнинг маъноси “Ўзбек тилининг изоҳли луғати”да қуйидагича талқин этилади: **”СОҲИБҚИРОН”** (қирон эгаси) 1. Астрология ва афсоналарда: Зухра ва Муштарий ёки Зухра ва Қуёшнинг эклиптика даврининг маълум бир даражасида тўқнаш келиш вақти (қирон) да туғилган бола (бундай боланинг бахтли, ғолиб, музаффар ва улуг мартабали бўлиши башорат қилинган). 2. Шарқ мамлакатларида: қудратли ҳукмдор, жаҳонгир унвони. 3. Амир Темурнинг шарафли унвони” [6].

Демак, Зухра (Венера) ва Муштарий (Юпитер) ёки Зухра ва Қуёшнинг эклиптика даврининг муайян бир даражасида тўқнаш келиш вақти астрология ва афсоналарда “қирон” деб аталаркан ва шу пайтда туғилган боланинг келажаги буюк бўлиши олдиндан маълум бўлар экан. Соддароқ қилиб айтсак, “Соҳибқирон” атамасининг мазмуни илмий асосга эга бўлмасдан, балки астрология ва афсоналардан келиб чиққан экан!...

3. **“Кўрагон”**. Мен Темурга “Кўрагон” унвонини бериш аслида Буюк Темурнинг шахсини ерга уриш, унга нисбатан камситиш, деб ҳисоблайман. Айрим тарихчилар фикри бўйича бу масала мана бу тарзда баён этилади: “1370 йилнинг 10 апрелида Балх шаҳри Амир Темурга таслим бўлди. Амир Ҳусайн асир олиниб, қатл этилди. Бу ғалабадан сўнг Амир Темур Мовароуннахрнинг чингизийлардан бўлган ҳукмдори Қозонхоннинг қизи Сароймулкхонимни ўз никоҳига олади. Хон қизига уйланганлиги муносабати билан Амир Темур «кўрагон», яъни «хоннинг куёви» унвонини олди” [7].

Аввало, миллатимиз ва динимизда хотиннинг насаби билан фахрланиш ориятсизлик ва уят ҳисобланади. Бу гап ҳатто энг оддий йигитларга ҳам тегишли. Халқимиз асрлар давомида шу ақида билан яшаб келган. Шундай экан, наҳотки, Турондай катта бир давлатга ҳукмдорлик даражасига етган Темур бировнинг ҳарамидан қолган, лекин хон авлодидан бўлган бева аёлга уйланишни ўзига шараф деб билган бўлса! Бунга ишонинг кийин! Бундай бўлиши Темурнинг ғурурига мутлақо тўғри келмас эди! Қолаверса, мабодо Темурга “хонга куёвлик” унвони керак бўлса, у Чин-

гизхон авлодидан бўлган ҳали турмуш қурмаган кизга уйланиши мумкин эди!

Ўзида 80 000 сўзни қамраб олган “Ўзбек тилининг изоҳли луғати”да “кўрагон” сўзининг маъноси у ёқда турсин, ҳатто ўзи ҳам йўқ экан! Агар бугунги кунда тилимизда бу сўз бўлмаса, Темур даврида ҳам бўлмагандир, бу лақабни унинг вафотидан кейин халқимиз душманлари атайлаб ўйлаб топиб, тарихга киритиб юборишганмикин, деган фаразу-гумонлар пайдо бўлиши ҳам табиий бир ҳол...

Шу ўринда бир изоҳталаб ҳолат бор. Яъни айрим тарихчилар ўша даврда “кўрагон” сўзи “ҳукмдор” маъносида ҳам ишлатилган, дейишади. Лекин мақолада мен бу сўзнинг “хоннинг куёви” маъносида ишлатилган варианты ҳақида фикр юритдим.

4. Буюк бобомизни **”Темурбек”** деб аташ ҳолатлари ҳам бор. Лекин бу унчалик кўп тарқалмаган вариант бўлганлиги ва мазмуни қўшимча изоҳсиз ҳам тушунарли эканлиги туфайли унга тўхталиб ўтиришни ортикча ҳисоблайман.

Айрим темуршуносларда Темур Чингизхон авлодидан бўлмаганлиги учун у хонлик тахтига ўтиришга ҳаққи йўқ эди, деган фикрлар бор. Мутахассисларнинг бу борадаги қарашларига мисол сифатида 4 та китобдан иборат “Улуг салтанат” тетралогиясини ёзган Ўзбекистон халқ ёзувчиси Муҳаммад Али ижодига мурожаат қиламиз: “Ўша пайтдаги таомилга кўра, давлатга Чингизхон асос солган, шунинг учун фақат унинг авлодидан бўлганларгина хон аталишга лойиқ кўриларди” [8].

Бу “таомил” қаердан келиб чиққанлигини тарихчилар бундай тушунтиришади: Темурнинг саккизинчи аждоди Қачули баҳодир ва Чингизхоннинг учинчи аждоди Қабулхонлар (бу киши турк-мўғулларнинг афсонавий онаси Алонқуванинг авлоди бўлган дейилади) ўртасида “Хонлик Қабулхон авлодининг қўлида, сипоҳсолорлик эса Қачули баҳодир болаларида бўлсин”, деган аҳднома бўлган [9]. Балки шундай “аҳднома” бўлганлиги туфайли ўша пайтдаги одамларда фақат Чингизхон авлоди вакилларигина “хон” бўлиши керак, деган ақида туғилган бўлиши ҳам мумкин?!

Бундай “аҳднома” ҳақиқатда бўлмагандир десак, Темур ўзининг “Тузуқлари”да бунинг бор эканлигини тан олган [10]. Балки шу боис Темур ҳокимият тепасига келган илк даврида бу фикрга қўшилган ва шу сабаб ўзини “хон” деб эълон қилмаган бўлиши мумкин.

Лекин ҳокимият тепасига келгандан бир неча йил ўтиб, Евроосиё материгининг авваллар чингизийлар ҳукмронлик қилган қатта ҳудудида Темур асосий фигурага айланди. У ҳатто Олтин Ўрда тахтига ўзи хоҳлаган Тўхтамишни хон қилиб қўтариш даражасига етди. Бу улкан ҳудудда унга тенг келадиган ҳарбий куч қолмади. Ана шундай вазиятда агар Темур хоҳлаганда, у ўзини “Темурхон” деб эълон қилиши мумкин эди ва ҳеч қанақа куч бунга монелик қила олмасди. У бунга ўзи тахтга ўтқизган Тўхтамишхондан рухсат олиши керакмиди?

Қолаверса, бу орада, яъни 1360 йили чингизий Туғлуқ Темурхон билан Темурнинг Мовароуннаҳр ҳукмдори бўлиши тўғрисида янги аҳднома тузилган. Янги тузилган аҳднома ҳақида Темур бундай дейди: Туғлуқ Темурхон “Мовароуннаҳрни эса менга қолдирди ва бу хусусда ёрлиғу аҳднома ёзиб берди. ... Мен бутун Мовароуннаҳр вилоятига, то Жайхун дарёсининг соҳилларигача чўзилган ерларга ҳукмрон бўлдим” [11].

Мен Темур ўзини “хон” деб эълон қилмаганлигининг сабаблари жуда чуқур бўлган ва у ҳам Темурнинг буюк шахслигидан бир мисол, деган фикрдаман. Чунки ўзини “хон” деб эълон қилганда Темур фақатгина Чингизхон ишининг давомчиси сифатида тарихда қолар эди, мустақил сулоланинг асосчиси бўла олмасди. **Менинг фаразим бўйича, Темур 1370 йилдаёқ ўзининг келгусида буюк ишлар қилиши ва улкан салтанат барпо эта олишига ишонган! Шу сабабга кўра, Темур онгли равишда ўзига “хон” насабини олмаган. Чингизий ҳукмдорлар дунёга машҳур қилган “хон”лик мартабасини Темур ўзига муносиб кўрмаган!**

Лекин Темур йигит ёшидан бошлаб, юртини мўғуллар истибодидан озод қилиш ва ўз давлатини ташкил этиш ниятида бўлган. Унинг айнан шундай фикрда бўлганлиги “Темур тузуклари”да “мен бутун Мовароуннаҳр вилоятига, то Жайхун дарёсининг соҳилларигача чўзилган ерларга **ҳукмрон бўлдим**” (бу воқеа 1360 йилда, яъни Темурнинг 24 ёшида юз берган – **таъкид муаллифники**), деб ёзиши (20-бет) ва айнан Темур Мовароуннаҳрга вақтинча ҳукмронликка эришган 1360 йилдан бошлаб юз берган воқеаларни “Темур тузуклари”да “**Давлат қуриш олдидан қилган иккинчи кенгашим**” (20 – 24 бетлар), “**Ўз салтанатимни тузиш** йўлида қилган учинчи кенгашим” (24 – 26 –бетлар), “**Салтанатимнинг дастлабки даврларида**

қилган тўртинчи кенгашим” (26 – 28-бетлар) деб аташидан кўриниб турибди.

Эътибор қилинг, Темур қайсидир ҳукмдорга сипоҳсолор бўлиб қолишни ўзига эп кўрмапти, балки, “**ҳукмрон бўлдим**”, “**давлат қуриш олдидан**”, “**ўз салтанатимни тузиш**”, “**салтанатимнинг**” деган ибораларни ишляпти. Яъни у ўз мустақил давлатини тузиш ва унга ўзи ҳукмрон бўлиш нияти борлигини очиқ-ойдин ифодалаяпти.

Темур айнан ўзи мустақил ҳукмрон бўлишни хоҳлаганлиги “Тузуклар”дан олинган қуйидаги иқтибосда ҳам равшан кўриниб турибди: “...ҳижрий 762 (милодий 1361) йили Туғлуқ Темурхон иккинчи марта Мовароуннаҳрга қўшин тортиб келиб, мени ўз хузурига чорлаб нома жўнатди. Мен (рози бўлиб), унинг истиқболига чиқдим ва у билан кўришдим. У орамиздаги аҳдни бузиб, Мовароуннаҳрни ўғли Илёс Хожага топширди, мени эса сипоҳсолор қилиб белгилади. Бу ишга ортиқча **рўйхушлик билдирмаётганимни** сезиб, бобом Қачули Баҳодир ва ўзининг бобоси Қабулхонларнинг аҳдномасини кўрсатди” [12].

Демак, бу икки авлод вакиллари ўртасида турли пайтларда тузилган иккита, бир-бирига зид аҳднома бор экан. Аҳдномаларнинг кейингиси биринчисини инкор этяпти. Демак, шу билан Темурнинг давлатнинг мустақил ҳукмдори бўлиш ҳақидаги ниятига тўсқинлик қиладиган аввалги ҳужжат ўз аҳамиятини йўқотади.

Темур баъзан номига “султон” сўзини қўшиб ишлатган. “1391 йилда Тўхтамишхон билан жангга бораётиб, Дашти Қипчоқда улкан тошга хотира сатрларини ўйдириб ёздирганда, ўзини “Турон султони” деб атади” [13].

Юқорида баён этилган мулоҳазалардан кўриниб турибдики. “Амир”, “Соҳибқирон”, “Кўрагон” ва “Бек” насаблари Темурнинг жаҳон тарихи олдидаги буюк хизматларини ифодаламайди. Бу насабларни ишлатишга мен қарши эмасман. Лекин унга нисбатан “Буюк” унвонини қўшиб, “**Буюк Темур**” деб атасак, бобомизнинг инсоният олдида қилган хизматларини жаҳонда кўпчилик томонидан қабул қилинган таомилга мос ҳолда унинг номида эътироф этган бўлардик.

Мен Темурни Буюк шахс деб аташ учун қуйидаги сабаблар бор, деб ҳисоблайман:

1. Ўзбек ва яна қатор халқларни мўғулларнинг 150 йиллик (1219-1370 йиллар) истибодидан озод қилди (**1-харитага қаранг**). Хоразм давлатининг

1220 йилги харитаси Темурнинг бугунги Ўзбекистон, Қозоғистон, Қирғизистон, Тожикистон, Туркменистон, Афғонистон, Эрон, Ҳиндистон, Покистон, Қашқар, Озарбайжон каби ўндан ортик

давлатларни тўла ёки улар ҳудудларининг катта қисмларини мўғулларга қарамликдан озод қилганлигидан гувоҳлик берапти. Шак-шубҳасиз, бу шу халқлар олдидаги ўта катта хизмат ҳисобланади!



Хоразм давлати харитаси 1-хари́та

Манба: Хоразм Маъмур академияси маълумоти.

Мен буюк бобомизнинг 660 йиллик юбилейига тайёргарлик кўриш бошланган 1995 йилдан бери у ҳақида тадқиқотлар ўтказяпман. Бу борадаги мақолаларим матбуотда, шу жумладан, хорижда ҳам эълон қилиняпти. Тадқиқотларим жараёнида Темур шахси ва фаолиятини адабиёт ва оммавий ахборот воситаларида акс этдиришда турлича қарашлар борлигини кўряпман. Темуршуносларимиз Темурнинг ҳаёти, фаолияти, у босиб олган давлатлар сони, харитаси каби қатор саволларда турлича фикрлар билдиришяпти. Илмий нуқтаи назардан бу табиий, албатта. Лекин Темурдек буюк аждодимиз ҳақидаги маълумотларнинг бир тизимга келтирилмаганлиги баъзи ватандошларимизда эътирозлар туғилишига сабаб бўляпти. Масалан, Интернетда бу борада ўзбек тилида хариталар жуда кам. Борлари ҳам битта санага турлича хариталар беришяпти. Темурнинг 4 та насабининг мазмунини тушунтиришда ҳам илмий ҳақиқат билан ривоятлар аралашиб кетган. Бу борада илмий далилдан ривоятлар устунлик қилиш ҳолатлари мавжуд. Қолаверса, қачондир кимдир бу

борада берган фикрлар сал шакли ўзгартирилган ҳолда китобдан китобга, мақоладан мақолага ўтиб келмоқда. Темурнинг саккизинчи аждоди Қачули баҳодир ва Чингизхоннинг учинчи аждоди Қабулхонлар ўртасидаги аҳднома ҳақида кўпчилик ёзади, лекин 1360 йили Туғлуқ Темурхон ва Темур ўртасида тузилган бошқа аҳднома борлигини нимагадир кам эсга олишади. Кўпчилик Чингизхон ва Темур уруғ оқсоқоллари бўлган шахсларнинг авлоди, улар ўз уруғларидан ҳукмдорлик даражасига чиққан биринчи одамлар дейди. Агар шундай бўлса, ҳали ҳукмдорлик ва тожу-тахт нималигини кўрмаган Қачули Баҳодир билан Қабулхонлар нега шундай аҳднома тузишган? Темур ва Чингизхоннинг аждодлари бир ҳудудда яшаганми, нега мўғул Чингизхон аждодининг исми Қабулхон, деган саволлар ҳам пайдо бўлади. Хуллас, қачондир бу икки авлод ўртасида тузилган, деб ҳисобландиган аҳднома ҳақида саволлар кўп. Мабодо бу масалаларни темуршунослар ўрганишган бўлса, бу ҳақида фақат ўзларининг ихтисослашган жур-

наллари ва тўпламларида ёзавермасдан, кенг оммавий ахборот воситаларида ҳам эълон қилишса яхши бўларди. Кўриниб турибдики, темуршунослик фанида қиладиган ишларимиз ҳали кўп экан, деган фаразлар туғилиши табиий...

Мазкур мақолада мен ишлатган рақамлар ва маълумотлар ҳам қайсидир бир тарихчимизда бошқача бўлиши мумкин. Мен ўзим тўғри деб ҳисоблаган маълумотларни ишлатдим ва мақоламда уларнинг илмий манбаларини кўрсатдим. Лекин темуршунос олимларимизда бундан аниқ маълумотлар бўлса, уни мамнуният билан қабул қиламан. Чунки ҳақиқат ҳамма нарсадан устун! Яна бир гап. Темур мен баён этган хизматларнинг кичкина бир бўлагини қилган бўлганда ҳам “Буюк Темур” деб аталишга муносиб шахс бўлган! Шу боис Темур мен санаб ўтган “барча ишларни қилганми ёки уни қисман бажарганми”, деган саволлар ўринсиз, деб ҳисоблайман.

2. Темур ўз даврининг энг кудратли ва буюк салтанатларидан бирини барпо этди (**2-харитага қаранг**). Забардаст темуршунос олимлар Бўрибой Аҳмедов ва Абдулаҳад Муҳаммаджоновлар таъбири билан айтганда, мазкур салтанатга Осиё, Европа ва Африка китъаларидан 27 та давлат кирган. Бу майдони, аҳолисининг сони, иқтисодиёти ва ҳарбий кудратининг катталиги бўйича жаҳон тарихидаги энг катта империялардан бири эди! Унинг майдони 4 миллион квадрат километрни ташкил этган! Темур салтанатининг чегаралари Ҳиндистон ҳамда Хитойдан Қора денгизга қадар, Сирдарё ва Орол денгизидан Форс қўлтиғига қадар ғоят катта ҳудудни қамраб олган. Бундан ташқари, Темур давлатига Кичик Осиё, Сурия, Миср ва шимоли-ғарбда Қуйи Волга, Дон бўйлари; шимоли-шарқда Балхаш кўли ва Или дарёсигача; жануби-шарқда эса Шимолий Ҳиндистонгача бўлган мамлакатлар ҳам тобе бўлган [14].



Темур давлати харитаси 2-харита

Манба: <http://www.myshared.ru/slide/1062351/>

3. Темур инсоният тарихидаги энг буюк саркардалардан бири ҳисобланади. У ҳокимият эгаси бўлган 1370 йилдан то умрининг охиригача, яъни 35 йил

давомида Турон давлати қатнашган барча урушларни ютди. Наинки барча урушларни, балки шу урушлар ичида юз берган барча жанглрда ғолиб чиқди.

Бу ҳақида яна темуршунос ёзувчи Муҳаммад Алига мурожаат қиламиз: “Милодий 1365 йилда Сирдарё бўйидаги Чиноз ёнида мўғуллар билан бўлган машхур “Лой жанги”да Амир Ҳусайн бошлиқ Турон чериги (Амир Темур лашкарбоши эди) мағлуб бўлди. Бу 29 ёшли Амир Темурнинг умрида биринчи ва сўнгги мағлубияти эди. ...Тахминан мингдан ортиқ жанг ўтказди, уларда зафар ҳамиша Соҳибқирон томонида бўлди [15].

Бундай ҳолат тарихда камдан-кам ҳукмдорга насиб қилган. Масалан, Чингизхон, Наполеон каби машхур саркардалар ҳам ўз ҳарбий фаолиятлари мобайнида анчагина жанглари ютқазди. Чингизхон Жалолоддинга бир неча жангда мағлуб бўлган. Наполеонда ҳам улкан мағлубиятлар бўлганлиги кўпчиликка маълум.

4. Темурнинг жаҳоннинг кўп ҳукмдорларидан ажралиб турадиган яна бир улуғ сифати бўлган, яъни унинг салтанати фақатгина майдони ва аҳолисининг сони катталиги билангина дунёнинг биринчи давлатига айлангани йўқ, балки бу ҳудудда маданият, санъат, илм-фан, меъморчилик бекиёс даражада ривожлантирилди. Яъни Темур давлатида илм-фан, маданият, санъат, қурилиш ривожига улкан туртки берди. Салтанат пойтахти Самарқанд эса ўша даврнинг энг гўзал ва маҳобатли шаҳрига айлантилди.

Темурнинг тарих олдидаги энг буюк хизматларидан бири шундаки, унинг ташаббуси ва раҳбарлигида инсоният маданияти тарихидаги энг нодир ҳодисалардан бири бўлмиш “Шарқда 2-Ренессанс даври” бошланди. Яъни Темур Шарқда янги Ренессанс даврининг асосчиси бўлган. Президентимиз таъбири билан айтганда, “Ўн бешинчи асрда Соҳибқирон Амир Темур бобомиз асос солган ва унинг муносиб авлодлари давом эттирган мухташам салтанат юртимизда иккинчи Уйғониш, яъни иккинчи Ренессанс даврини бошлаб берди. Бу даврда Қозизода Румий, Мирзо Улуғбек, Ғиёсиддин Коший, Али Қушчи сингари беназир олимлар, Лутфий, Саккокий, Ҳофиз Хоразмий, Абдурахмон Жомий, Алишер Навоий, Бобур Мирзо каби мумтоз шоир ва мутафаккирлар майдонга чиқди. Шарафиддин Али Яздий, Мирхонд, Хондамир каби тарихчилар, Маҳмуд Музаҳҳиб, Камолиддин Беҳзод сингари мусаввирлар, кўплаб хатот ва созандалар, муסיқашунос ва меъморларнинг шуҳрати дунёга ёйилди” [16]!

Темурийлар асос солган Буюк уйғониш даврининг таъсири инсоният маънавий оламида беш юз йилдан кўпроқ давр давом этди, улар қолдирган

буюк мерос эса жами инсониятнинг бебаҳо мулкига айланди.

5. Олтин Ўрдани тор-мор этиб, Россия ва бошқа Шарқий Европа давлатларининг мўғуллар истибодидан озод бўлишига шароит яратди. Рус тарихчиларининг фикрларига кўра, “Темурнинг Тўхтамиш устидан қозонган ғалабаси, фақат Марказий Осиё учун эмас, балки бутун Шарқий Европа, шунингдек, тарқоқ Русь князликларининг бирлашиши учун ҳам буюк аҳамият касб этган” [17]. Яъни Темурнинг Олтин Ўрда давлатини қаттиқ мағлуб этиши унинг қайта ўзига кела олмаслигига сабаб бўлди. Соддароқ айтганда, бу ҳодиса Шарқий Европа давлатларининг мустақилликка эришишига асосий сабаб бўлди.

6. Темур – Европа халоскори! Ўзи бунга хоҳлаган ҳолда, Боязиднинг қайта-қайта даъватларидан кейин мажбурий равишда Темур у билан жангга киришга мажбур бўлди. Бобомизнинг бу урушда турк султони Боязидни енгиши, Европани Усмонли турклардан халос этди. 1402 йили Анқара шаҳрига яқин жойда ўша кунги дунёнинг иккита энг қудратли армиялари ўртасида жанг бўлди. Бу жангда Темур жаҳоннинг буюк саркардаларидан бири Боязид Йилдирим устидан тўла ғалаба қозонди. Темур бу ғалабаси билан Европага улкан хавф солиб турган Усмонли турклар давлатига зарба бериб, бутун Европанинг халоскорига айланди. Негаки, сал олдинроқ Боязид Европа давлатларининг бирлашган қўшинини тор-мор этган ва бу қитъада унга қарши тура оладиган ҳарбий куч қолмаган эди. Шу боис Темурни “Европа халоскори” деб аташ бошлашди. Боязид устидан қозонилган бу ғалаба билан Амир Темурни Франция қироли Карл VI (1380–1422), Англия қироли Генрих IV (1399–1407) табриқлаб, унга махсус мактуб юбордилар.

7. Буюк Темур давлатни ташкил этиш ва бошқаришнинг мутлақо янги сиёсатини яратди. Яъни Темур “Темур тузуклари” асарида ўз даврининг адолатли ва прогрессив давлат сиёсати назариясини ишлаб чиқди ва уни амалиётга жорий этди. “Темур тузуклари”да Темур давлатни бошқаришнинг моҳиятини қуйидагича таърифлайди: “Давлат ишларининг 9 улуши кенгаш, тадбир ва машварат, қолган бир улуши эса қилич билан бажо келтирилишини англадим”. Президент Шавкат Мирзиёев таъкидлаганидек, “Буюк соҳибқирон Амир Темур бобомиз Оксарой пештоқида “Адолат – давлатнинг асоси ва ҳукмдорлар шиоридир”, деган ҳикматли сўзларни ёздиргани ҳам бежиз эмас, албатта.

Айрим тарихчиларнинг, “Темур давлатни бошқаришда Чингизхон таълимотидан фойдаланди”, деган фикрлари эса – ғирт уйдирма! Зеро, Чингизхон ва Темур давлат бошқарувида ўзлари мансуб бўлган диний тартиб-қоидаларга асосланишган, улар эса бир-биридан кескин фарқ қилган. Қолаверса, аждодлари шаҳар-қишлоқларда яшаган Темур ва унинг амалдорларининг салоҳияти ҳамда давлатни бошқариш борасидаги билим ҳамда тажрибалари кўчманчилар авлодлари Чингизхон ва унинг вазириларига нисбатан бир неча калла баланд эди! Айрим тарихчилар мана шу оддий иккита ҳолатни кўпинча унутиб қўйишади. Қолаверса, Марказий Осиёда Чингизхон босқинига қадар ҳам улкан салтанатлар бўлган. Масалан, Турк ҳоқонлиги, Хоразм давлати ва х.к.лар. Улар тажрибасидан фойдаланиш Темурга яқинроқ ва халққа тушунарлироқ эканлиги маълум-ку!

8. Темур – жаҳон замонавий солиқ сиёсатининг асосчиларидан бири! Темур ҳокимият тепасига келганда 150 йил давомида Чингизхон ва унинг авлодлари бу юртда иқтисодий ўта оғир аҳволга солиб қўйганлиги, улар яратган солиқ тизимининг аҳоли манфаатларига тўғри келмаётганлигини кўриб, “Темур тузуклари” асарида давлатнинг иқтисодий асоси бўлмиш солиқ сиёсатининг исломий ақидаларга асосланган адолатли тизимини ишлаб чиқди ва уни улкан салтанатида амалиётга жорий этди. Бу иши билан у **ҳақли равишда жаҳон замонавий солиқ сиёсатининг асосчиларидан бирига айланди.**

Энди жаҳонда солиқ фанининг “оталари” ҳисобланмиш Вильям Петти, Адам Смит ва Давид Рикардолар фаолиятига бир бор назар ташлайлик. Темур вафоти ва “Темур тузуклари”дан энг камидан 262 йил кейин “Солиқлар ва йиғимлар ҳақидаги рисола” ни ёзган Вильям Петти, 371 йил ўтиб “Халқлар бойлигининг табиати ва сабаблари тўғрисида тадқиқот” ини битган Адам Смит ва 412 йил кейин “Сиёсий иқтисод ва солиққа тортиш асослари”ни нашр этган Давид Рикардолар Темурнинг давлатчилик фаолияти ва унинг буюк асари билан таниш бўлганлар, деб ўйлашга старли асосларимиз бор. Чунки буюк давлат арбобининг оламшумул аҳамиятга молик асари “Темур тузуклари” бу даврда Европа давлатларида маълум эди. Академик Бўрибой Аҳмедов гувоҳлик берганидек, “Тузуки Темурий 15-19-асрларда нафақат олийнасаб киши-

лар, балки бутун жаҳон илм аҳли ўртасида шуҳрат топди. Асарнинг қўлёзма шаклида ҳам, тошбосма тарзида ҳам жаҳоннинг деярли барча кутубхоналарида борлиги, шунингдек, кўп тилларга – инглиз, француз, рус, урду ва ҳозирги ўзбек тилларига узлуксиз таржима қилиб турилиши бунга исбот – далилдир” [18].

Мазкур олимларнинг жаҳон солиқ сиёсатининг назариясини яратган деб ҳисобланадиган юқорида номлари зикр этилган асарларида баён этилган энг муҳим хулоса ва фикрлар “Темур тузуклари”га жуда-жуда ҳам ўхшаб кетишлиги бу фикримнинг яна бир исботидир. Мазкур асарларни қиёсий таҳлил қилиш шунини кўрсатмоқдаки, Буюк Темур вафотидан 300 – 400 йил ўтгандан кейин Петти, Смит ва Рикардолар “Темур тузуклари” даги асосий фикр-мулоҳазаларни ўз тилларида ва европача баён этиш услубида ёзиб чиқишган.

Юқорида билдирилган фикр ва мулоҳазаларимдан қиладиган хулосам шундай: Темур – шубҳасиз, жаҳон тарихидаги энг буюк ва юксак маърифатли, тарихга улкан ҳисса қўшган, уни ўзгартира олган, Шарқ Ренессансининг асосчиси бўлган давлат раҳбари ва саркарда! “Амир”, “Соҳибқирон”, “Кўрагон” ва “Бек” сифатлари унинг инсоният олдидаги шахсий хизматларини тўлалигича эътироф эта олмайди. Тарих олдидаги у қилган хизматларнинг кичик бир бўлагини бажара олишган қатор давлат раҳбарлари, аввало, ўз халқлари томонидан “Буюк Петр”, “Буюк Екатерина”, “Буюк Карл”, “Буюк Фридрих”, деб улуғланишган. Кейинчалик, бу эътирофни бутун дунё қабул қилган ва улар тарихда буюк шахслар сифатида қолишди.

Эътибор беринг, тарих олдида улуғ ишлар қилган шахсларнинг улуғлигини аввало ўз халқлари эътироф этишди ва бошқаларни шунга ўргатишди. Биз ҳам улардан ибрат олиб, бугундан бошлаб Темурни “Буюк Темур” деб аташни бошлайлик! Бобомиз ҳақидаги юртимизда ёзилган асарларнинг кейинги нашрларида номига “буюк” сўзини қўшайлик, келгусида туғилажак асарлар номларини “Буюк Темур” деб атайлик! Суратга олишга тайёргарлик кўрилайётган янги фильмни ҳам “Буюк Темур” деб номлайлик.

Ана шундагина ҳаётини адолат тамойилига асосланиб яшаган Буюк аждодимизнинг инсоният олдидаги хизматларини унинг авлодлари ҳам адолатли баҳолаган бўлардик!

Манба ва адабиётлар

1. Люсьен Керен. "Амир Темур салтанати". Таржумон: Баҳодир Эрматов, Ўзбекистон НМИУ 2018, ISBN 978-9943-28-570-5

Михаил Иванин. "Икки буюк саркарда. Чингизхон ва Амир Темур: ҳарбий санъати, стратегия ва тактикаси". Тошкент: Янги Аср Авлоди, 2019. ISBN 978-9943-20-345-7.

Эдгар Аллан По. "Буюк Темур". Тошкент: Янги аср авлоди, 2016. ISBN 978-9943-27-731-1

Юнус Ғузуз. "Амир Темур". Тошкент: Янги аср авлоди, 2018. ISBN: 978-9943-27-126-5

Кристофер Марло. "Тамерлан великий". Государственное издательство художественной литературы, М., 1961.

Евгений Березиков. "Великий Тимур". Ташкент. Ukituvchi, 1994.

Хильда Хукхэм. "Властитель семи созвездий". Ташкент. Адолат, 1995.

Яков Нерсесов: Великий Тамерлан. "Сотрясатель Вселенной" Издательство: Эксмо, 2013. Adela C.Y. Lee. "Tamerlane (1336–1405) – The Last Great Nomad Power". Silkroad Foundation. Retrieved 22 May 2012.

Ahmed ibn Arabshah, Tamerlane: The Life of the Great Amir. Bloomsbury Academic, 2017, ISBN 1784531707, 9781784531706

Holden, Edward S. Tamerlane the Great [Volume 22, Issue 130, Oct 1893; pp. 380-390]

Marlowe, Christopher: Tamburlaine the Great. Ed. J. S. Cunningham. Manchester University Press, Manchester 1981.

Marozzi, Justin (2006). Tamerlane: Sword of Islam, Conqueror of the World. Da Capo Press. p. 342. ISBN 978-0-306-81465-5

Marozzi, Justin, "Tamerlane", in: The Art of War: great commanders of the ancient and medieval world, Andrew Roberts (editor), London: Quercus Military History, 2008. ISBN 978-1-84724-259-4

2. Бўрибой Аҳмедов, Абдулаҳад Муҳаммаджонов. "Соҳибқирон Амир Темур (1336-1405)". Ziyouz.uz электрон сайти. 2017 йил 4 апрель.

3. Ўзбек тилининг изоҳли лугати: 80 000 дан ортиқ сўз ва сўз бирикмаси. Ж.И. А – Д / Таҳрир ҳайъати: Т. Мирзаев (раҳбар) ва бошқ.; ЎзР ФА Тил ва адабиёти ин-ти. Т.: "Ўзбекистон миллий энциклопедияси" Давлат илмий нашриёти, 2006. – 72-бет.

4. Бўрибой Аҳмедов, Абдулаҳад Муҳаммаджонов. "Соҳибқирон Амир Темур (1336-1405)". Ziyouz.uz электрон сайти. 2017 йил 4 апрель.

5. Темур тузуклари / Таҳрир ҳайъати: Б. Абдуҳалимов ва бошқ., Форсча матндан А. Соғуний ва Ҳ. Кароматов тарж. – Тошкент: "Ўзбекистон", 2019. – III – III2-бетлар.

6. Ўзбек тилининг изоҳли лугати: 80 000 дан ортиқ сўз ва сўз бирикмаси. Ж.Ш. Н – Тартибли / Таҳрир ҳайъати: Т.Мирзаев (раҳбар) ва бошқ.; ЎзР ФА Тил ва адабиёти ин-ти. Т.: "Ўзбекистон миллий энциклопедияси" Давлат илмий нашриёти, 2006. – 564-565 – бетлар.

7. Бўрибой Аҳмедов, Абдулаҳад Муҳаммаджонов. "Соҳибқирон Амир Темур (1336-1405)". Ziyouz.uz электрон сайти. 2017 йил 4 апрель.

8. "Амир Темур солномаси". Муҳаммад Али. "Темур тузуклари".

© 2016-2020 – www.temurtuzuklari.uz

9. Темур тузуклари / Таҳрир ҳайъати: Б. Абдуҳалимов ва бошқ., Форсча матндан А. Соғуний ва Ҳ. Кароматов тарж. – Тошкент: "Ўзбекистон", 2019. – 21-бет.

10. Ўша жойда. 21-бет.

11. Темур тузуклари / Таҳрир ҳайъати: Б. Абдуҳалимов ва бошқ., Форсча матндан А. Соғуний ва Ҳ. Кароматов тарж. – Тошкент: "Ўзбекистон", 2019. – 20-бет.

12. Темур тузуклари / Таҳрир ҳайъати: Б. Абдуҳалимов ва бошқ., Форсча матндан А. Соғуний ва Ҳ. Кароматов тарж. – Тошкент: "Ўзбекистон", 2019. – 21-бет.

13. "Амир Темур солномаси". Муҳаммад Али. "Темур тузуклари".

© 2016-2020 – www.temurtuzuklari.uz

14. Бўрибой Аҳмедов, Абдулаҳад Муҳаммаджонов. "Соҳибқирон Амир Темур (1336-1405)". Ziyouz.uz электрон сайти. 2017 йил 4 апрель.

15. «Амир Темур солномаси». Муҳаммад Али. "Темур тузуклари".

© 2016-2020 – www.temurtuzuklari.uz

16. Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиёевнинг 2020 йил 1 октябрда бўлиб ўтган Ўқитувчи ва мураббийлар кунига бағишланган тантанали маросимдаги нутқи. <http://uza.uz/posts/3452>.

17. Бўрибой Аҳмедов, Абдулаҳад Муҳаммаджонов. "Соҳибқирон Амир Темур (1336-1405)". Ziyouz.uz электрон сайти. 2017 йил 4 апрель.

18. "Темур тузуклари" / Форсчадан А. Соғуний ва Ҳ. Кароматов тарж., Б.Аҳмедов. таҳр. остида, - Т. Ф.Фулломномадаги Адабиёт ва санъат нашр., 1996. 4-5- бетлар.

Одил ОЛИМЖОНОВ,
иктисод фанлари доктори, профессор

2018 год

Лауреаты Нобелевской премии по экономике

Американцы Уильям Нордхаус и Пол Ромер получили Нобелевскую премию 2018 года по экономике за исследования, учитывающие климатические изменения и технологические инновации при макроэкономическом анализе.



Уильям Нордхаус
31 Май 1941
США



Пол Ромер
7 Ноябрь 1955
США

Де-факто работы лауреатов ориентированы на поиск ответа на вопрос, как инвестиции в технологии отзываются на экономическом росте и как следует учитывать при его оценке климатические процессы, которые этот технологический прогресс вызывает.

Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2020 йил 26 мартдаги
“Ўзбекистон Республикаси Иқтисодий тараққиёт ва камбағалликни
қисқартириш вазирлиги ҳамда унинг тизим ташкилотлари фаолиятини ташкил этиш
тўғрисида”ги ПҚ-4653-сон қарорига биноан Иқтисодий тараққиёт ва камбағалликни
қисқартириш вазирлиги ҳузуридаги Прогнозлаштириш ва макроиқтисодий тадқиқотлар
институтини тузилмасига ўзгартириш киритилди

**ИНСТИТУТИНИНГ АСОСИЙ ВАЗИФАЛАРИ ВА
ФАОЛИЯТ ЙЎНАЛИШЛАРИ ЭТИБ ҚЎЙИДАГИЛАР
БЕЛГИЛАНГАН:**



стратегик режалаштириш,
макроиқтисодий ва ташқи иқтисодий
фаолият индикаторларни яқин, ўрта
ва узоқ муддатда
прогнозлаштиришнинг илмий-амалий
асосларини ишлаб чиқиш;



иқтисодиётнинг барқарор ўсишини
таъминлаш, унинг рақобатбардошлигини
оширишга қаратилган фаол инвестиция
сиёсатини амалга ошириш, унинг
самарадорлигини баҳолаш, ўрта ва узоқ
муддатли стратегияни ишлаб чиқиш
услуглари бўйича илмий таклифлар
тайёрлаш;



иқтисодиётнинг реал (саноат тармоқлари,
агросаноат комплекси, инфратузилма
ва логистика) секторидаги ҳолатни ва
таркибий ўзгаришларни баҳолашнинг
замонавий индикаторларини ишлаб
чиқиш ва прогнозлаштириш;



асосий ижтимоий соҳаларни ислоҳ
қилиш ва барқарор ривожлантириш,
инсон капиталини яхшилашга
қаратилган илмий асосланган
чора-тадбирлар ишлаб чиқишда
қатнашиш;



камбағалликни қисқартириш ва уни
мониторинг қилиш борасида аҳоли
турмуш даражасини таҳлил қилиш ва
прогнозлаштиришнинг замонавий
услугларини амалиётга тадбиқ
қилишда иштирок этиш;



худудларнинг табиий-иқтисодий
салоҳиятидан келиб чиққан ҳолда
уларнинг нисбий устунликларини
аниқлаш, ишлаб чиқариш кучларини
жойлаштириш, худудлараро
табақалашувни камайтириш,
урбанизацияни фаоллаштириш бўйича
илмий таклифлар ишлаб чиқиш.

**ИНСТИТУТГА ҚЎЙИДАГИ ҲУҚУҚЛАР
БЕРИЛГАН:**



давлат ва бошқарув органлари
мутахассисларини илмий-тадқиқот
муассасалари ходимларини,
олий ўқув юртлари, шу жумладан
ҳалқаро ва хориж ўқув юртлари
олимлари ва ўқитувчиларини
шартнома асосида, эксперт
сифатида тадқиқотларга
жалб этиш;



ҳалқаро ва амалий ҳамкорликни
амалга ошириш, олим ва
мутахассисларни хорижий
мамлакатларга хизмат сафарига
юбориш, хорижлик олимлар,
ҳалқаро жамоат, молия ва
иқтисодиёт ташкилотлари
вакилларини, хорижий фирмалар,
банклар ва компанияларни таклиф
қилиш ва қабул уюштириш;



иқтисодий йўналишлар бўйича
фалсафа доктори (PhD) ва фан
доктори (DSc) илмий даражасини
берувчи илмий кенгаш фаолиятини
юрйтиш;



белгиланган тартибда ноширлик
ва полиграфия фаолиятини
амалга ошириш, даврий нашрлар
таъсис этиш;

ИНСТИТУТДА ФАОЛИЯТ ЮРИТАДИ:



макроиқтисодиёт, минтақавий
иқтисодиёт ва саноат иқтисодиёти
ихтисосликлари бўйича фан доктори
(DSc) ва фалсафа доктори (PhD)
илмий даражасини берувчи илмий
кенгаш;



Олий аттестация комиссияси
докторлик диссертацияларининг
асосий илмий натижаларини чоп
этиш тавсия этилган илмий нашрлар
рўйхатида киритилган «Иқтисодиёт:
таҳлиллар ва прогнозлар» журнали;



Камбағалликни қисқартириш
ва аҳоли фаровонлигини ўрганиш
илмий маркази.



**IQTISODIYOT:
TAHLILLAR VA PROGNOZLAR**

100000, Тошкент ш., Навоий кўчаси, 30.
Тел.: (+998 71) 244-01-77. E-mail: info@ifmr.uz