



**ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПРЯМЫХ
ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ:
ОПЫТ ЮЖНОЙ КОРЕИ**

**ИНСТИТУТ
ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И
МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ
ИССЛЕДОВАНИЙ**

ПОДГОТОВЛЕНО:

**ПРОЕКТ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: ОПЫТ ЮЖНОЙ КОРЕИ

Точка отсчета: Предпочитая заимствование, а не прямые иностранные инвестиции

На начальном этапе своего развития **большая часть капитала и технологий**, вложенных в экономическое развитие Кореи, **была введена за счет заимствований и лицензирования, а не прямых инвестиций**. Это видно из того факта, что **коммерческие и государственные заимствования составляли более 80% от общего притока иностранного капитала до 1980 года**. Частично это объяснялось тем, что до 1984 года существовало множество ограничений на владение и передачу прибыли, а секторы были ограничены для иностранных инвесторов.

Этот этап можно охарактеризовать как **этап ограничений и регулирования иностранных инвестиций**. В этот период правительство было обеспокоено возможным контролем или доминирующей властью иностранных компаний над корейскими компаниями и отечественной промышленностью.

Спорадическая политика поощрения ПИИ в 1970-х, 1980-х и 1990-х годах

Ситуация несколько изменилась, когда **в 1970 году была создана свободная экспортная зона**, направленная в основном на поощрение экспорта. О позитивных изменениях свидетельствует скачок притока прямых инвестиций до 190 млн долларов США в 1983 году, хотя ранее они сократились после нефтяного кризиса 1970-х гг.

Поворотный момент в политике внутренних инвестиций наступил в 1984 году **с принятием Закона «О поощрении иностранного капитала»**, который ввел систему отрицательных списков. Согласно закону, все секторы бизнеса теперь были открыты для прямых иностранных инвестиций.

Именно на этом этапе **начала формироваться основа системы привлечения иностранных инвестиций в Корею**, поскольку правительство начало осознавать предел постоянных заимствований иностранного капитала и необходимость привлечения иностранных инвестиций.

Данная тенденция продолжилась и в 1990-х годах. Признавая необходимость **привлечения прямых иностранных инвестиций в высокотехнологичные отрасли**, во второй половине 1980-х годов Корея начала разрабатывать соответствующую политику. Активная фаза ее реализации началась с 1990-х годов.

Принятые **политические меры** включали:

- **налоговые стимулы** для прямых инвестиций в высокотехнологичные отрасли;
- **упрощение инвестиционных процедур** с 1992 года;
- **либерализацию прямых иностранных инвестиций** и реализацию соответствующего пятилетнего плана, начиная с 1993 года.

Благодаря новой политике и сильным рыночным условиям в Корею, приток инвестиций резко увеличился к 1997 году.

Тем не менее инвестиционную политику правительства в данном периоде **можно считать пассивной**. Отношение прямых иностранных инвестиций к валовому капиталу в Корею в

1990-х годах составляло в среднем **0,9%**. Для сравнения, показатели других стран превышали **10%**. Другими словами, большая восприимчивость правительства к прямым иностранным инвестициям характеризовалась **адресностью**. Цели этой политики заключались главным образом во внедрении или продвижении высокотехнологичных отраслей, в основном **посредством передачи технологий**. Руководство страны и представители бизнеса безоговорочно согласились с тем, что фирмы в крупных и важных отраслях должны принадлежать гражданам Кореи или, по крайней мере, контролироваться ими. Сложные и неясные правила в сочетании с националистическим отношением к иностранным инвестициям и двусмысленностью политики были и остаются основными барьерами для иностранных инвесторов.

Переход к политике активного продвижения ПИИ

Все же, **преимущества**, привлекавшие иностранных инвесторов, такие как **хорошие перспективы** экономического роста и **качественная рабочая сила**, имели гораздо больший вес по сравнению с ограничениями, перечисленными выше. Воспользовавшись этим, Корея начала более активно привлекать ПИИ. Продолжалась **приверженность политики открытых дверей** для торговли и инвестиций, и после того, как Корея присоединилась к ОЭСР, корейское правительство пересмотрело свою систему иностранных инвестиций и способствовало либерализации.

Кроме того, Азиатский финансовый кризис 1997-1998 годов **ускорил привлечение иностранного капитала**, так как это считалось **критически важным для облегчения нехватки иностранной валюты**.

Такая политика обусловила **финансовую либерализацию**, которая проводилась в различных областях, включая движение краткосрочного капитала. Кроме того, для иностранных инвесторов **открылось больше секторов**, в которые они могли вкладываться.

Это были важные шаги, учитывая, что привлечение средств из-за рубежа путем **выпуска облигаций или займов** было **практически невозможным**. Кроме того, ПИИ являлись эффективным способом привлечения иностранных средств, необходимых для внутренней реструктуризации.

Таким образом, после валютного кризиса **политика в отношении притока иностранного капитала**, включая прямые инвестиции, стала **приоритетной**.

В период рецессии, последовавшей за финансовым кризисом 1997 года, Корея реализовала **программу структурных реформ в широком диапазоне областей** при сотрудничестве с МВФ. **Основным принципом**, который лежал в основе этих структурных реформ, была **«реструктуризация традиционных систем в соответствии с рыночными принципами»**.

Программа реформ затрагивала **4 основных направления**:

- финансовый сектор;
- корпоративный сектор;
- государственный сектор;
- рынок труда.

В ходе этого процесса реформирования экономической системы корейское правительство также запустило более открытую систему прямых иностранных инвестиций. Так, режим ПИИ в Корее был основан на **Закоме о поощрении иностранных инвестиций**, принятом в 1998 году. Благодаря введению этого закона политика в отношении прямых иностранных инвестиций и связанных с ними систем была реструктурирована, чтобы облегчить инвестиции в Корею с точки зрения иностранного инвестора.

В соответствии с этим Законом **иностраные и внутренние** инвестиции рассматривались **одинаково**, и гарантировался перевод дивидендов. Никакие особые ограничения не могли применяться, если такие инвестиции не нарушали законы страны.

В целях содействия своей дальнейшей интеграции в мировую экономику Корея **повысила уровень либерализации** ПИИ до международно-признанных стандартов, расширив ряд отраслей, открытых для иностранных инвестиций. Из 1058 бизнес-секторов в Корее только два остались закрытыми для ПИИ. Соответственно, **99,8 процента экономики Кореи** открыто для участия мирового делового сообщества.

Настоящее время: Улучшение инвестиционного климата Кореи

В настоящее время Корея предлагает **налоговые каникулы** для высокоинтенсивного бизнеса, связанного с технологиями, научно-исследовательским бизнесом и компаниями, работающими в зарубежных экономических зонах. **Каникулы по корпоративному подоходному налогу** и подоходному налогу до 7 лет, а также некоторые **снижения тарифов** предоставляются иностранным инвестициям, связанным с капиталом. Крупным инвестиционным компаниям предоставляются такие льготы, как **снижение налогов** или освобождение от **лизинговых расходов**. Кроме того, для иностранных инвесторов, инвестирующих в высокие технологии, Корея предоставляет денежные гранты (5-15%) в зависимости от технологического уровня или размера занятости.

Одних лишь стимулов недостаточно для привлечения иностранных инвестиций. Осознавая это, Правительство Кореи разработало и осуществляет **пятилетний план по улучшению среды для иностранных инвестиций**.

При этом внимание уделяется двум ключевым областям: деловой и жизненной среде.

План улучшения бизнес-среды направлен на выявление и устранение любых трудностей в сфере труда, налогообложения, финансов, валютных операций и административных услуг, с которыми иностранные компании могут столкнуться в Корее.

План улучшения условий жизни направлен на выявление и устранение неудобств в сфере образования, жилья, медицинского обслуживания, транспорта, процесса въезда и выезда и культуры. Правительство проводит ежеквартальные обзоры процесса улучшения с другими государственными учреждениями и стремится постоянно улучшать инвестиционную среду.

Выводы для Узбекистана

Исходя из опыта Южной Кореи можно сделать следующие выводы:

- реформы должны иметь поэтапный характер в зависимости от условий развития и глобальных изменений, так как не существует универсальных правил экономического успеха;
- ключевым индикатором эффективности политики привлечения ПИИ является рост объемов экспорта, который показывает параллельный рост конкурентоспособности продукции на глобальном рынке;
- политика привлечения ПИИ должна иметь адресный характер и предлагать хорошие условия преимущественно для приоритетных для принимающей страны отраслей;
- налоговые каникулы и другие виды льгот могут быть объявлены преимущественно для высокоинтенсивного бизнеса, связанного с технологиями, научно-исследовательским бизнесом и компаниями, работающими в зарубежных экономических зонах.
- улучшение инвестиционной среды должно подразумевать устранение любых трудностей не только в сфере труда, налогообложения, финансов, валютных операций и административных услуг, но и в сфере образования, жилья, медицинского обслуживания, транспорта, процесса въезда и выезда и культуры.